

创富会7月31日举行韩国熊津豪威环境家电专场见面会

韩国名企全省零加盟费招商

随着城市的扩大和经济水平的提高，人们的生活品质正在不断提升，然而伴随而来的大气和水资源污染却正在损害着现代人的健康，越来越多的人开始关注环保问题。7月31日举行的我能网新一期创富见面会将给广大投资者引入一个全新的品牌——韩国熊津豪威环境家电，对环保行业感兴趣的朋友可报名参与。

环境家电 新型创富商机

环境家电是指具有环保功能的新型高科技家用或商用电器，例如空气净化器、净水器、软水机等。据了解，环境家电在欧美发达国家普及率已经达到90%以上，在亚洲一些发达国家和地区也超过70%，而当前中国凭借着巨大的消费市场正吸引着众多国际环境家电企业的目光。成立于1989年的韩国熊津豪威公司是一家致力于在水质净化、空气净化和卫浴行业研发、生产和销售的专业环境家电企

业，在韩国始终占据行业首位。2006年6月熊津豪威正式进入中国市场，凭借优异的产品质量和先进的服务理念不断发展壮大。

该公司主打产品净水器、空气净化器以及智能坐便器在中国市场广受欢迎，其中，熊津豪威净水器凭借卓越的核心技术（反渗透膜净化），能够将饮用水中的细菌、重金属、病毒、余氯、微生物等溶质滤去，经反渗透膜净化的水几乎不含其它杂质，目前国际上已公认经这一技术处理的水是最干净的。而熊津豪威空气净化器不仅能除去细微灰尘，经研究证

明还能过滤及除去病毒、放射性物质。到目前为止，该公司空气净化器产品在韩国和日本的销售量增长了约50%。除此之外，考虑到环境污染问题的智能坐便器、荣获世界四大设计奖的健康生活类产品也深受消费者喜爱。

全省招商 零加盟费

据悉，熊津豪威在中国已拥有400多家代理商，目前仍在积极布局全国渠道网，招募更多新代理商。熊津豪威江苏总部负责人咸先生表示，熊津豪威现面向江苏省诚招市县级代理商，不收任何加盟费，只需首批进货即可。业内专家指出，中国环境健康家电的市场前景巨大，健康家电必将成为许多人的黄金事业。咸先生说：净水器、空气净化器等生活健康家电，必将像电视、冰箱、空调一样走入每个家庭，

我们邀你一起加入这一朝阳产业，与熊津豪威一起打造属于你的创富梦想。”

7月31日(周日)下午1点半，创富工作室携手熊津豪威环境家电项目，给广大投资者带来详尽的项目讲解、全面的项目展示以及深度的投资解析。如果你对熊津豪威项目感兴趣，也想投身这一健康事业，那就不要错过31日的专场创富会，赶紧登录我能网报名吧。

■报名方式：

登录我能网 (www.wonengw.com) ——点击“我能创富”——点击“我是创富者”按钮进入报名页面

咨询电话：(025) 84783471、84783472、58598116

本版稿件由我能网提供

撰文：袁卓华 陈孔萍 蔡正虹

»商机速递

3D墙纸漆 引来40多位投资者

上期创富会，来自镇江恒鼎建材有限公司的百利邦3D墙纸漆项目一经推出便受到众多投资者的关注，短短一周共有40多位遍布如皋、盐城、南京等地的朋友通过网络及电话咨询了解。

对于较好的市场反馈，项目负责人缪总直言江苏的创富者眼光独到，能够把握商机，目前国内墙装饰市场的主流产品只有乳胶漆和墙纸两大品类，却都各有缺陷，无法实现环保性、理化性和装饰性的和谐统一”。据了解，3D墙纸漆是一种无胶型水性立体内墙装饰涂料，具有高度的环保性，同时结合了丰富多彩的立体图案，使装饰后的墙面呈现出逼真的墙纸效果，同时配方设计中采用了先进的进口“无胶净味技术”，使涂料体系中彻底不含胶水成分，告别甲醛等一切有害物质，在涂料外观上形成一种独特的“冰淇淋”性状，真正实现“无胶更环保”的绿色健康理念。

缪总表示百利邦无论是产品定位、经营模式、市场竞争、成本利润上都拥有绝对的优势。首先乳胶漆和墙纸两大内墙装饰主材的“跨界”统一，填补市场空白，再利用售前设计和售后施工的延伸服务，让产品在服务中增值，同时有机整合设计师和油漆工的人力资源，使创业的不变成本得到有效控制，加入百利邦，你将获得从涂装设计到配套施工一站式服务，让客户轻松体验整体涂装的方便和省心。”如果你也对百利邦3D墙纸漆感兴趣，可登录我能网 (www.wonengw.com) 查看。

我能创富专家 提倡提问解疑法

网友“创业者”想开一家时尚家居饰品生活馆，店铺选址让她头疼。创富专家王主任一口气问出了你所说的县是哪里、当地人的生活水平如何等9个问题。网友“liuzp0001”打算在大学食堂开一个寿司店。创富专家也反问了一系列问题：什么性质的学校、在校有多少人……王主任解释：“提问题的过程就是教给了大家解决问题的方法。学会方法便可以触类旁通。”

