

53岁老板迷上23岁女孩,第三次见面就领证

度完蜜月要离婚,因为她不是处女

快报讯(通讯员 关研 记者 李梦雅)新郎53岁,新娘23岁,虽然年龄差距很大,但这不是两人相爱的障碍。交往了两个月,只见了两次面,两人就领了证,随即去国外度蜜月。然而回来后,两人却进入“冷战”状态,3个多月后,新郎突然提出离婚,而且毫无商量余地,理由是“她不是处女”。

这起离婚案的男主角叫杨海文,1957年出生,是一个老板,多年来他精挑细选一直没有找到满意的对象,至今单身。今年5月份,杨海文在一次聚会中认识了南京女孩蔡美。蔡美1987年出生,容貌姣好身材匀称,杨海文立马就被迷住了,很快两人通过发短信打电话“聊上了”。

交往了一两个月,蔡美觉得时机成熟,决定带杨海文去见自

己的父母,这也是两人第二次见面。得知未来女婿要上门,蔡美的父母非常开心,立即打扫卫生买菜做饭,可当见到杨海文,老两口当场蒙了,未来女婿竟比他们的年纪还大。

这顿晚饭最后在尴尬的气氛中结束。杨海文前脚刚出蔡家门,蔡美就被父母训斥了一顿。“你们两个年纪差这么多,以后怎么过日子,他以后该叫我们爸妈还是该叫什么?你们立刻给我分手!”蔡妈妈下令。但下定决心了的蔡美根本听不进去,“如果你不同意,我就去死!”蔡美给父母发了条短信后离家出走。

蔡家父母怕宝贝女儿真的做傻事,只好妥协。今年7月份,两人第三次见面,就去民政局领了结婚证。由于时间匆忙,也没办喜酒,两人直接乘飞机前往新

马泰度蜜月。

令所有人没料到的是,蜜月结束后,小两口一拍两散各自回家。原来,在洞房花烛夜,杨海文发现蔡美不是处女,很不高兴。整个蜜月,杨海文都是拉着个脸,蔡美见老公这副模样,也闹起了别扭,两人回到南京就开始进入“冷战”,互不联系。直到11月底,蔡美突然收到下法院的传票,杨海文起诉离婚。“当时我就纳闷了,打电话给他也不接,我都不知道他住哪里!”蔡美说。

由于是离婚案,法院先对他们进行调解,在法院的调解室里,蔡美和妈妈一见到杨海文就哭闹起来,蔡妈妈更是大骂女婿骗人,耽误了自己的女儿。

“我们结婚比较草率,年龄差太多,有代沟没法沟通,旅游回来后,我们就断绝了联系,两

人也沒感情基础!”杨海文搬出离婚的理由,并表示对这段婚姻非常懊悔。“你太过分了,我为了嫁给你差点众叛亲离,现在你竟这么说!”蔡美气得不行。蔡美说,老公是个成功人士,选择自己是经过慎重考虑的,两人虽然有代沟,但不至于不能沟通,所以不离婚。第一次调解不欢而散。

真是当初的选择太草率?“我之前以为她是处女才和她结婚的,没想到不是,她在我心里已经不美了,两人一起过也没意思!”杨海文偷偷告诉调解员,离婚的根本原因是“蔡美不是处女”。几天之后,两人再一次来到法院,这一次双方已经形同路人。最后,经过调解达成协议,两人自愿离婚,而12万存款、钻戒和金首饰全部归蔡美所有,双方以后无瓜葛。(文中人物系化名)

保安接到雷人任务:两小时剥完30斤白果

显然干不完,当即就被经理开除

快报讯(通讯员 宋宇 记者 陶维洲)前天快报报道了“物业保安伸个懒腰被罚擦30层楼梯扶手”一事,相比之下,南京另一家物业公司的保安徐师傅更为委屈,经理给他下达了一个不可能完成的任务:限两小时剥完30斤白果,而且是在没有任何工具的情况下,如果完不成就开除他。经调解,物业公司承认了错误,并补偿徐师傅4000元。

50多岁的安徽人徐师傅来南京打工已经十多年了。去年10月,他到南京一家物业公司面试,公司要求夫妻上岗,于是徐师傅夫妇被安排到某小区,负责一幢楼的保安和保洁。“我的工资1100元,我爱人900元,不过公司有要求,我俩的‘工作性质’是‘随时有事随时做’。”徐师傅说,他觉得待遇还不错,至于所谓的“工作性质”并没放在心上,“我们打工的就是有什么事就做什么事”。

