

云锋-快报平台十亿巨资等你来

新兴战略产业和眼球经济类演艺项目最受青睐

云锋基金携巨资联手快报在江苏寻找创投项目的消息见报后,引起了业界巨大反响,云锋-快报投资平台昨天一天就接到了江苏各地的报名项目42个,云锋基金的投资人团队正在对这些项目进行初审。

不少读者对云锋基金充满好奇,它的缘起是什么?它的规模有多大?它青睐哪些投资项目?云锋-快报投资平台能提供多少资金?昨天,记者与云锋基金全职主席、负责基金日常运营的虞锋进行了进一步沟通。



好、周少雄、王旭宁、徐航、郑俊豪、蔡朝辉等,由此便形成了4月16日基金启动仪式上的12位发起人。随着社会各界的广泛关注,陆续还有一些符合发起人条件的其他企业家加入,比如中国动向的陈义红等。

投资取向 偏好“无烟型”企业

云锋基金发起人之一,五星电器董事长汪建国表示,云锋目前的投资标的偏好于互联网、消费品、新能源和新材料以及节能减排行业,也就是“无烟型”企业,或者是眼球经济类的演艺项目、渠道导向的新零售企业等第三产业。作为这个论述的注脚,云锋全职主席虞锋此前和马云等人一个著名创投项目,就是同样只爆眼球、不产废气的华谊兄弟,还有声名远播的张艺谋的“印象系列”。虞锋透露说,云锋基金不仅在“印象系列”投入了创投资金,并且正在辅导这个项目上市,虽然“印象系列”与一般意义上的上市公司实体业务有着非常大的差别,而且国内外一时也找不到类似的上市案例,但云锋基金当初创立的宗旨,就要去投资国内那些敢为人先、不走寻常路的前景企业和项目。

云锋-快报平台 10亿巨资期待好项目

汪建国说,目前云锋已经从首

期100亿资金中,抽出相当力量,准备这次年会期间,砸中一些既幸运又过硬的江苏创业企业和企业家,记者追问:100亿中,到底有多少能拨给江苏的项目,这个云锋-快报投资平台能有多少份额?汪建国表示:不少于10个亿。

云锋-快报投资平台开放融资项目报名一天来,已经接到江苏各地的报名项目42个,汪建国已经开始逐个初审这些项目,他提醒江苏的创业者,云锋基金是目前国内影响力最大的由企业家发起的投资基金,除了给企业带来资金的注入以外,云锋基金投资人团队还会在企业的具体经营、管理、模式、战略、资源整合等方面为所投资企业带来全方位的帮助,所以他们不仅是投“资”,更是投“智”,希望来报名的项目能更多地展示独具一格的赢利模式,说穿了,现在赚不赚钱没关系,未来能不能在互联网、消费品、新能源这三个领域中得到长远可持续发展,才是最重要的。当然,如果是这三大领域的交汇点的项目,那最棒。

云锋-快报投资平台,现在继续开放融资项目报名,各位读者可以通过电话、短信和电子邮件,将各自的方案提交,报名电话是025-84783618,短信请发至13770913456,电子邮件请发至yfkbtzpt@163.com。你们的优秀项目,将会在稍后的快报上作简介,并且得到马云、史玉柱、刘永好等云锋投资人的点评。

快报记者 成小穿



泛舟西湖 索罗斯秘授钻石链

关于云锋基金的缘起,虞锋透露说,“去年6月,我和马云两个人在西湖上跟一个境外投资人聊天的时候,对方说,你怎么不考虑有组织地搞一个基金,如果变成有组织的机构,会更有纪律性、系统性。于是我便想到了将这些投资个体户集合起来。”而这个境外投资人,就是大名鼎鼎的索罗斯。

在索罗斯的鼓舞下,云锋基金的六位创始人团队聚起来了,他们是:马云、史玉柱、虞锋、汪建国、王玉锁、沈国军,而汪建国则笑称:很多人对云锋的出资比例、资金结构感兴趣,实际上,我们六个人搞的是投资钻石链条(见示意图),钻石链有6个节点,每个节点上都是一位已经很成功的企业家,都对各自曾经从事的行业有着超出常人的理解,从这六个节点上再出发,向外延伸去寻找更新、更好、更不为人熟知的资本发展项目。实际上,这个钻石链也正是当初索罗斯在西湖上对马云和虞锋面授的机宜。

云锋初露锋芒后,又引来了更多商界巨贾的加入,比如刘永

雪花啤酒促销给力,10部 I-phone4 花落谁家

—江苏雪花啤酒公司中国亚运金牌竞猜短信互动有奖活动

2010年广州亚运会已落下了帷幕,由华润雪花啤酒(江苏)有限公司举办的“干杯雪花,赢取I-phone手机”短信竞猜中国亚运金牌的活动也已完美收官。10部I-phone4花落谁家?

