

ipad用户登录app store搜索

草莓派

全新阅读视界为你开启

现代快报博客周刊新说出品

全搜索

“老婆一心要开店，无奈拨款一万元……经营一月觉无路，头笔生意免撞树，几件就赚九块五。”在很多人眼中，开网店是萦绕在心中的一个梦想，上网也能赚钱，这简直是天上掉馅饼的事啊。然而，甘苦自知，最近一名女店主的老公写了一首打油诗《老婆开网店累了我》，大家开心一笑的同时，也看到了开网店背后的酸甜苦辣。

□快报记者 孙利侠

**《老婆开网店累了我》(节选)**

老婆一心要开店
无奈拨款一万元
三千电脑七千货
话说虽然也不多
夜半键盘咔咔声
害我梦见鬼敲门
当年跟我搞网恋

今天非要开网店
下班感觉有点累
让她给我捶捶背
她说整天忙电脑
叫我给她捏捏脚
影响豆豆带不好
来讲故事哄宝宝

兔子新娘天天念
三只小猪讲N遍
你要做到几颗钻
洗衣做饭我来干
提醒各位贤主妇
网店难上青天路

老婆开网店，无奈老公写诗调侃

幽默打油诗感动网友，诗火了，网店生意也好

老婆开网店

无奈老公网上写诗调侃

老婆一心要开店
无奈拨款一万元**网恋到网店**

生活完全变了样

当年跟我搞网恋
今天非要开网店**打油诗火了**

网友慕名来买东西

你要做到几颗钻
洗衣做饭我来干

窦先生今年38岁，在浦口维修手机，家有贤妻和幼女，老婆一直专职在家，家里收拾得井井有条。但2010年底，老婆白女士开始有想法了。

“你开网店？还卖童装，你以前都没接触过服装，隔行如隔山啊。”窦先生一听就不乐意，但白女士比较执着，天天在老公耳边说。虽然嘴上不同意，但又不忍心

让老婆难受，窦先生最终给她“拨”了一万元。

白女士花三千元买了台电脑，余下的钱进了货，店名叫“××宝贝衣柜”，用了女儿的小名。开店后，白女士就开始忘我地经营店铺了，由于新店信用少，开了一星期也无人光顾。

后来一位买家看上两款童装，白女士立刻喜笑颜开。她以最低的

价格把衣服卖了，由于超重，还贴了邮费。最后算下来，是赔钱卖了衣服。窦先生听完觉得又好气又好笑，20天后，他实在受不了了，暗暗写了一首打油诗《老婆开网店累了我》。“老婆一心要开店，无奈拨款一万元……头笔生意免撞树，几件就赚九块五。”窦先生解释，“其实说赚九块五，还是夸张的，是为了押韵，根本就没赚钱。”

生意开张后，白女士劲头更足了，但由于信用少，很少有人光顾，白女士很着急。每天都要趴在网上盯着，从上午9点开始，要忙到夜里两点左右。“我睡的时候她在忙，半夜醒来她还在敲键盘，跟着了魔一样。”窦先生说，因为工作地点离家不远，中午回家想吃饭时，却发现地上丢的都是方便面袋子，“她自己都吃方便面，我还能

怎么样啊，只能自己做饭了。”这样的生活，让窦先生觉得简直比当年网恋时还辛苦。“夜半键盘咔咔声，害我梦见鬼敲门，当年跟我搞网恋，今天非要开网店。她说淘宝能做好，我看怎么也不照。”原来，窦先生与白女士是2005年在网上认识的。白女士比他小12岁，她看上了窦先生的宽容，窦先生看上了她的可爱和独

虽然开始不太支持，还常常劝老婆放弃，但看到老婆那么辛苦地在做一件事，窦先生也被感动了。“说实话开始我真的是肚子火，但看到她又是进货又是发货，忙前忙后的，实在不忍心，她真的很能吃苦。”窦先生说。现在回到家，反而会主动跑到电脑边，帮老婆看看有没有信息。如果需要发货的话，他也帮助处理一下。

当无意间看到老公写了首打油诗后，白女士不但没生气，反而笑呵呵地到处转发给朋友看。“他以前写过顺口溜，没想到现在还有兴致写。我知道他心里有委屈，但他从没跟我说，他写出来也算是跟我沟通吧。”白女士说，写得很形象，朋友们看了后，都很喜欢，夸她老公有才。“我贴到淘宝上，有些买家看到后，还特地到

立，两人从网恋开始组建了一个幸福的小家庭。

但开了网店后，生活完全变了。从前都是白女士给女儿讲故事，现在变成了孩子爸爸来完成。“兔子新娘天天念，三只小猪讲N遍，既做爹来又做娘，只差胸部无营养。”窦先生苦笑，“我哪会讲什么故事呢，讲来讲去都是那几个。”

