

17:00 通讯员 江公宣 快报记者 陶维洲为你报道

网友@江宁警方:扒手出没公交站

民警看到微博笑了:3个小偷都已抓到

打电话能报警,发短信能报警,现在,微博也能报警了。这不,东南大学一个网友在公交站台发现小偷,她用手机拍下照片,并通过微博@ (注:@在微博里,是指“向某某人说”)。如果@微博上一个人,那个人很快就能看到)江宁警方。

性较高,他们没得手。“江宁公安在线”管理员看到这条微博,立即联系负责该辖区的百家湖派出所。派出所民警看到照片,笑了:“这三个人在11日当天就被我们抓了。”原来,百家湖派出所早就盯上了这三个扒手,他们的线索来源也是网络。

民警告诉记者,9月初,派出所的网络巡查员发现,有群众在网上举报公交“安铜”“东铜”线有扒手。巡查员联系上举报人,收集线索,加强了巡逻盘查力度。“东南大学这位网友提供的照片中的嫌疑人,我们9月5日就盘查过,但当时他们没作案,所以没有立即抓捕,而是让侦查员盯住了他们。”民警说。

9月11日下午,三个扒手再次出现在“安铜”线殷巷公交车站。一辆公交车驶入站台,等车的人一

拥而上,三个扒手互相使了个眼色,冲进了人群,其中两人拼命往别人身上贴,另一个则把手伸进了挤车人的背包。

这一切,侦查员都看在了眼里。“抓小偷!”随着一声高喊,四五个侦查员一拥而上,堵住了扒手的去路。挤车的市民也反应了过来,帮忙将三人抓获。在他们身上,民警当场缴获三部手机和现金若干。

经查,三人都是贵州人,其中一个叫张某,是该扒窃团伙的组织者。今年8月下旬以来,他们已在“安铜”“东铜”公交沿线作案多起。目前,张某已被警方依法刑事拘留。

9月13日,“江宁公安在线”就将抓获三个扒手的消息告诉了那位提供线索的网友,网友连夸江宁警方给力。

18:00 通讯员 钱春龙 快报记者 朱俊俊为你报道

一个窨井盖害大家睡不好

居民们搬来一张沙发一个马桶,没解决交警许强找来一个自行车轮胎,搞定了

昨天上午,70多岁的端木义方来到交警三大队,手里拿着一张纸条,上面写着一个车牌号码:“苏A9979警”。老大爷说,他一定要找到这个交警,让领导好好表扬表扬他。

端木老大爷要找的人叫许强,有6年警龄,“苏A9979警”是他的警摩车牌号。事情要从集庆路上的一张沙发、一个马桶和一个窨井盖说起。

沙发马桶横在快车道上

前天下午5点多,有市民报警称:在集庆路的快车道上,一把旧沙发和一个马桶横在路上,严重影响交通。交警三大队民警许强立即骑着警摩,赶往集庆路。

“当时正是晚高峰,集庆路本身就不宽,沙发和马桶完全占据了一条快车道,车辆拥堵得比较严重。”许强下车,准备移开沙发和马桶。就在这时,附近的居民围过来说,这个沙发和马桶不能移,人群中,就有端木义方老大爷。那把沙发就是端木老大爷放的,“我知道这样对交通有影响,但是没有办法。”

这话怎么说?老大爷说,沙发和马桶是压在一个窨井盖上的,目的就是不让汽车从上面走,因为这个窨井盖“扰民”一个星期了。

“大概一个星期前,有人来施工,打开了窨井盖。但盖上去之后,这个窨井盖就有问题了。只要汽车从上面走,窨井盖就很

响,白天还好,晚上响声特别大,就像火车开过一样。”老大爷说。

端木老大爷住在临街的来凤小区,每天晚上都备受折磨,“临街这栋楼,住着很多老年人,晚上被吵得没办法睡觉。那几天,每晚都睁着眼睛盯着屋顶,听着咚咚的声音。我有心脏病和高血压,天天晚上提心吊胆。”

老大爷和邻居曾向秦淮区住建委反映过。“住建委的领导非常好,当时就安排了工人过来修。但是,一个星期过去了,工人还是没来。无奈之下,我们只好用沙发和马桶挡住窨井盖。”老大爷说。

破自行车轮胎解决问题

许强了解情况后,立即联系警队,希望联系有关部门。为了能让居民们当晚就睡得安稳,他和大家一起商量解决办法。

端木老大爷说,他听说过,用橡皮垫在窨井盖下面,车子轧过就没有声音了。许强打开窨井盖,老大爷找来废弃的自行车轮胎垫在下面。果然,汽车经过时,咚咚的响声变小了。

不过,许强还是不甘心,专门让两辆公交车从窨井盖上驶过,声音真的变小了。“弄好了之后,他就走了。我问他三四次姓名,他都不告诉我。我只好记下他的车牌号码,一定要到大队谢谢他。虽然这个事情说起来不大,但真的帮了我们大忙,昨天晚上我睡了一个安稳觉。”端木老大爷说。

"非凡高球,畅享财富"

中国民生银行2011年第四届“非凡财富杯”全国高尔夫巡回赛分站赛南京站开战了!

