



刘强东的有机稻田已经初具规模



刘强东

京东商城老板宿迁种地

500亩有机稻田落户刘强东的老家 精细种植不为名利,只为吃上“放心米”

京东老板要种地

来龙镇位于宿迁市宿豫区东北,距城区20多公里,刘强东的老家就在来龙镇花园村。1989年,在来龙镇读完初中的刘强东考入宿迁中学,此后又考上了中国人民大学,毕业后租柜台卖电脑,最后一手打造了电子商务巨头京东商城。当功成名就的刘强东说想回老家种地时,从小学到初中一直是刘强东同学的李江,第一反应就是惊讶,“你公司开得好好的,怎么要跑回乡下种地呀?”但在刘强东的坚持下,有机稻田还是落户来龙镇了。李江目前是花园村党支部书记,也是刘强东有机稻田的管理者之一。

今年2月17日,刘强东在微博上宣布,将回宿迁老家租赁5000亩土地,自种大米,并且早在去年就已经租了700亩地。其实刘强东位于老家的“有机大米”生产基地面积没这么大,目前只有500亩左右,但已经初具规模。刘强东的目标是,尽快在老家建立起3000-5000亩的有机大米生产基地。

“现在农村的土地非常紧张,我们村有4000多口人,4000多亩耕地,除了有机大米基地外,我们村里还发展了泥鳅养殖、黑鱼养殖、菱角种植等,所以说土地非常紧张。不过村里已经向镇里打了报告,镇里也支持刘总的计划,准备将临近的玉皇村、王庄村的田地也租赁一部分!”李江说,目前这些工作还在洽谈之中。

精细的有机稻田

26日上午,在村民的指引下,记者找到了来龙镇花园村。在花园村七组前面有一块稻田,这就是刘强东种植有机大米的稻田。与大路东边的稻田相比,这块稻田确实有点不同,这块稻田的周边都围上了防护铁丝网,除了一个门外,四周都没有出入口,水稻距离防护网有两三米的距离,还挖有水沟,稻田里有很多的鸭子在跑来跑去,不时地将嘴插到水稻底下拱拱,一边拱一边“呱”“呱”地叫。这块地里的水稻比其它田块里的水稻明显要

矮很多。

稻田里,五位妇女正站成一排用手拔除杂草。今年60岁的沈继兰是花园村七组人,她说,她们早上6点多就到地里拔草了,这些天很凉快,她们会一直干到11点半左右,下午一两点钟上班,再干到6点多钟。

“服侍这稻田,跟伺候人似的,种种种得这么精细,以前还真没见过。”沈继兰说,平均下来她每天能苦60块钱左右,工资蛮高的,她比较满意,就是活太少了。

刘强东曾说,种有机水稻成本高产量低,要精细化操作。实地调查,记者发现刘强东所言不虛。比如七组的基地里,为了防止闲人进入,四周全部围上了防护铁丝网,而传统的稻田相距最少在10多米。从育秧、到种植、到田间管理,不使用任何化肥和农药。除草全部用人工,除虫用鸭子。肥料只使用鸡屎、鸭屎等高温发酵过的有机肥。

正形成双赢局面

和沈继兰在一起拔草的几位妇女都是花园村七组的,她们拔草的水稻田,原来也都是七组的地。她们并不知道家门口出现的“有机稻田”是什么概念,但她们知道,现在有了这个基地,不仅地能租出去,而且还能帮着干点除草施肥之类的活,挣点外快,这些都是看得见的益处。

“这块地是2010年租出去的,具体租给谁,我们老百姓不知道,都是村里李书记出面弄的。”村民们口中的李书记,就是花园村党支部书记李江,也就是刘强东从小学到初中的同学。七组村民高孝良告诉记者,他们组里的人均耕地比较少,每口人只有6分6厘地,他们家5口人一共才3亩3分地。

“我们是想把地租出去的,孩子都在外面打工,我和老伴在家也没有力气干活,租出去每亩地800块钱一年还不错。”高孝良一边忙着手里的活一边说。“每年栽稻之前租金就发下来了。要不老百姓是不会让他栽稻的。”

