

你爸是李刚,我干爹是老首长

女骗子借“北京干爹”诈骗,最终因欠钱被南京干爹抓获

40岁的孙亚芳是个无业妇女,可她却能借“我干爹是北京的老将军、老首长”为名,靠往部队销售食用油和帮助融资等理由,设局诈骗一家公司几十万元“打点费”。后来,孙亚芳在南京认了一个干爹,本想骗点钱花花,可因欠干爹的钱不还,被干爹当街抓获。



漫画 俞晓翔

第一次,签订单拿了10万打点费

今年40岁的孙亚芳是沈阳人,六年前来到南京,认识了本地人刘新光,两人很快发展成恋人关系,并合伙注册了一家商贸公司。由于孙亚芳财运不佳,公司成了空壳,不过孙亚芳却把公司当成“资本”,开始找机会骗钱。

2009年8月,孙亚芳去上海时认识了陈冬,对方是位在山东做食用油生意的私企老板。孙亚芳将对方列为目标,以签订单为由,去陈冬公司实地考察一番,随后与陈冬签下一笔1200万元的订单。

陈冬立马组织车间投产,却迟迟不见孙亚芳提货。2009年11月,陈冬在北京遇到孙亚芳,谈到提货的事。孙亚芳说要把食用油全部发到北京和南京两地的部队。

“你也知道,中间打点费不能全部由我出吧?”孙亚芳开口了。陈冬心领神会,表示会拿出三五万元。“你这是打发要饭的吗?”最后,陈冬答应给10万,并按照孙亚芳要求将钱打入她的私人账号。

第二次,借来“军车”又骗15万

然而,10万元打过去后却没了下文,陈冬有点着急,就带秘书等人来到南京找孙亚芳。孙亚芳见陈冬一行来了,决定骗得像样一些,她让男友刘新光借来一辆军用车,还假扮部队的人接待陈冬。看到这阵势,陈冬也就不再怀疑,而且在孙亚芳的安排下,

双方合同变更成4900万元的大订单。随后,孙亚芳又笑着要求对方给打点费,陈冬随后答应尽快办理。

回到山东后,陈冬立即又打了15万元到孙亚芳的银行卡里,孙亚芳还假惺惺地把4900万的合同盖章并签名寄给陈冬。随后,陈冬立即又组织大批量生产。

第三次,搬出“干爹”再骗30万

为了博取对方信任,孙亚芳一直与陈冬保持联系。她还故意安排刘新光以部队首长身份给陈冬打电话,说孙亚芳很可靠。

就在陈冬再次提及提货的事时,孙亚芳抬出自己的干爹。“我干爹是老将军,手里有些钱想向一些大企业投资。我决定动员他投资你的公司。”陈冬一听大喜,立马拜托孙亚芳多美言几句。

于是,孙亚芳表示,干爹答应以6.7%的利息向陈冬公司融资,合同标的是8000万元。“你看我干爹给的利息比银行低多了,你还不表示一下?”孙亚芳再次张口要钱。“我干爹是将军”果然很有“杀伤力”,2009年12月18日,陈冬又把30万元打入孙亚芳的银行卡里。

欠干爹钱不还终于被抓

只要陈冬表现出不信任,孙亚芳就让男友打电话安抚。可陈冬还是不太放心了,提出要见老将军。可孙亚芳却以“老将军出差”、“不同意见”等借口搪塞,陈冬感觉到了不安。

2010年春节期间,陈冬再也无法联系到孙亚芳了。他这才发现孙亚芳的破绽其实很多,于是就联系那个“首长”,却发现对方竟是南京某商贸公司的老总刘新光。“那几个电话是孙亚芳让我打的,连我自己也让她骗去了不少钱呢,我也找不到她了。”刘新光这么一说,陈冬彻底崩溃,因为他为孙亚芳生产的食用油都是采用团购的包装,根本不能在市场上流通,造成经济损失至少几百万元,陈冬立即报案。

而此时,孙亚芳换了手机号和办公地点,根本没人找得到她。随后,她在南京也认了一位干爹,向对方借钱后却迟迟不还,干爹经常找她追债。直到某天,干爹在街头遇到孙亚芳后,直接报警,孙亚芳才被抓获归案。日前,孙亚芳因涉嫌诈骗罪,被鼓楼区检察院依法批准逮捕。(文中人物系化名) 通讯员 李国田 小葛 快报记者 张瑜

