

华北制药遭基金“逼供”

收入异常, 涉嫌虚增收入或隐藏利润



日前华北制药公司管理层和机构投资者的冲突升级。对于2010年突然暴增的“医药及其他物流贸易”业务, 基金公司多次向公司董秘询问该项收入的具体构成, 均未得到董秘的回答。被惹怒的基金向公司抛出众多问题, “逼供”华北制药。

遭基金“逼供”

日前以基金公司为代表的机构投资者与公司管理层就2010年的大额营业收入的问题沟通, 结果非常不愉快。

年报显示, 2010年华北制药的营业收入翻番, 从2009年的49亿元一下子增长到102亿元。公司营业收入大幅增长, 主要是来自于医药及其他物流贸易方面的收入。2009年这一块的业务还是零, 但2010年该收入就已经高达41.96亿元, 不过营业利润率只有0.31%。

“公司为什么要做如此大的一块与主业相去甚远而毛利率极低的业务, 又是什么样的物流业务在短短一年竟然能完成近42亿元的收入, 年报中未做任何披露。突然冒出这么一项大额的莫名其妙的业务, 令人费解。”该基金公司代表显得很纳闷。

关于这41.96亿元收入的具体构成, 该基金公司代表多次向公司董秘杨海静询问, 但杨均未给予回答。

虚增收入? 隐藏利润?

冀中能人主华北制药后, 2010年对华药集团提出了“三步走”的战略, 即华药集团在2011年、2013年和2015年销售收入分别要达到100亿元、200亿元和300亿元。结合上述背景, 对于这项增收不增利的“医药及其他物流贸易”业务, 有投资者甚至怀疑华北制药只是为了完成好大喜功的领导追求销售收入100亿的目标任务。上述基金公司代表则怀疑华北制药要虚增收入, 要么涉嫌隐藏当期重大利润。

华北制药2010年半年报显示, 在公司2010年上半年的营业收入中, 并没有提及“医药及其他物流贸易”业

务。“公司为了达到所谓销售过100亿的目标, 在第2010年第三、四季度虚增了销售收入, 季度环比增长了12亿和6亿的销售收入, 这与公司现有产品的价格和销量在2010年第三、四季度的表现是相违背的。”上述基金公司代表对此表示。从另一个角度分析, 假设华北制药去年下半年没有虚增收入, 那么公司则在当期有重大隐藏利润的嫌疑。因为根据已经披露的医药流通企业如国药、九州通等医药流通企业, 其平均利润率一般在5-8%, 而公司披露的该项业务毛利率只有0.31%, 与同行差距太大, 故存在隐藏利润的嫌疑。上述基金公司代表对此分析表示。

经营现金流异常

此外, 华北制药2010年的年报还暴露了另外一个可疑之处。虽然公司去年三季度以来, 营业收入环比均大幅增加, 但与之相对应的现金流却并没有发生大幅变化。

数据显示, 2010年第三季度华北制药实现营业收入30.96亿元, 环比增加了63%, 而公司的经营现金流仅从二季度的12.17亿元增长至16.14亿元, 环比仅增加了32.62%。

去年四季度和今年一季度, 华北制药分别实现营业收入36.95亿元、33.72亿元, 但经营现金流仅分别为19.14亿元、10.66亿元。

对此, 华北制药证券事务代表许建文在接受记者采访时表示, “医药物流这块, 公司以后准备加大发展, 只不过这两年才开始做, 现在只成立了一个部门, 以后准备收购兼并, 公司供应处那边也设立了一个分公司。”而对于极低的利润率, 许建文则解释为刚开始做, 成本自然比较高。 《投资快报》

汉王科技大幅降价“断臂求生”

在包括苹果等知名品牌平板电脑的冲击之下, 曾风光一时以电子书为主业的汉王科技陷入了业绩大幅下滑的尴尬境地, 不得不选择以大幅降低市场价格甚至低于成本价出售的手段谋求喘息, 进而逐步向内容和信息服务方向转型。

汉王科技昨日发布午间公告称, 为了应对市场竞争并启动电子书的个人消费市场, 汉王科技拟从2011年5月起对部分面向个人消费的电子书产品销售价格进行调整, 调整幅度为在目前市场价格基础上下调15%至40%。据悉, 此次调价涉及的产品型号占目前电子书全系列型号的38%, 其销售收入占2010年电子书产品总销售收入比重达到42%。

