

# “黑老大”3年敛财300多万 扬言“全徐州公安都不敢抓我”

## 设赌局还放高利贷,还不起钱就强迫对方帮他开连锁赌场,一审被判20年

李豹曾是徐州一个很有势力的“黑老大”,今年38岁的他蹲过16年班房。从2006年开始,他招揽一帮小弟,陆续在徐州周边地区开设赌场赌局,非法盈利300多万元。今年12月21日,徐州市铜山区人民法院对以李豹为首的团伙作出一审判决,李豹以组织、领导黑社会性质组织,抢劫,开设赌场等九项罪名被判处有期徒刑20年,剥夺政治权利5年,并处罚金106万元。此次受审的团伙中13名主要成员分别被判处有期徒刑。

□ 快报记者 邢志刚

### 》案发

#### “老大”追赌债时落网

2009年8月一天清晨,天刚蒙蒙亮,徐州某小区忽然传来一声玻璃碎裂的声音,居民佟某家二楼平台的玻璃被人砸烂,两个黑影从平台上闯入房内。

民警赶到现场后,看到两个男子正在房内推搡一个妇女,便立即表明身份对二人进行制止。不料,其中一个胖乎乎老板模样的人非常猖狂,并且叫嚣“全徐州市

的公安都不敢抓我,就是我进去了,我还得让手下花钱找人天天盯着你!”

此人是李豹。当日李豹为向佟某逼取赌债,和一个手下非法进入佟某的租住处,因佟某不在家中,两人就逼问佟某的妻子,最后因采取暴力及威胁手段抗拒民警而被查处和抓捕,这个团伙大量违法犯罪行为的黑幕被掀开。

### 》开赌场敛财

自2006年起,李豹及其团伙陆续在徐州周边开设赌场、赌局,非法盈利三百余万元,仅法院经审理认定的就多达60场(间)次。李豹等人在赌场中通过“坐庄”“抽水箱”等方式获取了大量非法利益,据同案犯交代,其中最多的一次仅一晚李豹就提取“水箱钱”二十余万。依靠设赌赚的钱,李豹甚至在徐州闹市买了座宾馆,专供团伙成员聚会、落脚。

### 解密1·戒备森严

#### 外有哨岗,内有冰毒“提神”

李豹开设赌场十分谨慎,通常都先指派手下踩点,赌场地点经常更换。参赌的赌徒们都是“熟客”,首次参加赌局的人必须经过“熟客”的介绍才能参赌。

每次设赌前,李豹总是亲自联系参赌人员,并安排手下开商务车统一接送。一旦进入赌场,任何参赌人员在赌局结束前都不得随意出入。

李豹对赌场的管理也十分严格,只有张胜利、王雷、王汝军等骨干成员及他们的小弟才能获得信任来“看场子”。在李豹的安排下,手下的人分别照应“外场”和“内

场”,负责内外场的手下不许串岗。所谓“外场”就是为了防止公安机关查获而设置的哨岗,赌场外每隔一段距离会设置一个专人把守,一旦发现陌生人接近立即通过电话报告。而“内场”则是维持赌场秩序,并配有专人负责赌场的采购。不光赌场内的烟、饮料是免费的,李豹还时常在赌局旁另设一间房间,放置冰毒及吸食工具,供通宵赌博的赌徒们“提神”。

赌局散去后,李豹带领手下们回到自己开设的棋牌室,给王雷、张胜利等发“辛苦费”,再由他们给自己带去的小弟们支付报酬。

### 解密2·放高利贷

#### 还不了钱就帮他开连锁赌场

李豹的赌场里还为输光赌本的赌徒们提供高利贷,1万元每天300元利息,很多人在赌场里输得倾家荡产还欠下巨额债务,吴军就是其中一个。

今年35岁的吴军曾是李豹赌场的常客,参与李豹等人的赌局20余次,他不仅输掉了自己20余万的积蓄,还欠了李豹100万高利贷。李豹等人多次上门威逼、殴打吴军,弄得吴军惶惶不可终日。吴军的母亲甚至将自己的房子卖了,但仍无法还清越来越多的高利贷。

