

上柜十几分钟就卖光,有些热门产品还要提前预约 银行理财产品屡遭“秒杀”

最近银行理财产品销售特别火爆,一些产品一上柜十几分钟就卖光,部分银行甚至不得不要求客户提前预约,否则到开卖那天根本买不到。记者昨日从南京多家银行获悉,近期由于银行短期理财产品收益普遍提高,加上楼市遭调控、股市一直在震荡,所以大量资金涌进银行抢购短期理财产品。

□快报记者 王海燕

短期理财产品特别好卖

“今年银行理财产品卖得特别好,感觉市场上资金特别多。我们好多产品一上柜很快就卖光了。”民生银行南京分行相关人士告诉记者,他们有一个月、两个月、三个月滚动发行的理财产品,每次产品在南京都能卖出几个亿,而且很快就卖光了。“现在理

理财产品主要分两种,一种是短期的理财产品,几天、一个月、两个月、三个月的。另一种就是银行代售的信托产品,一般一年或者两年期限,收益率8%-10%左右。其中短期的理财产品特别好卖。”

中信银行南京分行相关人士告诉记者,“现在短期理财产品的年化预期收益率高的能达到4%-4.5%,主要投向企业债、

金融债、同业拆借等。这些产品往往一出来就被一抢而光。”据介绍,很多产品往往要提前一两天跟银行的客户经理预约,否则到开卖当天再买根本就买不到。

有统计显示,各商业银行在1月份共发行产品1287款,与去年1月相比增加了772款,同比增幅149.9%。有理财产品分析师认为,从理财产品发行量的历史数据来看,每年年初的产品发行量为全年产品发行量的较低水平,预计2011年全年产品发行量将突破16000款。

资金涌进银行“避险”

为什么近期理财产品会如此热销呢?银行理财师普遍认

为,当前受加息影响,银行普遍提高了理财产品的收益率,短期理财产品收益率很多超过了4%,远远超过了一年期银行定期存款3%的利率,而收益率节节攀高,增强了对投资者的吸引力。

目前楼市遭遇调控、股市上下两难,投资渠道匮乏导致理财产品成为短期闲置资金的“避风港”。理财师认为,今年股市基本是震荡市,最近一直在3000点左右上下震荡,而房子也没法炒了,所以相当一部分投资者,会出于避险的目的,临时将资金转移至保本保收益的短期理财产品,追求资金的流动性和时效性,待机会出现后可以在最短的时间内重新配置资产。

同一家公司万能险 收益差一倍多

进入加息通道,万能险也加快脚步跟进,最新公布的万能险收益情况普遍上调,主流险企的万能险年化利率纷纷回到4%以上,个别险企甚至超过了5%。不过,记者发现,许多险企不止一个万能险产品,而各个产品之间仍然存在很大的收益差距。

记者昨在光大永明人寿保险公司的官方网站上看到,该公司一共10多款万能险产品,最近一次公布的信息上显示,该公司一款万能险产品收益达5.33%,而另有几款万能险产品收益为3.25%,最低的一款收益为2.5%。

虽然也有如中国平安这样,几款万能险产品收益情况基本保持一致的,但也有不少公司万能险收益率存在或大或小的差异。

就此,记者联系了光大永明江苏公司的相关人士,该人士告诉记者,万能险也分为不同类型,有稳健型、有激进型等等,根据投资方向的不同,收益情况会有所不同。该人士向记者表示:“加息之后,万能险相关的协议存款、债券等投资收益会有明显好转,因此整体的收益情况是走高的,但差异仍然存在。”至于该公司这款万能险产品为什么

收益仅为2.5%,和收益最高的那款相比差了一倍,该人士表示,这2.5%的收益率正是预定利率,他查询得知该险种在江苏并没有销售。记者随后又与光大永明客服取得联系,工作人员表示,这款产品的收益率确实就是2.5%,不过这款产品目前不对外销售,是公司设计给特定客户的,普通客户根本买不到。

