

米价“节节高”，如今南京市场上2元以下的大米已难得一见。快报记者昨日探访南京市场，发现农贸市场和各大超市里，2元大米已经不多见、3元左右的大米成了“主流”。说起来大米涨价，能让农民收入增加也“情有可原”。不过业内人士表示，这次波动主要是中间商借机涨价，从中获利，跟农民其实没啥关系。

□快报记者 赵丹丹 沈晓伟



▶消费者在选购大米 资料图片

价格嗖嗖涨 两块钱的米真的难找了

分析:新米没上市、供应青黄不接是主因;业内:要提防某些行业、商品借米抬价

大米到底有多贵? | 2元一斤的大米不多见,3元左右才是主流

快报记者昨兵分两路,走访了市区近十家大型超市、农贸市场发现,目前市场上低于2元的大米已不多见,相对便宜的大米主要是两类,一类是来自淮北等地的陈米、来自安徽的杂交稻米等,由于这类低价米不对南京人口味,因此仅在少数摊点有售,而且销量平平。香铺营菜场的一位摊主表示,自家最便宜的苏皖粳米也要每斤2.3元。另一个摊主说,自己仓库里是有1元多的淮北米,但口感不好,买的人不

多,平时没人要索性没摆在货架上;另一类是超市推出的促销散装大米,一般是苏皖粳米。比如在家乐福大行宫店,就有售1.95元一斤的悦达散装大米。工作人员表示,其实大米进货都不止这个价,之所以这么便宜是超市出于促销考虑。金润发瑞金路店也有售价1.99元的大米,不过工作人员说这是暂时性的促销,并不能保证一直都会有。

在售的大米主要是袋装,产地包括浙江、安徽、东北等地。价

格差异也不小。五湖射阳大米,10公斤58.9元;香满园特选珍珠米,5公斤32元;金龙鱼清香稻米,5公斤59.9元;福临门稻花香,5公斤82.9元。超市工作人员表示,销量比较好的大米论斤算,零售价在每斤2.6元至4.5元之间。除了散装的促销米外,单价在3元左右的袋装大米卖得最好。

家住大石桥的林师傅和老伴儿,因为身体不好,退休金又不多,一直省吃俭用。一说到大米,林师傅说,别的涨都能省,可吃饭

省不了。全家三口人,两位老人加女儿,每个月要吃五十斤米。老人都吃得不多,大半碗就够了,女儿要吃上一碗。为了省钱,老人一直买的是家旁边金润发里最便宜的促销大米,“每斤要2.2呢,去年这时候1.7、1.8就能买到了。”算下来,每个月家里开支多了二十多元。对于普通家庭来说,这点钱也许没什么。可对于一块钱恨不得掰成两瓣儿花,今年连一次空调都没开过的林师傅来说,生活的担子无疑又重了一点。

米价上涨啥原因? | 一是因为新米都还没上市,二是国家提高了收购价

卢师傅在进香河集贸市场门口做粮油生意已有好几年。说起最近的米价,她连连咂嘴,“2元以下的米快没有了”。她说,就拿他们店里来说,现在只有杂交米是98元一袋,算下来一斤大概在1.96元左右,就这还是削价卖的,因为每斤才赚几分钱。“杂交米今年涨得最快,去年这时候才卖1.6—1.7元一斤。”其他米最近几周也在涨。比如她进的苏北宝应大米,已经比前一周涨了5分钱,而东北小粒米也涨了1毛多。

科巷菜场门口一家粮油店的老板肖师傅说,主要是米的批发价涨了,就说杂交米吧,前几

周他拿货还只要1.7元/斤,店里也就卖1.9元/斤,可是最近拿货就要到1.9元/斤,价格自然要涨到2元左右。另外2元—3元多的普通大米也涨了,他指着淮安大米说,比如之前进价也就2元一斤,现在涨到了2.1元一斤。又如东北大米,之前进价2.45元一斤,现在涨到了2.6元一斤。“也就是这两三周刚涨上去的。”

下关粮油市场信息部负责人表示,大米价格调到2元以上是正常现象。大米尤其是优质大米,现在正处于青黄不接的时候。量少,价格自然坚挺。比较而言,普通大米的价格稳定,但与去年相比,也有了明显的增加。

一方面,人们现在对大米越来越讲究,品种好、保存条件好的大米比较抢手。2008年、2009年的稻谷加工成的大米,如果保存得当不影响食用,但卖相和口感上可能不是很好,因此不受市民“待见”。这导致目前市场上低价米渐渐减少。现在普通大米也就是一般苏皖大米,批发价是2.05元左右,东北大米的批发价则在2.3元以上。如果零售的话,每斤米还要加上两三毛钱。他同时表示,虽说今年粳米价格有所变动,但跟去年相比,今年涨幅还算好的。根据下关粮油市场统计,2009年粳米年平均价格为每斤1.555元,2010年这一数据为

1.965元,年度涨幅为26.37%。到2011年7月底,粳米均价为2.115元。与去年均价相比,涨幅约为7.63%,“这个涨幅跟去年比真的小多了。”

此外,国家提高收购价也是一个重要原因。据了解,国家宣布上调2010年稻谷最低收购价水平,其中粳稻最低收购价格提高到105元/50公斤,上涨了10元,涨幅10.5%,收购价高了,自然成品粮食的价格就高了。今年也同样,早在今年3月,提高2011年粮食最低收购价的消息就传出:粳稻最低收购价每50公斤提高到128元,提价幅度为21.9%。