不过,一年多干下来,徐师傅却慢慢感觉到这份工作不轻松,“杂事太多”。据徐师傅讲,在这一年多里,妻子曾被要求去照顾公司老板生病的母亲,一把屎一把尿地伺候了20多天;他则在负责本职工作的同时,被要求清扫小区球场跑道3个月等等,“这些工作都是无偿的,只在今年6月份,公司给我俩每人加了60元工资”。

不过,这些还不是最过分的。11月29日上午9点10分,徐师傅正在小区内值班,突然物业公司经理打电话给他。“他让我以最快的速度赶到他办公室,说有急事。”徐师傅说,他当时一路小跑,5分钟内赶到了经理办公室。见徐师傅来了,经理指着办公室内一个鼓鼓囊囊的麻袋说:“里头是30斤白果,你给我剥一下,中午之前搞完。”

“我一看时间,已经是9点半,到中午也就两个小时了,没工具怎么可能干得完呢?”徐师傅当即表示弄不完。“你一个人弄不完,叫你老婆一起剥,反正中午之前你给我把白果剥完。”经理颐指气使地说。“要是弄不完怎么办?”“弄不完,你就别干了。”经理说。就这样,徐师傅被开除了。

“当天下午,公司人事处的人口头通知我停止工作,同时让我老婆也别干了。我跟他们要工资和补偿,他们也没有给我答复。”12月4日,徐师傅找到新街口商圈劳动争议调委会寻求帮助。调解员立即和物业公司取得了联系,这名经理听说是劳动部门的调解员,态度很好,表示公司并未开除徐师傅,而是准备给他调岗。但是,徐师傅已经对该公司失去了信心,不想干了。经过几天的调解工作,前天下午,物业公司的经理来到调委会,表示整件事都是公司的错,公司愿意承担责任,补偿徐师傅夫妇4000元钱。目前,徐师傅夫妇已经拿到了补偿款。(文中人物系化名)

员工烧厂,老板娘求警察放他一马

为啥?因为他忠心耿耿,纵火只是一时糊涂

快报讯(记者 孙玉春)12月7日早晨,六合区葛塘街道一家沙发厂突发火灾,事后调查发现是员工泄愤纵火。令人奇怪的是,正当警方准备将嫌疑人带走拘留时,老板娘却为嫌疑人求情,这是怎么回事?

7日早晨6点30分,110接到报警,称六合葛塘街道中山社区一家私营沙发厂仓库突然失火,火势很大。消防指挥中心迅速调集10余辆消防车赶到现场,失火的仓库里堆满了木材、海绵等易燃物。半个多小时后大火被扑灭,统计损失达到30余万元,其中420平方米的厂房和部分设备被烧毁。见如此惨状,老板夫妇痛心不已。

经警方调查,50来岁的员工周某有纵火嫌疑,火灾发生时他

曾在旁边围观。据周某交代,在事发前一天,他喝了点酒,和老板娘的妹婿发生了口角,为了泄愤,就在7日早晨趁工人还没有上班,溜进仓库点燃了海绵。

在调查清楚后,警方以涉嫌纵火罪准备将周某刑事拘留。这时,老板娘哀求民警,“我们不追究他责任了,放他一马吧。”原来,周某在沙发厂服务了多年,干活很认真,尽管沙发厂员工走马换将,但是他一直被留用。平时只要周某有一点经济困难,老板都会想办法解决。据员工透露,老板曾经预支周某一年多工资为其解决困难,员工们也想不到周某会如此冲动放火烧厂。目前周某已经被警方刑拘。

(叶先生线索费50元)



沙发厂仓库被烧毁 报料人供图

肇事司机派人阻挠抢救伤者

还多次扬言“真后悔,没有把你轧死”

快报讯(通讯员 汪晨 记者 张瑜)民工陈刚强被车撞成重伤,虽然肇事者吴阳被认定负全责,可他不但不要赔钱,还在陈刚强住院期间,派家人跑到医院冒充伤者家属阻挠治疗,多次扬言“后悔当初没把人轧死”。

41岁的陈刚强从淮安老家来宁打工,在一家工厂加工玻璃。今年1月初的一天傍晚,陈刚强下班后,骑三轮摩托车与同事回住处。行到一个十字路口时,他正要转弯,却被一辆没按信号

