

# 惠民政策有变 9月成购车最佳时机



近日,据笔者多方走访证实,目前实施的节能惠民汽车补贴政策即将于9月底结束。而从10月初,国家将实施新的节能汽车补贴政策。届时新政策到底如何尚不得知,面对如此局面,小编预测准车主们将会提前释放,购车旺季将会提前降临,奇瑞携旗下众多入围产品与广大消费者共同进入9月节能补贴倒计时。

## 惠民补贴门槛提高 用户购车决策加速

“节能惠民补贴是不是真的要取消了?”昨日,正准备购车的黄先生电话向记者询问。随后记者经过多方了解证实,实施一年多的3000元节能惠民政策将于9月底截止,新政策将于10月初施行,这又一次触动了消费者敏感的购车神经,这一新政的实施无疑会促使消费者为赶政策而出手购车。

## 款款旗云随心动 抢搭惠民“末班车”

浓情9月,为感谢广大用户对奇瑞汽车的长期关注与支持,奇瑞旗云事业部携手旗下系、东方之子等经典节能车型,邀您共乘节能惠民“末班车”。

据小编了解,本月购买奇瑞QQ、旗云及奇瑞E5的用户仍可享受3000元的

惠民补贴。而在乐享惠民补贴的同时,购买奇瑞QQ和旗云系车型的用户还可参加“金秋‘旗’畅享 油礼乐翻天”活动,尊享旗云促销的给力豪礼。而购买奇瑞E5的用户,除享有节能补贴外,还可参与“7190”和“‘旧’换E5 乐享2000”的活动。如此众多、优惠的活动进一步展现出旗云以“魅”礼回报用户的真诚。

长年来,旗云事业部始终秉承奇瑞“造中国人买得起的好车”的造车理念,致力于为消费者提供安全节能、经济实惠的家轿产品。从小巧可爱的奇瑞QQ到人本科技的奇瑞E5,结合节能流线设计到十佳发动机ACTECO应用,奇瑞旗云都走在了自主品牌的前列。面对节能惠民新政策的考验,奇瑞旗云将以乐观自信的心态,通过车展巨惠、四季豪礼、新车促销等一系列惊喜活动,时刻为消费者提供给力优惠。

目前,对于众多的准车主来说,省钱、省油、省心依然为他们购车的必备考虑因素。业内人士透露,上榜“节能惠民补贴”的奇瑞车型“省油”绝对是您不用担心的问题;而且,奇瑞汽车优质的售后服务让广大消费者感觉宾至如归,让您在轻松省心中告别购车的后顾之忧,让您轻松做到“省心”;至于“省钱”,还是建议好好把握时日不多的惠民政策,3000元惠民倒计时开始,笔者认为9月乃是购车最好时机。

# 产品和服务是销量的基础

## 成都车展专访奇瑞汽车销售公司总经理马德骥

记者:9万元左右的价格让很多人大大感意外,这种价格代表着怎样的思路?

马德骥(奇瑞汽车销售公司总经理):因为价格的决定取决于市场和成本,作为G5这款车的消费群体来说,13万到15万绝对太高了,为了满足我们客户的需求,我们配备的是2.0发动机,所以我们有降价的空间,可以把G5的价格给拉下来。作为公司来讲,包括G6我们没有希望一年把它做到几十万或十几万台,因为在中国来说要让消费者认可也是个很难的过程,我们还是想通过我们的技术实力和产品实力,来做一些事,为我们的用户,奉献出一个有市场竞争力的产品,让我们的消费者感到我们的奇瑞汽车有能力达到高端轿车的品牌。

记者:以奇瑞为代表的国产汽车走出国门,在国际市场上有两种不同的反响,一种是说“中国威胁论”,另一种就是有人说自主品牌在还没有占领中国市场下走出国门是一种“伪出口”,请问马总对此有何评论?

