

快报记者 项凤华在安德里为你报道

首波民工潮, 1人有5个岗位等着

你“荒”我不“慌”

“我不着急,先看看再说。”
“工资是高,但是一个月要上28天班,休息时间太少了……”
“我今年想找份2600元左右的工作,可以加班,但是不能天天都加班。”



中介工作人员热情向求职者介绍工作



民工市场也有大学生专窗。不管在哪里,找到工作才是硬道理



对于工作,冯雪原(中)挺“挑剔”,有自己的原则
快报记者 赵杰 摄

昨天,安德里民工就业市场正式开门迎客,节前储备的1万个岗位再加上当天新增加的1500个岗位,表达出了单位节后用人的急迫,但是你“荒”我不“慌”,2000多名进场找工作的民工很淡定,“我不着急,先看看再说。”记者采访的农民工几乎都说着这句话。11500个岗位只有2000多人求职,相当于1人有5个岗位等着!

月薪2600元还不一定去

昨天,民工市场里的60余家职介所全部开张,新投入使用的电子屏滚动着招工信息,招聘促销员月薪1800元、木工1600元、服务员1800元、电焊工2200元……“今年无论是基础类还是技术类的岗位,工资又上涨了两三百元。”安德里民工就业市场办公室主任袁亮介绍,本月起南京每月最低工资调到1140元,但1月底市场里民工的工资至少都在1500元以上了,技术工身价更高,起步价都在2000元以上。

南京一家玩具有限公司昨天现场要招220人,其中缝纫工就要150人,招聘待遇也一一列了出来,很多民工走过的时候都会停下来看,但是没一会儿又离开了。“工资是高,但是一个月要上28天班,休息时间太少了……”安徽宿州人冯雪原只瞄了一眼就拖着箱子离开了。今年31岁的他在南京打工4年了,在物流公司开过中巴车,在照明公司开面包车送货,“这些工作工资都还行,有2000块吧,但是太辛苦了,一天要干十二个小时,周末还没休息,实在是吃不消。”记者一路跟着冯雪原,看到他找工作的第一句话便是问:“一天干多长时间?一个月休息几天?”

“我今年想找份2600元左右的工作,可以加班,但是不能天天都加班。”转悠了半天,冯雪原在扬州一家皮革有限公司现场招聘的摊位前停了下来,拿起招工简章,他有些兴奋:“不仅有养老、医疗等社会保险,还有住房公积金,这么好啊!”因为他的梦想就是多赚点钱,在城市里买个房子把妻子儿女都接过来。

大学生也来找“饭碗”

相对于民工的挑挑拣拣,昨天一群大学生也挤进了民工市场找饭碗。当记者问:“跟民工扎堆找工作,会不会觉得有点不好意思?”盐城师范学院新闻专业的朱青青无奈而又干脆地回答:“如果在人才市场能找到工作,我不会到这里来。如果在这里找到了工作,我不会在乎它叫民工劳务市场。”对于薪水,朱青青说出了她的心理价位:“2000元。”

大学生就业窗口负责人严兆隆告诉记者,年前他筹集了150家单位500多个岗位,专供大学生求职。没想到,大学生还没过完年就跑来找工作,昨天一天来了七八人,介绍成功了4人。

南京没有出现“民工荒”

民工市场开门第一天,就涌进了两千人,迎来了今年的首波“民工潮”。采访中,一个细节让人感觉到了民工求职的新变化:春节前,一看到老板来招工,农民工总是蜂拥而上,追着老板的汽车跑,而现在,老板亲自坐到职介所里等,只要发现中意的农民工,就会从兜里掏出烟,递上一根,然后一番闲聊后才开始谈正事。而不少应聘者常常是看了一会儿广告就说了“不干”两个字。

对于首日的民工求职成功率仅有10%,南京市人社局就业管理服务中心副主任孙斌表示,南京没有“民工荒”,只是出现了“招工难”,这个时候民工都在等各工种的最后“定价”。另外,民工也在考虑打工的成本,如果工资相差不多,他们可能会考虑在家门口打工。

有人找工作,也有人选择创业

快报记者 陶维洲在石门坎为你报道

一人身兼老板、厨师、服务员 过完节,苏北小伙再回南京创业

昨天下午,来自苏北的80后小伙子李康揭自家餐馆前的休假告示,再度开门迎客。去年这个小餐馆仅收回了成本,面对新的一年,他信心满满:“我不会放弃,今年好好干,我想凭我的手艺,应该会越做越好。”

10多平米的小店面,6张桌子,一个厨房,这就是李康位于石门坎的小餐馆全部家当。李康今年刚好30岁,厨师出身的他做得一手好菜。去年12月份,李康开起了自己的小餐馆,因为店面小,他也没有

雇伙计,厨师、服务员再加搞卫生,都是他一人承担。“店面小,成本也低,像我这样没有太多钱的,只能从小本生意做起。”李康说房租是一个季度一交,开店的总成本才6000多元。

去年,李康的小店才开两个月便过年了,“当时就想着今年早些回来接着干。”李康说,他的小店价位低,定位的消费人群主要是在外打工的人,“今天有不少外来打工者都回到南京了,晚上可能会有一拨生意。”

特别提醒

1 农民工节后求职 须提防“黑中介”

