

16:00 快报记者 毛丽萍 鲍铭东为你报道

几点钟交接班,将写进“协议”,通过GPS等监管——

# 今年南京强推出租车错时交接班

很多人都有这样的打车经历,晚高峰时好不容易看到一辆空车,司机抛下一句“对不起,我要交接班”,就扬长而去。昨天,记者从南京市交通运输工作会议上获悉,今年将采用有效手段,强行推动出租车错时交接班,缓解晚高峰打车难的问题,这也被列为今年交通部门的十大实事之一。



早晚高峰,路上很堵,想打个车,实在太难 快报记者 洪波 摄

## 打了一小时都没打到车

昨天下午4点,记者站在国展中心门口,打车前往新街口,可整整一个小时都没拦到一辆车。好不容易一辆中北的空车驶了过来,“杯具”的是,开的是“停运灯”,司机摇下车窗说:“不好意思,我要去交接班了。”与记者同样命运的,还有两位带着孩子的老人,最后失望地挤了公交。

在这个时间段,新街口就更不好打车了,每天下午五六点钟的时候,各大商场附近的路上都会站满人,可往往一等就是数十分钟甚至一小时。在新街口上班的王小姐家住城东,由于没有直达公交,每次下班都是打车回家,5公里行程每天都要“走”一个多小时,现在她干脆改了方式,先乘地铁然后再乘公交或打车,“这样,我至少可以早半小时到家。”

17:15,记者在长江路附近发现,不少出租车空车不肯带客,有的开着“停运灯”,有的干脆称要

赶着去交接班,还有的则试图顺路带上客人到交接班地点附近。

## 缓解打车难,推错时交接班

晚高峰时,生意应该很好做,为什么出租车司机却一致放弃这个“黄金时间”去交接班?昨天,南京市客管处处长吴红兵说,其实他们做过调查,晚高峰这个时段营收水平是最低的,因为路堵等各方面原因,一小时差不多只能挣个起步价。

“市场选择,出租车司机放弃这个时间段并没有错,但事实上,又跟市民需求存在矛盾。”吴红兵说,为了缓解高峰时段市民打车难的问题,市交通运输局今年将推出出租车错时交接班。“现在出租车正在提档更新,正好具备了推行错时交接班做法的时机,通过企业与司机签订协议,来约定错时交接班的做法和考核管理措施,各个公司时间段不同,比如有的公司15点交接班,有的16点交接班……先从更型车辆开始,差不多年内完成。”

## 怎么考核保证“错时”

出租车错时交接班,怎么保证?昨天,吴红兵表示,可以通过GPS等监控手段来监督出租车司机的行为,“通过管理部门和企业加强管理和监控,错时交接班完全可以做到。”

听说要推错时交接班,南京中北出租车公司总经理陈渝海说,企业会坚决响应。他分析,首先要与司机签订相应的协议,约束这一行为。然后要通过各种手段加强监控和查处,例如可以通过GPS掌握司机的营运、交接班信息,还可以通过驾驶员卡管理,司机交接班时用驾驶员卡一刷,总台就能反映出来,而刷驾驶员卡也是分配司机刷卡收入的重要依据。此外,还可以通过摸查,掌握司机交接班地点等信息,派出管理人员设卡堵漏和抽查,来处罚不按规定执行的哥。

东方出租车公司副总则认为,企业虽然会全力以赴去配合客管部门加强管理,但交接班时

间关系到司机的收入,一旦的哥的收入指标完不成,会不会引发行业不稳定的因素。对此,吴红兵的观点是,市场会找出新的平衡点,矛盾完全可以通过协商而化解。

## 面对“错时”,司机反应不一

面对即将推出的新规定,的哥们反应不一。

有些的哥则不以为然。的哥余师傅就提出,晚高峰时段交接班,主要是路堵实在做不出来生意,花上一小时带客挣个起步价是常有的事,油钱都不够,所以很多的哥干脆选择去交接班、吃饭。对于管理部门将采取的监控手段,的哥也都有自己的办法可以应对。“我总可以将计价器合上,变成正在营运的状态不带客吧?如果要用驾驶员卡考核,也可以将两张卡都放在白班司机手上,大不了晚班司机拒绝刷卡。交班时间放在下午3点到5点不合适,因为一方面路不堵,一方面这一时段多为路途较远的客人,我们都愿意带。”余师傅告诉记者。

的哥韩师傅认为,错时交接班在夫妻档、兄弟档或者一人开一天的搭档中实施起来没啥问题,都能够接受,也不会发生利益冲突。目前这样的配对约占到出租车司机总数的一半多一点,因此,只要手段得力,加上出台激励措施诱导,应该还是能够实施起来的。不过,晚高峰做生意亏钱是事实,的哥要解决好租金以及收益分配的问题,需要其他治本的措施,例如晚高峰能不能双计费?