马德骥:从奇瑞公司走向国际市场到现在,每年都占中国汽车出口的第一位,最多的一年占了中国出口汽车的60%。今年,奇瑞汽车出口增幅近90%。我不知道“伪出口”这个词是从哪来的,奇瑞汽车在国外不管是独资厂还是合资厂已经达到了16个,这是真金白银的投入,所以这是实实在在的出口。我认为作为一个企业,有市场有机会就应该去争取,不管国内还是国外。

我认为中国自主品牌到今年为止已经做得很好,因为之前我们没有自己的轿车,都是进口的或者合资厂生产的。目前中国有一批具有自主知识产权的企业能够占到30%的份额,我觉得已经很好了。

奇瑞公司在出口战略上有自己的规划:国内上市一年后才走向国际市场,一个产品

在国内投放没到一年,就不会推向国际市场。

记者:马总,你觉得G5最大的亮点是什么?它在细节方面作了哪些改动?

马德骥:最大的亮点应该是底盘技术,它的造型也是个亮点。底盘的亮点在哪里?后悬挂采用多连杆,这种结构在国外豪华车才用,目前在国内和G5能够相比的只有传祺。大家都知道,G5在德国F1跑道上的0到百公里加速时间是8秒左右。其次是造型,其实大家看这个造型比较大气,车身材料70%都是用高强度钢板,是非常安全的,G5从上市到现在这个特点一直没有改变。

G5 2012款有“四大新”。第一新就是新动力,2.0DVVT发动机低速扭矩很大,起步加速性能非常好,高速油耗也很低。第二是新品质,我们前后后大概算了一下,和以前的记录相比总共有20项改进措施。第三是新内饰,我们发现G5不仅受商界欢迎,家庭用车的比例也非常大,所以内饰上强化了家庭风格。最后一个新就是新价格,这款车最低价格是99800。

记者:今年自主品牌的整体表现不太理想,你对奇瑞到现在为止的表现怎么评价?

马德骥:评价好坏要用数据来说话,1到6月份上半年的数据跟去年同期相比增长了10.8%。从上半年来看,奇瑞比去年的增幅还高。但是,我们的头号目标真的不是销量。奇瑞现在的重点是代理商的盈利能力,代理商和用户的满意度,一个是服务的满意度,一个是销售的满意度。另一个重点是产品质量的改进和提升。满意度的提升和质量上的提升对消费者来说都是好事,产品做好了,服务做好了,销量自然就上来了。快豹

# Mazda3星骋超越期待

## 成都车展专访长安马自达高层

9月16日,在Mazda3星骋“向完美说不”成都车展全国上市会上,长安马自达总经理柳川昌已、长安福特马自达汽车南京公司执行副总经理周波接受专访时,都表达了对长安马自达最新旗舰车型Mazda3星骋的信心和期待。

## Mazda3星骋上市前订单突破7000

资料显示,Mazda3星骋在海外上市两年时间就取得了100万销量,相对于第一代产品6年200万的销量,新一代产品的市场冲击力可谓更强。那么,此次在成都车展重磅上市的Mazda3星骋将在中国市场有着怎样的表现,这款马自达引以为傲的全新“世界级轿车”能否延续传奇、超越期待呢?

对于Mazda3星骋在中国市场的前景,长安马自达总经理柳川昌已信心十足。他表示,自从2009年推向市场以来,Mazda3星骋在全球共获得了24个权威奖项,获得了欧美各国权威评测和用户的高度评价,产品力上有理由期待Mazda3星骋延续全球市场的传奇。在国内,Mazda3星骋自上海车展首发就已获得“2011最值得期待国产新车”等10多项重量级奖项;从目标用户看,Mazda3星骋主要面向高品质的A级车市场,这一细分市场目前和今后都将有着强劲的增长势头,相信定位于此的Mazda3星骋将会更好地满足这一快速增长的市场需求。

柳川总经理的信心不光来自Mazda3星骋在全球市场上的强势表现,未上市就订单火爆也是重要信心来源之一。“目前,Mazda3星骋订单突破7000台,也向我们证明Mazda3星骋一定能够延续全球市场的传奇,开创出一番超越期待的佳绩!”