1.3万元“买”来1万元的奇石

赔钱不说,还把自己赔进去了

本报讯(通讯员张弛 记者张瑜)“既然买不起,就想办法偷过来!”吴新勇看中两块名贵石材,趁与卖家吃饭聊天时,指挥朋友去偷。可后来朋友将卖家的全部石材都偷了回来,吴新勇花1.3万元从朋友手中将东西买回来,藏在自家冰箱的肉中。直到被抓后,吴新勇才知道这两块石材价值不到1万元,他这次“赔本”不说,还因盗窃面临牢狱之灾。

39岁的吴新勇是南京人,有吸毒史,还有过数次牢狱经历。他对古玩奇石很感兴趣,时常去逛朝天宫古玩市场。去年6月初的一天,他的朋友打来电话,说有个叫黄鑫的老乡带来了几块田黄石和犀牛角,吴新勇来了兴致,约定见面详谈。第二天上午10点,朋友安排吴新勇到黄鑫入住的宾馆见面,黄鑫拿出田黄石、犀牛角共六块。吴新勇觉得特别开眼,尤其对其中一块田黄石和一块犀牛角爱不释手。“看朋友的面子,这两块要你2万。”黄鑫说。可吴新勇只愿出1.8万。

双方都不肯让步,吴新勇有点想放弃,可此时朋友却建议大家边

吃饭边谈。吴新勇觉得有回旋余地,就同意去吃饭。其间,双方还没达成一致,此时恰巧吴新勇的朋友蒋亮打来电话,他悄悄告诉蒋亮看上名贵石材的事。

“实在不行,我帮你搞定,在什么地方?”蒋亮说。吴新勇动心了,悄悄把黄鑫房间的具体位置告诉蒋亮,又具体描述了他所看中的两件石材的特征。

很快,蒋亮带人拿到了东西,并打电话向吴新勇汇报,“东西我们弄来了,你只管拿钱。”令吴新勇大吃一惊的是,他只想要看中的两块,没想到蒋亮全偷来了,最后他花1.3万元从蒋亮手中拿到全部石材。而拿到货后,吴新勇因担心事情败露,便苦思冥想把东西藏起来。后来,他把田黄石和犀牛角藏在一堆绞好的肉中,然后放进冰箱。可没多久,他就被警方抓获,不过让他郁闷的是,根据权威鉴定,六块石材并非名贵类型,总共价值还不到1万元,而吴新勇花1.3万竟“赔本”了。日前,吴新勇因涉嫌盗窃罪已被秦淮区法院批捕。(文中人物系化名)

网购“万能钥匙”,对照光盘反复演练

出狱后苦学盗窃技术,又进去了

本报讯(通讯员建检 记者张瑜)坐牢出狱后,周晨不但思悔改,反而从牢友那里学来“盗窃”技术,他买了开锁工具和锁芯,又去网购“万能钥匙”,并对照卖家附赠的光盘反复演练,终于“自学成才”。随后,周晨开始陆续盗窃高档小区,偷的东西随即在网上销赃,可得意没多久,他便再次被抓。

南京人周晨今年29岁,因不能吃苦,总找不到正经工作。2008年,周晨因诈骗被判刑,出狱后,就常与几个在监狱里认识的牢友们混在一起。牢友阿江曾因盗窃被抓,可出狱后却“重操旧业”搞钱不少,周晨就眼红了,想师从阿江学习“盗窃技术”。虽然阿江没少对他面授机宜,可两人头一次合作就出了岔子,周晨还被民警抓到拘留数日。事后,阿江为表歉意,给了周晨2000元钱,让他定制一套开锁工具自己钻研。随后,周晨用1000元定做开锁工具,又买锁芯回家试验,可由于技术不佳,他总是没法打开。后来,周晨见网

上有人卖“万能钥匙”,他就购买了一套,卖家附赠了使用说明的光盘,周晨大喜,拿到“万能钥匙”对照光盘反复演练起来,没多久总算“自学成才”,他决定开始“实战”。

去年夏天,周晨潜入河西某高档小区,确认一户人家没人后,他轻易开锁进入房间,无奈这户人家没什么值钱的东西。尽管如此,周晨已经非常开心,他觉得这次“演习”充分证明了自己的潜力和实力。几天后,周晨来到莫愁湖附近一户人家,偷到购物券、电话卡、手机等财物,这次收获颇丰让周晨信心倍增。随后,周晨在网上卖掉购物券、电话卡等,然后再次疯狂作案数起。有一次,他偷走一只装满手镯、项链的首饰盒,可女友却说这些首饰好像是假的,周晨有点郁闷,他决定“养精蓄锐”再出去偷。可没多久,周晨就被警方抓获。近日,周晨因涉嫌盗窃罪被移送建邺区检察院依法审查起诉。(文中人物系化名)