2011年南京站作为“非凡财富杯”全国高尔夫巡回赛,将于9月16日在将风景秀丽的银杏湖国际高尔夫俱乐部举办赛事。比赛当天民生银行还为俱乐部嘉宾精心安排了晚宴及

抽奖活动,力求在比赛乐趣之余为参赛选手提供全面周到的贴心服务。

非凡财富高尔夫俱乐部(FANVORED BANKING GOLF CLUB)隶属中国民生银行贵宾服务体系,2008年6月成立,以专业高尔夫俱乐部形式组织。作为民生银行非凡财富高尔夫俱乐部会员,您可以在北京、天津、太

原、石家庄、济南、武汉、成都、重庆、昆明、西安、上海、杭州、南京、苏州、宁波、广州、深圳、汕头、温州、青岛、福州、厦门、泉州、大连等地成立分部,享受包括:差点系统、会员晋级赛、高球培训、高球沙龙、优惠预订、高球管家等会员尊享服务,让您尽情享受高尔夫的无穷乐趣。

本次活动期待各位高手更新记录,再创佳绩。

2011前八月销售过600亿 恒大成中资港股第一房企

2011年,恒大成为在港上市内地房地产企业排名第一企业。2011年9月9日,第五届“2011第一财经中国房地产公司价值榜”颁奖典礼在深圳举行。榜单揭晓,恒大凭借近一年来跨越式发展、前瞻性战略、及其在行业内标杆意义,获得“中国房地产上市公司价值榜中资港股TOP10”排名第一,并获得“中国在港上市最具价值房企”殊荣。

“中国房地产公司价值榜”由国内财经媒体“第一财经”发布。过去四年,该榜单针对沪深A股、中资港股和港资港股房企价值积累、价值增长、价值效率以及价值可持续性和效应、价值反馈等五项指标进行综合分析,在行业以及投资机构等领域具有较大影响力。

自2010年上半年,中国楼市开始经历“史上最严厉的”宏观调控,恒大等国内龙头房企由于顺应调控形势、进行积极的战略调整,在调控市下依然完成了高速增长目标。数据显示,2010年,恒大全年完成504亿元销售额,同比增长66.4%,营业收入同比增长7倍,净利润同比增6倍多,成为“2010年最具增长力的开发商”。

2011年,“限购令”等政策出台、宏观调控不断深化,主打“民生地产”,恒大以高性价比的精品地产取得了月月环比、同比增长佳绩。据恒大2011半年报,恒大销售面积、在建面积、净利润、核心业务净利润、主营业务收入等6项行业关键指标位列全国第一,总资产激增至1500亿,位列在港上市内地房企第一。截至目前,恒大2011年前八月销售已超600亿,完成全年目标销售85.9%。外界预测,恒大将在10月前完成全年目标,并有望成为年销售过千亿元的房企。

“恒大不仅实现了集团自身的飞跃式发展,其始终坚持的快速发展模式、高性价比精品地产的理念,为国内其他房地产企业提供了弱市高速增长最清晰、最可行的成功样本”,国内财经媒体如此评价。一直以来,恒大产品定位首次置业者和自住的刚性需求,中端至中高端产品占70%,旅游地产占15%,高端产品占15%,产品结构合理;同时,恒大集约化、标准化的管理模式确保其产品的低成本和高品质,恒大通过管理降低成本,凭借薄利多销的方式“以量取胜”,赢得市场认可。数据显示,恒大

目前全国项目销售均价6719元/平方米,减去精装修均价,恒大全国房产均价约5200元/平方米,且大部分项目分布省会城市。记者算了一笔账,按6000元/平方米均价、100平方米的房子为例,首付30%的话就是20万元左右,贷款30年的月供是在2800元左右,大部分购房者能够承受。在多数企业因受限购令等宏观调控影响增长速度放缓的情况下,恒大在限购区域的项目依然取得佳绩。据2011年已公布的数据显示,恒大40%位于限购区域的项目对销售贡献占到51.1%。

截至2011年6月底,恒大现金总额达到286.9亿元,拥有未使用的银行授信额度327.1亿元人民币。基于强劲的销售增势以及稳健的财务状况,恒大在严厉的调控市以及整体股市低迷的情况下,依然被证券界看好。多家投行表示,恒大现估值极度偏低,今明两年的预测市盈率仅约为5.6倍及4.4倍,即使股价上升一倍,预测估值亦只约11.2倍及8.8倍,以其龙头地位及增长速度来说,实属合理。花旗及美银美林均给予恒大“买入”评级,目标价同为7.5元,高盛将恒大列为“确信买入”,目标价8.5元。

(费婕)

