1角多1斤 常熟梅李莴苣地头价暴跌

当地超市和苏州菜场莴苣零售价居高不下，在1元/斤左右

“要莴苣吗？便宜得不得了！唉，今年农民的日子不好过呀，你看看都堆在这了……”昨天，在常熟市梅李镇新丰村，农户一提起莴苣的价格，无不一脸的失望。阳春四月，正是莴苣上市的大好时节。然而，原本八九角钱一斤的莴苣价格迅速跌落到1角多钱左右。丰产不丰收，让原本期望甚高的农户们叫苦不迭。随着天气逐渐转热，许多莴苣陆续开花，该镇至少千亩莴苣将难以上市销售了。

□快报记者 陈泓江 何洁

地里不少莴苣都开花了
快报记者 陈泓江 摄

1000多亩莴苣没收割

昨天，有读者向快报反映，常熟梅李镇出现莴苣大量滞销现象，有的已降到几分钱一斤。昨天下午2点多，记者来到了梅李镇新丰村。据梅李镇农副中心主任霍建新介绍，常熟市正在打造蔬菜“一村一品”专业村，以促进蔬菜生产区域化、规模化。新丰村几乎家家种蔬菜，种植面积常年稳定在近5000亩，其中莴苣4000亩左右，产量占到了常熟市的60%-70%。“每亩可产莴苣5吨，4亩也就是2万吨的收获。”

新丰村距离苏嘉杭高速董浜出口很近，仅有1公里多的路程。在前往新丰村的路上，记者发现偶尔有一辆运输蔬菜的卡车经过，车上只有少许的莴苣。“现在这个时节，正是莴苣的旺市，以往这里都是收莴苣的车子。外地车辆一天也有三四十辆。”看着经过的卡车，霍建新不由叹了口气。

“3月下旬至4月初刚上市时价格还不错，过了两三天价格就直往下掉。”霍建新说，价格往下跌5分、1角，农户都可以接受。下跌2角已经不得了，可没想到一下子就从8角/斤的价格跌到了2角/斤都不到。据介绍，目前地里还有1000多亩的莴苣没有收割，大约在5000吨左右，而其中真正可以卖的仅占到一半左右。

滞销莴苣都是露天种

究竟是什么原因影响了莴苣的销售呢？“日本地震后，说是有核污染，将我们的莴苣‘搞砸’了。”农户徐解明称。新丰村的莴苣叶上到底有没有检测到放射性碘-131呢？霍建新坦言，从未做过相应的检测。“检测要到省里。”霍建新说，从习惯上来说，其实市民一般不大会食用莴苣的叶子。而且媒体也澄清，在莴苣叶上检测到的放射性碘—131是极其微量的，属于表面附着，浸泡清洗就可以清除，不会对人体造成伤害。“事实上，滞销的莴苣都是露天种的，大棚里产的影响不大。”

包菜萝卜价格也跳水

采访中，霍建新还称，目前农产品的价格都普遍下滑。价格下滑厉害的不仅仅是莴苣，还有包菜、花菜、萝卜等蔬菜。“包菜原来一元多一斤，现在一两毛一斤。”

“唉，这菜价格非常低了，却还是难销。”新丰村14组农户朱健康指着一堆包装好的花菜说，每包花菜50斤，整包才卖2.5元，平均每斤5分钱。“就这价格还算好的，还有比这低的，每斤才卖两三分钱。”

霍建新说，包菜现在是每斤一毛左右，以前贵的时候1块多，正常的也在四毛至六毛左右。花菜在去年这个时候，每斤也是1块多，“这两样菜价格跳水也严重。”此外，萝卜和番茄价格也跌了，萝卜每斤两三毛，比以往跌了一半；番茄价格去年是每斤2元，现在也只是每斤1—1.2元了。

莴苣零售价很“坚挺”

莴苣的地头批发价跌落至1毛多一斤，依然无人问津，而市场上的零售价却依然居高不下。

昨天下午，记者在梅李镇苏杭时代超市内看到，尽管莴苣上方的价格牌上醒目标注着“促销”两字，但价格依然很“坚挺”，为0.98元/斤。在苏州市区桃花坞大街上的菜场内，记者询问一圈后发现，莴苣的价格普遍在1元至1.5元/斤。

“前两天，我还接到甘肃、宁夏等地的电话，称那里的莴苣1.5元/斤都买不到。”霍建新说，目前，镇里有蔬菜钢架大棚1300多套，此次大棚里生产的莴苣由于提前上市，卖到了好价格。从下月开始，他们将在新丰村全村推动搭建钢架大棚的工作。

针对此次莴苣价格“低贱”的问题，霍建新表示，他们还积极联系了常熟市海明农业发展有限公司，想办法增加销售力度。“海明农业的蔬菜是直供大润发超市的，可以在超市内进行莴苣单产品的促销，减少农户的损失。”

