

奖项

2010年南京最具品牌影响力房地产企业
2010南京地产奢华大宅(凤凰熙岸)

颁奖词

若论今年令南京全城倾倒的楼盘,唯有中海凤凰熙岸。

无可比拟的主城区位,让全城艳羡;70万m²的社区体量让在“大隐隐于市”成为可能;清凉山、石头城、秦淮河,山水城林让这块土地充满王者贵气、人文气息。从选址拿地,到今年6月、10月两次开盘的销售,“中海制造”重新定义了豪宅标准。

融山纳水、浑然天成,它的美,与众不同地透出南京这座古城气韵,使得它将在相当长的一段时间内都难以被超越。



社区规划注重均好性

对话 中海

为什么说中海是豪宅专家?

中海25城的土地
优选法则

《金楼市》:中海地产的项目常常因为地处城市中心而成为“豪宅中的豪宅”,但一地难求,请问中海是怎么做到的?

中海地产:中海的选地标准是“优质地块”,侧重于选择主城核心区域,具有不可复制资源优势的地块。公司选地往往要求规模大,开发周期长,等到真正上市,地块价值更甚从前,所以常常成为“豪宅”。

中海拥有你不知道的若干第一

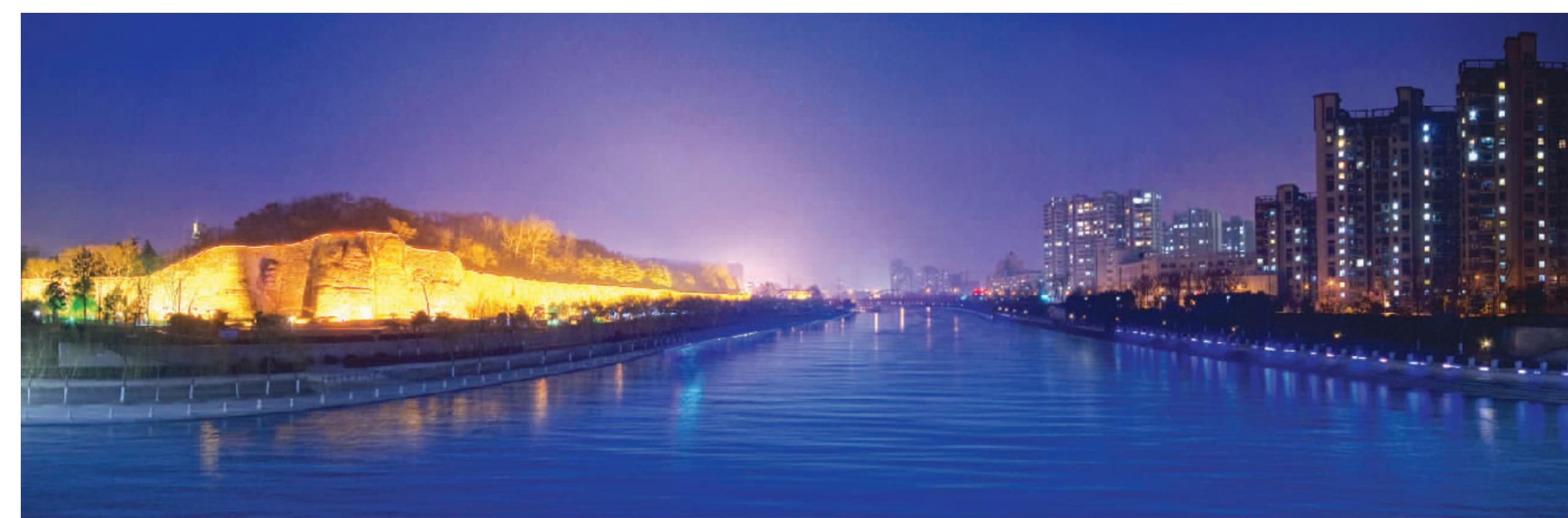
《金楼市》:中海在国内多个城市建造了一系列高品质住宅,请问中海在这方面有什么独到经验或过人之处?

中海地产:中海地产一向比较低调,实际它拥有国内地产的若干个“第一”纪录。它是中国内地第一个进行商品房开发的房企、第一个引入样板房营销概念的房企、第一个引入花园洋房产品的房企、第一个开始应用工程样板房展示的房企、第一个成立物业管理公司的房企、第一个设立自己产品研发标准的房企、第一个拍卖拿地的房企。这样的综合实力是建造高端住宅必备条件。

工科中海拥有天生
设计优势

《金楼市》:中海地产的豪宅系列的强项在哪里?