新年伊始 海尔整套家电销售开创新纪元

元旦假期,众多商家打折促销等各式各样的喧嚣终于结束。与之不同的是,为满足消费者注重品牌品质、绿色环保、服务周到的需求,全球大型家电第一品牌海尔启动了“地球,新年好”活动,推出的整套绿色精品和贴心的整套服务受到市民推崇。

专家指出,这是海尔以全球化品牌的实力和责任来践行绿色低碳的承诺,不仅让购买家电的市民们过了一把瘾,并且感到了浓浓的祝福暖意,更是新年送给地球的一份大礼。据统计,元旦三天海尔整体销量稳居行业第

一,成为家电市场的最大赢家。全球大型家电第一品牌受青睐

随着生活水平的提高,市民特别是都市里的精英消费群体,更加注重品质消费,大品牌的品质、服务保证是用户的首选。海尔作为全球大型家电第一品牌,自然成为消费者追捧的家电品牌。

李先生准备春节前搬到新居,趁着元旦假期来买家电,半天时间把商场里主要家电品牌进行了详细比较,最后锁定在海尔冰箱、洗衣机、空调等在内的“五件套”上。“为了和我的新居相匹配,我对家电的要求很高,不仅

是国际化品牌,而且产品的设计要符合今后的潮流。”据统计,元旦期间为新婚新居购买家电的消费者超出了平时的5倍以上。

据悉,在全球家电品牌中,海尔是发展最快的国际化品牌,正赢得越来越多全球消费者的信赖。据欧睿国际(Euromonitor)2010年发布的调查结果显示:海尔品牌在大型家用电器市场占有率为6.1%,再次蝉联全球第一。按品牌份额统计,海尔冰箱以10.8%的市场占有率位居全球第一;海尔洗衣机以9.1%的市场份额位居世界第一。

华泰证券举办“叶檀论市-2011年 高端客户投资报告会”

为共同研究经济形势,探讨投资策略,华泰证券拟于2011年1月16日举办“叶檀论市-2011年高端客户投资报告会”。

一、报告会时间及地点:
会议时间:2011年1月16日(周日) 9:00-12:30
会议地点:南京索菲特银河大酒店8楼钻石厅
二、领票条件:
1、2010年12月27日至1月12日在华泰各营业部新开户并且资产达5万元以上的客户可获赠报告会门票一张。
2、资产在10万元以上的非华泰客户可凭其他券商交割单领取报告会门票一张。领取地点为:

(1)华泰证券中山北路第二证券营业部
地址:南京中山北路223号建达饭店1楼
联系电话:83346685
(2)华泰证券长江路营业部
地址:南京长江路99号长江贸易大楼
联系电话:84798425
(3)华泰证券南京中华路营业部
地址:南京中华路255号
联系电话:52230154
(4)华泰证券南京瑞金路营业部
地址:南京瑞金路48号瑞金大厦
联系电话:84581111
(5)华泰证券南京草场门大街营业部
地址:南京草场门大街101号文荟大厦18楼

联系电话:86586139
3、华泰各营业部尊贵客户可登录华泰证券官网积分俱乐部凭20000积分兑换报告会门票一张,兑完即止。
4、华泰各营业部客户可登录华泰证券官网积分俱乐部凭100积分秒杀报告会门票。
另外,有兴趣参加的客户也可通过西祠网站秒杀活动领取门票。
三、报告会议题:
1、主题:2011年投资策略
主讲嘉宾:华泰证券股份有限公司研究所 郝国梅
2、主题:新货币政策下的资本市场投资策略
主讲嘉宾:著名财经评论员 叶檀
详情请咨询:95597



强悍

天气非常寒冷,一骑电瓶车的市民的奇异装置震撼了不少路人,仔细看,原来是用废旧的礼品包装纸盒粘贴起来的一个挡风板,你不在意,还以为是他前面堆着一堆货物呢。

快报记者 赵杰 摄