受加息影响,万能险的优势逐渐显现。但尽管相比当前的银行存款利率,万能险在结算利率方面暂时“领先”,但它和银行存款、银行理财产品还是有较大

区别的。一位资深保险代理人告诉记者,万能险并非是无本买卖,在最初投保万能险的时候,就会被收取初始费用,而在客户投保的前五年,保险公司都会收取退保费用,一直要到第六年,万能险才能做到无成本退保灵活取回资金。如果要拿万能险跟银行定期存款收益作比较,那种比较也仅适用于已持有万能险较长时间的投保人,因为银行存款是零成本的。因此,这位代理人表示,因为最初几年的费用较高,所以真正拿到手的收益其实并不多。快报记者 张波



快理财 周五带你捕捉牛股

昨天沪指终于站上了3000点,尽管大盘上了3000点大关,但是股民普遍感觉赚钱太难,热点转换太快。今后大盘将何去何从,谁将是下一个热点龙头,谁将成为新的超级牛股,明天下午,现代快报再次联手华泰证券南京鱼市街营业部推出“快理财”讲座。该营业部首席理财师李松将为您解答近期市场走势。欲听取讲座的投资者请拨打现代快报热线96060电话报名。快报记者 王海燕

讲座时间:3月11日下午3:30;
讲座地点:南京鱼市街96号华泰证券鱼市街营业部;报名热线:96060

华夏银行 小企成长加油站抵宁

“在目前信贷规模偏紧的情况下,我们对小企业的贷款是优先发放的。”昨天华夏银行龙舟计划“小企业成长加油站”全国巡回活动抵达南京,华夏银行南京分行副行长何羽称,他们将以“小、快、灵”的金融服务帮扶南京小企业发展。据了解,“龙舟计划”规划了三大产品系列,从客户需求、担保方式、贷款期限、利率定价、还款方式五方面进行创新,为小企业客户量身打造了联保贷、卖断型接力贷、增值贷、快捷贷等11个专有特色产品。

通讯员 骆霞 记者 王海燕

加拿大移民暨房产 最新资讯讲座

时间: 2011年3月19日下午2点
地点: 维景大酒店二楼禄园厅,中山东路319号

嘉宾: 加籍资深移民专家: 侨业总监 Kevin Yuan
加拿大 Homelife 房产集团中国区代表: Janet Jiang

加籍移民专家现场咨询移民方案,大量成功案例铸就磐石信心,抓紧新政初启的“黄金窗口”,体验前所未有的快速审批!
加拿大新政12月申请,客户被通知,三月即面试。

加拿大最大的房产集团 HOMELIFE 为您带来最新房产资讯和置产常识,把握限购令背景下的海外房产投资机会。

把握新政,限时递案,开创快速移民新纪元



活动预告: 2011侨业移民客户答谢酒会

3月26日数百客户齐聚,现场分享移民成功的喜悦与海外生活经验(温哥华、多伦多、埃德蒙顿、蒙特利尔);归国学生现场分享加国生活学习经验。

预约热线: 400-671-1588

我们送您更好的生活

总部地址: 南京洪武北路55号置地广场1905室 网址: www.immvisa.com.cn

2011江苏侨外辉煌巨献

美国投资移民——纽约政府曼哈顿东河海滨新区建设项目全国巡回说明会南京站

时间: 2011年3月13日(周日) 14:00
地点: 南京市金陵饭店二楼扬子A厅

嘉宾: 纽约区域中心总经理 Gregg Hayden
纽约市中心区商业联盟开发副总裁 Stephanie Jennings
开发商公司副总裁 Drew Spitzer
Harry's高级餐厅合伙人 Peter Poulakakos

项目热点:

- 纽约政府曼哈顿东河海滨重建计划的核心,政府直接投资项目
- 仅投资50万美元,无学历等条件限制,全家轻松获绿卡
- 投资人拥有大楼及相关所有资产的第一抵押权,并由中国大使馆认证
- 联手全球顶级律师行,确保申请成功率

现场签约,送万元大礼!

贵宾热线: 025-84765511

公司地址: 南京市洪武北路55号置地广场1505室

网站: www.qiaowai.net

侨外