中海地产:区位、户型、景观、物管等各方面都有体现。如果要从根本上来说,应该从设计说起,中海地产拥有天生的设计优势,总部设有专业设计团队,从设计之初,就已经提升了房屋的品质、档次。同时,中海拿地一般规模较大,这样的楼盘有足够的空间去做景观,做更能体现楼盘气韵精髓的文化设计,所有往往会较为出色,可以做出感觉。



石头城下秦淮河边,尽享山水城林之美

揽胜清凉山 延绵秦淮河 中海凤凰熙岸 血统解析



这次,凤凰熙岸的景观营造标准更高

人员告诉记者:从中海南京的第一个项目塞纳丽舍先造后售开始,中海楼盘的景观就一直可以让购房人眼见为实。这一次,凤凰熙岸的景观营造更为用心、标准更高。景观上摒弃一成不变的平地模式,采用多层次的台地景观,最高处高出小区地平面4米、有6000m²的山地,尽显上风上水之感。其次,仅目前在售的一期而言,4万m²左右的占地面积就有2万多m²用来造景,绿化率超过50%,其中中心景观区就达到1.5万m²,配备688m²的中心泳池,1000m²的网球场;更具有意境的是,楼盘景观与楼盘毗邻的秦淮河、清凉山呼应融合,“我们的山地就是沿着清凉山的山势蜿蜒而来,似是将清凉山引入小区;1200m²的内循环溪流就好比是秦淮河的流韵,实现景观与自然的呼应,人与生态自然的亲密融合。”

除了难以复制的核心区位、山水景观及古都文脉外,这里还拥有快捷便利的生活配套,该楼盘1公里内拥有多家银行、75家餐饮店、7所医疗机构、18个超市,其余各类休闲、娱乐、服饰等商店累计接近100家。小区四期还规划有商业配套,业主每天生活可以不出100米,每周生活可以不出1公里,每半年生活可以不出2公里就能满足全方位的生活需求。

血统三:户型 每户三间以上朝南,75%配空中花园

作为主城的首席私家大宅,中海凤凰熙岸设置了100~375m²的多种户型,满足不同家庭的需求。记者在现场看到,100m²的户型虽为两室一厅,但两间卧室连同客厅均朝南,而且在南向阳台之外,还有一个操作阳台,可以放置洗衣机等物品;而140m²户型灵活设计出3+1的空间,3间卧房外,还带有一个北向的空中花园,约7m²左右,可依照客户需要自行隔成一个小书房、棋牌室、健身房……170m²的户型更令人动心,4房2厅2卫,三开间朝南设计,主卧配置270度观景阳台,处处

走进中海凤凰熙岸,最深的感受就是突然置身于一处静谧的城市园林。小山坡上,竹林深处掩映的售楼处若隐若现;从小楼“底部”穿出,出门豁然开朗的中心景观园林,九曲回廊,小桥流水,顿时隔离了城市喧嚣。

“中海地产一直致力于用心打造小区的内部景观。”售楼处接待

观景、阳光满屋;375m²的7室4厅3卫分上下两层楼,客厅7.2米超大开间,客厅6米挑高。

“该楼盘的户型设计最大的特点就是注重功能性,无论户型大小,都带有操作阳台,进门都有玄关收纳系统,并在阳台以及室内合适之处设置储物间、储物柜,增加房屋的储物空间。”销售人员告诉记者:以前的高档楼盘设置一点转角飘窗、空中花园就已经让购房人感觉很好了,而该楼盘的标准却是每户三开间以上朝南设计、75%户型配置空中花园。

血统四:物管 中海“格拉斯玫瑰”首次登陆南京

在凤凰熙岸“中海制造”的过程中,最后一环也是不可或缺的一环,就是中海物业无微不至的管家式的物业服务。

记者了解到,作为南京中海倾力打造的顶级楼盘,凤凰熙岸将首次引入中海物业的全新高端子品牌——格拉斯玫瑰来宁服务。凤凰熙岸也将成为“格拉斯玫瑰”在华东地区的首个服务项目。

“格拉斯玫瑰”是中海物业继深圳项目香蜜湖1号物业子品牌“深蓝”之后,又一次升级出的高端子品牌。“在深圳,中海物业如果接了哪个新楼盘,这家楼盘的二手房都会上涨。”中海的工作人员不无自豪地说。

据悉,中海凤凰熙岸一期已发售6幢楼,目前仅剩少量房源,剩下的1幢预计明年上半年上市;而此后该楼盘还有二期、三期、四期待开发,目前仅面市1/4左右。

实力解码

开创成品房七大精工系统

“工科”中海 细节展现功力

大牌实力,往往见诸于细节。记者了解,中海凤凰熙岸作为中海地产在宁的顶级新作,项目中采用精装修交付的单位第一次全面研制定采用了“成品房精工系统”。不仅选材上国际一线品牌云集,更以配置组合、注重功能细节胜出。一展“工科”中海技术管控之长,让生活回归“以人为本”的质朴情怀。

光环境照明系统 在中海凤凰熙岸的精装产品中,首次将灯光系统设计的概念融入了精装修,并在业内第一次根据不同的居住行为对灯光照明的不同要求,设计了两套照明系统,即生活光与氛围光,分别对应起居与休闲两种生活方式。