1.5元/斤

0.98元/斤
↑莴苣零售价

差价

症结在哪？
“价跌卖难”首先是因种植面积扩大、结构失衡和集中上市。更大症结则是，从“菜地”到“餐桌”过程中，存在着“流通强势、生产弱势”的潜规则。

0.2元/斤
↓莴苣地头价

制图 俞晓翔

»破局·支招

“种菜赔、买菜贵”如何破局

一边是农村蔬菜收购价“跳水”，一边却是城市零售市场菜价“高企”。最近一段时间，全国一些省市出现“种菜赔、买菜贵”迷局，这一怪象在“菜地”和“菜摊”的供应链两端同时出现，暴露出“流通强势、生产弱势”的困局，折射出一些地方“菜篮子”市长负责制还没有落到实处。

一些地方蔬菜出现“价跌卖难”现象，首先是因为种植面积扩大、结构失衡和集中上市。不仅如此，“迷局”背后隐藏的更大症结是，从“菜地”到“餐桌”过程中，存在着“流通强势、生产弱势”的潜规则，高企的物流成本、中间环节多且层层加价、销售成本上涨、农超对接困难等，共同导演了“种菜赔、买菜贵”的怪象。

记者调研发现，打破“种菜赔、买菜贵”的怪圈，对各级政府调控能力是个考验，需要多管齐下，让“菜篮子”市长负责制真正硬起来。针对流通环节的问题，专家建议，政府除继续落实“绿色通道”优惠外，应通过建立城市蔬菜直销点、税费减免等措施来缓解蔬菜流通负担，特别是出台政策扶持物流企业参与到初级农产品运输中来，通过专业化、集约化经营降低物流成本。

有关专家表示，破解“菜篮子”难题，还需要实行严格的价格监管，加强种植信息和市场信息的监测，定期发布权威的产销信息。同时要完善农产品收储和托市调控机制，在保障蔬菜产销各方正当利益的同时，坚决打击炒作等扰乱市场秩序的行为，防止菜价“大起大落”。

新华视点

»破局·对策

让市民吃到直销平价菜 江苏新办法有望下月出台

最近，全国多地发生蔬菜滞销的情况。一头是农民为蔬菜收购价太低发愁，一头是市民感觉菜价咋不够便宜。农产品流通过程中的高成本遭人诟病。针对这种局面，近日商务部要求各地组织超市直接采购滞销蔬菜，通过“农超对接”缓解现状。与此同时，江苏省也在酝酿“农超对接”新路子，实现农民直销，推广“平价菜”。

□快报记者 沈晓伟

“订单式”种植收购

“其实，农超对接江苏近几年一直在做，包括家乐福、麦德龙、欧尚等大超市都有这方面的成熟经验。”南京市商务局有关人士介绍说。

家乐福超市的蔬菜供应商南京祥瑞农副产品开发有限公司负责人王松表示，公司在全国有数十个对接的蔬菜供应基地。其中既有长期合作的基地，也有自己直接开发的农业合作社，通过“订单式”方式采购蔬菜：种子帮农民买好、种植面积和产量也都讲好；等到了收获季节，开出的收购价也会比同期的其他贩子价格要略高一点。

“订单式”有优越性

“其实全国菜价出现较大波动，与去年全国蔬菜主产区某些蔬菜种植面积过大有关。”南京农业大学教授周应恒介绍说，与“订单式”种植不同，粗放种植没有约定好收购商和市场渠道，多种出来的蔬菜，只能依靠原始的供求关系被市场调节，供应量过大，价格大受影响。

“订单式”推广之忧

既然能让农民收入得到保证，为何不进一步推广这种“订单式”种植？“这是由于目前国内的蔬菜销售长期形成的格局决定的。”江苏省物价局有关人士表示，目前市民们餐桌上的蔬菜，七成左右来自农贸市场，三成来自超市。这有两层含义：首先，大部分的菜是通过农户分散交易的方式，经过层层流通环节，到达农贸市场这个零售终端；其次，到超市购买蔬菜的市民占少数。

“这跟市民们传统的消费习惯有关。”他解释说，买菜，价格便宜和地点便捷是关键。散布在全市的菜场能满足方便这一点，而大超市，全市范围就那么几个。

江苏酝酿新路子

这种“订单式”种植推广不能一蹴而就。同时，相关部门也在找“农超对接”的新路子。4月上旬，各省物价局负责人齐聚广东，学习当地的“平价菜”经验。广东的做法是，省去了南京经验中的“蔬菜供销商”这一环节，对供销社系统组建的农民专业合作社的产品不收取任何费用，直接到超市销售，依靠压缩流通链降低成本。近期，江苏省物价局与多个部门，也打算研究农民蔬菜直销的新办法，让市民吃上“平价菜”。具体方案尚没有定论，大约5月中旬公布。