

# 东风雪铁龙南京金灿店开业

3月29日,耗资人民币4000余万元精心打造的东风雪铁龙金灿店正式开业。

江苏万帮集团旗下的金灿店坐落在江宁区东麒路4S园中心位置,是华东地区最大的东风

雪铁龙旗舰店,其拥有超大的豪华展厅和客户休息区,配置了影音设备、网络休闲区、茶水零食、客户专用用餐区等一系列人性化设施,以及儿童游乐区和VIP休息室。

金灿旗舰店店堂整体搭配元素时尚干练,展厅色调主要是红黑白,力求简洁,突出现代感,无论是桌椅还是墙面色调线条无一不流露着时尚的气息。

## 广本南京长昊六合分店开业

南京长昊店地处江北经济开发区的交界处,连接安徽,交通便利。为了更好更贴心更广泛地为广大客户服务,3月23日广本南京长昊店在六合区大厂宁六路341号开设自己的第一家分店。今后无论是南京长昊浦口店还是六合店都会把最贴心最负责的服务带给广大消费者。

南京长昊浦口店是集整车销

售、售后服务、零部件供应、信息反馈四位一体的广汽本田集团直属最高标准的A级店。专业销售广汽本田汽车全系列车型。开业两年多以来,南京长昊店凭借着自己的努力在业界赢得了良好的口碑,先后荣获“先进模范单位”“诚信单位”、“绿色特约店”“优质服务好口碑4S店”、“最佳微笑服务4S店”等荣誉。

长昊浦口店和六合分店本着“以人为本、实现创新、共享喜悦”的企业精神,诚信经营、服务至上的经营理念,为客户提供最优质的服务,实现购买的喜悦、销售的喜悦和创造的喜悦。

据悉,为庆祝六合分店开业,南京长昊掀起“双店同庆、安全任我行、豪礼赠千金”三月购车优惠狂潮。付蕾

## 2011款蒙派克MPV全国同步上市

2.4L舒适版10.98万起

3月29日,2011款MP-X蒙派克“十城百店”同步上市发布会在北京福田汽车举行,作为南京分会场的江苏福通店内也同步进行了新车发布。2011款MP-X蒙派克定价9.9万元-16万元,其中财富快车舒适版2.4L产品售价10.98万元起,相较同款车型2.4L产品的价格优惠近万元。

据介绍,此次推出的2011款MP-X蒙派克,在前两代车型基

础上完成了针对客户的7大价值突破,以4大核心技术优势全面超越竞品之上。匹配奔驰技术优化的4Gi系列汽油动力,采用进气连续可变气门机构(VVT)技术,巅峰功率可达125kw;搭载欧洲康明斯ISF系列2.8T乘用车柴油涡轮增压发动机,最大功率可达96kw,扭矩高达280Nm。目前,财富快车舒适版2.4L产品预订量最大。

2011款MP-X蒙派克在燃油经济性方面同样出色,2.4L排量产品百公里最低油耗仅为7.4升。在原有产品色彩基础上,2011款MP-X蒙派克增加了夏威夷棕与维亚诺红,更显豪华。

另外,X-TECTM底盘与奔驰维亚诺加强型底盘结构相当,并经过英国莲花公司专家调校,底特律工程师分析调整,安全性优势明显。

## 帝豪EC8南京钧生上市

提车需等20天

3月26日,帝豪EC8在南京钧生4S店举行上市发布会。此次上市车型共有2.0L、2.4L两个排量十款车型,售价在10.58万元-15.98万元之间,打破了自主品牌10万元价格天花板。

EC8系是继EC7系成功上市后,帝豪品牌推出的又一力作。帝豪EC8系参照欧洲法规设计制造,采购世界知名品牌的先进零部件,集合了国内最新、最先进的制造工艺和科技水平。作为帝

豪旗舰车型,帝豪EC8系拥有4905mm×1830mm×1495mm的车身尺寸和2805mm超长轴距,超越了国内众多中高级车。而这样的尺寸为帝豪EC8系带来了超越B级车的舒适空间,不管是前排、后排的腿部空间还是头部空间,无不伸展自如。

帝豪EC7系的崛起显示出优质的自主品牌产品同样具备品牌上探潜质,给了帝豪EC8系更多的信心。据南京钧生总经理蒋



家平介绍,帝豪EC8至南京上市之日,该店已收获订单200多份,目前交货100多台。由于货源紧张,目前订车需20天以上才能提车,其中售价10.98万元的手动舒适型和13.68万元的自动尊贵版最为热销。

## 2011款蒙迪欧-致胜南京上市

长安福特旗舰店南京江北福联开业

3月25日,2011款蒙迪欧-致胜上市发布会暨福特亚太GCVP完全满意启动仪式在南京福联展厅举行。

全新蒙迪欧致胜拥有绿色、智能、品质和安全四大品牌优势,搭载了全新的EcoBoost发动机,搭配了6速手自一体PowerShift双离合变速箱,以更加澎湃的动力、更低的油耗、更少的排放、更智能的操控、更高的品质和更加全面的安全保护,外观和内饰上做了非常多而且精致的改进,以求更符合中国人的审美观和消费需求。同时,2011新福特蒙迪欧-致胜在原有产品优势的基础上,提供了增强的安全性和焕然一新的外观及内饰,并在工艺上进行了全面提升。

