

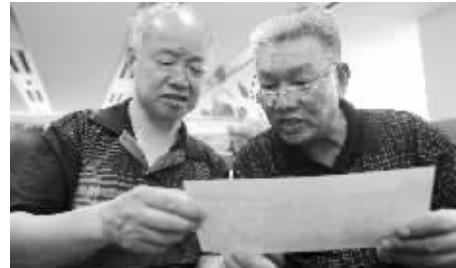
》《50年前一起去当兵的老同学，还差两位就找齐了》系列报道之三

报道发出后两天，50年的思念梦圆了

找齐喽，9个老同学一个都不少

前天，快报报道了读者陆茂福想寻找两位失去联系50年的老同学的消息。1961年，陆老和南京无线电工业学校60213班的8名同学一起响应国家号召去当兵，这些年他只与其中的六位重拾联系，另外两位杳无音讯。当天，快报就为陆老找到了老同学屠兆荣。戏剧的是，昨天当两位老人跨越半个世纪重逢时，另一位没找到的同学曹裕明打来了电话，还有一位险些被遗漏的同学陈荣发也与快报取得了联系。“这下真的是找齐喽，9个老同学一个都不少！”陆老激动的心情难以平复。

□快报记者 王凡



50年后再相见，两位老人都很激动
快报记者 施向辉 摄

重逢 紧紧握住彼此的手

前天与屠兆荣联系上时，他把和陆老会面的时间定在了第二天。昨天一大早，两位老人早就出了门，想着要在快报碰面，两人都很激动。

“找着了，找着了！”当陆老见到比他早一步的屠老时，隔着几米远就念叨起来。两位老人一见面，紧紧握住了彼此的手。

时隔50年，两位老人都对从南京到青岛去参军的情景记忆深刻。他们告诉记者，在南京六中集合时，同学们都按照各自不同的连队、班级站在不同的队伍里，还以为到了部队肯定还能见着面，谁想到，这一分开就是50年啊！”两位老人都非常感慨。

事实上，他们当时同在一个团，陆老在二营，屠老在一营，不在一个村。

那时候胆小，训练又紧，隔得近也不敢串门。”屠老说。他还告诉陆老，他调去

福州之前，曾经去陆老的部队找过他，但是听别人说陆老被调去济南学习了。

惊喜 曹裕明打来了电话

“只差一个了。”陆老一边沉浸在重逢的喜悦当中，一边还对独缺曹裕明有些遗憾。可生活就是这么戏剧。就在两位老人聊到兴头上时，陆老的电话响了。接通了几秒钟之后，陆老兴奋地嚷了起来：“你是曹裕明啊？”

原来，曹裕明的亲戚昨天一早看到了快报，告诉他有老同学在找他。曹裕明通过报纸上写的陆老回南京后的单位无线电元件一厂，找到了这位老同学的联系方式，迫不及待地打来了电话。

意外 有个同学险些弄错

戏剧的还不止这一幕。上午10点钟，一位叫陈荣发的读者又打进了快报热线96060。当记者把这消息告诉陆老时，他疑惑了：“怎么又有一个陈荣发？”因为他之前通过广播寻人时，有一位在北京的陈荣发跟他取得了联系，陆老没有细问，就认定他是自己要找的人。

陆老赶紧按照这个陈荣发的电话回拨过去，两人一聊往事，陆老才发现，这一位才是他要找的老同学。通过快报一下找到三个老同学，把一起去当兵的同学全部找齐，陆老实在太开心了。

“约个时间我们聚一聚。”陆老和三位老同学互换了号码，他们相约近期去母校聚会，到时候还要拍一张“全家福”。

碳酸饮料当水喝 大学生得尿毒症

23岁的小松去年刚从东南大学毕业，近期因为胸闷恶心到医院检查，不想结果竟然是尿毒症。全家人极度崩溃，对这个结果难以置信。南京博大肾科医院肾病专家王钢教授指出，小松从小到大嗜喝碳酸饮料，很可能是他致病的最大元凶。

据介绍，从小到大，除了碳酸饮料，小松几乎就没喝过别的水。成年后，他几乎每天都要喝掉一大瓶1250毫升的碳酸饮料，几乎达到成瘾的地步了。

王钢说，美国一项研究发现，一天饮用碳酸饮料两瓶或者两瓶以上者，患慢性肾病的风险增大两倍。

王钢介绍，碳酸饮料里含有大量磷酸，磷酸进入人体后，会迅速破坏血液、骨骼、肌肉中的钙平衡和铁平衡。

“拿铁”，容易造成贫血；“拿钙”的危害更大：会影响骨骼健康，容易导致和引发骨质疏松症等病患。中医有“肾主

骨”和“肾为先天之本”之说，磷酸对骨骼日积月累的损害易累及肾气。

这些饮食习惯也不好 常喝珍珠奶茶

很多人爱喝珍珠奶茶，殊不知珍珠奶茶的磷含量比一些碳酸饮料还要多，一杯600毫升的珍珠奶茶就有98.4毫克的磷，可乐为78.6毫克。其他一些软饮料和运动饮料也大多是高酸高糖，影响人体正常酸碱平衡，多喝无益。

