

罗寅升职了,好友黄征却辞了职

13

职场小说

南希言 著
印刷工业出版社友情推荐

[内容简介]

物竞天择,适者生存。对于身在职场中的奋斗一族,尤其是那些刚刚踏入社会不久,渴望迅速功成名就的青年人来说,更要懂得竞争的必要性与策略性。本书通过小说的方式讲述了3个大学毕业生从实习生一步步走向公司高管的办公室潜伏竞争的故事。在7年职场摸索的道路上,他们慢慢通过自己的亲身实践和体会得出了“抱老板大腿”在通往成功道路上的重要作用。从他们的每一段故事中,也总结出了抱老板大腿的一条条规则。

[上期回顾]

新上任的总经理王磊是个老好人,罗寅等人都很喜欢他,也争着帮他做事。王磊就请他们吃了顿饭,在饭桌上,王磊告诫他们不要一味相信职场是个讲公平竞争的地方。

杨光明的人事档案问题已然调查清楚。他年轻时曾在一家大公司做到销售部经理的位子,因为性格原因得罪了上头领导,后来公司莫名其妙地出了个贪污受贿案,所有证据证人都指向了杨光明,他为此蹲了五年大牢,出来时成了一文不名的小人物。杨光明在总公司的副总靠山是他大学时代的同学,两人称兄弟感情很好,据说杨光明还救过那个副总的命。所以副总利用自己的职权避开人事档案这层,把杨光明放到了北京公司销售部,然后依靠杨光明自己的实力,帮他一步一步走到了今天。

不管杨光明贪污受贿的事真是假,他毕竟蹲过大牢,档案上已经有了巨大的污点,必须开除。北京销售部总监的职务暂由杜允鸣代理,过后再任命新的总监。总公司要求北京销售部平稳度过岁末,不能因这件事对公司销售业绩乃至各方面工作运行产生任何影响。

话虽这么说,销售部里仍气氛凝重,许多人都打不起精神来,尤其是小客户部,整个士气都萎靡了下去。小客户部人人委靡不振,大客户部相对太平无事,加上罗寅对销售员们都是动之以情,晓之以理。没过两天,大客户部就恢复了正常,人人工作努力,状态积极。

看着大客户部红红火火的,子杰心急如焚,可他却毫无办法。周盛彬全然不动地坐在办公室里,除了玩游戏就是看报纸,什么事都不管。他对子杰之前过河拆桥的表现十分不满,时不时地横眉冷对,底下的销售员们一则看不清事态变化,二则又带着侥幸的心理,这么互相一干扰,销售业绩毫无进展,子杰劝慰责骂全然无用。

两个部门产生如此差距,总经理王磊便进行了一次所谓的情况了解,极力称赞罗寅的心理战术十分有效。于是王磊金口一开,让罗寅到小客户

部去帮帮子杰,想办法带动小客户部的工作热情。有了王磊的圣旨,罗寅正大光明地走进了小客户部。子杰正觉得有苦无处诉,罗寅的到来让他有些欣慰,好歹罗寅知道他的心思。

罗寅来到了小客户部后,开了一次会议,对大家晓以利害,接着鼓舞了士气,小客户部不久业绩也上来了,大家都全心投入到了工作中。

开完年度总结大会,拿了奖金,人人喜笑颜开。周盛彬也笑,却是冷笑,他在拿到奖金的同时也拿到了解聘书和赔偿金。这个结果是众人预料之中的,谁让他自始至终和杜允鸣对抗着呢。销售部里的人带着对继任周盛彬职位人选的猜测,回家过年了。子杰知道,这个位子肯定不是他的,但想不到还有谁能接替。

长假结束后回到公司,爆炸性的新闻轰动了所有部门,销售部又一次的人事变更竟出乎所有人的预料,连那些对公司人事情况了如指掌的人事部经理们都失算了。王磊正式升任销售部总监,王靳终于杀了回来,堂堂正正地坐上了总经理的位子,大家猜他一定狠狠吐出了心中的恶气。而监管小客户部的副总经理原来是原来大客户部的主管罗寅,王磊在宣读任职条件时,将罗寅年底时从销售业绩到员工心理辅导再到总结报告的撰写一系列的功劳统统罗列了出来,人们惊讶之后只能认同。

子杰自然感到有些失落,争强好胜这么些年,他终于输给罗寅了,不过他输得心服口服,罗寅做得确实比自己好,只是他没有想到罗寅能做得这么好是因为抱上了王磊的大腿。

“老罗,恭喜了!从今后我得抱你的大腿了。”子杰克服了心底最后一丝难过,笑着对罗寅道。罗寅脸上一阵红一阵白的,他很在乎子杰这个朋友,可谁让彼此是竞争对手呢,他

不想也不能和子杰说出事情真相,这一回是他凭借自己的力量找到了出路。罗寅始终觉得,黄征和子杰都是家境比较好的,就算不提升目前的工作也可以养家糊口,过上不错的日子,而自己来自贫苦家庭,要成功必须比他们两个更加努力,所以就单独去找了王磊,抱了王磊的大腿。罗寅事前曾和王磊深入地谈了一次话,了解到这次风波的真实原因,让他找到了努力的方向。王磊也很看重罗寅,看到他主动上门求教,就透露了一些风声给他,也对他格外照顾。

