

//不知道什么时候会爱上一个人,就好像你不知道什么时候叶子会变黄,什么时候婴儿会长出第一颗牙。

► 五花八门 ► 更多

晒生活

### 其实聊天不必那么费劲的

发帖人:易水寒  
出处:我们爱讲冷笑话

网聊如果漫无目的,可能让聊天的人觉得很累,把事物变复杂了,其实简单明了的聊天,可以省很多劲。简约生活,有你有我。

【原版】

“干吗呢?”  
“没干吗,听歌。”  
“哦,呵呵,什么歌啊?”  
“瞎听!”  
“哈哈,别瞎听了,聊会呗?”  
“聊着呢。”  
“嗯,你爱看电影不?”  
“一般。”  
“哦,其实最近出了个什么片,挺好的。”  
“是吗?”  
“嗯,还行,你干吗呢?”  
“不告诉你了吗,听歌啊。”  
“哦,那你明天干吗去?”  
“不知道,应该没事儿干。”  
“你想去看电影吗?”  
“几点啊?”  
“嗯,晚上六七点吧?下午五点。”  
“到底几点啊?”  
“五点吧?”  
“看看吧。”  
“好!到时给我打电话吧!”  
“嗯。”

【精简版】

“明天下午5点的电影,我喜欢你,想和你去。”  
“到时再说。”

### 报到第一天就辞职了大家说我JP吗?

发帖人:心向往昔  
出处:天涯

前几天拿了一家公司的offer,好歹算个大公司,待遇也凑合。签了合同后,部门主管就带着我在公司逛。公司刚搬了家,环境很乱,主管说我们做行政的这段时间首先要把工作环境整好,“这样吧,你今天的工作就是把五楼到十楼的桌子都检查一遍,看看跟桌子配套的小柜子有没有到位,另外,把那些空的纸箱都收起来放到一个地方,叫人统一去处理掉。”

我当时简直不敢相信自己的耳朵,敢情我一个大学生到你们公司当搬运工和保洁员?

我去找副总谈,副总就是面试我进来的一位大叔,他跟我扯了些乱七八糟的东西,还说要能干事,就暂时先干着,以后再给我调整,要是觉得不能接受,就让我自便。我辞职了,逃也似的跑出了公司。后来想想似乎有点冲动了,大家说说这个事是公司做得过分了,还是我心态不好,太JP了?

跟帖

背着壳去流浪:囧,啥大公司啊,连个保洁员阿姨都请不起啊?  
cyz9977:确实JP,娇生惯养。大学文凭现在算什么,一抓一大把,白菜一样。

## 网友争晒爱上那个人的一瞬间——看到他犀利的眼神,我瞬间沦陷

发帖人:鲜卑后人 出处:天涯

我先说我的,我和她不熟,也根本不可能来电,她是挺大大咧咧的女孩,一起和大家出去聚会过几次,有次在网上看聚会的照片,一张她在被人欺负时瞬间的照片,她掩嘴,眼神既忧伤又哀伤,就在一瞬间我发觉我爱上她了。就好像那句话:你不知道什么时候叶子会变黄,什么时候婴儿会长出第一颗牙,什么时候会爱上一个人。

【跟帖】

深处微澜:公司的某次颁奖大会,他在台上领奖,同事对我说:你看,那个人叫XX,眼神很犀利的,看到了他“犀利的眼神”,我瞬间沦陷,至今一年半。

苹果战记:那个冬天很冷,一群认识的不认识的人在艺术系的教室里玩,我和几个同学互相拿纸折了飞机满教室乱飞乱跳。忽然响起一阵行云流水的钢琴声,回头只见一个干净的男生坐在钢琴边。我知道,那一瞬间我沦陷了。

我的十二月:高二的时候有一天下午,记忆中大家都穿着衬衣和单裤,我坐在四楼靠窗的位置,窗子是开着的,可以听见楼下操场上打球的声音,有夕阳射进教室,地上有斑驳的亮点。不知道因为什么事,我突然回头转向坐在我身后的男生,那个男生一天到晚都迷迷糊糊趴在桌上打瞌睡,这一天也鬼使神差抬起头,那