2011年,长安福特导入新的CVP即福特亚太GCVP,力争将客户

满意上升到更高层次。“GCVP完全满意”的推进,对经销商是一次考验,但同时也是一次进一步提升经销商品牌形象和服务质量的契机。

汪庭竹

又讯 3月27日,全国最大的长安福特旗舰店经销商——南京江北福联汽车4S店在江北汽车产业园正式开业。江北福联总投资额超过2000多万元,占地面积约8000多平米,其规模按照江北汽车产业园最高标准旗舰店建造,是目前长安福特全国范围内标准最高、规模最大、设备最先进的4S旗舰店,距主城区闹市区仅需20分钟车程。该店拥有2500多平米豪华展厅和客户休息区,配置了影音设备、网络休闲区、茶水零食、客户吸烟区等一系列人性化设施。

## 本周末去玄武门展览馆 春季购车节买车赢大奖

伴着春日阳光,一场以“绿色购车”和“低碳春游”为主办理念的春季购车节本周末将登陆南京玄武门展览馆。如果你正准备买车,如果你也认同低碳环保的用车理念,那么就来第二届南京春季购车节吧。近40大汽车品牌百款热卖车型,更有特价车型现场超低心跳价格出售,一家三口在购车之余还能尽情享受玄武湖畔的绿色美景。

现场购车的消费者不仅享受货比三家的促销价,还可以得到本次组委会提供的各种诱人礼品及

超值大奖。一、精美到场礼:通过前期电话报名或凭报纸广告现场看车客户送罗莱家纺1件;二、阳光订车礼:现场订车客户送春游户外装备三件套;三、订车礼上礼:买车组委会还加送500元现金补贴;四、幸运抽奖礼:现场买车即有机会抽取精品韩国樱花游、数码DV、折叠自行车等超级大奖;五、终极大奖礼:每天下午5点还将在当天订车客户当中产生1名2000元油卡大奖,数量有限,想要订车的客户赶紧行动起来吧!

## 奔腾B50出租车南京推介

3月25日,“一汽奔腾B50出租车上市推介会”在中国十大地标性建筑紫峰大厦72楼观光层举行。奔腾B50凭借产品高性价比优势和“管家式”服务理念深得民心,消费者毫不吝惜给予了奔腾B50“1.6L之王”的美誉。

2011年,一汽奔腾将消费者的需求细化并加以研发,打造真正满足出租车市场的高性价比车型。终于奔腾B50出租车华丽诞生。B50出租车搭载了源自德系动力发动机,兼顾强劲动力与燃油经济性。B50出租车除了动力、操控别具一

格外,人性化造车理念也渗透整车。它拥有性能卓越的悬架系统,整个悬架系统扎实、稳固,突显行驶的稳定性能,同时,B50出租车还搭载了同级车型中鲜有的BOS刹车优先系统,该系统是在驾驶员发生错误操作,将加速踏板和制动踏板同时踩踏时,控制发动机功率,优先刹车的系统。该系统的配置大幅增加了行车的安全性。细节的用心雕琢也是B50出租车的明显优势,超速报警功能的“行车管家”,可以在高速中为驾驶员者提供安全提示。付蕾

### 第二届南京春季购车节

时间:2011年4月3-4日 地点:南京市规划建设展览馆

# 你买车,我补贴!

看车送罗莱家纺 买车送春游户外装备三件套  
买车组委会加送500元现金补贴 每天下午5点抽2000元油卡大奖  
买车再抽韩国樱花游 数码DV 折叠自行车

主办单位:南京日报报业集团 东方卫视  
承办单位:南京赛特瑞广告有限公司

补贴热线:84526733 84526735 活动官网:www.autonanjing.com 西祠讨论版:b1270682.xici.net

### 不安分是我的天性

进口城市跨界SUV 进口全能跨界SUV  
CALIBER 酷派 21.99万元 JCUV 蓝威 29.99万元

## 江苏苏舜锦尚汽车销售服务有限公司

地址:软件大道8号(原宁南大道8号) 销售热线:52341888 52880018 服务热线:52341855

### 东风雪铁龙购车节 购车3重礼

凡在3月8-4月8日期间,购车客户即享:

- 礼一:5000元购车大礼包;
- 礼二:车贷3-3年,免息优惠;
- 礼三:置换25,给予高于市场5000元收购旧车;

4月3-4日 车展周末汽车4S汇

<h4>江苏东联店</h4> <p>地址:栖霞区翠屏东路339号 销售热线:025-86691331 85322411</p>	<h4>南京蓝盾店</h4> <p>地址:南京市凤台南路122号 销售热线:025-52860366 52860399</p>	<h4>江苏海源店</h4> <p>地址:南京市玄武区东方城108号 销售热线:025-85078798 85029599</p>
---	---	---