

从5月1日起,无锡马山地区开通了三条环岛公交线路,但运营尚未“满月”,却遭到网友发帖炮轰投诉。网友质疑:马山花300多万元购买5辆豪华丰田中巴车,每年还要再为此补贴两三百万元来运营。到底是给百姓办实事,还是拿百姓的钱不当钱?记者采访了无锡太湖国家旅游度假区管委会相关负责人。面对网友质疑,该负责人表示:采用丰田中巴是从安全实用角度考虑的,而且票价一点没涨,相关运营成本也比外包要低。采访中,有政府工作人员表示,政府出钱办实事遭质疑,有可能是宣传解释不到位,但也不排除发帖人另有目的。

□快报记者 金辰 薛晟

“最牛公交公司”只用丰田中巴 无锡马山回应是从安全实用考虑

记者调查发现,车型提档但票价并没有增加,之前也进行过多次听证会

»网友发帖

最牛“公交公司” 全用丰田中巴

从5月1日起,无锡市滨湖区马山地区开通了属于自己的环岛公交线路,当天早上6点,五辆崭新的丰田柯斯达中巴车从始发站马圩啤酒花园满载首批乘客,朝着东半山、西半山、耿湾三个方向依次出发,无锡太湖国家旅游度假区管委会自筹资金开设的3条环岛公交线路正式开通。几天后,原来由无锡市公交公司承担的马山地区东半山环线、西半山环线的公交线路停开,并撤出了马山地区。

然而,“马山公交”环岛线路运营尚未“满月”,就遭到网友发帖质疑。24日,有多名网友以“网友爆料”的形式发布了相同内容的网帖:《史上最牛“公交公司”在无锡新鲜出炉,全部用丰田,据说是柯斯达?》。在帖中,网友列举了对“马山公交”到底是惠民还是浪费几大质疑。

在帖中,网友认为,耗费300万元购买5辆丰田柯斯达中巴车而放弃原来公交车,是一种很浪费的做法。据其听得的消息,在花费300万元购买5辆丰田柯斯达中巴车作为“马山公交”运营后,每年还得为这条线的运营再补贴两三百万元。“这么大地花钱,很容易让人觉得是一种形象工程,老百姓没有得到真正的福利。”对于“马山公交”线路本身,网友也进一步质疑,目前“马山公交”所设置的東西环线线路里,有不少是拆迁地区,其中东环线地区仅有10余户村民还没搬迁,一旦以后全搬迁了,那这条公交线路就成了空开,浪费资源。同时,网友还对“马山公交”选用的丰田柯斯达中巴车产生质疑,认为马山受地形限制,如今开通的东西环线线路路拐弯多,应该选用大型客车更安全,而不是购买昂贵的丰田柯斯达车。网友同时抱怨,如今“马山公交”的司机素质不如原来的公交车,态度生硬,且因为座位少,在早晚两高峰时,会经常发生纠纷。

该网帖发布后,不少网友在对发帖者所描述的“马山公交”选用丰田柯斯达中巴车很是“感叹”,有网友表示,对于刚开始的公交线路,到底是为当地百姓服务,还是作为形象工程哗众取宠,还得看实际效果,目前断言似乎还为时过早。也有网友跟帖,“不管是豪华车还是普通车,关键还得看票价有没有涨,如果票价不涨,让百姓用高档点的公交车,也没有什么不妥。”



“马山公交”所用的丰田柯斯达中巴 快报记者 薛晟 摄

»记者调查

车很舒适,票价跟市区一样

记者了解到,5月1日开通了“马山公交”后,开设了往返啤酒花园到龙头渚的西环线、东环线以及耿湾专线。“在早上6:30左右、下午4:30左右开始的早晚高峰,我们的车不够用,只能增加班次至每20分钟一班。”分管负责“马山公交”事务的无锡太湖国家旅游度假区管委会副主任吉庭亮说,目前三条马山环岛专线每天的早班车6:00,末班车20:00,每天有26个班次,班次间隔在1小时左右。而从5月1日开通“马山公交”以来,从第一天的乘客676人次,至今每天已增加至960多人次,是原来无锡市公交公司运营线路乘客数的2倍多,效果十分明显。

