

小记者变身“理财小商人”

——《中国小记者》2011非凡之旅夏令营精彩纷呈

7月8日一大清早,走进《中国小记者》2011年非凡之旅夏令营,清脆的叫卖声不绝于耳,琳琅满目的小商品应接不暇,有毛绒玩具、变形金刚、儿童读物、工艺品……夏令营的小记者们个个都变身小卖主,守着各自的摊位兴奋地吆喝着。这是开营以来第一次实践活动,为从小培养孩子们的理财观念和意识,夏令营还请来了南京五台山招商银行的理财分析师,为孩子们带来了精彩的理财知识讲解。



开幕大场面



不买别动手啊!



吆喝

我是专业买卖家

上午九点,跳蚤市场在夏令营的活动大厅准时开市。每个孩子都拥有一块自己的小摊位,别看地方小,卖家的野心可不小。个个都想尽办法在卖完自己货物的同时,再去“淘”点宝贝卖高价。孩子们推销商品、议价砍价一点也不业余,宝贝们都明码标价,有的甚至还有小包装,买一赠一、捆绑销售等促销活动做得有模有样。一个小时后,很多孩子带来的宝贝都销售一空了,用赚来的钱去淘其他买家的宝贝。其中不乏一些以物易物的孩子,通过交换获得了自己喜欢的宝贝。虽然孩子们对商品价值没有很强的认知,但是在易物和买卖的过程中,每一件宝贝都物尽其用,孩子们交流沟通能力和统筹协调的能力得到了锻炼!

我是小小理财家

招商银行五台山支行金卡理财经理张维给小记者们上了一堂生动的

理财课,不仅讲解了基金、股票、投资等金融专业知识,还给小记者们提供了处理好压岁钱、零花钱的建议。他说:“应该合理选择一些理财工具,提高压岁钱的理财收益。”张经理推荐了三种规划压岁钱、零花钱的方法:一是基金定投,二是投资黄金等贵金属,三是保险。

张经理告诉记者,孩子因为受年龄限制,主要是父母代为理财,但是我们可以从中培养孩子正确的金钱观和理财意识。在孩子年龄尚小、还没有自主意识的时候,以孩子的名义开卡投资,等到孩子长大,可以让他适当地参与到花钱的规划上来。

另外,张经理说:“除了通过银行,家长还可以在多方面培养孩子的财商。比如今天的跳蚤市场,让孩子体验到了赚钱的方式。在家里,可以通过有偿劳动的形式,让孩子做洗碗拖地等力所能及的家务活,付给他们相应的工资,既锻炼了能力,也让孩子体会到钱的来之不易。”

我是爱心公益家

在赚到了自己的第一桶金之后,有的小记者说要把钱捐给需要帮助的人,很多人表示他们平时就会把一部分零花钱捐给贫困山区的同龄孩子们,最多的捐赠了千元以上。小记者们在此次实践活动中,不仅有了变被动为主动的投资理财意识,而且发扬了热心做公益的爱心。招商银行金葵花卡理财经理满亚鸾小姐在采访中特别强调:“拿出自己零花钱和压岁钱的一部分捐给需要帮助的人,这种公益行为才是孩子们正确积极的金钱观!”

《中国小记者》2011非凡之旅夏令营的小记者们通过跳蚤市场锻炼了交际能力,淘到了心爱的宝贝,更学会了怎么通过劳动赚钱,理财师的讲座又让他们知道了怎么花钱,提高了投资理财的意识。活动结束的时候,力学小学的晓宁开心地说:“今天我带来10块钱,最后赚了38块钱,下次我要带更多有意思的东西来卖!”

捐一元·献爱心·送营养



吹响“微公益”集结号

2011“捐一元”南京站启动新闻发布会即将拉开帷幕

儿童是祖国的未来与希望,贫困山区儿童是需要关爱的特殊弱势群体。他们正处于身心发育的关键时期,需要均衡的营养来保障健康成长。帮助贫困山区儿童健康成长,将为中国未来发展提供有力的人才保障。2011年,中国扶贫基金会携手百胜餐饮集团旗下肯德基、必胜客等品牌、联合国世界粮食计划署(WFP)第四年在中国共同发起“捐一元·献爱心·送营养”全国劝募活动,倡议全社会一人捐一元钱,用于为贫困山区儿童提供为时一年的营养加餐。今年该活动捐助时间为2011年8月20日—9月4日,本次所募全部善款将通过中国扶贫基金会捐赠给贫困山区儿童。

“捐一元”南京站今年的活动除延续往年主题外,将“爱的活动线”拉长,已增加“给云南贫困山区的同龄人写一封信”“‘捐一元·献爱心·送营养’进校园”等活动。本周六下午三点,“2011‘捐一元’南京站启动新闻发布会”将在湖南路凤凰书城五楼会议室召开。热心市民可通过拨打本报热线96060或登录“捐一元”南京站新浪微博<http://weibo.com/1988415760>报名参加此次活动。

积少成多、聚沙成塔,让爱心传递,让温暖延续!