随后,李豹提出由吴军出资开设赌场,自己安排人手负责赌场管理,赚取的“水箱钱”用以还债。走投无路的吴军答应了李豹,由一个赌博的受害者变成了李豹一伙的帮凶。李豹通过这种方式建立起了“连锁赌场”,并依靠自己的势力在多处赌场中占有股份,越来越多的赌徒输掉了身家,而李豹等人的腰包越发饱满起来,气焰愈发嚣张,不光在社会上耀武扬威,甚至稍有不如意就殴打、勒索赌场的赌客,造成多人受伤。

### 》法院一审

#### “老大”被判20年

在法院庭审过程中,李豹对法官、公诉人提出的问题大部分以“不知道”“不清楚”“听不懂”三句话来应答,妄图将罪责推给自己的小弟。

12月21日,徐州市铜山区人民法院对以李豹为首称霸一方的黑恶势力团伙作出一审判决,李豹以组织、领导黑社会性质组织,抢劫,开设赌场等九项罪名被判处有期徒刑20年,剥夺政治权利5年,并处罚金106万元。

### 5骨干被判10年以上

团伙中的人都知道“老大”李豹心狠手辣,有的甚至直接领教过李豹的毒打,而接受李豹的破口大骂更是家常便饭,但他们还是死心塌地地跟着李豹,多数还是因为李豹的势力,李豹曾经向他们夸耀,打着他的旗号“做生意”,社会上的人都会给面子。就是因为这句话,李豹的手下们也纷纷做起了自己的“生意”:

#### 张胜利

多次从山东枣庄贩卖冰毒至徐州,毒品总量达120余克。

#### 王雷

受人雇佣带小弟至某采石场阻挠生产一个多月。

#### 李剑

在其居住地提供房间供卖淫女向团伙骨干成员从事卖淫活动。

#### 朱立峰

不光贩毒还有盗取摩托车的“爱好”,仅2009年7月就作案4起。

此次受审的团伙中13名主要成员分别被判处有期徒刑,其中张胜利等5名团伙骨干成员被处以10年以上有期徒刑。李豹表示对一审判决不服,并已上诉至徐州市中级人民法院。

### 》“老大”真面目

李豹现年38岁,17岁时因抢劫被劳教两年,20岁时因流氓罪、妨害公务罪被判处有期徒刑12年,出狱后不久因故意伤害罪蹲了两年班房,2009年初再次因寻衅滋事被法院判处缓刑。可以说,李豹成年后的大部分时间是在牢房里度过的。那么,他是如何成为“黑老大”的呢?

#### 特点1:心狠手辣

#### 抢了别人还让对方小心点

李豹是一个心狠手辣的人,早在10年前,他还未成为“老大”时,就以凶残著称。2000年,为了报复曾经打过自己的李某,李豹纠集多人携带一尺余长的砍刀在对方回家时对其围堵。看见李某后,李豹当头就是一刀,随后几人持刀乱砍,最后李豹还挑断了李某的脚筋。送到医院后,李某缝了一百余针。此后,李某因为害怕,一直坚称自己是因为车祸受伤。直到十年后李豹被逮捕,他才主动向法院说出实情。

作为李豹团伙一起抢劫案受害人的丁某同样如此。“李豹为了摆平他抢劫我这件事,不择手段地威胁我,我不敢在一个地方长时间落脚,更别提回徐州了。这两年我光花在躲藏的钱上都有十几万。我现在出门都戴帽子、墨镜。”

#### 特点2:六亲不认

#### 他扬言要害自己外甥

对待家人,李豹也一样凶狠。亲姐姐在李豹落网后作证说:“李豹现在混得非常好,平时社会上的人都得叫他豹爷。我丈夫和我都被李豹打过几次,我和家人实在是被

他逼得没有活路了,连续换了几个宾馆,不敢跟他见面。连我的孩子平时都得藏起来,因为李豹扬言要害我孩子。李豹出事扬言出来以后要报复,凡来反映他的人,他一个也不放过。”