吃海鲜喝啤酒

吃海鲜的同时饮用大量啤酒引发肾衰的病例每年都能遇到。因为海鲜是高蛋白食物，含有嘌呤和苷酸，和啤酒混合在一起，会产生过多的尿酸和尿素氮等代谢物，加重肾脏负担，易导致高尿酸血症，甚至肾结石、尿毒症。

通讯员 陈韶庆 快报记者 安莹 刘峻

真机体验多样选择

揭秘五星山西路店重装亮点

6月24日五星电器山西路旗舰店重装后盛大开业，届时将为消费者打造一个“真机体验”的国际化卖场。据悉，重装后的五星山西路旗舰店无论消费环境、产品体验还是销售服务，都将有重大改变，带给消费者完全不同于传统家电卖场的购物体验。

据了解，五星山西路旗舰店重装开业后以全新的形象示人的同时，更加注重顾客体验这一理念。例如重装后专门增加了单反相机沙盘模型体验区，真机出样，消费者可在现场

多角度体验单反相机的实拍效果。在山西路店的一楼还设置了SONY全系列展示专区，从旗下的电子相框、MP3、耳机、摄像机、照相机到彩电，都可进行关联，让消费者享受体验乐趣。厨卫方面，方太“总厨”高端厨卫样板间是五星山西路店的最大亮点之一。据悉，全南京仅在这里有出样。为满足消费者对视听方面的高品质追求，此次五星山西路店专门扩大了音响专区：天龙、马兰士、尊宝、雅马哈等高端品牌音响全品上架。而来自北美的独有品牌影

雅(insignia)此番则以宫廷风为主打，更为消费者带来一场华丽的视听盛宴。为庆贺此次山西路店重装升级，五星还联合众厂家推出大幅度的品牌让利和丰富的促销活动，让消费者感受到切实的优惠。6月24日—6月27日，五星门店总经理将亲临山西路门店进行签名售机，消费者凭签名购物满额可加送豆浆机，更有空调“安全体检”大行动带给消费者超值服务。更多精彩活动请至五星山西路店参与。

退休职工举办红色收藏展

小小烟标见证历史

万里长征、雪山、云岭、抗美援朝……把这些历史事件联系起来的，是一张张的小烟标。昨天，红色收藏烟标展在江苏省农科院举行。该院退休职工张小喜收藏的500多张烟标，吸引了很多人前来参观。

张小喜说，烟标其实就是卷烟商标，大家都叫它烟壳子。他是从1968年开始收藏的，当时南京长江大桥才开通，而他收藏的第一张烟标，就是长江大桥牌香烟。张小喜说，当时的长江大桥牌香烟，烟壳子上底色是红的，上面的图案是南京长江大桥的桥头堡，桥面上还有正在行驶的汽车。

每张烟标背后都有一段小故事。其中一张

光荣牌烟标，上面图案是中朝两位战士手里拿着枪。这是一张反映抗美援朝的烟标，当时一包烟价格是4毛钱，但现在这张烟标市场上卖1000元。”张小喜说，自己无意中还收藏到了一张写着家书的烟标。这封家书很简短，只有短短几十个字：我同村战友已经牺牲了，如果我光荣了的话，请把它交给我父亲。张小喜说，这也是一张反映抗美援朝的烟标。

记者发现，每一个历史时刻，都有一个相对应的烟标。不过，多数的香烟牌子，现在已经绝迹。如今，张小喜的烟标收藏已经有相当规模了，大概有十多万张，陆陆续续投在烟标上的钱也有10多万了。

快报记者 胡玉梅

由中国青少年健康成长指导中心特邀中科院上海生命科学研究院郭礼和生长发育课题组主办

别让孩子的身高停 长在13—14岁！



■相关链接——15岁的男孩，身高只有1.61米，到中考体检时妈妈才发现儿子比同学矮了10几厘米。妈妈回忆，孩子从小就比同班同学矮小，但因为自己和孩子爸爸都很高，所以就没当回事儿，想着“早长晚长都是长”，总有一天孩子会长高的。直到中考体检时孩子妈妈才发现儿子比同龄人矮小10厘米左右，到医院检查，确诊为体内生长因子分泌不足，致使骨龄偏小，发育不足。检测显示，孩子骨龄只有12.9岁。

