



◀1946年，曾思玉任中国人民解放军第64军首任军长时留影（资料照片）  
新华社发

他是当世仅存的5位开国中将之一。他是一位传奇英雄，参加过土地革命、抗日战争、解放战争和抗美援朝战争，数十次与死神擦肩而过。党的十一届三中全会以后，在大军区正职级别上的他做出了令很多人瞩目的选择：带头告别领导干部“终身制”，主动要求“裸退”，把岗位让给年轻人。他今年101岁。耄耋之年他战胜了癌症，百岁之际他又一次与死神抗争，得以百岁重生。他即将出版的自传名为《我的前一百年》。他就是原武汉军区司令员、济南军区原司令员、湖北省委原第一书记曾思玉。  
建党90周年前夕，老将军在沈阳军区总医院的病床上，将他的人生智慧口述给未来时代的年轻读者：如何让生命跨越百年，如何让生命价值永恒。

## 我不会说网络语言，但是我们之间没有不可逾越的鸿沟 开国中将曾思玉写给未来的信

### 起初参加革命只为“吃饱饭，不受气”

我无法具体想象你们未来的生活，在我生活的时代，中国经济的发展已远远超出了我年轻时的想象。我相信，你们的生活一定会更先进、更优越、更丰富多彩。我不会说网络语言，但是我们之间没有不可逾越的鸿沟，不管人类历史怎样演进，总有些基本的东西是不变的、共通的。

和你们一样，我也曾经年轻，却比你们有更多迷茫和困惑。我出生在中国的黑暗年代，父亲早逝，母亲独自拉扯几个子女艰难度日。

16岁时我参加革命，还谈不上什么共产主义信仰，只是看到共产党的队伍打土豪、把地主的稻谷分给乡亲们。“吃饱饭，不受气”，带着这么简单的愿望，我就跟着他们走了。

### 永远不要怀疑理想和信念的力量

年轻的朋友，我想告诉你们，

永远不要怀疑理想和信念的力量。我的理想是共产主义，革命斗争几十年，不管遭遇怎样的艰难困苦，这个信仰从没动摇过，是理想信念给了我勇气和力量。谁都会遭遇脆弱、困惑、挫折和失败，理想常常在现实中碰壁，我也不例外。我曾有过战斗失利的痛苦，有过死亡线上的挣扎，在周遭扭曲而阴沉的氛围中，我也曾愤懑、怀疑甚至绝望，但最终，对光明未来的向往与执著总能让我在困难面前一次次地挺起胸膛。

1935年1月18日，长征途经贵州，我突然流起鼻血来，一流就是3天，怎么也止不住，最后我感觉血都快流光了，眼冒金星，四肢无力。部队开拔在即，眼看我就要掉队了。敌军已经逼近，留下就等于死。怕我绝望自杀，警卫员把手枪都收走了。部队首长来看我，我竭尽全力握着他们的手，说什么也要跟着队伍一起走，鼻血、鼻涕、眼泪把脸都抹花了。最后首长下了决心：“派一副担架来，抬着走。”

那一刻决定了我一生的命运。如果我掉队，就等于被时代的列车抛下了。我一旦脱离革命

队伍，即使不死，这一生也将黯淡无光。

### 即使是个小人物，一样也可以参与历史

我也曾是个毛头小伙、普通一兵。但是今天，我想对你们说，不要怕起点低，不要怕条件苦，不要抱怨工作枯燥乏味，当你们到了这样的年纪回头再看，你会发现，也许就在你踏实做事的时候，你已经不经意间书写了历史。

1935年我只是一个小小的通信主任，毛主席派我给红四方面军总指挥徐向前送一封信。我跋山涉水，以最快的速度把这封信安全送到了徐元帅手中。当时的我并不知，这封信对于维护党和红军的团结、对于保持中国革命的正确方向意义重大。

另一次，我客串侦查员时，在哈达铺发现的一卷国民党的报纸，上面“陕北有红军”的消息，对毛主席确定长征最终目的地起了一定作用。

历史，就是由这样无数的偶然瞬间决定的，所以，任何时候都要

认真，即使你只是个小人物，但你也可以参与历史。

### 永远紧跟时代潮流，努力站在时代前列

我觉得，不管年纪多大，都要永远紧跟时代潮流，努力站在时代前列。

长征途中，牙刷是“奢侈品”，很难见到。我就把马尾巴剪成一小段一小段的，用麻绳捆在一起，自制“牙刷”，结果战友们把我叫做“卫生博士”。战争年代，每缴获敌人的先进装备，我都会琢磨一番，因此学会了开汽车、开火车，还改进了火炮。新中国成立后，我自己改装了自行车，我能骑在车子上将前轮抬起来，把车把拨得滴溜溜转。你们今天管这个叫“极限单车”吧？哈哈。