#### 特点3:金钱攻势

#### 给小弟“发工资”

李豹刑满释放后没有消停几天就召集了一帮刑满释放人员和社会闲散人员在身边。李豹让身边的这些人称自己为“老大”,不仅定期给他们开工资,逢年过节还发过节费。李豹的“得力干将”王雷称,李豹经常带他们出入高档消费场所,如果出事了还给“跑路费”。被判刑小弟的家属,李豹按月发“慰问金”。

就这样,李豹用金钱围拢了骨干成员张胜利、王雷等五人,这五人又各自发展自己的小弟。2007年9月一天,为了向王某寻仇,李豹仅对王雷和张胜利各打了一通电话,最后竟有百余人各持凶器至云龙湖畔某宾馆围堵王某。

就这样,李豹坐上了“老混子”中的头把交椅。一名团伙成员说,“在徐州的老混子中间,有很多人都想通过各种方法来接触他,找到他就好像找到了靠山。”

# 苏宁20周岁庆典 幸福大礼暖全城

今天,是中国最大的家电零售企业苏宁电器20岁的生日。辉煌时刻,见证传奇。20年来,从连锁版图迅速延伸至海内外市场、阳光关爱引领社会责任企业典范到此次20周年盛典重磅回馈,苏宁电器精耕细作,稳步前进,始终以“至真至诚、阳光服务”的至高理念,倾情为全国广大消费者打造无可比拟的家电幸福生活。

#### 苏宁创领不息 成就连锁传奇

从20年前一间200平米的空调专营店到如今全球1400店的庞

大连锁网络,由内地大陆市场延展至香港、日本等海内外市场,苏宁电器创造了震惊业界的连锁传奇。同时苏宁电器从最初的空调专营模式一步步探索,针对不同的消费者、不同的市场规模逐步独创了3C经营、3C+经营、精品店、乡镇店、EXPO超级旗舰店等众多形态丰富的店面类型。苏宁作为中国国内家电连锁模式的探路者与领跑人,始终迎合消费者对家电产品展示、互动体验等附加服务的感性需求,变革家电经营路程,树立国内一站式体验消费的家电卖场标杆。

如今,苏宁实行了以实体店面为主干,辅以B2C电子商务的网络渠道经营,满足各类顾客的消费需求。在瞬息万变的家电市场中,苏宁电器引领行业前端,力求为消费者提供质优价廉的产品和便捷专业的服务,成就中国家电零售行业发展的风向标。

#### 苏宁阳光行 幸福始于温暖

苏宁20年来迅速的发展离不开社会各界的支持,20岁苏宁,20年的情系社会。苏宁电器始终秉承服务社会的精神,除了持续担任吸

纳就业、积极纳税、产业发展等方面的应有责任外,还热衷社会公益,投身抗灾救民、资助教育、扶贫救弱等,并将公益活动长期化、制度化执行,成为中国民营企业履行社会责任的典范。在每年的12月26日,苏宁都会如约启动“苏宁阳光情暖中国”大型公益活动,在20周年庆典这一特殊的生日到来之际,苏宁电器依然坚持这一传统,用更大的手笔来回报社会。

在苏宁20周年庆典日这天,苏宁全体员工倾情感恩,正式启动“1+1阳光行”捐赠仪式,届时

苏宁从管理人员到来自售后、物流、客服、店面、管理岗等基层岗位员工均进行爱心捐赠;同时还开展了针对环卫工人等弱势群体亲自上门赠送取暖器和棉衣等过冬用品的爱心活动;另外还特别启动了寒假路费报销活动以确保贫困学生春节能够正常返乡团聚;此外,为庆祝20周年庆典,苏宁电器特别启动200万服务关怀计划,走进敬老院对其日常使用的家电以及空调取暖设备进行清洗和保养,确保老人的冬日电器正常使用,暖度寒冬。