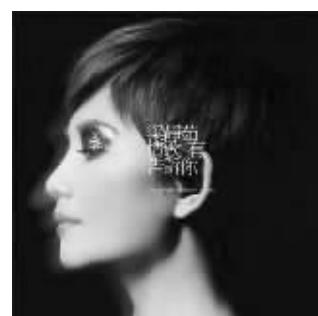


## »荐碟



梁静茹《情歌没有告诉你》

评分:★★★

梁式K歌  
洗出文艺味

新婚新东家，再加上首次出任音乐监制，梁静茹这张专辑，处处透露出一种新气象。新虽然是新了，但这次梁静茹所选择的新方向，显然没能新到歌迷的心坎里。新婚燕尔，固然可喜可贺，但梁静茹一激动，却唱出了《LaLaLaLa》和《如果冰箱会说话》这样明显属于少女偶像的作品，比她出道时的作品还天真、健康活泼。这甚至不能叫转型，而叫穿越。

在擅长的情歌部分，像《给还没有遇见的你》和《不为失恋说抱歉》虽然同样还是情歌，但未免也太文艺了点。文艺的优点在于其内涵，但文艺也有其复杂和纠结的弱点，而梁静茹演绎文艺情歌的表现，恰恰属于后者。这直接导致了整张专辑即使连着听几遍，你都不能像以前的梁静茹专辑那样，挑到一首到几首的心水K歌。对于一个实验音乐人来讲，这或许是件很光荣的事。但对于一位流行歌手来讲，却绝对不包含表扬的含义。京文

冯氏爱情新宣言  
最好不相见

微博上，一首叫《最好不相见》的歌突然火了。李健在看完电影《非诚勿扰2》之后深夜发微博感叹，“很喜欢片尾曲，为电影增色许多！”音乐才子如此另眼相看，歌坛大姐大那英不淡定了：“是谁唱的呀？”“是个叫李漠的女歌手。”

## 李漠的一夜成名

作为冯小刚作品《非诚勿扰2》的片尾曲，《最好不相见》以仓央嘉措直白却透着禅意的诗为词，由前摇滚音乐人峦树作曲，深情的钢琴似有千言万语化作淡淡的思念。李漠的演唱颗粒感十足，一个听来“有故事的女生”如泣如诉一段直言“最好不相见”的生死爱恋。整首歌跌宕起伏，既有故作“最好不相见”姿态喃喃自语，也有难以割舍却又必须放下这样痛彻心扉的顿悟。

很多人问，李漠是谁？其实李漠不算“新人”，早在内地摇滚圈她

早已有“摇滚女诗人”的头衔。冯小刚的电影曾捧红了孙楠《不见不散》、杨坤《那一天》等作品，但他很少起用不知名的歌手，足见对李漠的偏爱，他说：“我要的就是这样的声音”。李漠除了符合冯小刚对声线中性化的要求外，她那沧桑又大气的声线，无形中也为《非2》这样的商业影片增添了柔中带刚的艺术力。《最好不相见》是李漠为《非2》唱的“爱情宣言”，更是自己继续音乐征程的豪迈宣言。

## 仓央嘉措的情诗

《最好不相见》的歌词引发了很多人的感慨。一位网友说：

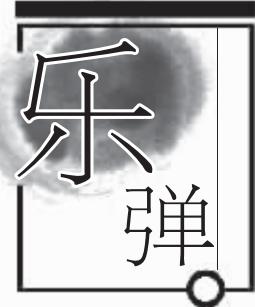


“仓央嘉措本人的经历与藏地的氛围给这首词增添了很多耐人寻味的东西，有达观、有无奈、有哀怨。相濡以沫与相忘于江湖，究竟哪个更幸运些？”《最好不相见》歌词改编自仓央嘉措的《十诫诗》——最好不相见/便可不相恋/最好不相知/便可不相思……这是经历千转百回后的彻悟，给听者深深的震撼。

演唱者李漠说：“这首歌有一种很高的智慧，告诉人们的是大爱，把内心割舍不下的东西都放下。”很多网友也留言：“好听，感人。让人想起葛优在片中说的：一辈子很短，我愿意和你将错就错。”王尚



本版为文娱爱好者特别制作，逢周二、周三、周四、周五分别见报“乐弹”“影视”“悦读”“藏品”版



版主：雅朴  
邮箱：xdkbmusic@hotmail.com  
论坛：www.douban.com/group/223440/

## »最新热门单曲

歌手	歌曲
陈奕迅	《等你爱我》
张学友	《三分拍》
黄立行	《我是明星》
迪克牛仔	《非常都市》
黄雅莉	《前任女友》
大张伟	《舒服舒服》
潘玮柏	《全面通缉》
林志炫	《浮夸》
江美琪	《爱情的重量》
黄英	《小妹妹》
谢娜	《快乐的歌》
曹格	《丑角》

