

## » 只是玩笑

## » 困人困事

## 刷卡

接女儿放学回家时，电动车突然爆胎了。维修店里排着长队，只好步行去等公交，幸好我兜里装着公交卡，否则还得去换零钱。上车后，我拿出公交卡就刷，却没有响声，我又连着刷了几下，依旧没有反应。我对司机师傅说：“您的刷卡机坏了吧？刷不上去呀。”司机师傅说：“没坏！是不是你的卡没磁了？”我连忙争辩：“不可能，我上个月才办的卡。”

这时，旁边一个小伙子笑着指了指我的卡，俏皮地说：“这位大姐，您不会是把司机师傅当成大厨了吧？”我拿起卡一看，竟然掏成了单位里的用餐卡，背面印着“餐厅”两个大字。

刘学刚

## » 家事春秋

## 夸奖

小儿子乐乐整天就知道疯玩，衣服上总是弄得土迹斑斑的。这不，中午刚换的新衣服，到晚饭时就沾了好几处泥巴。

我生气地要打乐乐几下。手刚扬起来，小家伙就机灵地跑到他妈妈身边去了。老婆见状，叹了一口气说：“唉，好你个小孩儿，你瞧你浑身脏的！哪像你爸啊，你爸是个多知道干净的人呐！”

老婆竟然在儿子面前夸我，我不由得有些神采飞扬。谁知老婆瞅了我一眼，紧跟着又说了一句：“你爸是咱家最爱干净的人了。里里外外只要有啥体力活儿，你爸总会推得一干二净……” 闫养民

## » 东张西望

## 就怕崩盘

邻居老李是个资深股民，他的女儿菲儿是个新新人类，什么都敢尝试，平日里娇滴滴的一个女孩子，为了美竟然不怕疼去整容了。

菲儿回来那一天，我正好在他们家，她一进来我都惊呆了，太美了，简直和原来判若两人。

菲儿得意洋洋地原地转了几次，我一脸艳羡地使劲儿盯着她看，她妈妈心疼地问：“我听说你这脸上动了七八刀呢，傻丫头，疼不疼啊？”菲儿一扬脸满不在乎地说：“为了好看，疼怕什么，我能忍。”

早就看不怪她这样折腾的老李在一边哼了一声说：“好看？这时候是怪好看，就怕崩盘，一崩盘到时候五官都挪了位，恐怕就不能看了。” 薛小玲

## » 言之有理

## 余威

小伟是我从小玩到大的好友。五年前，他父亲当了局长，他也因此声名显赫。于是，我们经常会找他，利用他父亲的影响，很多棘手的事都能迎刃而解。可惜好景不长，三个月前，小伟的父亲“出事”进去了。小伟也淡出了我们的视线，很长一段时间都没有他的动静。

前几天，我又遇到一件麻烦事儿，这要在以前，只要给小伟打个电话，事情很快就能解决。可现在他父

亲“进去”了，再找他办事肯定不灵啊。最后，我只好找了另一个朋友，他虽不像小伟那样有个当局长的老爸，但社会关系非常广泛。

事情办好了，为表示感谢，我想请朋友吃顿饭。他答应了，并说要介绍一个新朋友给我认识。晚上，我见到了那位“新朋友”，两人一见，却都愣了，竟然是小伟！绕来绕去，这事儿竟还是小伟给我办的！

酒过三巡，还是忍不住问小伟：

“事情不如以前好办了吧？”小伟大手一挥：“什么好办不好办的，有事儿尽管开口！”我一愣，“你父亲……”

“哦，没事儿，你别看他在里面，可外面这些领导，都还给他个面子！”

“不是都说人走茶凉吗，看来这些人还挺重情义！”我不禁感叹。小伟冲我一摆手，似笑非笑地说：“什么情义不情义，他们是怕不给我办事儿，到时候我和我爸一说，我再补充点供词啥的……” 张承永

