

“寻找股市达人,争夺3000万操盘资金”活动进入面试阶段 80后90后股市达人粉墨登场

《现代快报》联手《股市天天向上》举办的“寻找股市达人,争夺3000万操盘资金”活动,本周进入选手面试阶段,近百名来自江苏各地的股民“粉墨登场”。其中,年龄最大的股民年过七旬,年龄最小的刚满20岁。而许多80后90后的新生代股民争相亮相,成为一道亮丽的风景。

□快报记者 徐方逸

“30岁前成立阳光私募”

1984年出生的孙侃,毕业于南京航空航天大学金融学专业,大学期间因课程安排开始接触股市,从此开始了投资生涯。毕业后,孙侃去了一家券商工作,刚好碰上2007年到2008年股市暴涨暴跌,看到股民们大喜大悲的极端表现后,他感受到做专业投资者的重要性。

为了更深入地了解市场,孙侃辞去了券商的工作,到一家私募工作。在积累了一段时间的操盘经验后,孙侃离开了那家私募,和朋友合伙开了一家小型投资公司。“我的目标是,在30岁之前成立自己的阳光私募。”

谈到投资心得,孙侃表示,针对大盘上涨、盘整和下跌三种形态,他有相对应的三套操作手法。“在盘整形态中,实际操作难度最大。”孙侃说:“为了避免个股买点选择上出现失误,我还会运用滚动差价买卖法和分散投资法。”

谈到自己独立操盘后最得意的战绩,孙侃说:“去年10月,我创造了一个月近70%的收益,并在11月11日提前清仓,避免了一次中期回调。”

90后“姐妹花”携手参赛

石晶和袁静现在都就读于南京财经大学,这次携手参赛,成为一对90后炒股“姐妹花”。

由于所学专业的缘故,她们对炒股的兴趣很高。去年,她们同时报名参加了东吴证券举办的“校园模拟炒股大赛”,取得了不错的成绩,并且获得了在东吴证券南京营业部参加暑期实践的机会。

在东吴证券南京营业部的推荐下,石晶和袁静报名参加了本次“寻找股市达人”的活动。虽然有模拟操作经验,但实操经验几乎为零。石晶说:“我股票账户是开过了,但是只买过一次债券。”

在面试过程中,主办方人员对石晶说:“我们要找的是有一定操作经验的投资者,你去炒一年股票,明年再来。”对于最终落选,石晶并不沮丧,她说:“我看好证券行业的发展,明年毕业后,或许我会成为一名职业操盘手。”

高手透露熊市生存法则

职业投资人魏宇阳,有着10年的股市投资经验。随着市场的

起伏,他的人生经历也大起大落。最为惨痛的经历是,在2007年牛市中,魏宇阳做了资金放大交易,到了2008年暴跌,几乎亏得倾家荡产。

在经历市场洗礼后,魏宇阳从头开始,摸索出一套适合自己的投资方法,并在2009年的小牛市中,基本上挽回了损失。自2010年以来,股市持续震荡,机会不多,但魏宇阳依然取得较好的收益。他说:“我的法则是,牛市稳健操作,追求相对收益;熊市快进快出,追求绝对收益。”

魏宇阳给记者看了他操作账户的交割单。大盘4月底步入调整,他一直保持很低的仓位,以回避风险。6月24日,东北证券盘中突然拉升,魏宇阳感觉反弹行情确立,于是迅速在兴业证券上涨2%左右时重仓介入,

当天该股封上涨停。6月28日,趁水泥股早盘调整时,他抛掉兴业证券,低位买进福建水泥,该股尾盘大幅拉升。然而当晚,水泥股“龙头”狮头股份(现名ST狮头)公布重大利空,于是他在6月29日开盘就卖出福建水泥,接着买入三友化工。6月30日,三友化工盘中接近涨停。至此,短短一周时间,魏宇阳斩获超过20%的利润。

到了7月25日,大盘再度破位下跌,魏宇阳清空所有的股票。等到了8月11日,方正证券涨停,魏宇阳再度出手。“券商股是市场最敏感的风向标,所以我对这个板块最关注。”魏宇阳说:“最近一个月,每次反弹热点的持续性都差,所以我获利不多。在市场没有明确出现持续反弹信号前,我不敢重仓操作。”

活动预告

南京路演活动本周六举行

本周六(9月10日)下午4点,《股市天天向上》南京路演活动将登陆江东中路98号建邺万达广场。第一季十强选手孙丽华,将参与本次路演活动,与股民交流投资心得。

2010年,《股市天天向上》举办了第一季,诞生的全

国3强选手——戴彦龙、宋峻、祝超,最终瓜分2500万实盘操作资金,在一个月实战操作后,拿走盈利部分,亏损则由主办方承担。2011年,操作资金从2500万升级为3000万。另外,节目组在全国7大城市举行路演活动,接受现场报名。

《现代快报》与《股市天天向上》合作

寻找“股市达人”

保险公司可自愿转让保险业务

日前,保监会正式颁布《保险公司保险业务转让管理暂行办法》,并将于10月1日起正式实施。

保险公司的保险业务转让,是指保险公司在平等协商基础上将其经营的全部或者部分保险业务自愿转让给其他保险公司的行为。保险公司通过业务转让,达到自愿退出保险市场或者剥离部分保险业务的目的。这种自愿转让不同于《保险法》规定的强制转让,即经营人寿保险业务的保险公司在被撤销或者破产情形下发生的保险业务转让,因偿付能力不足而被监管机构强制要求的保险业务转让,都不适用该《暂行办法》。再保险实质是对风险责任的转移,与保险业务本身的转让有本质区别,也不适用该《暂行办法》。