据悉,Mazda3星骋的整体市场推广以

“向完美说不”为主题展开。柳川表示,Mazda3星骋的目标用户中有很多人表达了这样一种心声:不想被别人定义完美标准所左右,不想去做别人眼中的完美;后来,这一心声凝炼为“向完美说不”主张,并确定为Mazda3星骋与目标用户情感沟通中的核心诉求。

## Mazda3星骋品质媲美进口车

作为Mazda3星骋的生产制造方,长安福特马自达南京工厂可谓见证了这款全新“世界级轿车”中国本土生产上市的每一步。据长安福特马自达汽车南京公司执行副总经理周波介绍,南京工厂始建于2007年,是以马自达汽车全球最先进的标杆工厂——防府工厂为模板建成,拥有先进的、全自动化生产的冲压车间,以“高柔性化”为特征的焊装车间,采用马自达“三喷一烘”环保喷涂工艺的涂装车间,和具有先进扭矩控制系统的总装车间。

“随着Mazda3星骋的国产上市,9月份南京工厂已经提升了产能,南京工厂将为Mazda3星骋的市场供应提供有力保障。”周波说。

而对于消费者越来越关心的汽车品质,南京工厂无疑将会给消费者更多“定心丸”。周波先生表示,先进的工艺流程、生产设备和质量管理体系下,Mazda3星骋的质量可媲美进口车。“这里面,既包括安全、质量、环境、操作等11个方面的制造体系,也离不开对进货质量、过程质量和产品质量等方面的有效控制。”据周波先生介绍,以耐久性测试为例,Mazda3星骋最低的合格标准是在2个月跑普通车主要需要10年跑完的24万公里,内部数据显示,南京工厂生产车型的质量甚至已经高于马自达本部。快豹



近日,江苏世贸泰信在南京1912浦发广场举办“潮动全城揽胜极光线框车潮尚派对”,你只要到现场与揽胜极光线框车合影,留下最美、最潮的照片并发送到微博,同时@路虎捷豹沃尔沃,转发数前三名将会获得路虎车展大礼包一份(包含南京国际车展门票4张、路虎精美礼品一份),所有未获奖的参与者均可获得礼品一份。

**“7190”有惊喜**

**奇瑞 E5 缤纷上市献礼**

售价: **5.88万元 - 8.18万元**

**活动规则:**

- 持有含“71”或“90”单个号码的有效证件可享1000元现金优惠
- 持有含“71”和“90”两个号码的有效证件可享2000元现金优惠,一张卡上同时出现多次“71”和“90”按一次计算
- 一位客户只能用一张证件(仅身份证、银行卡、信用卡、医保卡、社保卡),一张证件(卡)只能使用一次
- 详情请登录<http://www.chery.com>或致电当地经销商或咨询4008838888

**“旧”换E5乐享2000元**

置换二手车最高补贴2000元(不与其它优惠活动享受)

**金秋“旗”畅享 “油”礼乐翻天**

<p><b>奇瑞 QQ</b></p> <p>特惠QQ <b>24800元起售</b></p> <p>QQme <b>55000元起售</b></p>	<p><b>奇瑞 旗云</b></p> <p>旗云1 <b>34800元起售</b></p> <p>旗云2 <b>41800元起售</b></p>	<p>旗云3 <b>51800元起售</b></p> <p>旗云3 <b>81800元起售</b></p>
---	---	---

注:QQ、旗云系列指导价已享受当期补贴3000元,以上产品由台湾金融信托贷款服务,详情请咨询经销商。

南京展源	025-85322222	丹阳新时代	0511-86519001	徐州泽地	0516-87668855
南京中汽贸	025-52610202	苏州苏丰	0512-66517088	淮安邮缘	0517-83953111
江苏长菱	025-85282758	苏州欧亚	0512-65759991	连云港瑞瑞	0518-85350777
无锡飞业	0510-82111858	张家港伟天	0512-58983878	常州沪东	0519-86660099
无锡高力瑞	0510-82990555	太仓益瑞	0512-53110066	泰州安奇	0523-88886628
江阴扬名	0510-86103778	如皋广益	0513-87284111	宿迁凯瑞	0527-84560000
宜兴广通	0510-87116080	扬州新江向	0514-87868086	盐城众惠	0515-88828116

CHERY Safe and Save www.chery.cn TEL: 400-883-8888