看我刚买的米老鼠

高考成绩公布

- 网瘾少年变身学习狂,高考从266分冲到387分
- 数学从89分到128分,中等生上上海交大

暑假“人造优生”震惊金陵

惊人转变

网瘾少年变身“学习狂”
高考从266分冲到387分



高考考一本,其实很简单!”昨天,在学大教育南大校区教室里,19岁理科男生浩天“嚣张”地说。他确实有这样的本钱:去年高考,一度沉迷网游的他,只考了266分,但今年高考,通过在学大1对1三个月的学习,考了387分。

那段日子不堪回首。”浩天回忆,初二开始厌学,沉迷网游,最长时一周都吃住在网吧。

如今的浩天却说:“学大真的能让人脱胎换骨,我把上网的瘾劲全转移到学习上了。”

为此,笔者访问了学大个性化教育研究院院长贾智会教授,他解释说,学大个性化教育,完全抛弃了学校教育把孩子当成学习机器,一味催逼、填鸭式”的教学方法,其灵魂是“知人善教”,比如:孩子偏科严重、物理差,就由物理资深教师进行专项提分训练;贪玩好动、上课走神,听不进去学校老师枯燥的讲课,就给他匹配讲课妙趣横生的老师;对于厌学、爱玩游戏的学生,有心理咨询师帮他打开心扉,摆脱对游戏的心理依赖。同时,帮他找赏识教育手段高超的老师,快乐提分!

好学生敢挑名校,中等生考上重点,连没信心的学生都上了“一本”,在学大其实很普遍。

真实经历

中等生上上海交大
苦学无效,提高几十分竟然很轻松



苦学无效,家长焦急、老师无奈,如果长期得不到解决,本来勤奋的学生,就会对学习失去信心、从“不会学”变得“不爱学”,甚至“厌学”。

可是,面对学校教育中的“瓶颈”,笔者追踪众多学生后发现,学大1对1辅导提高几十分、甚至上百分竟成了普遍现象。

中高考命题资深研究员闫浩东

指出:学校教学,一个老师不能专职辅导每个孩子,有的学生适合老师的教法,有的不适应;学大1对1辅导,常年为南外、金中、一中等名校做中高考提分冲刺辅导,其核心手段是“知人善教”。

例如:原一中高三学生王同学,学习只是为了完成老师布置的作业,老师讲什么就记什么,规定怎么做就怎么做,针对这类学生思维呆板,不善于灵活应用,学习方法落后,很勤奋,但是成绩原地踏步的症结,学大1对1给她匹配了最擅长讲方法、剖析学习规律的老师,举一反三、触类旁通,不到两个月,数学由原来的一模89分,提高到高考的128分,最终圆梦上海交大。

学大1对1知人善教

为何能实实在在提高孩子成绩?

学大首创的1对1全方位个性化辅导系统,是对学校教育知识的补充和强化,能在真正意义上帮助高效提分。

■个性化分析,咨询诊断:学习咨询师凭借科学的测评工具及丰富的教学经验,为学生进行1对1学科测评,分析出影响学生成绩的多因素。

■适合学生的辅导方案:专业教育团队根据学生的性格特点、学习状况,为其量身定制一份专属学习计划,除了帮助孩子提高成绩,也帮助孩子养成良好的学习习惯。

■专职教师一对一教学:从学大一线专职教师

队伍里,为学生匹配最适合该学生、最易被学生接受的资深教师,一个教师专职教一个学生,一个学生享有一个教师团队。

■一对一人性化管理:为每个学生都配备一名学习管理师,全程监督学生的辅导进度,并与家长保持紧密的沟通,积极反馈学生的辅导情况,协同促进学生进步。

■学习效率高,成绩提高快:因人施教的个性化教学,针对性极强的增分辅导,全面、彻底解决了阻碍学生成绩的各种问题,大幅提高学习效率,迅速提升学习成绩。

(本期作者:金文)

学大中高考提分榜 引发暑假报名狂潮

随着2011年中高考成绩公布,南京学大教育专修学校初三、高三学员捷报频传、全线飘红、再创新高!其中92.3%的学员得到了不同程度的提高,高三学员近65%考上本科,初三学员61.3%达到重点高中录取线;高三生最高涨幅高达121分,初三生最高提分183分!

预约热线: 南大 68999158 城东 68999178 江宁 68999128
河西 68999168 湖南路 68999198 大厂 68999118

暑期来电 送好礼

免费赠书 + 免费开放自习室

- 1、来电即可获赠学大10000名一线教师综合十年知人善教成功经验,编撰的高效提分秘籍(仅限20名)。暑假报学大,开学提百分。
- 2、凡上门者,免费开放自习室,帮助孩子高效完成暑期作业,专职老师12小时1对1答疑解惑。

更多内容请登陆:
www.21edu.com