1936年，抗日红军大学在延安成立。我很想上抗大，但开始确定的名单里没有我。我去恳求时任抗大教育长的罗瑞卿同志，他经不住我软磨硬泡，终于同意了。当时我兴奋得像个孩子，连蹦带跳跑出屋，大声喊：“我上抗大了！我上抗

大了！”

我们在枪林弹雨里学习，树林当教室，大地当纸张，晚上大家围着一堆篝火，听教员讲课。对比之下，你们从小就在宽敞明亮的教室里听课，一台小小的电脑竟然能装下整个图书馆的书。这样的幸福，我当年做梦都没想过。

### 希望你们保持清醒，居安思危，奋发有为

今天，物质生活越来越富足，娱乐项目越来越多。这当然是社会进步的表现，可是看到周围一些年轻的朋友心态浮躁，沉迷于享乐，不思进取，我还是感到深深的忧虑。我们国家的综合国力、国际地位都有了飞跃式的提高，可是整体来看，底子依然很薄，还存在着各种各样的社会问题，仍旧面对着来自各方的诸多挑战。年轻的朋友们，我希望你们能保持清醒，艰苦朴素，居安思危，奋发有为。

（为便于阅读，小标题为编者所加）

新华社“新华视点”记者 李柯勇 李舒 张汨汨

——都市力量——  
**全新科帕奇 CAPTIVA**

活着 还是怒放

全新科帕奇 携2.4L全新动力 怒放新生

只懂承袭，而怯于开创，只有审时度势的思量，而无豪迈前进的胆量，能变，但没有由心而发的热爱。你要的，仅仅是这样活着？是对你，与全新科帕奇一同怒放新生！

俊朗阳刚的全新外观，搭载全新2.4L ECOTEC DVVT全铝发动机 五配套标配同级的增强型专业SUV底盘，7人座可变大空间，都市力量全新科帕奇将与你并肩纵横，用那所有的平淡，活出都市怒放新生命。

雪佛兰 CHEVROLET  
未来 为我而来

中国摇滚新力量——汪峰

江苏无锡经销商	电话: 0510-82708700	南京经销商	电话: 025-87303877	常州经销商	电话: 0519-88606000	南通经销商	电话: 0513-85116688	扬州经销商	电话: 0514-88888888	泰州经销商	电话: 0523-88888888	徐州经销商	电话: 0516-88888888	连云港经销商	电话: 0518-88888888	盐城经销商	电话: 0515-88888888	淮安经销商	电话: 0517-88888888	宿迁经销商	电话: 0527-88888888	上海经销商	电话: 021-88888888	北京经销商	电话: 010-88888888	天津经销商	电话: 022-88888888	河北经销商	电话: 031-88888888	山西经销商	电话: 035-88888888	内蒙古经销商	电话: 047-88888888	辽宁经销商	电话: 043-88888888	吉林经销商	电话: 043-88888888	黑龙江经销商	电话: 045-88888888	山东经销商	电话: 053-88888888	河南经销商	电话: 037-88888888	湖北经销商	电话: 027-88888888	湖南经销商	电话: 073-88888888	广东经销商	电话: 020-88888888	广西经销商	电话: 077-88888888	四川经销商	电话: 028-88888888	重庆经销商	电话: 023-88888888	贵州经销商	电话: 085-88888888	云南经销商	电话: 087-88888888	陕西经销商	电话: 029-88888888	甘肃经销商	电话: 093-88888888	宁夏经销商	电话: 095-88888888	青海经销商	电话: 097-88888888	新疆经销商	电话: 099-88888888	西藏经销商	电话: 089-88888888	海南经销商	电话: 089-88888888
---------	-------------------	-------	------------------	-------	-------------------	-------	-------------------	-------	-------------------	-------	-------------------	-------	-------------------	--------	-------------------	-------	-------------------	-------	-------------------	-------	-------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	--------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	--------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------	-------	------------------

2.4AT 5座舒适版24.68万元      2.4AT 5座舒适导航版25.28万元      2.4AT 7座豪华版25.78万元      2.4AT 7座豪华导航版26.38万元