一刻,我们都没说话,就这么默默地看着对方,然后我们两个一起哈哈大笑。

樱梦湖:在某个论坛上看到一个男生说他第一次约一个女孩出去,吃饭时,女的一个人吃了整个披萨,他就爱上了;这年头如此实诚不矫情的姑娘不多了。哈哈。

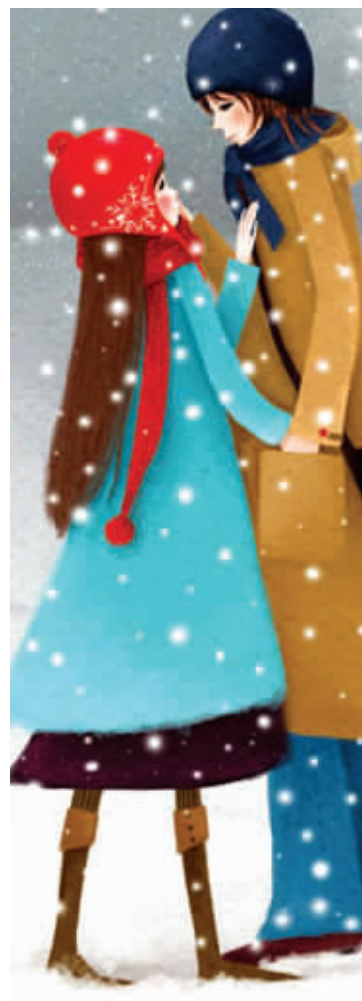
呆头鹅鹅:小学的时候我是班长,他总是穿着“的确凉”的白衬衫,敞着扣子,像个小流氓。大学的时候,一个老乡带着我去认识他(她不知道我和他是小学同学)。他还是白衬衫,我说:“你小学的时候都是不系扣子的。”他脸就红到耳根,接着笑了,然后开玩笑说:“我现在就解开。”那一刻,我就喜欢上了那张笑脸和那个他。现在,我们结婚2年多了。

女生问题多:有一次逃会议,签名后转身逃到电梯里。我和两个女同事一起,因为成功出逃嘻嘻哈哈高兴得不行。忽然发现电

梯里还有一个男的,我们静下来后,他问了一声:“你们是哪个部门的?”抬头看他,连样子也没看清楚,瞬间爱上,一出电梯,大家散去,连他是谁也无从知道。

mini\_elf:天生动手能力差,偏偏学了个50%是实验的专业。实验分组后,常常拖全组后腿,几乎所有人怕与我一组,越来越没自信。某次跟他一组,果然又搞砸,等着被埋怨,他却微笑地说:“正好,重来,多练习一次。”一瞬间,我呆立在原地。

静静的鱼:毕业后我第一次工作时,经理把我带到一个大男孩面前,他就是我的师父了,比我大一岁,长得很帅气。那时还很害羞,没有喜欢上他,直到熟悉后有次刘海掉下来,他帮我弄到耳后,那一刻我好像听到自己的心在扑通扑通地跳,脸也红了。最后他成为我的初恋男友,人生若如初见该多好呀。



晒分享

## 砍价高手,以批发价拿走一件衣服

发帖人:孙博 出处:人人网

打仗要知己知彼,购物也一样,要掌握商家出售商品的心理。每个顾客都希望花最少的钱,买到最称心的商品。面对商家开的高价,怎么把它“砍”下去呢?

如果有条件,每次到一个市场先走马观花绕一圈,看是否有自己喜欢的东西,不要直奔自己中意的商品而去,而是多打听相似商品的价格。从总体上掌握商品目标,避免先砍了半天价,后来发现有更好的或更便宜的商品。一般情况下,摊位最好的往往是价格最高的,因为他的租金会非常高,摊位靠里或偏僻一些的,租金成本偏低,往往靠价格优势才能吸引客户。

即使发现喜欢的商品,也不要把自己的真实想法一下子都告诉对方。最为忌讳的就是让商家发觉你现在非买不可。

选好了商品,你还要提防老板的“无影脚”。人们在购物砍价时,销售员总会问:“你说多少钱你能接受?”实际上,他是在千方百计想让你先说出底线价位。此时,你最好告诉他,“我现在就想买,但你的价格目前我不能接受。你告诉我可以出售的最低价格是

