

18:30 快报记者 孙羽霖为你报道

汉德中西医结合门诊部，有点乱！

多处不符合行医规范，已被要求限期整改

“2008年前后，我查出大三阳，一直倾尽全力想要治好。”苏州的范先生听说位于南京汉中门的汉德中西医结合门诊部能够“转阴”，立即赶到了南京，但是花了几万元钱，依然不见好转。此时范先生经过专业人士指点才醒悟过来，可能受骗了。接到投诉后，昨天下午，江苏省物价局、南京市卫生局医政处、白下区食品药品监督管理局等执法部门来到南京汉德中西医结合门诊部检查。

花了3万6，乙肝还没转阴

“我一心想治好乙肝，只要听说哪里能治好，我就不惜一切四处求医。”据范先生介绍，“当时听广告说，只要打了一种外国进口的针剂，大三阳很快就会转阴。”从去年6月起，范先生每周都要到南京汉德中西医结合门诊部治疗，这种针剂价格不菲，一针2400元。

范先生打完了3针后，再去验血检测，依然是阳性。再去南京汉德中西医结合门诊部质问，医生却让他再试着打3针。就这样，在医生的劝说下，从3针一直打到6针、9针、12针、15针。

“15针就是3万6啊，这还不包括来回高铁路费。”范先生无奈地说，“此外，医生开给我的药都没标注使用药品的名称。”

药品加个字，价格差几十倍

昨天下午，江苏省物价局、南京市卫生局医政处、白下区食品药品监督管理局等相关执法部门来到汉德中西医结合门诊部执法。记者发现，门诊部里，只有寥寥的几个人来购买药品。一看到医院里来了许多执法人员，大厅里的病人很快散去。

由于汉德中西医结合门诊部几乎所有的单据上药品名称都写的西药，因此拿到医生处方就成为执法调查的关键。“去年，我们已经把肝病和泌尿门诊取消不开了。”该门诊部的王院长表示。在院方提供的进货单上，执法人员发现，关于乙肝的药，大部分不见了踪影。而范先生提到的汉德肝病治疗门诊已经变成了内

科。在执法部门的多次要求下，王院长只提供了今年1月份以来的处方。

“这3种药怎么这么贵？”一张收款2880元的处方单引起了执法人员的注意。胸腺肽、左氧和葡萄糖都不贵，每种药只要几十元。在质问开处方的医生后，这名医生趁着执法人员不注意，在处方上加了一个字。“胸腺肽”变成了“胸腺五肽”。这位医生笑道，“我老了，一时疏忽，漏写了一个字。”但是执法人员立刻到药房找胸腺五肽或者胸腺肽，却被告知这种药拿不出来。

“胸腺五肽和胸腺肽，少一个字价格相差几十倍。”江苏省物价局的工作人员表示，由于处方上药剂含量、品名也写得不规范，因此这张处方钻了漏洞，两种药具体是多少钱都很难确定。在执法部门的要求下，门诊部重新核实问题处方的药品价格，药房会计算后，原来处方上2880元的药，再次划价只有2780元，价格不统一。此外，另一种药品超过最高限价。

门诊部被要求限期整改

江苏省物价部门负责人也发现，汉德门诊部出售的药品没有价格标志。墙上的医疗收费价目表不规范。换药、激光、微波每一项价格甚至相差200至900元。物价工作人员表示，在医疗中，仅换药就分为大、中、小换药，价格也会不同。经过此次行政执法，汉德中西医结合门诊部多处不符合行医规范，均被执法部门记录。执法部门表示，该门诊部将在一周内限期整改。

苏宁银河六周年盛惠全城绽放 名品云集抱团回馈

据悉，刚刚过去的三天小长假中，天公作美，市民出行游玩、换季消费等需求全面爆发，小长假已经拉动春季首波销售的重节点。而适逢此期间的苏宁银河6周年庆，因其独冠全城的活动力度，更是成为小长假经济中最为凸显的亮点，丰富多彩的活动形式加上全城独有的活动力度，全面引爆了市民的消费热情，直接推动苏宁银河实现40%以上的销售增长。另据悉，4月8日是苏宁银河6周年庆的正日子，经过小长假期间良好的蓄水，店庆正日子期间(4.8-4.10)苏宁银河的活动力度将全面加码，活动升级至“满48送50，再单笔满800送100店庆礼券”，并辅以3天六重赠礼重磅砸向市场。

春装买赠返利升级，新品最低降至44折

这几天，在苏宁银河最热门的销售专柜当属衣恋、小熊、ROEM、SCAT、SCOFIELD、ESPRIT、G2000等品牌了，因为其全城独家的“满48送50”实在是无法让你不心动。”南京的春天很短暂很金贵，以混搭为风格的春季着装都集中在四月份体现。因此四月份是时尚一族不折不扣的换季爆发期。适逢店庆大力度促销的推动，店庆期间苏宁银河展现出供需两旺的良好态势。”苏宁银河的负责人介绍道。

