

联通WCDMA定制终端达108款 沃Phone加入千元机造血计划

在日前召开的2011年中国联通WCDMA终端产业链高峰论坛上,中国联通董事长常小兵表示,中国联通已建成全球最大的WCDMA网络,定制终端已达108款,各种终端的发展已经超过了预期的速度。

据常小兵介绍,自中国3G商用以来,2年多来联通已定制WCDMA终端108款,覆盖高中低端。与苹果公司、诺基亚、索尼爱立信、华为、中兴等厂商的合作加快了。他尤其指出,“iPhone的发展已经超过了我们预期的进度,其它终端也超过了我们发展的进度,特别是千元3G智能手机的销售,让我们看到了新的希望”。常小兵还大量提到了与社会渠道的合作,他表示,联通已进驻5000多家社会渠道,京东商城等电子商务销售额预计今年将超过10亿元。今后联通还将与零售渠道合作,不遗余力地打造渠道开拓,相信,今后会有更多渠道被联通WCDMA发展态势所吸引。许多人相信,这是中国联通发展3G以来新的历史性时刻。

据了解,中国联通今年推出的全新定义的“千元智能机”,以3.5寸以上大屏幕为主要特征,CPU处理能力在600MHz以上,拥有良好的用户体验和超低的成本,将加速移动互联网进入百姓生活。比如本周刚刚推出的联想A60裸机定价为959元,为了让更多用户畅享3G,联通为A60



设计了专属合约计划。消费者可以在联通营业厅选择“预存话费送手机”合约计划,选择96元套餐,即可享受“0元购机”的优惠。消费者也可以选择“购手机入网送话费”合约计划,任一款66元及以上3G套餐购机入网,并签约在网24个月,即可享受套餐月费50%话费赠送。值得注意的是,Lenovo A60支持联通沃派合约计划,学生消费者可以享受36元套餐的超值服务。用户可以在中国联通所有营业厅,国美、苏宁、京东等战略渠道以及联想自有渠道,共计近万家店面购买。用户在所有渠道购买的产品,都可以到联通营业厅办理任意一款合约套餐,享受话费补贴政策。

在论坛上,中国联通举办了

“沃3G战略终端新品发布会”,索尼爱立信、三星、酷派、摩托罗拉、LG、HTC和为几家公司共发布了15款最新WCDMA智能终端。依托此前对于iPhone的成功销售策略,联通已经成功拉动了3G市场,当用户对3G的认知度逐渐培养起来之后,联通终于将目光转向中低端市场。

值得注意的是,除了上述15款智能终端外,中国联通在本次论坛中还发布了基于Linux内核操作系统开发的沃Phone终端新品,但这一时间却与其原本计划推出沃Phone终端新品的3月底相差了4个月之久。

“在沃Phone的研发过程中,难免存在一些应用不兼容现象,而且各种软件之间也需要更好的磨合,才能保证整体运行的稳定。软件功能的不断完善、测试,是我们几个月以来进行的主要工作。”联通李仲侠对此解释道,“而今后更好地掌握操作系统和中间件技术对我们来说则是关键。此外,3G活跃用户更多在于年轻人(在校学生)中,而这一消费群体多处在中低端市场,因此目前沃Phone也将定位于这一市场。”同时,中国联通在此次论坛上宣布,将为其沃Phone建立开发者平台,并进一步丰富其应用软件商店。

据了解,联通千元新定义智能手机将于8月大规模推出,预计到今年年底将有10款左右手机问世。 快报记者 俞婷

3G数据业务呈爆发性增长 2011中国移动互联网市场年度报告发布

来自8月9日易观国际发布的《中国移动互联网市场年度报告2011》报告显示,3G技术的发展使得移动互联网应用已成为趋势,报告显示,2011年移动互联网用户与互联网用户重叠率将超过70%,到2012年将完成互联网用户向移动互联网的迁徙。

报告预计到2013年3G用户占比将达到67%,而移动互联网用户也将快速增长,2011年移动互联网用户与互联网用户重叠率将超过70%,到2012年将完成互联网用户向移动互联网的迁徙。互联网移动用户将成为移动互联网用户的重要组成部分,年增长量维持在1亿以上。

中国3G用户市场发展预测

进入3G时代后,中国三大运营商凭借各自的标准重新确立了竞争格局。在业务发展方面,随着3G网络的扩张,数据业务呈爆发性增长,超越语音已经成为必然的发展趋势。全球技术研究和咨询公司Gartner预计,2011年移动数据服务收入总计将达3147亿美元,同比增长22.5%。2010至2015年间,全球移动数据流量预计增长26倍,移动数据收入有望翻一番。除了数据的增长,多样化的创新移动终端也将在未来不断涌现。移动互联网将是未来十年企业竞争的焦点也成为业界的共识,主要原因在于,目前人们的生活方式更加紧凑、零碎,而移动互

联网满足了这种需求。有网友甚至戏称“手机作为移动互联网最主要的人口,它的经济意义好比高速公路收费站。”

