

快报记者 刘德杰在苏果超市为你报道

# 苏果4月再加薪惠及九成员工

近日,苏果超市董事长马嘉樑向记者透露,继2月份苏果普调员工薪资之后,4月份将实施“第二次”加薪计划,这次加薪预计拿出1个亿,以快速提高员工收入水平。

据马嘉樑介绍,这次拿出的1亿元,是今年人力成本预算额外追加的部分,将分阶段、分批次、分对象地逐步实施到位,苏果员工将从4月份开始进入今年的“加薪周期”,加薪范围将覆盖90%以上的基层员工。

据苏果超市人力资源部的初步测算,此加薪计划施行后,南京城区95%的苏果员工月基本工资都不会低于1500元(不含每月绩效工资),而外埠区域也将随当地经济和政策情况,相应提高。待第二次“加薪计划”完成,苏果今年将提前超额完成马嘉樑在江苏省“两会”上提出的“保证员工收入每年12~15%的幅度递增”的奋斗目标。

对此,马嘉樑认为,“两会”期间的诸多建议和提案,都是围绕一个“民生”

的主题。企业创造效益、创造就业机会、提升员工收入,就是为民生建设做贡献。苏果作为民族商业,更应以“十二五”规划为指导,以“两会”精神为指引,注重员工收入,注重民生改善,充实10万员工的幸福感,提高员工生活幸福指数,让员工逐渐过上好日子。

事实上,这已是苏果春节后第二次为员工加薪。2月份,苏果已实施了一次大规模的加薪,为90%以上的基层员工提高了基本工资。这样的加薪范围和幅度,在当前国内企业中并不多见。此外,苏果在年初就已对外宣布,今年将面向社会再招1万人,解决就业困难人群及大学毕业生的就业问题。

苏果超市此举充分体现了大企业的风范,展现了对未来发展的信心,值得肯定和赞赏。”上海连锁经营管理学院教授顾建国在接受记者采访时表示,零售业作为劳动密集型行业,必须要以人为本,关爱员工,将企业发展的成功与广大员工分享,才是赢得市场的关键。

通讯员 程守勤 吴叶青 快报记者 安莹在大行宫为你报道

# 江苏60岁以上人群32%有慢性肾病

昨天是第六个世界肾脏日,今年活动的主题是:保护肾脏,关注心脏。昨天,江苏省医学会肾脏病专科分会组织了东南大学附属中大医院、南京军区总医院、江苏省人民医院、江苏省中医院等医院著名肾脏病专家,在南京大行宫会堂举办了大型医学科普专家讲座活动。多位专家发出呼吁,肾脏病发病率很高,但是公众的知晓率却很低,且肾脏病发病的年轻化趋势

十分明显,这种现象应该引起社会各界高度重视。

东南大学附属中大医院副院长刘必成在接受记者采访时说,调查发现,江苏部分地区60岁以上老年人群慢性肾脏病患病率高达32%。刘必成提醒说,由于许多慢性肾脏病患者早期症状不明显,因此定期健康体检是早期发现慢性肾脏病最简单有效的方法。

## 信息快递

### 雨润:当好改善民生的生力军

作为第十、十一届全国人大代表,雨润控股集团董事局主席祝义材近期在两会发言,主题为《加快民营企业转型升级当好改善民生的生力军》。他表示,作为一家以生猪屠宰和深加工为主的全国农业产业化龙头企业。刚刚过去的2010年,受益于江苏省委省政府为民营企业发展创造的良好条件,雨润全面推进转型升级,取得了一些成绩:一是实现销售收入647亿元,同比增长37%;二是生猪屠宰产能达3100万头,居世界第一;三是低温肉制品市场占有率提高,连续13年位列全国第一。

#### 加大“老、少、边、穷”地区投入

目前,雨润在全国30个省市自治区已经拥有200多家工厂,其中建立在“老、少、边、穷”地区占一半以上,累计投资300多亿元。像甘肃武威、贵州毕节、新疆石河子等地,雨润都建立了农业产业化基地,增强了这些地区的“造血”功能,可带动3000万农民实现增收,增收额达到90亿元。