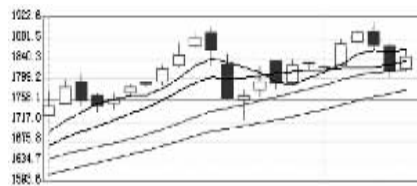
快报记者 张波

南京将再建个城市副中心 金融机构提前布局

南京白下区将以光华门为中心再建一个城市副中心,而有先知先觉的金融机构开始提前落子布局。昨天北京银行南京分行就将第一家支行开进了大光路。北京银行相关负责人表示,进驻大光路后将针对中小企业、个体工商户,全力支持产业链和供应链、产业集群、专业市场与周边商圈的发展。

快报记者 王海燕

两个月调价十多次 南京金饰品今起每克降20元



国际金价近期走势

国际金价在冲上千九之后遭遇大跌,昨天的报价在1838美元/盎司左右。与最高价相比,金价整整跌去每盎司近70美元。国内现货黄金价格昨日报收380元/克上方,和最高价时相比,价格已经回落了每克10多元。正是因此,一些没在最高价时将金条回购变现的消费者已经开始懊恼。记者获悉,南京部分品牌的金饰品价格从今天开始下调20元/克,从456元/克下调至436元/克。

金饰品今起降价

由于金价波动剧烈,南京的一些品牌金店在最近两个月对金饰品价格进行了十多次调价。“这在以往是从未有过的。”宝庆银楼的相关负责人向记者表示,两个月前,现货金价在315元/克左右,金饰品的价格则在370元/克左右。经过这两个月的调整,南京的金饰品价格是涨多跌少,有时候刚刚下调没几天又要上调了。

最近几天,国际金价冲高回落,幅度较大,昨天的国内现货金价报收380元/克左右。记者获悉,南京部分品牌金饰品今天起将每克下调20元,从456元/克下调到436元/克。上述宝庆银楼负责人介绍:“金价一跌,我们肯定也是跟进,加上又是中秋小长假,所以这次会下调每克20元。”

上述相关负责人表示,在这种波动特别大的行情里,商家的压力很大,因为如果是在高价区域进了货,那么如果后期出现较大的跌幅,公司就可能人不敷出,风险很大。“所以,很多零售商心里没底,也是观望的心态。”他告诉记者,上海、苏南的金饰品价格都高于南京,上海昨天的价格在475元/克左右,而南京由于竞争激烈,价格一直都略低于周边地区。

投资者纠结,回购不多

市民吴小姐前年开始投资金条,到目前为止陆续购买四根规格不一的投资金条。她告诉记者,前几天金价破了千九,她就在想是否要将金条回购变现。“因为我买的金条最贵的也是每克290元的时候买的,如果按照最高价计算,回购的价格已经赚了每克100元左右,如果卖一根50克的,也能赚5000元。”不过,当时吴小姐考虑到金条可能还会涨,所以有所迟疑,没想到,这才几天,每克就跌了10多元。

虽然金价仍在历史高位,但记者昨天从宝庆银楼、中国黄金等品牌了解到,目前来看黄金变现的人是少数。江苏老万宝银楼的负责人尹剑告诉记者,据他所知,真正将金条回购变现的人还是少数,毕竟在中国人的传统观念里,实物金条是用来传世、压箱底的,如果不是真的需要,一般不会兑现。不过,记者从一家金店了解到,近期来咨询回购事宜的客人明显增多,有些投资者会考虑拿出一部分金条回购。

典当行不敢再叫价

黄金这把火不仅烧到了金饰品,还烧到了典当行。记者昨天从南京部分典当行了解到,如今典当黄金的报价已经超过了铂金价,不过,不少典当行表示,黄金的风险正在增加,典当报价已经见顶,很难再上调了。

银达典当的一位工作人员告诉记者,目前南京的典当行中黄金典当的价格一般都在300元/克左右,不会更高。如吴易典当每克报价只有260元,也有典当行报价在280元左右的。此外,包括银达典当在内,京都典当、融鑫典当等昨天的黄金典当报价都在300元/克左右。南京新城区融鑫典当的工作人员告诉记者,即便金价再涨,黄金典当的价格也不会再高了,因为越往上风险越大。他说:“黄金处于历史高位,我们典当的话,东西会在店里放一段时间,在这期间金价的波动就会带来风险,如果出现暴跌,而客户绝当的话,我们的风险会很大。”

快报记者 张波

清华同方
看得见的幸福更出色!

好品质低价格 同方电视更出色

- LC-32B88E 32寸液晶电视 仅售1799元
- LE-32B90i 32寸网络LED电视 仅售2499元
- LE-40TL1600 40寸LED液晶电视 仅售2899元
- LE-42B90i 42寸网络LED电视 仅售4399元

ihomeTV 亚洲明珠 清华同方 同方电视
56英寸 42英寸 53英寸
THTF 同方电视
看得见的幸福更出色!

服务热线:400-818-5858 网址:www.thtf.com