

2011年是长安福特在中国建立的第十个年头,从“活得精彩”到“感受非凡”,光阴荏苒,十年弹指一挥间!长安福特用专注铸就了辉煌的成功。从上市到现在,长安福特的市场销售情况呈逐年稳步攀升的态势。无论是2008年的车市调整还是2009年的车市火爆,长安福特福克斯的销售情况均稳中有升,这种“淡定”的表现,恰是实力派车型的典型特征。随着长安福特2011款福克斯的上市,长安福特福克斯迎来了销售的黄金时代,截至2010年底累计销售65万辆。2011年销量更进一步,1月销售量直逼2万大关。

为庆祝长安福特这十年获得的辉煌成就,答谢国内消费者的支持与厚爱,正值长安福特十周年庆典之际,长安福特将在2011年3月1日至4月30日推出三重好礼回馈消费者。



长安福特十年专注铸辉煌

十周年庆三重好礼赢未来

好礼第一重: 购福克斯送25%购置税

长安福特十周年庆祝活动在 全国范围内推出购福克斯享25% 购置税补贴的优惠好礼。长安福特 为消费者提供的25%购置税补贴, 由长安福特厂家在全国范围内统一 实施,按该车型成交后应交购置税 金额的25%返还消费者。长安福特 购福克斯送的25%购置税优惠在 购买环节就能享受,比国家购置税 优惠在上牌时享受更早、更直接。

相比其它一些竞品车型的类似 活动,长安福特此次活动由厂方在全 国范围统一实施,覆盖范围更全面, 优惠金额更公开透明,有效保障了 消费者的权益。

随着2011年国家取消了对1.6

升及以下小排量汽车的购置税优惠, 越来越多的消费者开始将目光转向 1.8升及以上排量的车型,1.8升及 以上的车型获得了更多消费者的青 睐。长安福特在此时推出购福克斯 享25%购置税优惠的活动,将福克 斯的市场竞争力推向了极致。

好礼第二重: 购福克斯送3年或10 万公里超长质保

2011年是长安福特的腾飞跨越 之年,2011年福克斯1月销量直逼 2万大关,这得益于长安福特可靠、 有力的售后保障。长安福特福克斯 为消费者提供了三年或十万公里的 超长质保,同时还提供了国内汽车 行业最优的2年免费、覆盖全国的 24小时紧急道路救援服务,为消费 者尽可能地解除使用中

的困扰。

目前,国内销售的大部分紧凑型 轿车都只提供两年或六万公里的质 保。而福克斯将消费者利益放在首 位,为车主提供了三年或十万公里 的超长质保。在中国普通家庭中, 一部分车主平均每天的行驶里程在 40至50公里,一年总里程约1.5 万公里;而另一部分用车较为频繁 的车主,一年的行驶里程可能达到 3万至4万公里。相比国内大部分 车型提供的两年或六万公里质保 期,三年或十万公里的超长质保设 定更符合实际需求,为消费者提供 了更方便、更可靠的保障,进一步 提升了福克斯的可靠性和性价比。 三年或十万公里的超长质保配合 福特福克斯车型提供的2年免费道 路救援,长安福特为消费者提供了 最优质、最可靠的用车体验。

截至2011年1月长安福特福

克斯在中国市场累计销量达到67 万,良好的市场表现得益于长安福 特良好的售后服务保障。超长的整 车质保期和巨大的车辆保有量,有 效降低了消费者的用车维护成本, 消除了消费者维修保养的后顾之忧。

好礼第三重: 购福克斯享2年期零 利率车贷能省1万元

本次长安福特十周年庆典活动 推出了贷款额度为8万元的贷款, 分12期、24期、36期及48期按揭 的四种汽车金融贷款。其中12 期及24期按揭均为零利率购车贷 款,相比其他金融机构提供的贷款 按揭,12期及24期的零利率按揭 贷款分别能为消费者省下5300元 和10380元的贷款利息。

购买福克斯的主力客户年龄段 在26—40岁之间,此类客户工 作、生活比较稳定,有理财意识和 个性,购车时会考虑贷款对生活品 质的影响和对家庭理财计划的影 响。随着国家对金融机构人民币存 贷款基准利率的上调,消费者通过 传统的银行贷款购车方式将会支 付更多的贷款利息,这对消费者来 说是一笔不小的负担。在政府加息 的情况下,长安福特在十周年活动 期间推出汽车金融优惠政策为消 费者购买福克斯带来了看得见、算 得出的实惠。

长安福特十周年活动推出的 25%的购置税优惠、三年或十万公 里(含两年免费道路救援)超长质 保、量身定做的实惠金融政策,为 消费者提供了重重好礼。重重好 礼,重重给力,此时正是入手福克 斯的最好时候。

十年,一次拥有福克斯的最好机会,就现在

推波助澜长安福特“十年欢庆”盛事,福克斯诚意呈现非凡礼遇,为各位心仪已久的未来客人制造绝佳下手机会。

- 25%购置税补贴
- 两年零利率*及其他丰富金融套餐
- 三年十万公里保修
- 两年免费道路紧急救援服务

拥有福克斯的最佳时机,正是**3月1日至4月30日**之间。请速来展厅带走爱车,不然可能要再等十年。

长安福特马自达 荣誉出品

*两年零利率产品为浮动利率产品,利率在贷款合同中的固定利率基础上0.001%。上述优惠政策尚未覆盖所有经销商,详情请向当地经销商咨询实际情况为准。客户从经销商处购车及办理按揭业务时,须向当地金融(银行)有限公司按国家法定办法。

南京福联汽车贸易服务有限公司
 南京市大明路217号
 025-52430777

南京江北福联汽车销售有限公司
 南京市浦口区泰山街道大桥社区东门向阳桥江北汽车产业园1号
 025-85669010

南京景山福联汽车贸易服务有限公司
 南京市江宁区天元中路123号
 025-52105888

南京长福新港汽车销售服务有限公司
 南京市栖霞区栖霞大道8号
 025-85331199

www.ford.com.cn
 800-810-8168
 400-887-7766

感受非凡