随着4月8日店庆正日子的到来，苏宁银河店庆力度将在本周末三天进行集中升级爆发：满48送50，在单笔满800送100店庆礼券，同时辅以六重赠礼，不啻于又向四月的消费市场砸了一枚重磅炸弹。根据时下最流行的返券力度计算公式，折扣=现金/(现金+返券)，资深败家MM张小姐，给各位血拼达人计算了参加苏宁银河满百送的最佳攻略：现金支付为48的倍数，同时满足800元的加码返券要求，则最适合的拼券方式是现金消费816元，则可以获得816元商品+850券+100券，这样折算出来的力度相当于4.4折；如果你赶上4.7之前的储值卡充值，在4.8-4.10期间使用，则外加获得相当于20%返利的赠品，8日开始还可以获得店庆的额外赠礼：蛋糕、抽奖(最高赢取IPAD)、骨瓷沐浴组合等。活动力度又岂止是4.4折？

除了上述的震撼满百送之外，一些大家耳熟能详的知名品牌也推出了相当给力的独家活动：绫致旗下ONLY、VERO MODA、杰克

琼斯也将以“满200送100”的活动助阵店庆。此外，一些大家比较喜欢的品牌也是推出了较为惊喜的活动，如OLIVE DES OLIVE满200收100，艾格、ES满200减80，依瑶满300抵80，耐克360满98抵28，阿迪小草满99减24，杰斯伯满300送200，耐克满99减24，阿迪满100减28，美津浓、KAPPA、李宁满100减30等。

名品抱团秒杀 新品开柜助力

六周年店庆促销，除全品的折扣外，苏宁银河也是联合众多供应商精选店庆精品，开展店庆特惠价活动。据悉，新秀丽包、阿迪小草、卡尔丹顿、法曼斯等众多名品推出的店庆特价商品，最低折扣低至1折，因此也是得到了众多顾客的青睐。店庆第二波将继续推出名品秒杀活动，以名品超低折扣为店庆促销升级加码。此外，苏宁银河女鞋品牌FED，女装品牌丽莱、温莎蒂，休闲品牌JASONWOOD，床品堂皇也都会持续开展特卖活动。

与此同时，化妆品方面，一线品牌资生堂的满100减20，欧莱雅、芙丽芳丝、水之印、露华浓、蜜丝佛陀、佰草集等推出的满100减16、满300减60的店庆直减活动。此外，雅漾、雅呵雅推出的大促活动，除直减外，更是为顾客精选多档好礼。珠宝名表方面，也是配合店庆推出了前所未有的大力度促销让利，明牌购素金类产品满16800元或镶嵌类商品满6888元，就送价值约1500元精美裸钻一颗；宝庆则推出了黄金每克优惠20元的活动，此外老凤祥也是推出了钻石类满1000减400，持苏宁银河VIP卡可享受折后再满1000减100的让利。亨吉利名表中心众多名表联合推出8.8折，满2000减100的优惠活动。

另据悉，苏宁银河值六周年店庆，为了更加优化场内品牌，也是引进了众多时尚新品。如淑女装柏维娅、注释，男装亚哥丹尼、艾夫杰尼，以及男鞋索力等。它们也是全面加入到了“满48送50，再单笔满800送100店庆礼券”的活动中，值得期待。在众多优惠折扣的基础上，苏宁银河资生堂、帝舵、依瑶等众多一线品牌还推出了独家赠礼活动。丝巾、钱包、收纳盒、打火机、皮带，各式精美礼品都为店庆活动加码。

13:20 通讯员 崔玉艳 薛新
快报记者 安莹为你报道

心底“捞”针

为取出患者体内两根针，“人为”让心脏停跳23分钟

3根绣花针藏在体内长达50多年，已是锈迹斑斑。拿还是不拿？怎么拿？昨天记者从东南大学附属中大医院获悉，为了取出绣花针，手术实行体外循环，在心脏停跳23分钟的情况下，成功取出其中两根针。

患者王阿姨今年58岁，对于绣花针是如何刺入体内的，她不得而知，只是依稀地记得6岁时发生的一些事情。在王阿姨童年的时代，她的父亲是当地有名的鞋匠，家里有好多缝鞋子、缝衣服的针。她告诉医生，好像是和几个玩伴一起玩时，针不知怎么就扎进自己肚子了，因为年纪小，只是觉得身体不舒服，拼命地哭，家人也没有太在意，同时也请了医生，还在王阿姨的腹壁下取了一根针下来。

两个月前，王阿姨体检做胸片，医生意外发现在心脏、肝脏、腹壁下都有金属异物。该院胸心外科的刘志勇教授仔细询问了患者的病史，了解到患者小时候扎针的病史，猜测这几根针可能就是那时刺入体内的。专家认为，如果针不游动，那情况还好，可是经过两次超声心动图检查，医生发现王阿姨心脏内针，如果不及时取出，会危及到患者的生命。医生考虑到患者肝脏内针已包



