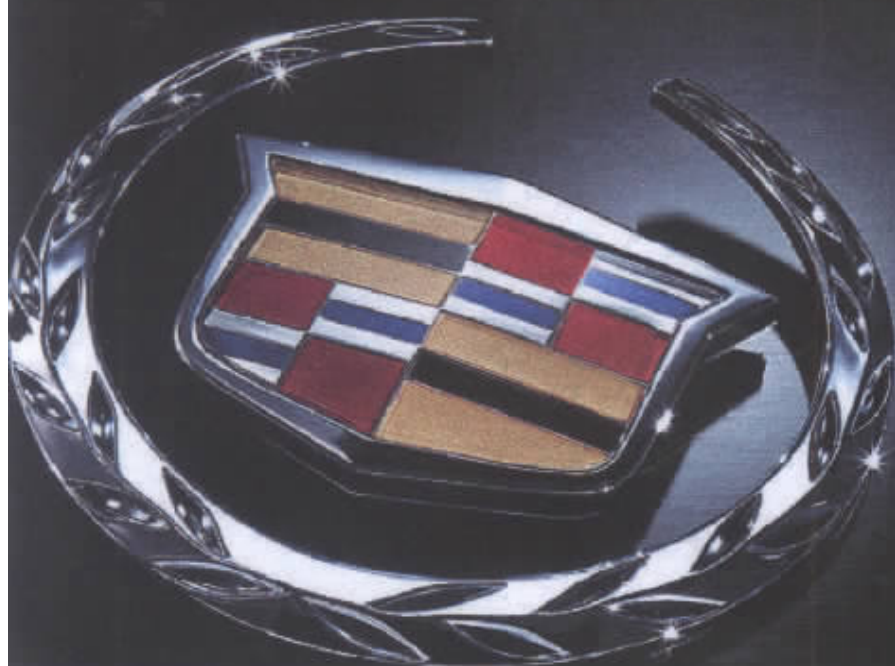


尊享热线: 96033

信念 创造 拥有

江苏华海凯迪拉克虚席以待.....



江苏华海凯迪拉克4S店坐落在南京市江宁区东麒路中国南京汽车4S园, 是通用汽车目前在中国经营规模最大、标准最高的凯迪拉克标杆旗舰店, 仅展厅、售后服务区面积就达5000余平米, 是江苏华海汽车载誉创业历程的又一里程碑, 即将震撼开幕!

“良禽择木而栖, 贤臣择明主而事。”江苏华海凯迪拉克汽车能为你提供展示风采的平台, 为你提供展现能力的机会, 让你的职业生涯更有成就, 你的人生因此更加精彩! 我们期待业界英才加盟江苏华海凯迪拉克汽车销售服务有限公司, 为江苏华海汽车豪华品牌事业铸就辉煌!

职位名称	任职条件
销售经理	1. 本科学历, 汽车销售相关专业; 2. 4年以上汽车销售经验, 两年以上同岗位管理经验; 3. 具有扎实的汽车销售专业知识和销售管理能力, 熟悉财务、法律、汽车行业法规; 4. 出众的团队领导能力, 关系建立能力, 冲突解决能力, 客户服务理念。
服务总监/站长	1. 大专学历, 汽车相关专业; 2. 六年以上汽车行业经验, 三年以上汽车4S店服务总监/站长岗位任职经历; 3. 出色的组织、沟通、协调能力, 较强的执行能力; 4. 工作积极主动, 吃苦耐劳, 认真负责, 细心耐心; 5. 良好的敬业精神和职业道德操守, 有很强的感召力和凝聚力, 责任心, 事业心强。
技术总监	1. 大专学历, 汽车及相关专业, 5年以上轿车维修经验; 2. 有良好的车辆故障诊断和修复能力, 具有优秀的质量意识和质量管理控制经验, 良好的沟通能力, 有一定的管理能力和较强的组织协调能力; 3. 有安全生产、环境保护方面的工作经验。
服务经理	1. 本科学历, 汽车相关专业; 2. 4年以上汽车修理工作经验, 2年同岗位管理经验; 3. 具备良好的计划能力、指导能力、协调和决策能力, 较强的综合协调能力和组织管理能力。
市场经理	1. 本科学历, 市场营销专业; 2. 4年以上汽车市场工作经验, 2年以上同岗位管理经验; 3. 具备一定的文案功底, 思维活跃有创意; 4. 深入的营销知识和产品知识, 基本的财务和法律知识; 5. 出众的团队领导能力, 关系建立能力, 冲突解决能力, 客户服务理念。
财务经理	1. 大专学历, 财务相关专业毕业, 具有中级会计师职称; 2. 五年以上财务岗位工作经验和2年以上同岗位管理经验; 3. 熟悉财务核算及公司各项业务流程; 4. 具备预算编制、财务管理等相关业务知识和能力; 5. 坚持原则, 责任心强, 具有良好的沟通、协调能力, 有较强的合作意识。