## »Billboard Top10

歌手	歌曲
Katy Perry	Firework
Bruno Mars	Grenade
Rihanna	What's My Name?
P!nk	Raise Your Glass
Ke\$ha	We R Who We R
Bruno Mars	Just the Way You Are
Rihanna	Only Girl
The Black Eyed Peas	The Time
Lil Wayne	6 Foot 7 Foot
Nelly	Just a Dream

嘉怡装饰：  
岁末品质优惠双拳出击

自2004年3月嘉怡装饰成立以来，客户满意度高达99%，且80%的业务来源于服务过的老客户推荐。高性价比的装修价格和技术过硬的施工质量使得嘉怡装饰的客户络绎不绝。

## 为什么客户满意率高达99%？不转包工程、明朗报价、贴心服务

家装公司的装修工人流动性很大，工人施工时不会考虑质量不好可能带来的负面影响。不会把家装公司的品牌当回事。只求完成“任务”，所以赶工、偷工减料的情况时常发生。但嘉怡装饰所有的装修工人都与公司直接签约，并且通过公司严格考核后才能获取上岗资格。一项工程绝对不转包，全程负责跟进。每完成一项装修工序，都由公司独立的工程监理部门进行验收。据负责人曾经理介绍，市场上有90%的装饰公司采用项目经理制，即是在工程初期就把自己固定利润拿走来保障自己的利益，而把工程转包给项目经理，项目经理把材料转包给工人。这样工程款就被层层剥削了，工人也从中拿回扣，会对住宅造成严重的安全隐患。嘉怡装饰的不转包承诺即是在工程质量方面严把质量关，消除了一切质量隐患，将切实的工程带给广大老百姓。

选择家装公司，报价一向是令业主头疼的问题。很多商家针对消

费者贪实惠的心态，推出了多种多样的套餐，说是优惠，其实不然，“忽悠”消费者的成分较大。故意漏项、缺项、很多报价乍看起来总价较低，但其实存在漏项、缺项，只有仔细研究后才会发现有很多内容不包含其中。随意增项也非常严重，很多项目未列入合同，施工时不断增加，你又不得不额外付费，否则工程就搁置。针对这种现象，嘉怡装饰给出了郑重承诺。他们的报价都是一步到位，报价时详细列出品名、产地、规格、等级等，施工过程中所用材料绝对与协议上保持一致。同时设计师以设计为本，而不是机关算尽让业主多掏钱，因为很多家装公司给设计师的底薪很低甚至不给底薪，全靠设计师“卖嘴皮子”，一套房子装修下来，实际价格高于合同价是十分普遍的现象。嘉怡装饰狠抓报价关，尽可能与装修实际

价相差无几。

在装修行业，投诉率一直居高不下，但嘉怡装饰以完善的售后服务，赢得业主心。笔者随机走访了家住百家湖的陈女士。由于工作原因，陈女士和丈夫长年在外，家里只剩两位年迈的老人，当时把房子交给嘉怡装饰，工程很令她满意。更可贵的是，当工程负责人知道自己家情况后即承诺定期上门检测维修。几年下来，一直都坚持着，让两位老人家完全居住无忧。嘉怡一直坚持及时沟通、服务规范、一次到位的售后服务，还不定期进行回访，而且客户反映的情况一定会落实到位。

## 岁末价格不升反降？嘉怡最后一轮优惠冲击波席卷而来

随着通货膨胀的压力加剧，物价快速上涨已是个不争的事实，家

您从细节把握您的居家健康生活。除此以外，每户半包只要满3万元以上，即赠送大优惠券一张。凭此优惠券购买不同材料可享受相应的直减现金的优惠。例如购买复合地板类，满2000直减200元；购买家具类，满5000直减300元。同时，活动期间只要签订家装协议即赠美的品牌的电熨斗一个。如此丰富的优惠内容，精明业主千万不能错过。

南京嘉怡  
装饰工程有限公司

公司总部：下关区建宁路22号亚都大厦九楼  
交通路线：地铁南京站、转157路到城河村站下

公交10、13、42、66、72、73、95、136、157、159路城河村站下

分部地址：雨花区花神大道23号一号楼5楼  
交通路线：地铁南延线软件大道站下

公交46、61、98、99、105、148、119、154或河奥清安线到尹家巷站下  
联系电话：86971608、86971618、13851497529