现在听到子杰这么说,心里还是有些愧疚,罗寅只好对子杰道,“别这么说,我们两个还谈什么抱大腿?”“这有什么,大家不都这样嘛。你现在又往上爬了一层,就算我不抱你大腿,自然有其他要抱你大腿的人。别介意啊,我就是这么说说,你能做得这么好,我真的挺替你高兴的。”子杰说着搂住罗寅的肩膀,用力拍了拍。“谢谢。”罗寅哽咽地回答着。

进入新力销售部六年多,罗寅终于攀上了自己事业的第一个高峰,他是新力公司大华北区域最年轻的销售部副总经理,就在他跨入三十岁的这一年春天。关于罗寅能够上位的原因,同事们有着各种各样的版本。有的人觉得罗寅所作所为没有刻意安排之处,小客户部的矛盾、邓子杰的家庭麻烦这都不是罗寅能干涉的,所以他是无心插柳柳成荫;有的说罗寅是天时地利人和,老天爷帮他制造了表现的机会,而他自己肯定也走了旁门左道,不然为什么最后那几天王磊的胳膊肘总是拐向他呢;还有的人说罗寅根本从最初杨光明出事的时候就加入了杜允鸣的队伍,王磊、王靳,几个人纯粹是一伙的……说归说,没有证据的情况下,任何细节都可以由人编排,尽管有些话的确说到了罗寅

的心事上。

但很快发生了一件事,让罗寅的心更加沉重了——黄征辞职了。罗寅看着他远去的背影,反而不能平静了。

“想黄征呢?”一个声音打断了罗寅杂乱的思绪,是小石。罗寅不答反而问道:“他辞职的事,你是不是早就知道了?”小石点点头:“他早就和我说了,但是嘱咐我在他走之前不能和别人说,尤其是你。所以我就没有告诉你。”罗寅失落地说道:“他为什么走?因为我吗?我做什么了,让他这样受不了?”

小石叹了口气:“怎么说呢。你的确是他辞职的一个促因,但他绝不是因为你走的。”“怎么说?”小石解释道:“黄征说,你和他解释了为什么你能当上副总的原由后他就有了辞职的念头。黄征一直觉得你们两个人是一类人,所以在工作态度、职场竞争,甚至巴结领导、抱老板大腿这些事情上,他一直都和你同步。但是后来他发现,自己在洞察人事这方面不如你,所以你成长得很快,而他只能按部就班。黄征说,以他现在的情况来说,的确吃喝不愁,可他刚三十出头,不能这么混下去。照目前公司的情况,不出意外,总经理的位子将来是你的,你总会压他一头,而他要升上去,等待的日子就更长了。所以黄征决定辞职了,他说新力是个只留得住强者的地方,他没必要和你这么比拼,以他的实力,到别的地方依然可以做得很好。工资奖金不过就是个数字,他好歹要个面子,要个名号吧。再说,换了环境后,老板变了,同事变了,他可能在别处能和你一样混得如鱼得水。不就是抱老板大腿的事儿嘛,他觉得要是真的因为这个原因做不好了,那就没必要为了这个把自己钉死在新力这块板子上,去哪儿不能做一番事业呢?”

郑文道和韩霜等人组成铁血锄奸团

8

纪实小说

郝在今 著
作家出版社友情推荐

[内容简介]

骇人听闻的密战真相、刻骨铭心的跨国情感,本书表现中国乃至世界密战史上最为特别的真实战例——日本高级间谍,暗中支援中国抗战,提供日本袭击珍珠港的战略情报。

这匪夷所思的传奇故事并非虚构。日本人中西功为何甘当“卖国奴”?中国人郑文道为何甘愿自杀护友?本书揭示了高级情报战的专业技巧,剖析了跨国间谍的隐秘心理,在众多谍战作品中独具一格。

[上期回顾]

郑文道正在申请入党时,中共组织被叛徒出卖,割断了他和组织的联系。郑文道很愤怒,决定刺杀汉奸,他把在同文书院教书的薛有朋当成了汉奸,前去刺杀,却失败了。

在上海滩刺杀日寇和汉奸!

上海铁血时,东京正学术。1931年九一八事变以来,日本在中国取得巨大的利益,同时又遭受世界舆论的共同谴责。在这种情况下,日本政府也得设法争取国际支持。争取国际支持也要有适宜的渠道,外交途径缺乏同情,只能从学术入手。国际学术界有个“太平洋研究会”,由太平洋沿岸的多国学者组成,不受各国政策干预。日本的东亚同文会一直参与这个组织的活动,近卫会长倚重的学者就是尾崎秀实。尾崎君多年旅居中国,视野横跨太平洋两岸。本届年会在美国举行,议题却集中于中国,日本和中国的冲突,牵动太平洋两岸的心。

尾崎秀实介绍中西功出席这次会议,借此进入学术圈子。曾经留学中国的中西功,从来没有放弃对中国的关注,回到日本后,一直收集研究有关中国的资料,与尚在中国的同文校友保持通信联系。得到这个机会,中西功连夜赶工,向美国年会提交论文《支那经济现状》。丰富翔实的资料,新锐恰当的观点,中西功的学术论文在太平洋研究会一炮打红!

