

明天,13家家装公司和33家建材品牌将齐聚玄武湖畔的南京市规划建设展览馆。这些由国际国内一线品牌组成的“大腕团”将在现代快报主办的中国·南京四季家装博览会(以下简称快报家装展)上将亮出什么“看家本领”?快报记者为您提前一探究竟。



亚光亚装饰作品



我乐橱柜推出的特价套餐

家装直通车 开进春季家博会

本周六、周日,快报免费家装直通车将带广大业主参观30多套不同设计风格的精品样板房。样板房设计风格以现代简约为主,还有中西混搭风格、简欧及地中海田园风格。现场还有专业设计师讲解、免费设计报价。参观样板房之后,家装直通车将带广大业主直达玄武门南京规划建设展览馆,参与“南京四季家装博览会”活动,与各家装、建材商家、设计师面对面交流。凡报名参加活动的业主,可免费得到设计方案一套,还有消协权威专家免费审核预算报价。购买到金牌品质的建材,同时可免费得到精美的“家装日记本”一本和万元主材现金抵用券(仅限报名前50位)。

报名参与热线:85881977(岳小姐)

短信报名:发送“户型+姓名+面积”至13815892572

活动时间:3月12日、13日(周六、周日)

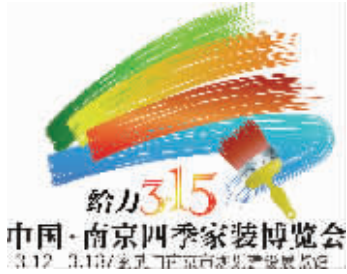
上车时间地点如下:

1. 华侨路申银万国证券大门口 8:30
2. 地铁大门口珠江路北33、35路站台上(地铁1号线3号出口) 8:40
3. 山西路青春剧场前16路公交车站(布料城对面) 8:50
4. 龙江小区金润发正门口入口处 8:40
5. 长乐路好又多超市对面(箍桶巷巷口) 8:30
6. 南京报业大厦门口(龙蟠中路223号金润发西对面) 8:40
7. 张府园3号地铁出口右走苏果超市旁(80、82路公交站) 8:50
8. 水西门原建邺区政府门口 9:00

快报记者 袁阳

打折、惠中惠、买就送,还有宝马车使用权……

快报家装展大品牌扎堆让利



家装公司:展会期间不涨价

新年伊始,随着人工费、生产、运营等成本大幅度提高,一些家装公司酝酿提价。家装公司要提价,快报读者该怎么办?快报家装展组委会负责人表示,虽然外界涨价风声四起,但是此次参展的所有公司都承诺展会期间不涨价。“我们和所有企业逐一进行协商,要求展会期间暂不实行涨价并推出优惠。”该负责人表示,目前大部分参展的家装公司都表示他们会克服一切困难不涨价。

除了不涨价外,很多家装公司还推出设计费、工程费双重打折的优惠。比如面对面装饰推出了三重优惠:交定金优惠,交定1000元,送帅康电器1000元抵用券;设计费优惠,享受设计费45折优惠,同时赠送价值2000元的3C家居体验馆橱柜衣柜现金抵用券;签单优惠,半包工程款达40000元,即可获得面对面装饰3C家居体验馆额外赠送的10000元5大类主材现金抵用券。

橱柜地板:买就送券很划算

此次家博会上,橱柜和地板也是当仁不让的两大主角。值得一提的是,除了欧派橱柜外,此次参展的橱柜和地板企业都是清一色的本地品牌,包括我乐橱柜、东方邦太、彩虹天厨柜、李洋地板和鑫屋地板。他们占据了建材区的“第一方阵”。

“本地企业可谓强手如林,他们早几年前就已经跻身于国内一线品牌中,这几个品牌是手

中的高手。”东方邦太南京大区总经理丁军点评,此次高手在“家门口”作战,“武器”和“装备”都很齐全。不少企业直接把工厂价拿出来特惠,“本地企业的好处就是少了经销商的环节,省了物流和运输的费用,直接给出底价。另外,安装和售后服务也很方便,一个电话打过去,半个小时就上门了。”

彩虹天厨柜负责人许军表示,此次大家集体“作战”,都拿出了“买就送”的优惠。彩虹天厨柜每2000送3000,相当于现金增值50%;我乐产品满5000减2000(须包含上下柜、台面、五金及电器),非电器类我乐产品满4000减1000(须包含上下柜、台面及五金,无须包含电器);李洋地板则消费满3000元送300元,消费满5000元送600元。

瓷砖卫浴:样品价吸引眼球

橱柜地板品牌买就送,陶瓷卫浴品牌自然不甘落后,国际国

内一线大牌扎堆让利。安华卫浴、东鹏陶瓷、乐家卫浴等品牌均拿出了特价品来吸引眼球。安华卫浴总经理欧阳中生表示,此次将最新的潮流趋势带到了展会上,其2011年新型坐便器超五级旋风式冲水将在现场展示,“这款马桶由顶端两个出水孔形成有力的漩涡状冲水,而一般的冲水是通过分布在上端的很多孔朝下滴水,此次我们将以特价的方式回馈消费者。”

东鹏陶瓷的奖品可谓大“放血”,特等奖为宝马汽车使用权15年,除此之外还有西门子冰箱和兔年金条等奖品。享誉全球的乐家卫浴则带来了2折样品。乐家卫浴副总经理陈小华表示,这些样品都是红星美凯龙店的样品,此次突破成本价2折起售。“目前市场上的一款国产品牌的马桶都要2000多元,但是此次乐家带来的优质马桶可能几百元就可以买到。”

1条建议 3重大礼

满意3·15 千金换良言

作为中国瓷砖行业的领导品牌,诺贝尔用心实现“零缺陷、零投诉”,将举办“满意315千金换良言”活动。凡在活动期间至指定门店为诺贝尔写下意见或建议的消费者,即有机会获得三重大礼。

大礼一:来店填写意见卡,即可获赠精美礼品一份,全市共315份,送完即止。

大礼二:每店前50名参加活动的消费者,将获赠一张“冰点秒杀卡”,当日凭此卡在店内购买指定瓷砖,享受冰点超值优惠,或购买正价瓷砖可抵扣现金315元。(以上活动不重复享受)

大礼三:当日凭秒杀卡并支付2000元定金后,可参加抽奖,有机会获取大奖IPAD一台。

抽奖(大奖):价值3988元的IPAD(16G+WIFI版本)一台
(二等奖):现金315元

时间:3月12日-3月13日

活动店面:南京诺贝尔、塞尚印象专卖店

红星美凯龙/江东门金盛店盛装新开,更多优惠,邀您共享!

详情请询店堂海报