中国智能手机销量市场份额发展预测

3G和4G的发展使得多元化移动应用激增。而三网融合和物联网的发展使终端在网络通道,网络内容获取上更加顺畅和灵活。多样化的创新终端在未来将会得到发展机会。这样,就使得终端操作系统市场存在变数。易观报告显示,到2013年智能终端占手机销售比例将突破70%,移动互联网由于用户以及应用终端的快速发展,在2013年年营收将突破6000亿。 快报记者 徐勇

“智能机王” 索爱Z1i、三星i9100全线热销



八月初一周,智能通讯市场风云再起,在全球关注的索爱首款PSP智能游戏手机Z1i、三星智能机王i9100为代表的新一代智能通讯产品的强势引领下,国内智能手机中高端消费市场迅速崛起。据悉,从上周宏图三胞整体智能手机的销售形势来看,虽然千元价位的低端智能手机依然占据了相当大的市场份额,但索爱首款PSP智能游戏手机Z1i、三星i9100的火爆销售却使其赢得了绝对的市场关注。从本周开始,宏图三胞将进一步加大对索爱首款PSP智能游戏手机Z1i、三星i9100等中高端智能手机的联合推广力度,相信不用多久,以商务办公、休闲游戏于一体的中高端智能手机将赢得用户青睐。

国内率先发售 索爱首款PSP智能游戏手机Z1i

上周,索爱Z1i便已在相关店面悄然预售了,本周的全面到货将引发销售者的一轮抢购。索爱Z1i,是全球首款配备了PlayStation Suite功能的智能手机,在行业内率先将PSP娱乐功能融入其中,并为用户提供了双摇杆式游戏键盘和名为D-Pad的强大的多点触控模拟摇杆,因此游戏应用功能极其强大。系统方面,索爱Z1i同样采用了最新Android2.3系统,搭载1GHz主频的高通Snapdragon

处理器芯片组,512MB机身内存,集成Adreno 205图形处理芯片,每秒图形处理能力达60帧,足以为用户带来极其逼真流畅的视觉效果。强劲的游戏应用功能,出类拔萃的系统配置,使得这款倍受关注的索爱Z1i在娱乐性表现方面,足以与PSP游戏机的掌上娱乐功能相媲美,其市场之势不容小觑。

三星智能机王i9100全线热销

尽管目前国内智能手机消费依然以售价在千元左右的低端产品为主,但三星i9100在一周之内的迅速火爆,其速度不得不令业界大为惊叹,其市场关注度直逼iPhone 4。

作为三星旗下首款双核智能通讯产品,三星i9100传承了三星品牌一贯的轻薄时尚的品质风格,在智能应用、性能组合等方面的豪华阵容更是直逼Apple iPhone 4。厚度仅为8.49mm的纤薄机身设计,使其成功问鼎当前全球智能手机的轻薄之最。系统方面,i9100成功采用了最新技术的Android 2.3操作系统,配备1.2GHz双核处理器、1GB RAM,以及4.3英寸超大SUPER AMOLED Plus 魔丽屏,整机性能非常强大,尤其在高清影音的播放及摄录,或者是游戏休闲、商务办公等应用休闲领域更是表现非凡。应用之余,用户便可轻松领略其倡导的最快、最炫、最薄的时尚魅力。 快报记者 徐勇



新品上架

TCL 钛金变频空调



TCL近期发布的2012年全新产品阵容再次吸引了各界目光,特别是钛金变频空调的出现,更成为近期空调行业的热点话题。据悉,此次发布的空调阵容不仅包括27

款、129个型号的钛金空调产品,还涵盖了6款、22个型号的变频产品。业内人士表示,从钛金空调到钛金变频空调,TCL通过技术创新一举实现了钛金工艺与变频技术的成功融合,不仅完成了TCL钛金空调的全面技术升级,也开辟了空调技术革命的崭新领域。据介绍,TCL钛金变频空调全部采用全新自主科技的180度正弦波直流变频技术,它最吸引人的地方就是它的压缩机电机、室内外风扇电机、换气电机均采用直流无刷电机,电机效率可达80%以上,空调节能提升20%以上,与普通空调相比,更节能、更平稳、更静音。 快报记者 王翌羽

千元智能机精彩新定义
中兴V880 原价1499元 合约仅999元
精彩新定义:
3.5英寸超酷电容触屏,敏感流畅,让3G生活“大”有精彩。
智能新定义:
中兴V880的CPU频率达到了600MHz,3D图形处理更轻松,海量应用软件“智”在必得。
悦彩新定义:
WVGA主屏高达480x800的分辨率,悦动屏幕,色彩缤纷。
“预存话费送手机”合约计划

千元智能机新定义中兴 Blade V880 精彩全演绎!
“预存话费送手机”合约计划

套餐月费(元)	46	66	86	126
产品价格(元)			1499	
预存款(元)	950	1220	1499	1499
入网返还金额(元)	190	244	299	299
分月返还金额(元)	31	40	50	50
优惠购机款(元)	549	279	0	0
合约期	24个月			

备注:
(1) 适用于3G网络套餐A、B、C,用户可在46元以上套餐中选择A、B、C套餐一种。
(2) 预存款入网后通过话费充值到账,剩余部分从入网次月起分24个月返还,自24个月到账后剩余的“分月返还金额”返还用户,24个月月费到账后将一次性返还用户。