七组有两块田地,有的在路的东侧,有的在路的西侧(就是现在的有机大米种植基地),当

时实在不想出租田地的村民,村里就把他的田地调到了路东侧,把想租的村民的田地调到了路西侧。

同是七组的何广力说,当时村里动员租地的时候,家里没有人干活的想租,家里有人干活的就不想租。何广力家有5亩田地,田地就在“有机大米”基地的东侧。“当时租不租的也无所谓,不过现在看来还是租的好,去年水稻、小麦都受灾减产,一年算下来还贴钱。就是好收成,其实仔细算下来种粮食也赚不到钱,还不如租给他们,什么都不用管,一年还能落4000块钱。如果稻子涨价的话,租金还能再高一点。”

因为“有机大米”生产基地今年还要扩大,马路东侧的田地估计也要被租赁,对此,一直不愿把地租出去的高效彩说:“到时再说吧,小孩子也都让我把土地租出去,但我就是舍不得,到时如果大家都同意租,那也没办法。”

李江说,其实刘强东这个人家乡观念很重,目前在京东商城公司上班的来龙人估计有150人左右,整个宿迁人就更多了。

“租地种大米,一方面能给老百姓租金,另一方面无法外出打工的村民也能到田地里干些拔草、放鸭子等力所能及的事情,也能增加群众的收入!”

不求名利,只为吃放心米

打开京东商城网页食品饮料区,在米面杂粮中能发现“来龙”的字样,这就是刘强东在来龙镇老家栽种生产出来的“来龙大米”,记者试着想打开看看,但一直打不开。

京东商城客服1913号话务员告诉记者,如果打不开也搜索不到说明这种商品已经售完了或不销售了。

今年6月初,酷爱微博的刘强东亲自发布“我自种的大米终于上柜了,它的品质和安全性无可置疑,唯一遗憾的是有点贵。”刘强东在微博中解释说,“我的亩产只有600斤,我的地每年只种一季水稻,其他时间种黄花草养地!同时使用大量有机物去改善土壤。价格贵,但是利润低!”李江介绍说,每年刘强东总

要到基地几次,不来的时候,就委托李江全权管理。包括基地、种子的选择都是刘强东和李江一起请专家考察分析过的,“灌溉用水是骆马湖直接打过来的,稻种是精心挑选的,色泽光亮,温润,口感极佳!”由于不使用任何肥料,所以产量比较低,第一次的亩产只有600多斤,而一年的人工算下来每亩地平均要3000多块钱,而且基地里每年只种一季水稻,其它时间种绿肥或挖开来冻着以增加地力,所以根本不挣钱。

李江说,刘强东的这个选择主要是提倡一种健康的生活理念,让大家都能关注食品安全,吃到真正放心的食品。记者几次拨打刘强东的手机,想就有机稻田与其直接交流,遗憾的是,刘强东一直未接电话。

“他跟我说,我搞有机大米不图名,不图利,就是想生产出优质、好吃的大米。上次生产的大米除了很少一部分在网上销售外,绝大部分都被刘总分给各地公司的员工吃了。”李江还特别提醒记者,现在他们生产的大米还不能叫“有机大米”,而只能叫“有机转换大米”,因为现在承包的土地至少要三年以后才能完全符合标准,到那时种出来的大米才能算真正的“有机大米”。

链接

丁磊的“IT猪”

2009年2月,网易当家人丁磊宣布要养猪,网易养猪就一直是社会各界热议的话题。

今年3月,网易宣布养猪场放在浙江安吉,占地面积1200亩。

据说,最先触发了丁磊养猪的,是他一次吃火锅时见到的可疑猪肉,这让他有了通过养猪传播绿色农业的想法,网民们更是将丁磊养的猪昵称为“IT猪”。而丁磊对于“IT猪”的定义则很简单——“安全、健康、美味”。为了养猪,网易已经投入了数千万元,丁磊的期望是:从猪场建设、生猪养殖、屠宰等各环节,探索安全健康的生态养猪新模式,为中国的食品安全事业开辟道路。