车性能不错,就是班次少了点

昨天下午,记者在马山东环线啤酒花园站,看到了正在此候车的几个当地居民。一位牵着孙子等车回家的顾老伯告诉记者,以前的公交线路班次间隔太久,而且车辆很破旧,特别是夏天又闷又热。现在开的新中巴,坐着舒适,又有空调,而且还能刷高龄卡,现在每次送孙子上学,他都会选择坐这样的“马山公交”中巴车。顾老伯告诉记者,现在的中巴车好是好,但是因为座位只有20几个,早晚两高峰的时候,人多又不能站在过道上,所以车子不够用,如果能多增加点车辆就好了。顾老伯的建

议也得到了车上其他五六名乘客的赞同。

在停车场,记者遇到了一位正在休息的“马山公交”中巴司机,他告诉记者,现在5辆中巴车,4辆是全天运营,有一辆是机动,主要是做早晚两高峰的加班车。而在这两个高峰时段,因为人多,座位少,有时候乘客会有所不满,但是大部分时间里并不会满载,上座率一般只有六七成的样子。这位司机介绍说,这款丰田柯斯达的车型,性能确实不错,像马山山路这样路险拐弯多的地形,开起来还是很轻松的。

“新公交车有空调,座位舒适,票价也没涨,全程投币2元,能刷市民卡、公交卡,老龄卡、高龄卡也都可以使用。跟无锡市市区公交车费用是一样的。”吉庭亮说,一开始他们以为随着东环线、西环线沿线的村民拆迁后,乘客量会减少,而事实上有增无减,因为搬迁后,不少村民去照顾自己的果树和庄稼都喜欢乘坐公交,因为便宜又舒适,估计天热后,乘坐公交车的乘客还要多。

记者了解到,随着游客人数的增加,以及马山地区服务外包区入驻企业的增加,以后很有可能会增加“马山公交”的车辆和班次密度,形成真正意义上的公交车。

»政府回应

之前召开过多次听证会

对于网友的质疑,无锡太湖国家旅游度假区管理委员会相关负责人表示,欢迎大家监督,但是希望大家在了解事情的真相后再下结论。而实际上此次网友质疑“马山公交”的网帖,存在片面之词或者是有所误解。

吉庭亮介绍说,最早时,马山地区本有自己的公交公司,后来因为种种原因,由当初的无锡九龙公交公司负责运营两条马山地区内的东环线、西环线公交线路,每条线路每天4班车,从6:30首发至16:30结束,每个班次间隔2小时左右,每天的乘客量有三四百人次。

“因为客流量少,当时公交公司是亏损经营,我们每年给予其20多万元的补贴。”吉庭亮告诉记者,后来换成无锡市公交公司后,这笔补贴他们继续支付。

其他管委会工作人员也向记者透露,因为此前的公交线路班次太少,而且其中耿湾的居民出行还坐不上公交车,所以当地百姓一直有增加环岛公交车班次密度的呼声。

“在开设‘马山公交’的问题上,我们之前也是召开了多次听证会,邀请公交线路沿线村民代表、村委居委负责人、企业代表等,听听他们对开设环岛公交线路的意见。”吉庭亮告诉记者,其中一个企业代表所说的事让他们非常震惊,“一个酒店的负责人说,有一次酒店员工晚上发现牙膏没了,但附近没有商店,也没有公交车,结果为了买个牙膏,竟然花了50元打车费,到马山中心地区才买到了牙膏。”吉庭亮说,此次开设“马山公交”环岛线路,应该说是顺应了当地百姓的民意、企业的呼声和游客的要求。