春节之后一段时间是农民工求职纠纷多发期,其中相当一部分问题与“黑中介”有关。业内人士公布了如何辨别“黑中介”的方法:正规职业中介一般设于公共商业办公区域,而“黑中介”常设在邻近车站、码头的居民区、小巷等场所。正规中介工作人员佩戴资格证、上岗证,提供用人单位的招聘委托书,并将各类证件原件悬挂在墙壁上,明示收费标准;而“黑中介”一般不具备相关证书证件,且常以各种名目向求职者收取费用。此外,正规中介一般不会在大街上派发传单,也不会承诺绝对帮求职者找到工作;而“黑中介”则往往会到处派发传单,对求职者常言之凿凿“一定找到工作”,目的是为了赚取非法费用。

2 进城务工前 应做点“必修课”

劳动保障提醒,农民工在进城打工之前,应先做点“必修课”。这一“必修课”,首先应包括掌握一定的法律和政策知识,比如劳动法规定用人单位不得向农民工收取定金、保证金或扣留居民身份证等证件;用人单位不得随意解除劳动合同,解除劳动合同应当符合有关法律的规定,并依法向农民工支付经济补偿金;农民工有权参加工伤保险、基本医疗保险、基本养老保险、失业保险和生育保险,以及农民工基本养老保险实现全国统筹等。其次,还应注意了解所在城市提供的农民工就业服务。

此外,许多农民工输出地省市都有固定统一的途径安排农民工外出打工,农民工进城前应先与当地劳动保障部门联系,了解就业信息,以免跑冤枉路。农民工须携带身份证、学历证书等各种证件;在上岗之前,还必须参加由劳动保障部门组织的技能培训,取得相应职业资格证书。现在互联网、微博等手段在年轻农民工中越来越普及,他们更应该利用这些手段掌握、传播相关“打工信息”。

3 什么行业缺口大? 建筑行业技术工种

随着农民工进城务工大潮的到来,大家普遍关心的是:什么行业对农民工需求大?据悉,目前长三角各大城市建筑行业用工出现了求大于供的情况,尤其是一些技术工种人才缺口更大,薪酬水平也显著提高。与此同时,长三角不少城市正在大力推广建筑行业农民工培训措施,不仅包括应知应会的岗前培训,而且开始逐步推广正规、系统的专业岗位技能培训,使务工人员熟练掌握专业技能,取得技能等级证书。这有利于农民工个人长期发展,逐步成为有专长的技术工人。

据新华社

苏宁新春首促大捷 全品旺销同比增长超50%

以苏宁为代表的家电连锁商场,在春节期间全品类大力促销,让春节期间的家电市场呈现出一片繁荣景象,全品类家电均销售得异常火爆,笔者从苏宁在春节期间的销售表现中看出,春节长假已然成为家电市场的又一重要促销节点,苏宁的整体家电销售火爆也离不开其春节期间的各项精彩活动和春节不放假的家电服务;即日起,针对节后返城的消费者,苏宁也开始制定各项促销活动全面给力节后家电消费。

苏宁全品旺销同比增幅超50%

苏宁在春节期间所有门店均正常营业,此举也为长假中购买家电

的市民提供了非常便利的购物环境,走亲访友之余在新年购置一件心仪的家电是非常惬意的事情,加上苏宁为春节长假市场准备的海量特价机型和优惠促销活动,使得春节家电销售呈现出大幅增长,全品类销售均比同期有较高增幅,受到年轻人和学生一族追捧的3C品类在春节期间的销售表现也非常喜人,就手机、数码单反及电脑而言,今年苏宁春节市场中手机旺销产品整体以智能操作系统和触摸大屏为主,以摩托罗拉XT500/ME525、LG P503等为代表的Android智能手机、HTC系列智能手机、诺基亚C5-03、C7等Symbian智能系统以

及苹果iPhone系列都是年度热销的手机产品;春节期间由于聚会、旅游等活动的增多,数码相机及单反相机的销售也是春节期间提升迅速的重点品类,随着生活水平以及消费者对相机画质要求的提高,今年单反相机的销售较同期有大幅度提升,其中热销的单反中索尼NEX-5CK微单相机由于其画质高、机身体积小等特点,受到经常旅行的消费者追捧,相对高端的佳能、尼康等热门品牌也是热销的主流产品;受到学生群体热捧的还有苹果air系列电脑、iPad、联想IdeaPad、华硕、宏碁等笔记本电脑产品;另外,彩电在春节期间的需求量呈现

出爆发式的增长,尤其是LED和3D等节能高清彩电的销售占比达到六成以上;此外销售增长迅速的传统家电中空调和冰洗也是春节期间消费者选购的热点产品;同时,随着现代人消费习惯的改变,越来越多的消费者更注重健康,以烟酒为代表的传统礼品逐渐被豆浆机、电磁炉、榨汁机等健康生活电器所取代。春节期间,苏宁电器小家电品类也呈现大幅度增长,尤其是微波炉、剃须刀、电磁炉、榨汁机、豆浆机成为消费者采购时不可缺少的“年货”;全品类家电的旺销带来了苏宁春节期间50%以上的同比增幅,赢得了苏宁新春家电销售的首次大捷。

苏宁全面布局年后促销

春节后市民已陆续开始返程,因此年后的家电市场即将迎来再度繁荣,接下来的情人节以及元宵节又将是一次家电采购高峰,据悉苏宁为了让消费者全方位感受情人节的气氛,即日起至2月11日,来苏宁购物即有机会赢取钻石。为充分把握商机,苏宁将推出一系列以返程市民为主要对象的春季促销活动,全面布局节后家电消费市场。据了解,苏宁在春节后将持续推出多重让利促销,各种奖品以及价格直降等活动,让春节期间因外出旅行以及返乡的市民,依然在苏宁能够以最实在的优惠购买心仪的家电产品。