“汉王内部对此次降价行动谋划已久, 并将其定名为‘雷霆风暴’。但其一次性降价幅度之大、涉及产品之广令人感到有些意外, 显得十分罕见。”接近汉王科技的人士表示。对

于本次产品价格调整的目的, 汉王方面明确表示, 为公司经营战略方向调整的计划内容, 旨在扩大电子书产品销量, 促进公司逐步向内容服务和信息服务方向转型。

公告称, 由于本次产品价格调整, 将使得部分产品的销售价格甚至在短期内将低于成本, 从而形成价格倒挂。公司将对相关电子书的库存计提存货跌价准备, 计提数额根据测算约为3000万元至4000万元。此举无疑将使公司业绩雪上加霜。此前一季报中, 汉王科技亏损达到4000多万, 并预计2011年上半年亏损将达到亏损9000万~9800万。

尽管在外界看来汉王科技此次“下了血本”, 但业内人士对此的评价显得十分保守: “降价只是汉王面对市场的无奈之举, 可谓‘断臂求生’, 并不能为其业绩带来根本的改观。在日益激烈的竞争中, 选择向内容和信息服务方向转型, 也不容太乐观。且走且看吧。” 快报记者 翟敏

渤海租赁如愿借壳ST汇通

在发布资产重组预案近一年后, ST汇通昨日终于拿到了证监会的一纸批文, 结束了其与渤海租赁的“恋爱”长跑, 迈入重组的实质性阶段。不过, 渤海租赁2010年业绩低于承诺业绩, 以及审计所对其2011年业绩的预测, 该公司似现业绩下滑隐忧。

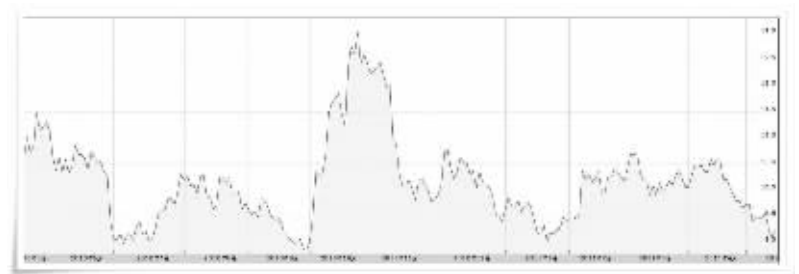
因2008年和2009年连续亏损, 汇通集团股票于2010年3月16日开始被特别处理, 变身“*ST汇通”, 之后公司控股股东舟基集团一直筹划重大资产重组事宜。公司于2010年5月31日发布了重组预案, 拟以每股9元的价格向海航实业、燕山投资、天信投资、天保投资、远景投资、通合投资及天诚投资发行不超过7亿股, 购买其持有的渤海租赁全部股权。值得注意的是, 对于本次资产重组, 海航

集团和海航实业曾共同承诺: 渤海租赁2010年至2012年净利润将分别不低于3亿元、3.6亿元和4.32亿元。如果在承诺期间, 渤海租赁净利润低于当年的承诺数, 在上市公司当年年报公告后的10个工作日内, 海航实业将以现金补足实际实现数与承诺数之间的差额, 海航集团对海航实业上述义务承担不可撤销的连带责任。ST汇通曾在资产重组预案中表示, 经初步预测, 2010年渤海租赁将实现净利润2.58亿元, 而公司今日发布的公告显示, 渤海租赁2010年实现营业收入5.77亿元、净利润2.52亿元。经海航实业股东决定, 海航实业已预先向渤海租赁支付8000万元, 以备补足差额。根据盈利预测报告, 渤海租赁2011年将实现营业收入6.41亿元、净利润1.99亿元。 快报记者 黄群

» 相关新闻

不满股价连跌

散户在海通证券股东会上发飙



海通证券近一年走势

海通证券的股价一年缩水近半, 股民们的怨气终于在股东大会上爆发了。5月16日, 上海兰生大厦, 海通证券召开的股东大会现场, 数十名小股东连连向管理层发问, 甚至使得会议原定流程一度中断。

根据此前公告, 海通证券将在本届股东大会上审议多达22项议案, 而为此发放的会议资料, 足足有221页。这也意味着, 本次股东大会的绝大多数时间将是上述议案的现场宣读。但这一次, 海通证券的小股东们明显坐不住了。第一项议案是海通证券董事会工作报告, 董事长王开国话音刚落, 坐在台下第一排的一名张姓股东突然发难: “我对这个报告有几个问题。前十大股东连股东大会都不参加, 在维持股价上公司做了啥”……尽管一旁有工作人员试图阻止, 该名股东依旧大声向公司管理层质问。

面对这一突发状态, 台上高管多数面露愕然, 而台下部分股东, 却是报以热烈的掌声。2010年间, 海通证券股价累计跌幅达到49.24%, 今年以来该公司股价也已下跌4.36%, 而在从4月18日至