选丰田中巴是从安全实用考虑

在一份《关于在无锡太湖国家旅游度假区内开行区域公交事宜协调会议纪要》中,记者看到,参加会议的无锡市交通局、运管处、马山度假区、规划建设局、招商旅游局、无锡市公安局、产业集团的负责人或代表,对组建马山区域公交企业,都持支持态度,并形成会议纪要。开通的“马山公交”主要是为了方便岛内居民出行,促进区内旅游发展,而且开通“马山公交”后,原先由无锡市公交公司开行的东、西环线退出营运。会议还规定,“马山公交”运营政策性补贴由马山度假区承担。

而对于“马山公交”车型的选择,吉庭亮介绍说,此前他们为此专门到外地风景区及无锡新区公交公司考察过,最后选择了丰田柯斯达这个车型,主要是为了考虑其安全性和实用性。“(柯斯达)这车价格36.5万元一辆,加上办证、增

加刷卡器等费用,5辆车总价约200万元。”吉庭亮给记者算了这样一笔账:5辆车11个驾驶员,一年工资约44万元,油钱约20万元,维护费10万元。“这样除了一次性投资的200万元购车费用,以后每年的运营成本约80万元。”吉庭亮透露说,此前他们曾想把这块业务让一家公交公司做,但对方做出的预算仅购车就要200多万元,还是普通车,每年运营成本又要近200万元,这样要比自己搞多120万,所以他们才决定自己开设“马山公交”。

吉庭亮也坦言,其实现状是叫“马山公交”,只是能让老百姓好辨认的通俗叫法,实际上这些车辆和人员都属于管委会下属的马山运输公司。

对于网友质疑为何购买5辆中巴只有4辆运营?吉庭亮解释说,日常运营只有4辆中巴,但如果车辆维修或早晚高峰时,另一辆备用车就会被及时启用。

»新闻延伸

不排除网友发帖炮轰另有目的

对于网友《史上最牛“公交公司”在无锡新鲜出炉,全部用丰田,据说是柯斯达?》一帖对“马山公交”的质疑,有马山当地的政府工作人员认为,发帖者如果实地乘坐过“马山公交”的话,也许就不会产生这样的误解。当然这里面也不排除公交同行间相争,或者是因为“马山公交”的开通,冲击了当地一些黑车经营者的“市场”而遭到的报复。

对此,无锡市公交公司一位相关负责人表示,无锡公交从原来的一家独大,到后来的锡惠公交、新区公交的诞生,现在三家互补经营得非常好,而我们在远离无锡市区的马山地区也就是退出了两条公交线路,市公交不会如此小气斤斤计较。不过这位负责人认为,也不排除会有个别利益当事人,因为“马山公交”的正常运营影响其利益,而采取了发牢骚或报复行为。

天翼财富通江苏昨上线 每月最低8块钱,理财顾问带身边

2011年5月26日,谈股论金——天翼财富通客户端宣告正式上线。天翼财富通是继2008年推出号百理财顾问服务后,中国电信江苏号百信息服务有限公司联合南京安泰投资管理有限公司又一次将理念和实战融入产品从而开发的手机客户端。它延续了号百理财顾问的特点,联合了证监会、保监会、银监会

等政府机关以及各大银行、证券公司、保险公司等权威金融机构,聘请业内知名专家组成了强大的专家团队,并通过号码百事通的传播优势,为用户提供及时、权威、中立的理财产品信息,让广大用户享受快捷、全面的金融资讯及投资理财的服务。

如何帮你理财?
天翼财富通拥有股票行情、主力

买卖、股市要闻、委托交易、专家在线、理财学院、主打推荐、财富超市、百事购九大基础功能,通过这些功能,用户可以掌握最新最全的金融信息、直接联系各类金融专家进行在线咨询、解答。

每月资费多少?
笔者在走访中了解到,目前天翼财富通拥有8元/月、18元/月、28元/月的梯次价格,不同价格享受不同服务,用户可针对自身需求选择相应服务。
王翌羽