舒适卫浴系统 与厨房系统一样,中海凤凰熙岸的卫浴系统同样选用了众多国际一线品牌产品。产自德国的DURAVIT洁具,一贵的高端品质被喻为“卫浴界的劳斯莱斯”。德国GROHE恒温系列龙头、花洒,精细到毫秒级的混合水温调整,何时均能完美实现预设温度。

地暖与生活热水系统 整体厨房系统,是将各种厨房用具、设备与电器进行系统整体搭配而形成的一种新型厨房形式。中海凤凰熙岸的精装整体厨房中,集成了嵌入式冰箱、整体橱柜、全大理石地面采用拼花工艺,在尽显高雅尊贵风范的同时,又能起到保温系统、安防系统完备,住着舒心,过得安心。

费用。100平方米以上户型增配了热水循环系统,24小时水龙头都能即开即热。

中央空调系统 点评:地暖不干燥、温度均匀,生活更舒适。

收纳储藏系统

每户设置玄关收纳,用来储藏鞋、包等常用物品以及雨伞、球拍等稍大物件;而主、客卫生间均设置镜柜、台盆柜,“海纳”家人卫浴用品,满足家庭成员生活需求。为每户主卧均配备步入式衣帽间或定制式衣柜,长久考虑的稳定型收纳系统,在部分户型设置单独的储藏空间,收藏四季更换的物品或久置的家居杂物。

点评:实用就是以人为本。

低碳、安防与智能系统

建筑材料上选用新型EPS板材、双层中空玻璃、断桥铝合金门窗及外遮阳系统,并引进集成式数字化的智能系统、铸铝入户门、刷卡密码锁等设备,打造集低碳节能、安防、智能家居于一体的高度关注的楼盘,中海地产不骄不躁,深耕产品的心态值得学习借鉴。

中海热线:025-83338833
项目地址:清凉门大街与凤凰东街交汇处

地产三人行

业主:闹中取静,它满足了我的主城情结

邵先生原来家住龙江,早几年小区也算是新建小区,高档社区;可如今,邵先生觉得自己的家只能算高价小区。“跟河西那些大牌开发商做的园林景观好的小区一比,我们小区就显得有点旧,稀稀拉拉的树木、停满车的小区道路,就比经济适用房好一点点。”

邵先生总去奥体看楼盘,但每次都被人太阻止。“买这里,真住过来,孩子上学太远,岂不要换学校?”他只得四处搜罗龙江一带的新盘,可是上档次成规模的一盘难求,他早就知道了中海凤凰熙岸,开发商品牌、楼盘品质都满意,足足等了3~4年终于等到了。

样板示范区一公开,他就带着一家人去看,家人被这种地处闹市、但却有宁静之感的氛围一下子打动了,楼盘一开盘他就买了一套140m²的单位用来改善居住。他认为:这个楼盘满足了一些想改善居住又不想离开主城的居民的需求,已经是难得一见的、两全其美的楼盘了。

投资者:经典建筑让房屋具有生命力

准确地来说,于女士不能算是纯投资族。她购买了中海凤凰熙岸后就有把家搬来的想法,但她觉得,即使自己不住,这房子绝对能保值增值。

于女士已经购买了南京不少高档楼盘,对楼市行情以及河西城东等主要板块行情都比较熟。“河西品质好一点的楼盘最低都要1.8万元/m²,新街口的要4万元/m²出头,处于两者之间,相比之下,中海凤凰熙岸值得考虑,楼盘的性价比很高。”

从2005年开始买楼投资,于女士如今悟出了一个道理,房子要买就要买品质好、物业好的。“要买就要买外立面线条突出、风格沉稳大气的楼盘。”于女士告诉记者:她看中海凤凰熙岸的欧式设计,就觉得这样的建筑就算风吹雨打,可能历久弥新,不会因岁月而褪色。再加上中海物业管理小区内部设施,这样的房子才是有生命力,能持续保持新鲜活力的楼盘。

业内人士:能与用地有机相融是造房的最高境界

造豪宅,房地产业内企业众多、高手如云。“一般来讲,总要有这几点要素,比如开发商具有经验的团队,坚持高品质,一定有资金实力和品位,也不是一味搞高档材料、大牌建材就可以的。”地产业内人士告诉记者。

不过就按这个条件,业内开发商符合的也很多,南京号称“豪宅”的楼盘也不少,但要成为“公认的豪宅”就得有自己的本事了。在该业内人士看来,中海凤凰熙岸之所以能成为一个全城不仅老百姓、而且房地产业内也高度关注的楼盘,中海地产不骄不躁,深耕产品的心态值得学习借鉴。“该楼盘不仅宣传清凉山秦淮河,而且试图把它们的气韵引入楼盘的景观中,这才是真正挖掘了土地的价值,真正去解读这个城市的文化,才能真正走进这一方水土的人们的心中,成为这座城市永恒的经典之作。”