## » 有点出格

## 面试三年

表弟没能考上大学，自费到一家培训机构去学计算机软件。经过几年的努力，表弟学有所成，打算找一份专业对口且薪水较高的工作。

本地有家IT企业实力比较雄厚，他们每年都向社会公开招聘计算机人才。表弟瞄准了这家企业，立

志要成为他们的一员。

表弟连续三年参加了这家企业的招聘，令他感到遗憾的是，每次笔试都能顺利通过，只是到了面试阶段均被刷了下来。

最近，这家企业又开始招聘计算机人才，表弟再次参加笔试后又进入到面试阶段。面试那天，表弟刚

来到面试室附近，就被一位面试官认了出来。

那位面试官瞄了表弟一眼，有些冷嘲热讽地说：“怎么还是你呀？如果没有记错，我可面试你三年了！”表弟从来听不得风凉话，于是反问道：“你面试我三年怎么啦？你老提拔不起来能怪我吗？” 李青春

## » 江湖传言

## 零成本蹭饭

雨过天晴后，气温骤然上升。那天，老板善心大发，一下子给每位职工发了二百斤西瓜。同事开车帮我把瓜弄回来，我上上下下搬了七八趟，累得气喘吁吁，大汗淋漓。

切开尝了一个，味还真甜，可这么一大堆瓜我却犯起愁来，就算我们一家三口抓紧吃，短时间

也难得“消化”完呀！老婆眼珠子一眨，来了灵感，说给爸妈送瓜去！

老婆故意考我：“阿武，送瓜时你准备怎么说呀？”我想也没想，脱口而出：“还能咋说？公司分的呗！”老婆点点我的脑壳，启发道：“笨呀！就是专门买的，老人家更能感受我们一片孝心。”

老婆见我似乎有点开窍，接着意犹未尽地笑道：“正好放了暑假，我们三口都去送瓜，一天送一个，‘细水长流’。步行过去，‘散步’回来，这样在老爷子那儿蹭饭几乎没有成本。阿武啊，以后遇事要勤动脑子哦！” 宋绍武

## » 不是乱弹

## 行规

下班后，我将一些生活废品拿去卖掉。“多少能卖点钱，扔掉了怪可惜的。”废品店老板说得很诚恳，想也是这个道理。就在过秤之前，老板一丝不苟地将每个盒子、口袋都打开看看，我疑惑不解地问其原因，那老板憨实地笑了笑：“我怕你们把贵重的物品当成废品处理了，这个是我

们的行规，也为你们着想啊！”我很感动地递给老板一支香烟，然后找个凳子坐下，专心致志地观看眼前的“高楼大厦”。约莫十几分钟，老板看完了，他指着几块半截瓷砖说：“这些是不能卖钱的，这是行规。”我点点头。

卖完废品回到家，老婆和儿子

在争吵，原来啊！儿子将十几个硬币放在了茶叶盒里，而盒子刚刚被我卖掉了，我马不停蹄地往废品店赶，远远地看到店老板在废品堆里翻找着什么，当我气喘吁吁地说明来意时，手里拿着几个硬币的店老板嘿嘿一笑：“卖给我的东西就是我的了，这也是行规。” 王加月

## » 教育名盘

## “教育”名盘

高中毕业后，表哥没能考上大学，最后选择进城打工。由于肯吃苦耐劳，经过几年的打拼，表哥手中有了一定的积蓄，于是打算在城里买套房子。表哥希望我给他参谋参谋，最好能找到一个环境好价钱又便宜的房子。

还没等我打听好，表哥就兴冲冲地给我打来电话，说他那天在大街上收到一张房地产的宣传广告，仔细看了下，虽然地理位置有点偏，但价钱偏宜。最主要的是人家宣传

术氛围”，是标准的教育名盘。如果在他们那里买房后，保证孩子上学不愁。表哥充满向往地对我说，他的儿子眼瞅着到了该上幼儿园的年龄，如果去那里买房就能有幼儿园可上，真正解决了他的后顾之忧。听表哥这么一说，我也觉得挺好的，毕竟孩子上学是头等大事。最后，我和表哥商量，星期天先实地考察一下，如果不错，就交定金。

到了星期天，我和表哥一大早就坐车过去。到了售楼部，售楼小姐热

情地接待了我们，并一再表示，如果当场交定金，还有额外的优惠。表哥多了个心眼，问我怎么没看到你们附近有学校呀，你们宣传书上不是写着有“浓厚的人文学术氛围”吗。售楼小姐忽然表情冷淡地说，怎么没有，那是你们没看见。你们出门往左拐，就有一所学校。难道是刚才走得急没看见？我赶紧拉了表哥去寻那所学校。找了半天，原来售楼小姐所说的那所学校，竟然是深藏在附近村子里的一所民办幼儿园。 姚秦川