东京和上海,也就是一衣带水的距离,上海的同文书院很快得到东京校友的成功消息,学生感到自豪,校长感到欣慰。洞井欣慰,自己没有看错这个学生。将来的前途,既可做学者教授,也能成为高级情报分析家。从国家利益考虑,日中战争必将扩大,间谍比学者更重要。把这个中西功从学界拉回情报界?洞井这个想法,尾崎秀实也有。尾崎秀实也认为,中西功具有情报分析家的素质。从国际利益考虑,为了制止日本的侵略国策,间谍比学者更重要。

中华文化,魅力无穷。同文书院的中华文化讲座,对全社会开放,无论是日本人还是中国人,各国人士自由参加。洞井明白,在日中争端的情

况下,正面宣传日本的国策,不会被别人接受。在商言商,在华言华,你开讲中华文化,才能渗入中国社会。

讲座题目:《明末清初的中国文士》。讲文士,却从名妓讲起,洞井的讲座引人入胜。先讲《桃花扇》故事,江淮名妓李香君,与江南名士侯方域酒泪绝交,不事新朝,妓女比文人更爱国!一番讲博得华人满堂喝彩声,这日本教授不歧视我中华。

洞井又开讲了,这次讲的是秦淮名妓柳如是。大明文人宗师钱谦益,归顺新朝却心理负担极重,还是柳如是予以开导,改朝换代寻常事,只要保留文化传承,何论朝廷姓甚名谁?一番话,震撼满堂华人心灵,无人喝彩,也无人喝倒彩。

关南回家,大哭一场。抗日如抗清,抗清如抗元,抵抗者是民族英雄,归顺者未必不是英雄,识时务者为俊杰。这世界哪有定论定理?汉人不行,从来顶不住北方游牧民族的南侵。汉文化很行,外来民族总是被同化。按照这个逻辑,中国不行,肯定顶不住北方日本的侵略。中国文化又行,只要日本人也承认我中华文化,那我就可以……关南惊恐地发现,自己要当汉奸了。关南的妻子是个满族人,但是以前自称汉族,国民党要驱逐鞑虏呢。最近,妻子又自称满族了,而且是满洲皇统正黄旗,只因为东北有个满洲国了!妻子规劝关南,何必在意中国不中国,只要日本承认我们是正统,我们就不丢脸。苦痛之后,关南决定,退出铁血锄奸团。韩霜晕了,这文化竟然有这般复杂,能把汉奸弄得不是汉奸了?

洞井设计的中国文化讲座是个系列讲座,第二讲的题目是《清末民初的中国知识分子》,讲来讲去都是改朝换代,以古喻今。薛有朋讲了两个人文,康有为和梁启超。一堂课讲得振聋发聩,中国近代知识分子的主要分歧——改革还是革命?

听众议论纷纷,郑文道认为:必须革命。辛亥革命,梁启超先进,康有为落伍;辛亥革命以后之革命,共产党先进,国民党落伍。

听了第一讲你会反共,听了第二讲你会亲共!麦尔诧异这中国历史,都是清朝的故事,洞井和薛有朋怎么讲出两种效果呢?倒是林得山简单:我不懂那些文化,我就知道杀人!日本人毒死我韩国的国王,日本人杀死我林得山的父亲,我和日本有仇!你中国不管是国民党还是共产党,谁支持我反日我就拥护谁,谁帮助日本我就杀谁!西里龙夫当然不赞成林得山的杀日主张,我日本人也是人,我西里龙夫和你们不是敌人是朋友。

太平洋大战正在酝酿,情报战争却已提前打响,正需要铁血锄奸团出手锄奸的时候,这个团体却自然解体,五龙一凤,分别加入各种秘密团体。

记者麦尔,暗中为美国海军谍报局服务,搜集太平洋西岸的日本和中国的情报。料理店老板西里龙夫,兼任大日本皇军华中派遣军报道部顾问,专做汪精卫集团工作。流浪汉林得山,在大韩国流亡政府国防部任职,专职刺杀日本高官。无业游民关南,被日本驻沪领事馆调查科录用,专责侦察中国抗日分子。女首领韩霜,荣任国民党军统上海站行动组成员,既抗日又反共。邮差郑文道,秘密加入中共上海情报科,专职对日工作。五龙一凤的背后,还有两个老鬼。

洞井十分得意自己的间谍素养,让中国教授宣讲中国应该向日本学习,通过文化讲座来招募间谍,手法高级啊!薛有朋也满意自己的收获,通过思想文化交流而发展了新人郑文道,这不是金钱利诱也不是生活所迫,而是一个高度自觉的革命青年。想到发展新入,洞井和薛有朋,对立双方的情报主将,同时想到同一个人——要是中西功也在上海就好了!