灯通行的农用四轮车撞上。陈刚强和同事当场受伤,很快被送往附近医院。事后,交警部门作出责任认定,农用四轮车驾驶员吴阳因违反交通规则,对事故承担全部责任。

陈刚强同事受轻伤,可他受伤严重,尤其颅脑损伤已造成他轻微精神障碍,家属赶到南京时,陈刚强一度无法正常描述事故经过,甚至记不清他所在工厂的名字。陈刚强住院期间花费数万元,可他的家人找吴阳索赔

时,却遭到拒绝。就在陈刚强还在医院抢救期间,吴阳的家人就找到医院,不让医生继续治疗。有一次,陈刚强被安排去做高压氧治疗,可此时正巧被吴阳的家人碰见。“我们是病人的家属,我们不同意。”吴家人吵闹着不让做高压氧治疗,院方无奈之下只得取消。此外,他们还不断逼迫陈刚强提前出院,陈家人反驳时,他们却说:“真后悔,没有把你轧死。”

3月底,事故双方当事人协

商赔偿事宜时,吴阳依旧态度强硬,还掏出随身携带的刀子抵住陈刚强亲属的脖子,扬言“把你杀了算了”。陈家人当场报警。

今年4月,陈家人委托司法鉴定中心对陈刚强做了伤残鉴定。随后,陈刚强将肇事者吴阳告上了法庭。前不久,陈刚强获得了各项赔偿共14.5万余元。“他才41岁,正当壮年啊,下半辈子怎么过啊?”虽然官司赢了,可陈刚强家人依旧对他的未来充满担忧。(文中人物系化名)

携手大金推出“耀·你所想 耀·我所想”系列空调

国美给 1100 款家电开“限价令”

12月9日,南京国美发布消息称,将对卖场内1100款电器开出“限价令”,限制价格反弹。不仅如此,以彩电、空调、冰箱、洗衣机打头阵的传统家电在本周24周年庆活动中让利力度将进一步提高。

联合促销 厂商都给力

12月3日起,国美电器借24周年盛典之机携手全球知名家电厂家推出“一年一度心动低价”,抢夺岁末家电市场份额。据介绍,此次周年庆典历时一个月,将在国美全国300个城市的1300家门店展开。

在本周活动中,国美各种生活小

家电,制热类、加湿类、厨卫产品等,全面放价,不限量供应,制热小家电不足50元,多个品类产品达到市场最低价,以充分满足消费者的需求。

彩电受新能效标准出台的影响,LED和LCD产品均展开价格竞争,LED液晶电视降3成,同时3D电视也成为本轮让利的重点产品;三门冰箱价格跌破2000元;滚筒洗衣机最低价格有望达到1500元以下,最高降幅达50%左右。

大金4款12种新品空调上市

冬季来临,消费者对取暖设备的需求与日俱增。日前,国美携手全球最大

空调制造商之一大金空调,推出了“耀·你所想 耀·我所想”系列4款12种型号的家用电器。据了解,大金空调联合推出的国美专供机在外观设计、产品品质以及节能环保方面均达到业内领先水平,是真正的高品质专供产品。

据悉,国美集团专供系列新品颠覆大金的传统设计理念,将欧洲简洁时尚、低调奢华的设计风格应用于空调产品之上。经典雅致的金色、时尚逸致的银色、纯粹精致的白色及炫动激情的红色,4种颜色的12款型号产品将满足不同消费者的时尚品质生活需求,消费者可根据喜好和家居风

格尽情挑选搭配。

除了出色的外观设计外,S系列产品更秉承了大金一贯的高品质性能。代表变频核心技术的直流变频压缩机、压缩机电机以及不会对臭氧层造成破坏的R410A新冷媒均为大金自行生产。在舒适性方面,S系列不仅体现在冷、热温度的改变上,更照顾到细腻的舒适需求细节,如迅速启动、温度无波动、无冷风直吹。室内机良好的静音性能呵护家人一夜好梦;室外机的低噪声决不会影响近邻的日常起居。

在节能性方面,S系列达到变频国标二级的水平。国美相关负责人介

绍,据大金公司内部测算,以15平方米卧室作为样本间,与定频一级能效空调相比,S系列的二级能效产品每个夏季可节电203度,减少碳排放159公斤,真正实现了低碳环保、节能省电,S系列将成为国美冬季的主打产品。在该系列产品上市前,国美与大金一起对该系列产品的的外观设计等进行了探讨。

为了最大程度地满足消费需求,国美启动了让利高达20%的空调促销活动。同时,国美还与大金空调联手推出了全系列低碳节能空调,在满足消费者购买高品质产品需求的同时,最大化地降低消费者的使用成本。