17:00 见习记者 郝多为你报道

2.5万掉路上 40分钟就找到 因为遇上李女士,还因为一个好习惯

常州人徐振东,现任南京艺术学院美术馆大楼的工程项目经理。

9月5日上午8点,他开车去工地,沿虎踞北路由南向北行驶到新模范马路路口时,一辆左拐掉头的出租车挡住了道。徐振东打开车门,伸出头向出租车司机打了个招呼,希望能让个道。到单位后,徐振东发现包没了,“肯定是开门那会从门边滑出去了。”徐振东懊恼不已:“里面装了25000块钱呢。”

其实,徐振东的车开走1分钟之后,后面来了一辆车,车上坐着李女士,开车的是李女士的哥哥。发现花坛边躺着一个灰黑色小挎包,李女士开门捡了起来,打开一看,全是钱。由于赶着要上班,兄妹俩决定先不去派出所,带到单位再说。

李女士是清真安乐园菜馆

的副经理。到了单位后,她将钱包交给单位负责人,负责人通过包里的名片找到了失主徐振东。“我接到电话的时候,跟在做梦一样,没想到路上丢的钱还能找回来。”徐振东火速开车来到安乐园,领回了包,此时,距离他丢包仅仅过去了40分钟。

“我平时就有这个习惯,不管包里装啥东西,都会在里面放张名片,笔记本电脑里夹张名片,皮夹里也放张名片,就怕万一丢了,好心人能联系上我,这次还真派上用场了。”徐振东说,把包拿回来之后,他就一直在到处打听哪里有做锦旗的,由于工程很忙加上中秋节,直到昨天,锦旗才做好,徐振东立马带着写有“品德高尚 拾金不昧”的锦旗来到安乐园菜馆,送给李女士,“南京人真是好样的!”

(任先生线索费50元)

定金十倍增值 苏宁国庆特惠出炉

十一黄金周越来越近,苏宁电器作为家电零售行业的领军者,已于本周率先发布了十一特惠活动,即日起消费者在苏宁可享受十一黄金周的预充定金十倍增值的国庆特惠;同时,预约以旧换新还可得100元心意券;以及苏宁购家电更可畅享双倍价保的特色保障服务;此外,苏宁联合主流银行为消费者带来零首付、零利息、零手续费的“三零”分期消费特权,选购家电产品更轻松;免费超龄厨卫电器检测及购机补贴也正在进行中。

十倍增值 赢响十一

很多有购买家电需求的消费

者,在等待十一黄金周期间集体促销。苏宁电器已率先为此类消费者定制了“十倍增值”的预充值活动,据悉,从即日起至9月30日,消费者可在苏宁电器各门店预充20元可得200元心意券,国庆期间购彩电、空调、冰洗及厨卫等传统类家电产品满2000元即可直接抵用,并加赠乐扣三件套,而购3C类产品满1000元即可抵用100元,并加赠4G优盘一个;而预充50元的消费者,在国庆期间购买传统类家电满5000元及以上可抵用500元,同时加赠松桥挂烫机,值得一提的是,苏宁在十一期间加大活动力度,此预充值活动可与

所购商品的品类活动同时参加,消费者购家电可同步畅享多重大礼。此外,9月30日前,消费者在苏宁各门店或拨打4008-365-365热线预约以旧换新,可于国庆黄金周期间凭以旧换新预约卡领取100元心意券,该心意券于活动期间购特价机外的单件传统类家电及电脑满1000元即可抵用,非常划算。

双倍价保 提前畅享

就需要购买家电的消费者而言,目前购买家电与十一期间购买家电在价格和活动上不会产生差异,是他们最为关心的。据了解,苏宁电器也特别为所有消费者准备了30天超

长价格保障服务,也就是说,即日起至10月8日,消费者在苏宁电器各门店购家电,遇商场调价、工厂降价或同类商场更低价等现象,可凭购物发票及相关票据到苏宁,享受双倍差价退还的特权。如此一来,目前购买家电的消费者便可放心购买,提前畅享十一期间商品价格。

同时,苏宁还与招商银行、中国银行、建设银行、民生银行、中信银行、光大银行等多家银行达成合作,在把消费者利益最大化的基础上,对持续刺激家电消费和推动国内信贷消费,以及增强各家银行的资金流动等方面出发,推出零首付、零利

息、零手续费的“三零”分期消费活动,期间消费者在苏宁购家电单笔满1500元即可享受以上银行的6期、12期“三零”分期特权,手续费及利息则由苏宁和银行共同替消费者承担。

此外,为提高消费者使用厨房电器的节能换新安全意识,苏宁电器联合五金制品协会和各大厨卫品牌供应商率先推出“安全厨房行动”,9月30日前消费者拨打苏宁电器服务热线,即可享受免费上门检测,确认超龄厨卫电器后,填写《超龄厨卫登记表》在购买厨卫电器时可获得100-300元的优惠补贴。