米价上涨谁获益? | 米价波动与农民没什么关系,利润被批发商、经销商赚了

米贱会伤农!米贵是不是能提高农民的收入呢?对此,长期从事粮食问题研究的南京财经大学教授李全根表示,“今年来米价波动与农民没什么关系。”他解释说,一般早稻上市是10月前后,而现在才是8月,现在市场上的都是去年的大米,跟今年新的收购价也没有关联,“去年收购的大米,收购价按国家规定涨了10%左右,那部分农民是拿到了;可随后到现在的这些价格波

动,利润是被流通环节大大小小的批发商、经销商给赚去了。”他进一步举例说,粳稻收购价格去年每斤多了0.1元,而半年来大米何止涨了这么多?多增的部分都被中间商获得。

既然收购价提高有限,那是什么助推着米价波动不止?李全根表示,这首先源于美国今年的粮食收成减产,造成国际不少地区粮食价格走高。国内批发商嗅到了跟涨契机,也调高了米价。

“这很大程度上出于中间商的主观逐利心态。”而今年由于旱涝等灾害,调价理由更充足了。“其实我国面积这么大,旱涝的情况每年都会有,今年的情况比较复杂,先有旱情,后有涝情,于是中间商们借机调价。”事实上,离早稻上市还早着呢,今年收成的具体情况还不得而知,灾情就已成了某些批发商、粮食公司涨价的借口。

也许有人会说,国家一直通过抛售储备粮的方式来抑制粮

价,这一招对于控制米价为何效果不大?对此,李全根表示,国内大米的各个环节,只有收购价是被国家控制的,这可以保障农民利益,但从批发到零售,各个环节都控制在私人手里。抛售的方式,主要的对象是大批发商和加工商,打压的对象也只能是批发市场的价格,对于零售价恐怕还是不能有效控制:批发商完全可能以低价买到储备粮,然后照样以高价销售。

米价波动啥影响? | 业内人士提醒:要提防某些行业、商品“借米抬价”

其实大米价格在我国长期偏低,涨个几毛钱对于居民的日常生活并没有多少影响。但作为“百价之基”,人们担心大米可能引发一系列连锁波动。北京有媒体报道,由于米价变化大,一家知名排骨饭已经全面提价,米饭也不再“随便吃”。不过,南京

的不少饭馆表示,这种提高米饭价格或者“限吃”的做法不会轻易尝试。网巾市一家排骨饭饭馆老板表示,现在生意不好做,如果这么做了肯定影响人气。

醋和酒都是以大米为原料,近年来,醋价格平稳,但酒类就不“安分”了。撇开毛利率颇高

的高端酒不说,中低档酒类也频繁以“成本”为由抬价。最近,价格一直很稳定的红星小扁瓶二锅头就涨了,在多家超市从3.5元左右涨到了5.3元一瓶,涨幅高达51.4%。

业内人士表示,作为一日三餐的主要食物,如果大米波动,

那任何行业都有了涨价的理由,“我吃饭花销大了呗!”但从另一个角度来说,米价影响深远,也是长期性的,一时半会儿的价格波动,对于总体价格的影响,还有待观察。但要提防的是某些行业、商品“借米抬价”,这对居民生活往往会造成更大影响。

»相关新闻

超市确认金龙鱼最近要提价

物价部门发微博:保持理性不要抢购

近日,益海嘉里集团正式宣布旗下的金龙鱼豆油、菜油、食用调和油自8月开始提高出厂价格,幅度为5%。记者走访部分超市发现,各大超市目前还未正式“开涨”。

超市确认金龙鱼将涨价

记者走访南京部分大型超市发现,目前食用油价格基本平稳,个别出现了价格波动。与此同时,优惠促销活动也不少。在沃尔玛新街口店,“放言”涨价的金龙鱼系列大豆油、菜籽油等价格均保持稳定。在大行宫附近的一家超市,金龙鱼橄榄食用调和油5升售价从此前的109元涨到了111元,涨幅为1.8%。对此,促销人员并不讳言,“马上这些油都要涨价了,趁着没涨先买点吧。”一些超市负责人也证实了金龙鱼即将调价的说法。汉中门一家大型超市负责人说,最近几天金龙鱼的供货商已经放出口风,说最近打算提价,但还没有收到正式的涨价文件。对于其他品牌是否会“跟涨”,这名负责人表示,按照惯例,不排除这种可能性。

主管部门:油企涨价缺底气

针对这次金龙鱼要提价,物价部门“官方微博”——“南京价格监测”第一时间发布微博,建议大家保持理性,不要抢购。“微博发言人”也就是价格监测中心负责人表示,首先从成本上看,食用油涨价的“底气”就不足。国内油企大多数从国外进口大豆来炼油,因此国际大豆价格对于油企成本有所影响。总体来看,油企的成本增加也很有限,因此油价上调的空间并不大。此外,油企选择8月份这个时间提价,也暴露了缺乏底气的心态。“这算是油企为自己准备了退路。”负责人解释,如果消费者不买账,反正本来就是淡季,也不担心销量受到太大影响;苗头不对,商家还有机会重新调整战略。

消费者囤货就是“中计”了

“如果调价消息放出后,消费者不囤货,甚至对涨价商品减少购买,反而能让商家陷入被动的局面,甚至有可能挽回局势。”一名业内人士表示,如果消费者不愿为涨价买单,销售量受损,企业可能会因为承受不住压力,而撤销涨价计划。本次调价,金龙鱼计划幅度在5%,如果为了省这点钱,就要全家吃上好几瓶不新鲜的油,算算划不来。再说,如果大家都想着抢购,消费量上去了,油企肯定乐坏了,更有胆子涨价了。

快报记者 沈晓伟