15:00 通讯员 高铭华 快报记者 朱俊俊为你报道

## 军总8000万打造“复合手术室”

南京军区总医院花费8000万,打造了江苏首个“复合手术室”,把达芬奇手术机器人、核磁共振仪、DSA成像技术等一系列最先进的医学仪器囊括进一间手术室,手术比以前更加精确,病人可以少受很多痛苦。

“切除前列腺癌,目前,国内最顶级的外科医生也要花上三四个小时才能完成,而病人出血量高达5000毫升,很痛苦。如果选在复合手术室,让机器人操刀,只要一个半小时,出血量只有800毫升。”军总心胸外科主任景华告诉记者,医学的发展趋势是微创+精确,复合手术室的出现,意味着传统手术室将逐渐淘汰。

在军区总院复合手术室,记者看到,它除了具备普通手术室所有的设备,比如无影灯、手术床、消毒设备等之外,四个手术室还分别有机器人、DSA(血管造影)、核磁共振以及X光片、彩超等普通检查设备。“打个比方,心脏手术,病人开完刀浑身插满管子,从3楼被推到1楼,做DSA,这是非常危险的。在复合手术室开刀的话,开刀的同时,造影就做好了。”景华说,这个手术室投资8000万,可以同时开展四台手术。

景华说,复合手术室是外科手术的发展趋势,它以机器人手术为支撑,可以完成99%的手术。其中,越大、越复杂的手术越适合在复合手术室进行。虽然价格会贵上1万~2万元,但手术精确,病人能少受痛苦。

10:00

快报记者 李彦为你报道

## 安全隐患 一个也不放过

昨天,省市质监部门联手对地铁珠江路站、新街口站等人流密集重点场所的特种设备进行节前安全检查,而全市范围的安全检查已从去年12月开始,至今发出安全监察指令书52份,消除安全隐患61件。

据了解,作为南京电梯最大使用单位,南京地铁拥有包括扶手电梯、残疾人专用电梯等近500台,而到2015年电梯总量将超过1500台,维护设备安全的任务颇重。据南京地铁实业集团安质部经理文强介绍,地铁的扶手电梯相对较长,为确保乘梯安全,设置了扶手带人口安全开关,一旦有异物进入电梯内,此开关便会自动断开电路,紧急制动。他同时提醒乘车市民,如果在乘坐扶手电梯遇险,可按电梯上下两端右侧扶手处的紧急停止键,而地铁内应急救援人员也会及时赶到救援。

14:00 快报记者 朱俊俊为你报道

# 最近天天“年堵”,尽量少开车出门

这两天,南京城内几乎没有早晚高峰的区别,一天到晚都是车流如织。许多市民出外购置年货、探亲访友,加大了交通流量。而细心的市民发现,街头外地车也变多了,外地车主要集中在中山东路和北京西路上。

## 外地车最近比较多

1月25日夜10点,王先生从单位下班,开车经过中山东路。让他吃惊的是,中山东路上排满了车,从新街口往东,几乎每个路口都要等两个信号周期以上。“有时候早高峰也不会堵成这样。”

王先生刚开始以为是发生了什么事,或者在修路,他一路开到中山门,却没有发现什么异样。仔细观察后,他发现了路堵的原因,“外地车太多了。”王先生说,他快开到中山门的时候,看见许多车开上沪宁高速连接线,而这些车九成以上是外地车,以苏北牌照的为主。

昨天下午,记者来到中山门观察了一下,发现确实如此,大量的外地车涌了过来。记者在这个路口观察了20分钟,20分钟内,有410辆车从沪宁高速连接线进城,其中有89辆是外地车,以苏南牌照的为主,外省