各地投资者冒着高温参与创富见面会，项目方直言：

这样的对接会，我每场都要来

昨天下午一点半，我能网第47期创富会在置地广场8楼会议室举行。近百名投资者冒着高温从各地赶到现场。LU户外工厂店、“通翠旖旎”翡翠、魔卡童纸制玩具、多米乐快餐等优质项目的精彩演说，创富实战专家的热辣点评，让投资者们获益良多。火爆的人气也让项目方感到不虚此行，皇觉氏解酒糖项目的项先生通过创富工作室招到8家代理商，他感慨：创富会的人气高温都挡不住啊，以后我要每场都参加。”

加盟易：快餐经营走“派发路”

南京速必达餐饮服务有限公司的经理带着旗下的多米乐商务快餐到现场寻找配送加盟商。据介绍，南京速必达餐饮服务有限公司是一家专业从事食堂托管、工业园区及写字楼员工餐厅承包，企事业单位工作餐、会议

餐、大型活动用餐配送及白领便当配送的现代化快餐企业。旗下的多米乐品牌凭借着产品线齐全、价格有竞争力和差异化竞争的优势，经过一年的运营，在金融保险行业拥有了一批固定的客户。加盟商仅负责写字楼内的快餐派发、采购、生产、接单、宣传采购等全部由总部完成。

曾经理在现场给投资者算了一笔账：“去年全国餐饮业销售额已达20000亿，其中快餐就占到了6000亿，市场潜力非常大，以一栋4000人的写字楼为例，如果每天有10%的人订餐，一个月按22个工作日计算，除去送餐员的工资和很少的杂费支出，月净利润可达1万多元。加盟没有门槛，只需要按要求准时派发即可。”目前，加盟多米乐快餐需缴纳1万元的加盟费和2万元的诚信保证金。曾经理说：诚信保证金在合同结束时无违约行为会全额返还，这就意味着你只需1万元的一次性投资就可能换

来每年十几万的纯收入。”

模式新：户外用品店“超市化”

以量贩化模式经营的LU生活无限户外旅行用品品牌，在创富会现场吸引了众多关注者。项目负责人王总介绍，LU生活无限户外旅行用品突出了“旅行”的概念，将户外用品的专业性大众化、平民化，加上优良的品质、低廉的价格，让户外旅行用品的市场最大化。公司的产品线涉及服饰、鞋类、野营装备、户外装备、赛手装备等用品，每一个LU生活无限户外旅行用品店就类似于一个户外用品超市，采用将生产商、销售商、品牌商和代理商统一容纳在一个流通链上的运作模式。”

家住迈皋桥的陈先生咨询，我老家在溧阳，曾做过服装生意，想加盟怎么操作这个项目？”王总解释道：溧阳城市不大，但

消费水平还可以，这个项目最好开在政府、写字楼、交通便利的地段，因为我们有价格优势。对于溧阳而言，可以选择在大型百货超市附近，面向普通百姓。”另一位从事纺织品销售的林先生也对项目有兴趣，我的公司一直走外贸市场，和您合作可否也采用这种模式？”王总表示：项目目前一直走的是国内销售的模式，如果发展到海外可能要走相应的流程，但也不是不可能，这个需要细化很多内容。”最后，王总结自己的项目：“LU生活无限这个项目简单来说就是在B类地段、市场销售A类产品，所以只要位置选好了，肯定会有很不错的收益。”

想了解更多创富会细节或更多项目信息，欢迎登录我能网 (www.wonengw.com) 我能创富”频道查询；你也可关注创富工作室在腾讯开通的加V微博，与我们在线互动，了解更多创富动态。

提升自信 克服紧张 改变内向 主动热情
当众讲话训练
南京卡耐基学校成功素质经典课程
开课时间：当众讲话：8月1日-8月22日；面试：8月22日-8月23日；人际关系：8月23日-8月25日。
电话：025-84210358 84210359
学校网址：www.jnknj.com.cn 南京卡耐基学校

**建造师、监理
施工质检安全
材料、资料**

江苏唯一授权颁发中国住建部岗位证书、全国通用、网上注册查询。

电话：025-83372011、13611595111 欢迎加盟！

南京市成贤街119-8号东南报名处(东南大学南门东30米处)吴老师

服装培训 对外招生

8月5日开学 (推荐工作)

政府补贴失业者学费。全科培训，教学规范，合格发证。

南京白下路314号金陵科技学院北大楼209室

电话：025-84418824、86632398 <http://www.jyzpx.com>

热烈祝贺

江左画室学生美术专业包揽九大美院

中央美术学院

华志骄阳(中华中学)

全国298名

李振宇(南京六中)

全国279名

谢弘婧(南京五中)

329名

清华美院

华志骄阳(中华中学)

全国124名

广州美术学院

华志骄阳(中华中学)

全国128名

徐满蕊(南京五中)

沈明璇(泰州中学)

谢弘婧(泰州中学)

徐清蕊(中华中学)

谢弘婧(中华中学)

李振宇(南京六中)

华志骄阳(中华中学)

全国128名

徐清蕊(南京五中)

沈明璇(泰州中学)

谢弘婧(泰州中学)

李振宇(南京六中)