多少,行我就买,不行我就走。”这样,才能把砍价的主动权留给自己。一般销售员会说出一个价格,这时,根据你心里的价位底线和当时的判断,再压低一定比例。一升一降,可能就是一个比较理想的价格。

【案例】

我的朋友开了一家小小的服装店,遭遇了各种各样的“砍价”高手:

1.忽冷忽热型  
有一位妙龄女郎,进门后直奔一条长裙,冷冷问道:“这裙子多少钱?”朋友热情地回答:“220元!”听后她眉毛一挑:“什么?太贵了!100元卖不卖?”朋友回绝了她。她一脸不高兴地走到门口,沉思一下,忽又转过头来,一脸灿烂笑容:“大哥,我挺喜欢这裙子的,看了很久,您也不赔钱就卖给我吧!我保证以后会多光顾的!”

2.小鸟依人型  
这一类型的以正在上学的小女孩居多,她们经常三五一群光顾小店。只要选好了,她们会轮番

轰炸般上来跟你讲价。如果没达到预想目的,她们就会使出撒娇这个杀手锏,一会儿喊大哥,一会儿又喊你大叔套近乎!

3.防守反击型  
这类人比较精明,看着似乎在毫无目的地闲逛,其实他们一旦瞄准了目标,下手就稳准狠!拿起衣服随便问问价,很自然地又放回原处,给你的感觉只是他随便瞧瞧,只等着你上前热情地跟他讲价。如果你说最低只能一百,他会说别处卖八十,如果八十你答应了,他会说出这件衣服一大堆毛病,而最终出价六十。

4.声东击西型  
这类顾客通常显示出一副财大气粗的姿态,暗示你:他们不会只买一两件!生意小,薄利多销嘛,你必须态度和蔼,热情周到,生怕一张嘴把财神爷给吓跑了!当你满心欢喜地把批发的价格都给他们时,他们会有许多的理由,不是钱没带够,明天再来,就是回家再考虑考虑,然后在你疑惑不解时,从容地以谈好了的批发价格,扔下最低的价钱拿走一件衣服!

晒点子

## JP男打你电话怎样让他说一句就挂

发帖人:竹舞 出处:天涯

最近很烦,老是被一个自以为是的JP男骚扰,我现在急需一句能打击死人,而且还不怎么伤人的话。

跟帖

啊:设个彩铃,“你所拨打的电话已关机”。  
我爱姜文儿:请问你是这位患者的朋友吗?她现在在医院,请你立刻过来……

霍香正太王小明:接通电话,然后放一边,别讲话,反正是他付钱,看他能撑多久。

苦少年:拿一张报纸,隔在听筒处摩挲,对方会听到类似收音不好的声音。

呱呱:你是谁?我失忆了!  
知知:您好,您所拨打的用户正在恋爱,没空搭理您,请勿打扰。

一碗小米饭:最好的方法就是接了,他只要一说话就在中途主动挂他电话,比如“你电话信号是(挂断)”“为什么我每(挂断)”“别老挂(挂断)”。

heRoin:您好!这里是XX花园店,请问有什么需要?

意文:您好,这里是xxx殡仪馆,集体送葬可打8折。

**水行堂推出“午休套餐”**

夏季就要到了,水行堂根据科学的午休方法特此推出“午休套餐”。在中医养生中,“午觉”一直被称为百年养生三大法宝之一。所以在夏季睡好午觉,对人体的健康来说是特别重要的。午休虽是打个盹,但也不可以太随便。不要坐若或在桌子上睡,这会影响到头部血液供应,让人醒后头昏、眼花、乏力。午休姿势应该是舒服地躺下,平卧或侧卧,最好的是头高脚低、右侧卧位。我们为您准备了专业贴心的午休养生按摩,让您精神饱满、精力充沛!

为了答谢广大新老顾客对水行堂的一贯支持与厚爱,特别在五一推出优惠促销活动 单次现金消费满150元,赠20元现金抵用券一张。活动时间:4月29日-5月2日

**另招聘优秀技师,待遇从优!**

地址:新街口丰富路42号 电话:84464580