#### 做大企业规模同时提供更多就业岗位

雨润转型的关键是实行技术升级,优化产业布局,我们今年将有70家工厂开业,而这些新建工厂的能耗降低41%。目前,雨润在全国提供95000多人就业;每年招聘的大学生以20%的增幅提升,今年将达到4300人左右。雨润还联手宿迁市,共建“大学生村官培养示范工程”,拿出1000万专项资金,每年提供200个就业岗位,解决部分大学生村官聘期届满后的就业与出路问题。

#### 加大科研投入,构建全程可追溯体系

对雨润而言,我们一直认为“食品工业是道德

工业”,要像“爱护自己的生命一样重视食品安全”。我们创建了一条从田头到餐桌的食品安全链,覆盖种植、饲料等各个环节,在行业内率先推出有21道检验检疫的全流程追溯体系,做到“去向可查证、责任可追究”,并创建了17项比国家标准更高、更严的企业标准,研发经费以20%的速度增长,去年达到3.1亿元。建成拥有一个国家级重点实验室、一个博士后工作站和一个院士工作站;每月有近20种新产品入市。我们的目标就是:让中国老百姓吃上更多更丰富的雨润“放心肉”。

#### 降低物流成本,让百姓吃上“平价肉”

稳定物价、严防通胀是当前关乎民生的头等大事。雨润始终站在民生大计的责任高度,延长产业链条,降低生产成本;针对农产品物流环节多、加价高的现象,着手建立大型农产品物流交易平台,运用现代信息化手段,降低物流成本。投资120亿元建设的西安农产品现代物流中心今年年底开业,冷鲜肉将比市场便宜3%~5%。此外,作为龙头企业,雨润还积极配合中央和地方作好猪肉储备工作,去年,超过20%的中央储备肉就是由雨润提供的。

(费婕)



### 明发集团铸就明天的辉煌

明发珍珠泉大酒店由中国城市运营商50强——明发集团(国际)有限公司投资兴建。该公司是一家以城市运营为核心,以商业地产、人居建设、酒店经营为支柱,以工业、金融、商贸服务为辅的大型现代集团企业。2002年该公司进入南京地产界,成功开发了“明发滨江新城”、“珍珠泉9号”、“南京明发商业广场”等项目,并在江苏省十个城市以及北京、上海、天津、重庆、沈阳、成都、长沙、合肥等27个城市,又相继启动了46个项目,开发总面积近2000多万平方米。此外该公司积极涉足于酒店旅游服务行业,先后投资建成了泉州明发大酒店、厦门明发大酒店、南京明发珍珠泉大酒店,拟计划在北京、上海、沈阳、重庆等城市再投资10家豪华五星级大酒店。2009年11月13日该公司成功在香港联合交易所上市。

明发珍珠泉大酒店于2008年元月8日正式营业,由明发集团(国际)有限公司委托玄武饭店酒店管理公司经营管理。酒店坐落在风光旖旎的省级旅游度假区珍珠泉湖畔,山环水绕,山水相依,空气负氧离子充裕,自然养生环境十分优越。尤其,凭借浦口“一代草圣、十里温泉、百里名山,赋予了酒店得天独厚的“人文环境和”悠然自在,无处不在”的独特魅力,成为江北地区集旅游、休闲、养生为一体的花园式酒店。适宜路

青、垂钓、采摘,能让宾客远离尘嚣,呼吸着富含负养离子的清新空气,思绪从压力中抽离,心灵享受宁静。

酒店开业以来,先后多次接待了诺贝尔经济学奖获得者、“欧元之父”罗伯特·蒙代尔先生和阿拉伯联合酋长国萨勒曼王子;连续三年出色地承担了浦口区政府举办的中国(南京)国际象棋超级大赛服务接待任务,受到各级领导及中外宾客的一致好评和广泛赞誉。酒店积极弘扬“团结、务实、创新、高效”的企业精神;努力营造“以人为本,和谐共赢”企业文化核心理念;牢固树立“人人都是饭店形象,处处都是产品质量”的管理思想;不断强化“宾客至上,员工第一”的管理观念,精心研究宾客需求,改进工作程序,完善质量标准,创新服务模式,提高精细化和个性化服务水平,以追求口碑为动力,海纳百川天地,笑迎天下宾客,依靠诚信传美名,使酒店各项管理与星级标准要求逐步对接。经过不断学习、完善、整改和提高,终于荣获国家五星级饭店的桂冠。