的车也很多,约占了总车流量的20%。

北京西路的外地车更多。记者昨天下午在鼓楼广场观察了一下,发现进入北京西路的车流中,约有五分之一的车是外地的,牌照跟中山门的略有区别,以苏北的为主。

## 车流量多了三分之一

“年前有个怪现象。”一位交警告诉记者,平时早高峰大约在7:30就开始了,但最近,早高峰来得有点迟,上午9点之前出门,反而不会感觉堵。这是因为中小学生在放假了,这波出行的硬

性需求减少了,同时,许多公司也已经提前放假,一部分开车的上班族回家过年了,减少了交通流量。

但从上午9点开始,车流高峰出现后,却迟迟得不到平缓,一般要到夜里9点多才告一段落。购置年货、拜年送礼、请客吃饭、单位聚餐……春节前的各种名目都让用车量大增。据交管部门的统计,这两天的车流量比平时多了三分之一。另据了解,今天南京将下大雪,交管部门已经做好了应急预案,全体交警放弃休息,同时提醒司机,尽量少开车出门。

# 家电最高降幅 50% 苏宁大厂 Expo 超级旗舰店明日盛大开业

据悉,苏宁电器在江北地区倾力打造的首家超级旗舰店——大厂Expo超级旗舰店将于明日盛大开业。此次大厂Expo旗舰店的开业,得到了苏宁集团总部及各大家电工厂的高度重视。开业期间,超过800万台的货源保障,1000款各类特价机型、1000万的促销资源倾情放送,同时还有时尚餐饮、KTV、摄影、酒店等异业联盟齐力打造开业嘉年华,更有苏宁新春特卖会全城同步共享。

**购物满600返600 再赢液晶大奖**

此次大厂Expo超级旗舰店的开业,各大主流家电品牌全线让利,最高降幅50%,5-7折特惠机型放

量开卖,3G手机跌破400元,1P挂机以旧换新价跌破1280元、名牌滚筒洗衣机一款跌破1499元、名牌三门冰箱一款跌破1599元、32寸合资LED以旧换新跌破2350元……开业期间,购彩电、空调、冰洗、厨卫等指定产品单件,满600返600,最高可返2580;28日开业当天,无需购物即可获送苏宁旺年大礼包一份,限量1000份;1月28至30日开业期间,10:00前购物满1000元,即可在所有优惠的基础上再加赠价值200元礼品一份,数量有限,先到先得;同时拥有苏宁2006年-2010年期间老发票的顾客,购物即可享受现金直抵,最高直

抵150元;购买家电下乡指定彩电、空调、手机、冰箱、洗衣机、冷柜即可获得13%的现金直补,还享受免费配送和安装;参加以旧换新,在享受开业优惠的基础上还可再得10%国家补贴;开业期间,凡购物满500元,即可参加抽奖活动,有机会赢取42寸液晶、小冰箱、电磁炉等惊喜大奖。除大幅度特惠让利外,还能玩转开业嘉年华。开业期间,购物即送一品小火锅5元全场抵用券;购物满998元参加唯一爱婚纱摄影抽奖,有机会获得终身免费拍摄卡一张,每年可免费拍摄全家福或写真一套;满3000元可获得罗曼庭婚纱摄影3000元现金券一

张;凭开业期间购物发票至豪客来消费即可享受全套餐8.5折优惠;至金海岸KTV消费,享受整包直降50元优惠;非7天连锁酒店会员凭购物发票至酒店消费即可享受会员价,最低直降30元,7天会员在享受会员价的基础上还可获赠精美洗漱礼品套装一份;另外,顾客在开业期间购物刷招行、农行分期卡购物即有机会获赠多倍积分、超市礼券等。

**苏宁新春特卖 大优惠更享好服务**

正值新春佳节之际,苏宁还进一步推出新春特卖会全城共享。1月28日-2月1日期间,凭返乡车票购空调、彩电、冰洗、厨卫等指定

产品,最高补贴10%,购3C、OA产品可享受50-200元不等的补贴;苏宁还联合钻石小鸟从本周末至2月11日,为消费者准备了20颗价值4999元的钻石,期间在苏宁购物满1000元即可参加钻石抽奖。此外,春节期间,苏宁电器正常营业,服务不打烊,凡购买过苏宁电器家电的顾客,通过电话、网站预约,即可享受空调、彩电等免费上门服务;消费者至苏宁3C服务中心,即可享受电脑免费系统维护、检测;通讯数码免费美容保养和2元低价贴膜等服务,让消费者在苏宁购买的不仅是家电商品,还有贴心的服务保障。