

RSUN 红太阳装饰城

红在春天里

她,是闪耀华东装饰建材行业的新星;她,是独霸长三角建材流通领域的翘楚;她,是引领家居经营业态潮流的标兵;她,是南京消费者的老朋友;她,就是傲然屹立在雨花经济开发区的红太阳装饰城!明天,红太阳装饰城“红在春天里,价格大不同”活动将再次为熟悉和喜欢她的老朋友送上丰厚的大礼。

随着交通的日益发达,消费者跑上几十甚至上百公里购买称心如意的家居用品和装饰建材已经是一件稀松平常的事,而家居建材卖场转移到城市周边地区发展也是大势所趋。所以,自红太阳装饰城落户雨花经济开发区以来,无论是前去考察和学习的业界同行,还是前去选购和消费的广大顾客,从来都是人来人往,车水马龙,络绎不绝。事实证明,捷足先登、傲立板桥的红太阳装饰城,将大规模批发集散+连锁零售经营模式的完美结合发挥到了极致。

被业界赞叹不易,但更难的是为消费者所喜爱。红太阳装饰城通过实在的价格和周到的服务实现了这个艰难的目标。“免费直通

车服务”、“春季装饰建材采购大会”、“秋季装饰建材批发交易会”……红太阳装饰城又一个又一个贴心的举动和一次又一次震撼的优惠,拉近了同广大消费者的距离。

“传递关爱、分享成长”是弘阳品牌的经营理念,为了实现这一理念,也为了对所有关注、支持弘阳品牌的消费者和商户兑现这一承诺,弘阳集团在各大业务板块倾注了无限心血和激情。弘阳人用真诚的服务作为体现之理念的实际行动,并致力于在每一个业务板块打造更加人性化、系统化的服务体系。”正是有着这样的理念作为指导,红太阳装饰城才能在激烈的市场竞争中脱颖而出。

明天,红太阳装饰城为广大消费者准备的礼物是20大家居建材品牌总经理签售会。红太阳装饰城的相关负责人充满自信地说:“错过这次签售会,您定后悔一整年!”一元一片的瓷砖、坐便器300多元一只、浴室套餐1200元一套……劲爆的优惠,果然大不同!

快报记者 董婷婷

B66、B67
品牌集中让利10%~80%

B68~B70
“总经理签售”品牌大巡礼

B80
一个小时内解决投诉问题