邮箱: hr@jshhq.com

联系电话: 025-52886602

来信请寄至: 江苏省南京市雨花区卡子门大街58号 总经理办公室收

应聘以上岗位人员均要求有C1以上驾驶证



www.etsolar.com

中盛光电集团

中盛光电集团是具有多年跨国运营经验的光伏企业, 公司业务涵盖光伏行业的制造业务与服务业务两大领域, 是一站式太阳能电力解决方案的供应商。作为光伏电站全面解决方案服务提供商, 公司提供从电站开发、电站EPC、电站维护至电站投融资等整套服务; 作为光伏电站设备制造商, 公司具有高度一体化的制造产业链, 产品包括单晶硅片、多晶硅锭、硅片、电池片、光伏组件和电站集成系统, 涵盖整套光伏产业链。公司在中国南京设有营销总部, 在德国慕尼黑、美国加州、意大利罗马、法国巴黎、韩国首尔均设有分支机构。营销网络覆盖了全球主要光伏市场, 产品和业务遍及五十多个国家和地区, 公司在中国拥有3个制造基地, 雇员总数3000人。所有工厂均已通过ISO9001:2000、ISO14000:2000及TUV、UL、VDE等国际认证。公司坚信: 质量是生命, 创新是灵魂, 企业不仅要有强大生命力, 更要有伟大的灵魂。与员工分享事业, 与伙伴分享成功, 为地球贡献绿色。中盛光电集团致力于成为中国领先、世界一流的新能源解决方案提供商, 世界一流的新能源电站设备制造商。

1. Overseas Sales Manager

Work Place: Nanjing

Qualifications:

- (1) Extremely fluent with English;
- (2) bachelor degree or above, Major in "Business Administration", "Marketing", or related fields;
- (3) At least 3 years work experience in sales field, "Solar Energy Sales Experience" will be preferred;
- (4) Experience in key account management and international trade;
- (5) Excellent in office software using;
- (6) Be sensitive to market and customer demand, quick response to market signals;
- (7) Customer-oriented, basic knowledge of how to do customer services;
- (8) Active, self-encouraged, teamwork, and responsibility-oriented work attitude;
- (9) Details-oriented.

2. Business Development Manager

工作地点: 南京

任职要求:

- (1) 英语说写流利, 能够独立参与商务谈判, 起草修改各种协议合同;
- (2) 有1年以上光伏行业销售经验;
- (3) 有一定财务知识, 能看懂财务报表和术语;
- (4) 熟练使用 PPT, Excel. 能在 Excel 中通过项目财务模型进行各种收益率的计算;
- (5) 能适应长期海外(欧洲)出差;
- (6) 掌握意大利语者优先。

3. 订单专员

工作地点: 南京

任职要求:

- (1) 本科以上学历, 国际贸易或相关专业, 英语6级以上;
- (2) 有外贸经验, 尤其有外贸单证经验;
- (3) 懂基本的单证概念, 单证操作2年以上。

4. SQE

工作地点: 南京

任职要求:

- (1) 大专以上学历;
- (2) 良好的人际关系及沟通、协调能力及团队协作能力;
- (3) 有3年以上外协供应商品质管理经验;
- (4) 有光伏组件品质管理经验者优先考虑;
- (5) 能够适应经常出差或驻厂。

5. 客户接待主管

工作地点: 泰州

任职要求:

- (1) 外语类专业, 本科以上学历;
- (2) 形象气质佳;
- (3) 英语专业八级, 书面、口头英语熟练, 熟悉各国文化及商务接待礼仪、流程;
- (4) 2年以上相关服务行业经验优先;
- (5) 具备较强的人际理解力、沟通能力及服务意识;
- (6) 具备创新精神和良好的团队合作意识。

联系方式: 025-85632010 Email: njhr@etsolar.com 公司地址: 南京市山西路67号世贸中心大厦24楼 网址: www.etsolar.com