

五花八门

更多

染发三句话唬住发型师

发帖人:丁丁

来源:新浪微博

小常识:染发的基本过程就是毛鳞片打开——黑色素漂掉——上色。

染膏的颜色代码是两个数字,比如6/2。前一个数字是色度,数字越小越接近黑色,后一个数字是色系。另外一种染发材料是双氧乳,也就是过氧化氢,基本作用是漂色。双氧乳是以浓度标号的,比如3%、6%、9%、12%,浓度越高,漂色越强。所以要根据需要选择,深色需要的浓度比较低,浅色需要的浓度比较高。

OK。现在我们知道要如何对付发型师了。

第一句话:这染膏上色快吗?

发型师这时候很可能会说:很快的!染膏好!

哼,还骗我!实际情况是,越好的染膏上色越慢,只有劣质染膏才会很快上色,就好像拿一把斧子把毛鳞片一阵乱砍,然后把颜色微粒一阵乱塞,能不快吗?能不伤发吗?

如果说:有点慢的,你要耐心点。这就说明他基本上是个诚实可靠的好孩子,东东也是不错的。

第二句话:你用的双氧水是多少度的?

如果他心里有鬼,你问出这句话来就够吓他一哆嗦的了。一般常用的双氧水是6%和9%,3%的漂色能力太弱,12%漂色太强。如果要染非常浅,比如9度,发型师可能会用漂粉先漂一遍,但是漂粉伤发是比较厉害的,你可以要求使用0/00的染膏,9%的双氧水完成漂色,然后再用你选择的染膏,3%的双氧水上色。相信我,你这样的要求会让发型师怀疑是同行来踢馆了!

第三句话:不要加热,我有时间慢慢等。

加热会加快毛鳞片打开,上色速度加倍,但伤发也加倍。发廊染发要加热有两个目的:一是加快速度,提高效率;二是给顾客一种染发很专业、很复杂的感觉,好多收钱。比较负责任的发型师是不会要求加热的,但如果你遇到一个不那么负责的,一定要坚决拒绝!

跟帖

夏目的猫Lonril:下次去收拾头发说实话不担心了。

@大演演:年纪轻轻染什么发!

南京话版再别康桥

发帖人:樊尧矣._deLeTE

来源:人人网

轻轻的我窜得哦,就好像我不咬声地哧过来,我晃悠晃悠地招招手,跟天西边的云说拜拜;

河西边的金色的杨柳,是我家的盼西,波光里头那个背影,撩得我心里头直痒。

插在烂泥巴里头的茅草,淹到水里头摇头晃脑啊呜呜的。泡在康桥下头的水里头,我恨不得当根草算唠。

树下一扑拉子不是什么泉水,是把彩虹捏烂塞在浮萍中间,划水下来的是花花绿绿乌七八糟的梦?

找梦阿是的啊?抱根竹竿儿,往草棵子里头杀过去,塞了一船光亮。

我想唱歌但是又来尿了,不放屁的是笛子萧说再见,连夏天的虫子也不敢跟我比古,今晚康桥有点儿小郁闷!

轻轻的我窜得咯,就好像我不咬声地哧过来,我挥一挥我的老头衫,连片天上的云都不造枝。

跟帖

沈杯:很阔以。

王国龙:南京话读得就是舒服!

//晒感悟

白话听不懂、出门消费高、房价离奇贵,网友埋怨——

“在香港工作的人伤不起”

发帖人:瘦弱的叹号

来源:豆瓣

我半年前来到了香港工作,觉得在这里生活太伤不起了!

都说香港是时尚之都,时尚神马啊!一过年商场橱窗里那一水儿的大红色衣服,土得都像把整盒粉底扣脸上了,一摸直掉渣。衣服全都是一件套一件的,你以为这是俄罗斯套娃吗?稍微丰满点的姑娘穿上那就是会走路的汽油桶。

广东话真是难懂,咱普通话4个音,最多再加个轻声,广东话竟有9个音,比普通话多一倍!香港人要真是老老实实说广东话还可以忍受了,但是他们每句话里都要穿插英文单词啊,举个例子吧——“那,你那个list do好了没有啊,我等meeting要use一下啊!”

广东话的数字发音也让我恨到忧伤,1是丫,2是一,头晕呢。买件衣服以为100元喜滋滋地掏出钱来,结果只能买半件啊,200又觉得不划算却不好意思不买。

银行周末统统关门,周六象征性地开到中午12点,想周末去银行办个事你就别想睡懒觉。

天天有人问我香港化妆品便宜爽不爽,要知道,现在香港化妆品也涨得跟海啸似的,Lamer的面霜一问都2500了,跟内地一个价,

一点便宜都没占到!

