学生视频应聘很方便,用人单位把“休假”当卖点

毕业前最后招聘会引来六千多大学生

昨天上午,一场设在江苏教育学院内的高校毕业生联合专场招聘会,引来了全省6000多名即将毕业的学生。这场由江苏省人社厅主办的招聘会,也是今年毕业前的最后一场招聘会,记者采访时发现,毕业生“骑驴找马”心态微妙,供需双方暗暗“互相掂量”。

□快报记者 朱俊俊 项凤华

毕业生正与用人单位进行视频交流 快报记者 赵杰 摄

先就业后择业,吃下保底“定心丸”

“月薪2500—3500元,另外有绩效奖金,应届生免费住宿……”南京财经大学应届毕业生万同学在江苏科泰电子摊位前正看着招聘简章,见此,招聘女主管在简章上又加上“保证双休”,随后,万同学递上简历,“我想应聘……”

“其实这家单位开的工资不高,我从去年底就开始找工作了,无锡的这家单位是我谈妥的第三份工作。”万同学表示,“以前谈好的那几家单位并不是很喜欢,整天需要出差,工作压力又特别大,但毕竟工作难找,签了约就等于吃了‘定心丸’,可以再慢慢找一家更适合自己的单位,实在找不到也有退路。”

昨天记者采访了很多毕业生,发现这种“骑驴找马”的心态颇为普遍,“学生对于用人单位来说处于绝对弱势,主动争取权利和保障没什么不对。”不少同学认为。

大多数单位不介意,但希望能提前说

用人单位如何看待已签了约的毕业生再来“骑驴找马”?常州易控汽车电子招聘负责人吴先生表示,这不是什么问题,有人要证明他还是有实力的,相反,如果一直到现在还没有落实好单位,这里面就有问题了,是他的能力不被认可还是其它原因呢?对于一些优秀的毕业生,他们会用优厚的薪资待遇吸引毕业生过来。

上海一家汽车配套服务有限公司的招聘主管张小姐说,一个上午收了100多份简历,大部分都是工作基本上落实好的,想再最后比较看看。对此他们早考虑到了,所以开出了同行业中比较有竞争力的薪水。“他们什么时候办完毁约手续就什么时候来报到”。诚信当然很重要,但任何毕业生都有选择更好单位的权利,毁约与否和诚信不能挂钩,“我们会在面试以及试用期严格考核诚信的”。

有些专业很尴尬,选择余地实在太窄

这是李佳跑的第五个招聘专场了,她心仪的单位倒不少,但敲定下来的几乎没有。李佳是常州大学土木工程系毕业生,但许多招聘单位直接拒绝了她,“对不起,这个专业我们不要女生。”

在昨天来应聘的大学生中,有许多学生的专业跟李佳类似。记者询问了10个学生的专业,其中有四个是汉语言文学专业、一个是生物技术专业、两个是电子自动化专业……这些专业在找工作的过程中,很少能有对口的岗位,特别是汉语言文学专业。

有些学生知道自己的专业不好找工作,干脆提前转型。王伟是徐州师范大学生物技术专业的学生,他在大三时就开始“转型”,考了许多证,其中有一个含金量特别高,是期货行业从业资格证。昨天,他到一家期货公司展台前应聘,立即受到了对方的欢迎。

»热点

毕业生视频应聘省时又省钱

昨天,江苏教育学院除了在体育馆开设现场招聘展台之外,还在计算机室举办了一场网络视频交流招聘会。有泰州、盐城、苏州三地数十个企业,在网上与应聘学生面对面。

储楚就是网络应聘者之一。她是江苏教育学院音乐教育的大四学生,应聘单位是江苏牧野音乐教育投资管理有限公司(泰州)。储楚坐在电脑前戴上耳麦,就跟招聘单位的人事主管“面对面”交流开了。一个上午,储楚应聘了两家不同单位,这让她省了不少时间,而且还省下了直接去这些外地单位的路费。

许多单位把休假当成“卖点”

昨天记者在现场发现,许多招聘单位都把薪资待遇写在宣传纸上,而底薪加提成的方式,也成了最常见的一种薪酬模式。“这样更有挑战性。”三江学院的一位学生告诉记者,他学的是市场营销,未来跟固定月薪无缘,“要努力才能拿更多的钱。”

许多单位把休假当成了吸引学生的一个“卖点”:“双休、五险,还能享受年假。”一家招聘单位负责人告诉记者,现在许多学生找工作时很“挑剔”,除了关心薪水外,对工作时间也有要求,如果听说这家单位没有固定双休,很多学生扭头就走了。

GOME 国美电器

五大优势 无忧购物

优势1 规模领先 全国300多个城市,超过1400家门店,20万专业服务人员。
优势2 低价保障 明码实价,更便宜、更实惠,承诺19天差价返还。
优势3 满意保证 39天质量问题可退货,99天质量问题可换货,提供长期售后服务。
优势4 安心品质 世界一流品牌齐聚,体验式购物,新品首发卖场。
优势5 温馨导购 温馨专业的服务,提供详细商品说明和省钱购买建议。

不包粽子?包幸福!
国美端午特惠黄金周
6月3日-6月12日

家电套购好礼、好服务
一、购2件以上商品满20000元以上均可享受VIP服务
1、全程由专人陪同购物,并给与更省钱的家电组合解决方案
2、6月3日——12日购买家电在端午价格基础上再享受套购优惠
3、可享受指定时间送货服务
4、快捷交费通道
二、凡是购买套餐金额在38000元以上就送长虹46寸液晶电视一台
(限购冰洗、空调、彩电、厨卫、小家电五大类。样机、特价机、报广机、特惠机、团购、工程机、手机、电脑、数码不参加此活动)

购家电,报销端午出游费
凭6月3日—12日期间的过桥费、停车费、旅游门票,消费者到国美购买家电单件满1000元以上,即可享受指定出游票据抵现100元家电购物优惠。
(样机、特价机、报广机、特惠机、团购、工程机、手机、电脑、数码不参加此活动)

购家电,超值送好礼
6月3日—12日期间
购手机、数码单件满1000元以上送价值50元礼品
购小家电、厨卫单件满1000元以上送价值200元礼包
购空调、冰箱、彩电单件满8888元送长虹32寸液晶电视一台
50元礼品区 数码大礼包(包+贴膜+读卡器),亮洁清洁套装
200元礼品区 北欧欧慕精致生活厨房大礼盒、ONE'FAMILY制冰机电动标准、双喜快封盒17件套、双喜珍不锈炒锅、苏泊尔三件套、卓朗卷发器等、双喜炊具、卓朗电蒸锅、双喜12件套
(样机、特价机、报广机、特惠机、团购、工程机不参加此活动,此活动不与其他活动同时参与)

预存现金 财富翻倍
充10元得100元
(限购单件1000元以上商品)
充20元得200元
(限购单件2000元以上商品)
充50元得500元
(限购单件5000元以上商品).....
即日起,至国美各门店进行现金充值,即可获得10倍的财富增值,所得增值卡即可在门店活动时作为现金使用。详情咨询店内工作人员。
限购:冰洗、彩电/音响、空调、厨卫、小家电

全国服务热线 400-811-3333 集团采购电话 025-84558432
其他门店 114
有国美·生活美
网上商城:WWW.GOME.COM.CN