今的这波调整中, 海通证券的股价跌幅达13.02%。

面对如此股价, 海通证券的作为着实有限。4月26日, 海通证券公告计划H股上市, 但公告当日公司股价依然下跌4.22%; 5月11日, 海通证券公告, 公司第一大股东上实集团于10日减持2.29亿股, 消息一出, 公司股价再次下跌3.14%。

“公司到底做了什么?!” 上述张姓股东步步逼问。受此突发事件影响, 海通原定的会议流程一度中断, 直至公司董秘临时宣布三项注意: 一、保持会议安静; 二、不得随意打断发言; 三、股东发言要提前登记。

但被暂时压制的情绪还是在会议结束前得以迸发。当一位大股东代表试图表达对上实减持的意见时, 误将海通证券当前股价记为十余元每股, 现场一片哗然。“你懂不懂啊!” 数位散户抗议称。截至5月13日, 海通证券收盘9.22元/股。“我们都是真金白银买来的股票, 他们持有这么多股, 却连股价多少也不关注。”一位股东代表愤然表示。 《21世纪经济报道》

平安信托 PINGAN TRUST **平安财富**

平安信托有限责任公司是中国平安保险(集团)股份有限公司的控股子公司, 是中国平安集团上市的重要组成部分, 注册资本为69.88亿元, 是国内注册资本最大的信托公司。

平安信托致力于为客户提供综合与多样化的信托理财产品、高品质的投融资服务, 并提供量身定制的全方位财富管理。平安信托资产管理规模已突破千亿元, 是全国资产质量最好的信托公司之一, 先后荣获“中国商业地产最佳投融资机构”、“中国信托公司最佳创新奖”、“最佳信托公司”等众多奖项, 正逐步发展成为中国最佳、最优秀、最具创新能力的第三方资产管理公司。

因公司战略发展需要, 诚邀金融英才加盟:

综合开拓理财经理 (5名)

工作地点: 南京、常州、盐城、南通、扬州、泰州

应聘要求:

- 1、全日制本科及以上学历, 经济学、金融类相关专业优先考虑;
- 2、金融行业从业经验4年以上(特别优秀者可放宽至2年); 银行、信托、证券行业优先, 有销售经验;
- 3、金融专业知识丰富, 业务推动能力强, 具备良好的沟通能力, 谈判能力, 组织能力及营销策划能力;
- 4、性格开朗外向, 有热情、抗压性强、有强烈成功欲望。

工作职责:

- 1、参与规划现有渠道的合作开发;
- 2、为高净值客户提供私人财富管理及相关理财投资建议;
- 3、负责推动现有各渠道信托业务并达成业务指标;
- 4、负责客户的开发、维护。

私人财富管理经理 (5名)

工作地点: 南京

应聘要求:

- 1、全日制本科及以上学历, 金融类相关专业优先考虑;
- 2、工作经验4年以上, 其中金融、房地产、汽车、奢侈品销售或高端服务业从业经验2年以上;
- 3、业务拓展能力强, 具备一定的学习能力、抗压能力和谈判能力, 有强烈成功欲望;
- 4、热爱金融行业, 有良好的客户资源储备者优先。

工作职责:

- 1、负责开拓、发展高价值私人财富客户;
- 2、以全方位的金融理财和资产配置为客户提供资产保值、增值服务;
- 3、及时了解市场动态, 研究私人财富客户个性化理财需要, 提供产品开发需求;
- 4、负责私人财富客户的维护及客户的二次开发。

信托项目经理 (3名)

工作地点: 南京

应聘要求:

- 1、全日制本科及以上学历, 金融、投资、财经类相关专业优先考虑;
- 2、金融行业3年以上从业经验, 有热情, 有强烈成功欲望;
- 3、项目拓展能力强, 具备一定学习能力、沟通能力和谈判能力;
- 4、拥有丰富的企业客户和金融机构资源。

工作职责:

- 1、承担法人客户的营销任务;
- 2、承揽满足业务发展需要的各种信托项目;
- 3、负责金融机构等法人客户的开发、维护及二次开发;
- 4、了解市场动态, 以全方位的金融理财和资产配置为客户提供资产保值、增值服务。

以上职位有意向者可持简历至总部或致电 shiguchu@8228PINGAN.COM.CN 或联系: 南京市玄武区长江路188号海通大厦31F (联系人: 史小姐, 邮编: 210018, 电话: 025-5368921) 请注明应聘岗位及姓名+联系方式, 所有应聘材料恕不退稿, 谢谢! 公司及产品信息可登陆http://www.pingan.com/