我的店里来买东西呢！”

目前，白女士的网店已经有一个钻的信誉。“现在我肯定是非常支持她的，已经付出这么多了，肯定全力支持。”窦先生说，有时候一下卖了十几单，老婆非常开心，会立刻打电话跟他讲。“我也替她开心，凭良心讲，她很能干，有想法，也很独立。”窦先生也希望妻子能好好做下去。

超市大特价:60块钱商品优惠1毛钱

网友质疑:如此优惠不厚道;超市回应:是原优惠价，并非原价



大润发超市特价标牌

昨日，在常州某知名论坛，一则题为“湖塘大润发很给力的促销，原价66.7，特价66.6”的帖子吸引了众多网友的眼球，并且迅速蹿红，升到了论坛首页。发帖人“根深蒂固”说，湖塘大润

发超市“特价商品”其实只便宜了1毛钱，如此折扣不如没有。也有网友表示，超市这么做，实在不厚道，有忽悠消费者之嫌。

对此，湖塘大润发超市方面的解释是，特价牌上没有写清楚，应该是原优惠价格，并非原价。

**大特价?
60多块钱商品优惠1毛钱**

据网帖反应，发帖人“根深蒂固”前天去湖塘大润发购物，在准备结账时，发现旁边白酒货架上挂着一个很大的红色折扣牌子，上面写有“特价商品，66.6元”。发帖人心想，如此醒目的特价牌，想必优惠的幅度应该很大。于是，他特地走过去，认真地瞧了几遍，但是细看后的结果，让他感到哭笑不得。原来，特价牌上除了商品名称、现在价格，在角落上还“藏”着一个原价数目：66.7块。“我确认眼睛没看错，当时惊呆了。我只想说，如此折扣不如没有。”发帖人无奈地感叹道，原价

66.7块的白酒，便宜了1毛钱，还不如一个小塑料袋价格呢。

帖子发出后，引来众多网友“围观”，大家纷纷留言，谴责该超市做法不厚道。也有网友提出，特价牌上的原价字样“个头”大小，不仔细看还真难发觉。同时，更有网友反语讽刺：“居然便宜了一毛钱呀，我要去抢购！”

**记者探访
“逗你玩”商品还不少**

昨日上午，记者根据网帖内容，前去湖塘大润发超市一探究竟。刚走进购物大厅，记者看到，右手边的货架上摆着一长排红色特价牌子。走近牌子，记者看到，上面中心部分，写有一个很大的现价数目。此外，在牌子右上角，则写有一个原价数目，并打了个大红叉。记者细看，虽然原价数字在走近之后能够看清楚，但是与现价字样比起来，“个头”明显偏小。

在一处酒类货架旁，记者看

到1毛特价牌，上面写着“43度××酒，500ML/瓶”优惠价“66.6”，原价“66.7”。记者在超市里逛了一圈，看到1毛钱的特价牌子还真不少，有日用品、饮料、酒类等10多个商品。

**超市解释
是原优惠价，并非原价**

随后，记者向超市方了解情况，客服部潘科长告诉记者，优惠1毛钱的商品，是本身价格就偏低。特价牌角落上标的原价，其实是“原优惠价”，并非商品的实际价格，而是上周的优惠价格。潘科长还说，特价牌的大小、式样、尺寸、版式等都由总部统一制定，他会将此情况向总部反映，进行整改。

昨日下午，记者从常州市协了解到，湖塘大润发超市优惠1毛钱的促销方式，虽然没有明显违规行为，但是商家从诚信经营的角度出发，应该在特价牌上将“原价”与“特价”的字样写成一样大。

快报记者 姚斌

@马伯庸:【生活小常识】童鞋们呐，当你媳妇问你“你嫌弃我丑吗”的时候，千万不要不过脑子就立刻回答“不嫌弃”，那是个陷阱！

网友评论
短消息:按你的分析刚好着道，媳妇的问话本身就预设了前提并埋伏下了地雷，这样回答应该比较靠谱一些:你哪丑了?或者:谁说你丑了。

本少爷:前师不忘，后事之师!

女萝山鬼:果然中招，内牛满面。

@作业本:小气的人一般说:小姐，买单。说完，一般就是段誉拉着王语嫣的手，出了门上了驴车。大气的人一般说:结账!这一句结账，真如乔峰，说罢就是袍袖一拂，扬长而去，剩下些琐碎银两，连句不用找都无须多言，就是不要了，出门就是顶着个天，仰天大笑，上马疾驰而去，转弯间一声长啸，只剩下红尘滚滚……

网友评论
未希:时而大气时而小气，我都喊收钱，够粗俗吧!

一个过程:不知为何很讨厌买单这个词，可能是被装的人说得太多吧!