## » 同笑时代

## 奖品

公司举办晚会，我经过重重考验，进入到了抽奖环节。



刘小芳 绘

## » 甲方乙方

## 租房要看软环境

乔迁新居后，我们打算将原住的那套比较偏远的旧房出租。老公交待我写招租启事：“现在租房的人比较讲究，一定要写得详细一些。”

这对我来说是小菜一碟。我把房子的面积和具备的硬件设施一一罗列上去，最后加上老公的手机号码，便于联系。写好后我将文字拷入U盘，交给老公。傍晚，老公下班回家，随手扔给我一张A4纸，我一看，是打印好的招租启事，上面除了我写的那些文字外，最后，有一段加粗的黑体字：房屋坐北朝南，户主夫妻关系和谐，全家身体健康，儿子留学美国。我纳闷，写这些东西干嘛？老公笑着说：“现在租房子的都看重这个，这是软环境。咱们有竞争优势。”

果然，启事贴出去第二天，就有一对中年夫妇租下了房子，房租一分钱都没还价。拿钥匙的时候，还补充了一句：“你家房子风水好！” 姜海霞

本版专用信箱：  
nanjingjishi@126.com

# 群英 小升初、初升高衔接班 暑二期热招中

广告备案号：宁教广备字（2011）第26号

开课时间：第三期：◆7月25日—8月13日 新初一、新高一、新高二、新高三 ◆7月28日—8月15日 新小三、新小四、新小五、新小六、新初二、新初三

**小升初、初升高衔接班**

小升初衔接班第一期针对分班考试，第二期预习初一课程。自2002年以来，已成功举办九届，每年至少有85%的同学顺利进入心仪学校的初中，为初中阶段的学习奠定坚实基础。

初升高衔接班提前预习高一教材，感受新内容，学习新的学习方法，使得在高中阶段学习、考试中胜人一筹！每年该班报名非常火爆，越是优秀的学生越喜欢！

**中考冲刺签约预备班**

为新初三同学下学期进入中考冲刺班学习做好准备！在暑期课程结束时，进行中考冲刺班入学测试，合格者进入冲刺班学习，承诺包考各省市重点（签协议）！2002—2010年连续八年中考冲刺班（签协议）全体同学均超二类省重点线，90%以上的同学达一类省重点线！2011年有望再创辉煌！

**新小三至高三精品班**

开设语文（阅读与作文）、数学、英语、物理、化学、生物强化复习+练习班；新概念英语一、二、三册精读班；少儿书法、绘画班。欢迎成绩在中等以上的同学报名参加！

一流的师资、一流的管理，加上小班化教学的良好学习氛围，能确保学生学习成绩大踏步提高！

**1对1个性化辅导**

**招生对象：**传统课堂上效果不理想，希望教学更具有针对性的学生。  
**教学模式：**诊断学习方法、发现知识漏洞、定制个性化辅导方案，实施针对性的教学。  
**教学效果：**矫正学习方法、培养学习习惯、激发学习兴趣、提高学习成绩、提升考试能力。

**群英独特的优势**

- 1、南京最先采用小班化教学的社会力量办学机构。
- 2、南京最先敢于同家长签订升学协议的培训学校。
- 3、提供最优质的教学环境、最优质的师资、最人性化管理的学校。
- 4、08、09、10年连续三年被教育局评为“非学历民办教育先进单位”。
- 5、连续多年被评为“诚信办学机构”和“最具影响力教育培训机构”。

报名上课地址

◆迈皋桥和燕路438号（城市绿洲商业街内）86566869 ◆瑞金路48号瑞金大厦4楼 A12、13室 84647680 ◆南湖西路1号建邺区图书馆4楼（苏果斜对面）86421618 ◆六合区大厂潘三村132号（扬子一中斜对面）58374132

◆新街口中山南路89号江苏文化大厦23楼 84699227 ◆福建路华富园1号华富大厦1404室 86368006 ◆浦口区浦珠北路110号恒辉翡翠花园12幢601室 58895561 ◆学校网址：[www.njqunying.com](http://www.njqunying.com)