跑一趟商场还得倒贴10几块车钱。啥?你说谁让我坐出租车,坐地铁便宜?这就是地铁的价钱啊!你要是过海转线坐个10号线的长度就得奔着30去了啊。出租车的起步价是18块,一个桥还没开过去呢,就开始火树银花地蹦字儿了。

还有人问香港漂亮姑娘多吧,我想说的是,满大街的竹竿随风舞动啊,一个个腿细得比我的胳膊还抽象。

吃的东西也贵,一个破盖浇饭就得四五十!街边茶餐厅的早餐都要20多块一份。好不容易在公司附近找到一个一碗粥只要11块的地方,我从此就再没吃过别的地方的早餐。弄得早点摊儿的三个大妈都已经认识我了,每天早上还跟我聊家常儿。可是,一个月三餐都路边街摊儿还得花3000块。

你说谁让你自己不做饭,我也掏心掏肺地想啊,可是一个月3500租来的房还没我北京房子的厕所大,根本就没有厨房!我每天进了屋就上炕,下了炕就是别人家了啊!

买房就更不可能了。香港房子单价也是几万块,一套要多少钱,自己算算去!

洗了衣服就从来没有干过,没有吸湿器的日子一觉醒来总怀疑



自己半夜尿了床。家里堆得最多的日用品是吸湿袋和樟脑球,柜子打开熏得我都快晕了,一看长袖衣还是被咬成短袖了。

出去旅行了两个礼拜,回家掀开被窝发现里面改蘑菇培养基地了有木有!

采下来想熬汤,我才想起来没有厨房,原来我们上辈子都是折翼的采蘑菇的小姑娘!

跟帖

Luuuu: 楼主打破了我美好的愿望。

皇族掌门人:其实现在外地人在香港很吃香啊!本人从小在广州长大,懂粤语,普通话,英语,表示压力不大。HK的消费水平高是尽人皆知的,这与他们的收入水平成正比呀。或者您可以在内地靠近香港的某个城市买房。

柒柒:可是,我觉得粤语比很多难懂的方言都要好听。

//晒悲催

笔记本被挤了

发帖人:@JasonicD本聪
来源:新浪微博

提醒自己身边以及网络上每天需要使用苹果工作的同事朋友们注意保护器材。

品牌信任危机不可能由一人就能产生,拥有苹果产品的人都有各自的判断。

跟帖

@HQ907:是春运惹的祸吧!

@arto2010:变形小金刚。

@江边小径:终于找到了省钱的理由。

吃橘子被吓了

发帖人:@作业本
来源:新浪微博

今年吃橘子的时候一定要注意,最好别吃,请注意下图左边的两条虫子,如果不是闲极无聊掰开来看,谁会注意到橘子瓣里会有两条白色的虫子?可谁吃橘子会掰开橘瓣看呢?

跟帖

@不免不快:这只说明两件事:1.这橘子没打农药;2.这虫子耐药了!还是喝鲜榨果汁踏实!眼不见为净!

//晒经历

10个月赔掉120万的血泪史

发帖人:L123456

来源:天涯

我在深圳,开着一个软件公司,聘着一个客服和两个兼职的程序员,卖的是一个行业软件,每年能卖出几套,除去员工工资、房租、税、差旅费等,一年大概能剩下5万-10万元。我始终觉得这个软件公司客户群窄,没有大的发展方向,所以一直想投资做一个赚钱的行业。

去年6月,我的账面上有120万现金,当时疯狂地找项目,去上海、香港、广州,想开服装自选商场、想做快餐店、想做连锁酒店、想做奶茶店……有的因为资金不够,有的因为怕不盈利,各种各样原因,这些项目都PASS掉了。

一个偶然的机会,我认识了一个监控行业做硬盘录像机的朋友,了解到了监控行业的一些知识。仅凭着当时对监控行业未来的看好,我决定投资在深圳关外办监控摄像机厂。

我做事是一向追求完美的。我在关外选择了一个很有名气的工业园,800多平米,工业园给我报价是第一年租金18.5元/平/月。接下来,装修、办租赁合同、办环保工商税务银行手续,花去将近半年时间。装修和买办公家具和电脑共花了我16万元。

我对监控行业不熟悉,每天在办这些手续到处求人的同时,又刻意地结交了一些做监控摄像机产品的朋友,每天请教他们知识,请他们帮我介绍好的技术人员,又从网上和人才市场招聘销售人员。厂子开始运行时,我又托朋友介绍了一个月薪7000、给他纯利润提成20%的销售副总来我公司负责销售工作,还聘了15个销售员,每人负责两个三个省。

就这样,两个月过去了,几乎没什么单,这个副总却一点也不着急,每天关着办公室门做着自己的事。可是我每月话费房租水电2.4万+工资5万元=7.4万元!我着急啊,每天的钱像流血一样止也止不住!

跟帖

狙击小J:楼主和我的一个朋友的经历是一模一样的。壮士断臂,当断则断。

明月梧桐:赶快止损,这是一条正道。

网中:监控摄像机这种行业,在2010年入行,已经太晚太晚了。