新起点、新高度、新机遇,酒店清醒地认识到摘取五星不能代表五星级饭店评审结束,而是提升各项服务与管理,努力争创品牌饭店工作的开始。雄关漫道真如铁,而今迈步从头越。酒店将借此东风,外树五星形象,内创品牌服务,以更优质的精细化服务水平、更完善的服务设施迎接四海宾朋,再创新的辉煌!

### 3·15 诚信购车节 日产文华给力钜惠

#### 天籁荣耀版直降2万元 尊享6万公里常规免费保养

近日,笔者从东风日产文华专营店了解到,3月12-16日,东风日产文华专营店开展“天籁荣耀版尊享惠——让您‘购’开心‘购’安心”的给力促销活动,届时为广大消费者准备了力度空前的超大优惠回馈,前往展厅感受日产文华一如既往的“阳光服务、实惠价格”。

开心购一:订车或老客户回厂消费满1000元即可送植树券一张,同时享受南京将军山旅游景点年卡一张;开心购二:购“天籁荣耀版”直降2万元,尊享6万公里常规免费保养;开心购三:保有客户推荐购车即送精美推荐礼一份,推荐三台以上更有好礼相送,包括电子胎压计,电子水壶套装等;开心购四:购玛驰、骐达、轩逸等限量特价车享受25%购置税优惠,购新阳光享受

3000元国家环保节能补贴;开心购五:到东风日产专营店购买认证保险,赠送保险管家公仔1个。开心购六:凡12-13日订车客户还有机会赢取惊喜大礼。

3月12日-13日,在位于玄武门南京规划建设展览馆(玄武门)选车会上,消费者现场订车即可获得订车礼一份;现场前十名订车客户即送300元水果卡;赢2000元购车补贴现金券,天天送;幸运大抽奖,逢整点送出豪华大礼包。而在位于南京国际博览中心(地铁元通站)B馆的汽车超市车展上,消费者预约报名购车即可领取上门礼一份;凡在车展现场订车即可参与抽奖,GPS导航仪、倒车雷达、折叠自行车、多功能充气泵等车用精品;每半天就会产生一个万元大奖。

### 华海3C七年如一,真情诚信服务每时每刻

2011年是《消费者权益保护法》实施十七周年,同时也是华海3C推出“先行赔付”这一惠民政策七周年。作为珠江路IT行业地标性企业,华海3C多年间将无数不可能变成可能,创造出一个又一个行业奇迹。

华海3C认为3·15服务消费者,关爱消费者,绝不是每年一次行动,也不仅停留在口号,而应是一种常态的,真真切切,实实在在地长期惠民行动,应融入我们日常生活中的每一天,每时每刻都为消费者提供全方位的服务。

除了长期公益性的惠民活动以外,华海坚持认为常年持久地提供大幅度优惠和让利活动就是切实为广大消费者办实事,就是回馈、回报社会的最好方式。每周周末华海3C内外场都热闹非凡,大型促销和路演无不让人流连忘返。各种大型让利促销活动也真真切切让广大消费者体会到IT

新品的脉动,科技的魅力,购物的舒适,享受物超所值的实惠。华海3C也非常关注消费者的感受与购物体验,消费者如有任何不满意或建议,可直接向华海3C商城楼层服务部或客服中心反映,华海3C会第一时间做出反应并予以解决,让顾客满意而归是华海3C最大的心愿。同时华海商城设置专用投诉意见箱和网上投诉平台,自觉接受消费者和多方的监督。自2004年率先在业内提出“先行赔付”的举措,并作为“先行赔付”的先行者之一,华海3C而今更把“先行赔付”全力打造成商城的核心竞争力,更是彻底消除消费者购买IT产品的后顾之忧。华海3C客服中心有着完善的处理规则和流程,有消费者投诉时,安排专门的人员负责,从接受投诉、协调、产品检测、到纠纷最后的解决都会有人全程协助消费者进行。