其实，无论是早熟还是缓长引起的身高问题，专家说只要拍张骨龄片就能查出症结。

■两个因素 决定孩子生长高矮快慢

专家指出，影响孩子长高的两个决定因素是：一骨骺未闭合，就是骨龄还没达到成年期，这时才有长高空间；二体内生长素分泌充足、活性强。中科院生命科学研究所研究表明，人体自身大脑垂体前叶分泌的生长素IGF-1的分泌量及活性。它直接刺激成骨细胞生殖，加速骨骼生长。生长素分泌充足、稳定，孩子就长得高。自身生长素分泌不足或是活性不够的孩子，如果从体外直接补充中科院最新研制成功的生长因子，即使面对遗传等因素的困扰，也能实现在相对短的时间里多长高的目标。

人体骨骼的生长发育情况通过骨龄检测可看得一清二楚。专家提醒，8—18岁的青少年应定期检测骨龄，了解骨骺闭合情况，早检查早发现早调整，不要等骨骺线闭合才着急。

■两类缓长 孩子应尽早求治

①十一二岁猛长一截后，开始缓长：这样的孩子往往发育较早，骨龄偏大，生长周期

短，骨骺提前闭合而停长，使孩子长不足、长不好。

②无明显蹿个，一直缓长：这类孩子体内生长素分泌不足，骨龄受损，抑制身高潜力发挥，致使年长幅不达标，比同龄孩子矮小，导致孩子将来身高不理想。

专家指出，很多家长往往等到孩子彻底不长了才想起去检查治疗，此时孩子的骨骺已经闭合，再长高的空间往往很小。因此一旦发现孩子年长幅低于3厘米就应尽早到专业机构检查。

据悉，该助长活动已在全国开展了9年，活动深受家长们欢迎，6月25日—26日中国

青少年成长指导中心南京分部将举行专家现场一对一指导活动，届时可免费测定骨龄，专家还将详细介绍中科院的相关成果运用，科学预测身高。家长可通过025-86633955、86633965进行咨询预约报名。

活动人群：全市8—18岁的青少年朋友需在家长陪同下检测。

地址：南京市汉中路8号金陵新天地10楼1011—1012室(地铁1号线德基广场新街口站6号出口)

活动官网：www.chnqsn.com

特别鸣谢：中科院上海生命科学研究院郭礼和生长发育课题组技术支持。

比一比，你的身高达标了吗					
男 性		女 性			
年龄(岁)	平均身高(cm)	年增长幅度(cm)	年龄(岁)	平均身高(cm)	年增长幅度(cm)
6	118.80	8.40	6	117.50	8.00
7	124.88	7.08	7	123.78	7.28
8	129.36	5.48	8	128.56	5.78
9	136.38	8.02	9	135.02	6.73
10	142.99	5.61	10	141.75	7.27
11	148.06	5.07	11	149.02	5.11
12	152.78	4.72	12	154.13	5.45
13	161.16	8.38	13	159.58	2.63
14	167.28	6.42	14	162.21	2.63
15	171.28	4.21	15	163.27	1.26
16	174.28	3.10	16	164.20	1.06
17	175.74	1.46	17	165.63	0.93
18	176.19	0.45	18	165.68	0.45

“拒绝砍价”引来消费质疑

国美回应：不“砍”是因为价格已经探底

6月24日，备受消费者关注的“国美年中大决算，6.24万人团购会”将以新街口新活馆作为主场，连横全市13家国美门店高调启幕。作为今年上半年国美最后一场，同时也是消费者极为关注的一次家电让利活动，国美在活动启幕后，发出“拒绝砍价”的声音，表示团购当天，国美门店所售商品，均以底价上柜，谢绝议价。

国美“拒绝砍价”的声音一出，旋即引发消费市场一片质疑。本打算趁6月24日去国美卖场淘实惠家电的市民薛先生抱怨：“团购不给砍价还能叫团购吗？”

对于类似的消费质疑，南京国美市场部相关负责人则表示：“拒绝砍价，是因为我们已经把价格尽可能压低。国美针对卖场内的全部家电商品均定价格，严格执行‘明码标价’的各项规定。”

而南京国美采销总监则表示：“国美已经与厂家达成合作协议，确保6月24日参与团购商品的资源投放。”“拒绝砍价其实就是在不用砍价，以空调为例，在团购活动当天，国美推出多达60余款‘特惠空调’，这些空调产品比同类型产品价格要低10%—15%左右，且多为普遍

受欢迎的变频型号，这些让利将毫无保留直接体现在活动期间的商品价格中，使得国美的单品价格独具竞争优势。消费者到卖场内通过简单的价格比较将一目了然，清清楚楚。”

“低价本来就是国美的竞争优势，而突出单品价格，开展单品竞争也已经成为今年国美的新的营销策略，在受益消费者的同时，国美通过专场活动嫁接商品流通渠道，为消费者提供一个好家电的选购平台，并通过抱朴守拙的价格引导，还家电市场一个价格透明的消费环境”，南京国美采销总监表示。