在胸片的三维重建下，患者体内的3根针清晰可见
通讯员 陈红明 摄

裹，留在体内对患者影响较小，为了避免更大的创伤，医生决定取出心脏和腹壁下的两根针。

经过讨论与研究，专家们决定给患者施行体外循环下心内异物取出术。在术前，专家们通过胸片三维重建清晰看到了“针”的位置，手术的难度就在于如何更快更准地“定位”，找到针的位置。患者在全麻的状态下，医生首先取出了腹壁下一根1.5cm的针，随后建立了体外循环，也就是在心脏停跳的情况下，切开右房和房间隔，又很快取出了3cm的针，整个体外循环的过程有40分钟，在术中患者心脏也停跳了23分钟。现在患者病情非常稳定，预计10天后可以出院。

15:30 快报记者 毛丽萍为你报道

大屠杀幸存者余子清昨领遗体捐献表——

了却心愿

走进“志友干事会”，领到了捐献遗体的申请登记表，78岁的余子清老人戴上眼镜，仔细地看了又看……老人透露，最快下周，他就将带着家属签完字的登记表再次前往“志友干事会”，领取“志愿捐献遗体纪念证”。据介绍，余子清老人是南京首位捐献遗体的南京大屠杀幸存者。

余子清自从知道“志友会”的一些事情后，就有了“惦记”：“捐献遗体可是一件很伟大的事，我们老同志经常在一起谈论，觉得很伟大很光荣，而且做出这样的决定要有决心……”经过几年时间的考虑，老人想得很清楚：“从小，我就是个苦孩子，是国家培养了我，让我到铁路上开火车，现在生活得很不错，我要报答社会，报答人民，把我所有有用的器官捐给需要的人。”老人把自己的想法先后尝试跟老伴、子女沟通，家人从惊讶、不解到支持。

没有障碍了，老人又犯难了，手续怎么办呢？前天晚上，记者与南京红十字会志友干事会取得了联系，约定次日陪老人去办手续。

昨天一大早，老人准备好一堆的材料：身份证、户口簿……拎着装满材料的黑布包，老人精神抖擞地跨进南京医科大学“志友登记接受站”。“志友协会”的高洪英一一向余老介绍了人“志友协会”的条件，其中一个就是要征得家人同意，余子清郑重地点头：“他们都同意了。”待确定后，高洪英递给他一式四份“申请登记表”，告诉他，回家



余子清老人拿到申请表 快报记者 顾炜 摄

填好表格，然后家人签上字，再带上两张证件照，“一起交过来，就办完所有捐献遗体手续了。”

拿着“申请表”，老人掏出包里的眼镜戴上，仔细地看完申请表，然后小心翼翼地放进包里。

他说，回家就跟家里人商量：“我准备让我大女儿代表家人给我签字，身后的事就交给她了，她是老大嘛。”昨天下午，老人开始认真填写表格，“下周应该就可以办好了。”

老人说，有了这个心愿起，他就更注意身体了，每天早锻炼。其实，余老还是一位“舞林高手”：“模范马路有个敦煌舞厅，每天差不多要去跳个两小时，慢四、中四、小拉……”他告诉记者，他的舞龄已经50多年了，舞技还相当不错，“徒弟有多少，记不得了，太多了。”现在的余老还相当注重养生：“以前一天至少一包半烟，还搓麻将，现在都戒了，唯一剩下的就是每天还要喝点小酒。”

记者准备离开时，老人再次强调，他会把身体锻炼得棒棒的，“以后也许会对更多人有用。”

《“我想捐献遗体”后续》

本周末，买车就去第三届奥体汽车狂购节

买车送冰箱 送全车贴膜，预约购车送油卡。4月9-10日，南京广电第三届奥体汽车狂购节，在奥体西便门盛大开幕。主办方将拿出千份购车大礼回馈消费者，单项奖额高达万元，现场实惠一：提前预约订车，主办方送油卡(025-86983102)；实惠二：买车送冰箱，送全车贴膜，七级购车大礼现场送；实惠三：购车组委会加送1000元汽车装潢，再送4999元吃喝玩乐大礼包；实惠四：现场订车经销商补贴油价1000-5000元，缤纷豪礼必让现场购车的消费者满载而归。据悉，50家汽车经销商将组成超级豪华阵容，以全新车型零利润价格回馈广大客户，沃尔沃携旗下最新车型S60参展，奔驰、宝马、奥迪、斯巴鲁、进口大众、进口起亚、雷诺等进口车均以购车享万元优惠鼎力加盟；此外，雪佛兰、斯柯达、东风本田、广汽本田、一汽奔腾、荣威、名爵、东风日产、别克、上海大众、一汽大众、广汽丰田、江淮、比亚迪、东风标致、北京现代、雪铁龙、传祺、陆风、长安福特、长安轿车、长城、吉利、帝豪、全球鹰、青年莲花等都将全城最低价和万元促销回馈广大市民；据悉，超级跑车法拉利携旗下车型傲视群雄，登陆奥体汽车狂购节。