## 快报家装样板房免费直通车

本周六、周日直通“四季家装博览会”

本周将精选30多套不同设计风格的样板房,设计风格以现代简约为主,还有中西混搭风格、简欧及地中海田园风格。均由南京最著名设计师精心设计,一流的施工队施工。独具匠心、用材考究,极具参考价值,为您家装修提供极好的样板。现场还有专业设计师讲解,免费设计报价。参观样板房之后,最后一站将带您去参观正在施工的“中国·南京四季家博会”现场,与各大家装、建材商家、设计师面对面互动交流,可免费得到设计方案一套,还有资深专家免费审核预算报价,并以全城最低价购买到金牌品牌的大牌建材。

凡前50位报名参加活动的业主,均可获赠精美“家装日记本”一本和万元消费现金抵用券。

免费午餐,空调大巴,风雨无阻。  
报名热线: 85881977 (岳小姐)  
短信报名: 发送“户型+姓名+面积”至13815892572  
发车时间: 3月12日、13日

1	华侨路中银万国证券大门口	8:30
2	奥体大道门口珠江路地铁站(津浦)号线3号出口	8:40
3	山西路青泰利商场旁16路公交车站(有科城对面)	8:50
4	龙江小区金润发正门入口处	8:40
5	长东桥好又多超市对面(梧桐巷巷口)	8:30
6	南京报业大厦门口(龙蟠中路223号金润发对面)	8:40
7	张府园3号地铁出口右走苏果超市旁(80,82路公交站)	8:50
8	冰桥门原建邺区政府门口	9:00

★《现代家居》特别推荐老牌企业★

# 忠群装饰

老房、二手房装修专家

特推 小康型:先装修 后付款

两房一厅(60m²)全包 19600元

三房一厅(80m²)全包 21600元

找忠群 拆旧费全免 新房装修9.2折优惠

地址:升州路127-9号建全商厦201室

电话:52305316

---

★绿色环保家装企业★《现代家居》推介企业

# 安之迪装饰

环保用材★施工规范★质保五年★终身维护

先装修 后付款

近期签单新房9.2折 二手房拆旧费全免

二室一厅半包11800元 二室一厅全包18800元

三室一厅半包16800元 三室一厅全包21800元

本公司郑重承诺:预算-决算 施工中绝不让您多交一分钱

环保材料:免漆实木地板、立邦乳胶漆、顶呱呱电线、金牛水管

地址:中山南路230号瑞通商务大厦426室

电话:85068163 13675193734

★重合同守信用企业★现代家居推荐企业

# 优策装饰

老房拆旧费全免,新房9.5折优惠 免费量房、设计、报价

特推:半包型 小康型 豪华型

二室一厅 1.28万元 1.88万元 3.28万元

三室一厅 1.68万元 2.28万元 4.18万元

地址:南京市太平南路330号331室(太平商场斜对面)

电话:68677348 15062200490

★零风险零投诉企业★现代家居推介企业

# 馨港装饰

特推60m²全包价18800元

本月签单新房8.8折优惠 老房拆旧费全免 完工再送保洁一次

专业承接家装/工装/别墅/大户型等设计与施工

特别推出 实用型 小康型 豪华型

二室一厅 1.18万 1.88万 2.98万

三室一厅 1.58万 2.48万 3.88万

学院派设计师为您全程设计,打造温馨港湾

免费量房、设计、报价;

工程不转包,不分包;质保三年,终身维护

零利率征集新小区样板房 环保不达标全额退款

免费热线:4000-258-996 地址:黑龙江路28号(金鹰大厦对面) 电话:83551619