9月20日,我们通过媒体告之“干杯雪花,赢取I-phone手机”的活动,我们希望用自己的力量鼓励身边的消费者为亚运加油喝彩,中国亚运军团不负众望“问鼎亚洲”与广大消费者一起“干杯雪花”。活动开展以来,很多消费者响应我们的号召,为亚运加油,参与人数远远超出

我们的预期。截止11月26日,累计有5千多人参与,收到上万条竞猜短信。

如活动中介绍,我们为这次活动准备令人心动的10部I-phone和500箱雪花纯生啤酒,共同奖励雪花啤酒的消费者。尽管只是一份很小的心意,尽管我们无法让所有参与者都获得奖励。但是,消费者的参与热情,真实感动着我们,支持也激励着我们去做更多更有意义的活动,用更优质的产品去回馈给我们可爱的用户。

本次活动在媒体、消费者代表、公证处的监督下,华润雪花啤酒累计

送出10部I-phone4手机和500箱雪花纯生啤酒。10部I-phone4花落谁家?现在一一为你们揭晓:

- 139****5809 152****9572
- 135****8391 136****2220
- 159****2093 151****5902
- 159****7200 159****2133
- 159****1341 138****9173

以上大奖获奖者请近期与华润雪花啤酒江苏公司进行联系兑奖事宜,联系电话:025-68126726。针对纪念奖我们近期将通过短信平台进行告知,请中奖者收到短信后速同雪花啤酒公司联系具体兑奖事宜。

细数中国民生银行私人银行南京一周年：走咨询驱动的定制化之路

2010年12月8日,中国民生银行私人银行进入南京市场一周年了。几天前,国家信息中心经济预测部首席经济学家祝宝良先生以“纷繁经济格局中的中国策”为题在南京为私人银行客户讲解2011年的经济趋势,提供国家级“智库”决策参考。

高端财富市场 开拓卓有成效

一年来,民生银行在南京不断推进私人银行业务平台建设,目前,南京分行辖区内南京、无锡、常州、南通等城市的富豪客户已经可以在私人银行业务平台上尊享到独特的私人银行综合服务,市场口碑雀起。短短一年时间,南京分行已经实现

私人银行客户数量及管理客户金融资产翻番增长。

随着私人银行服务日益完善,民生银行推出更具个性化、专业程度更高的“1+1+N”的服务模式,将总行产品专家资源、分支行平台资源、外部专业机构服务资源熔为一炉,确保满足客户更加个性化、定制化的金融、非金融综合解决方案,提高服务品质,凸显私人银行客户尊贵身份。而在产品与服务方面,通过业务模式创新与银行平台优势,联合优质机构成功推出多款产品与服务,特别是私募股权基金、艺术品投资、集合信托、私人飞机、税务规划、保险规划、法律服务等多门类的产品满足了江苏地区不同类型客户的资产配置需求,赢

得市场追捧。

民生银行还结合江苏区域资源,搭建丰富的创新服务及产品平台,为民生银行私人银行构建了个性化的业务体系,打造独具特色的优势增值服务,每月都有私人银行客户主题活动,海外投资移民讲座、异国美食亲子活动等特色活动安排,深受私人银行客户欢迎。

探索另类投资 与定制化服务大平台

江苏历来是高端财富市场发展的热土,投资者见多识广,市场上金融产品也十分丰富。针对江苏区域投资市场的特点,民生银行私人银行推出了以私募股权投资(PE)为代表的高端财富另类投资

工具。而高额回报产品对风险承受能力较强的私人银行客户极具吸引力,是私人银行客户投资配置的有利补充。

在国内创投企业资质参差不齐的大背景,银行推介PE产品之前,需要重重把关,为客户筛选出出色的创投企业。通过重重把关,对合作机构的项目储备、过往业界、团队构成、推出渠道、项目的融投资比例和金融市场环境等内容作详细地评估和尽职调查。对于客户群体以民营企业为主体的区域市场而言,PE投资的潜力很大。民生银行私人银行借助股权投资综合金融服务体系可发挥民生银行民营客户群体的优势,建立在“从项目中开发客户,从客户中开发项目”的

发展模式,通过股权投资平台打造一条与客户“扶持、成长、共赢”的创富之路。

同时,民生银行私人银行在特色非金融服务定制方面,还推出了定制旅游、私人医生、子女教育、商务管理等系列高端定制服务,提供多维度的非金融增值服务,满足客户品质生活、人文艺术、健康医疗的高端定制需求。

中国民生银行南京分行私人银行部总经理华虹女士表示,以客户需求为导向,依托专业团队力量,甄选业内顶尖服务商,为客户提供全方位的综合金融解决方案及资产管理服务,在“定制化之路”上,民生银行私人银行将在高端财富市场走得更远。

32年前的茅台卖到6万元

南京玉器、茅台、书画专场拍卖成交火爆



上周末,包括玉器、茅台酒、书画三个专场在内的拍卖会会在南京举行,交易非常火爆,总成交额接近5000万元,首度进入南京的茅台酒拍卖迎来众多白酒收藏爱好者,其中一瓶“三大葵花”茅台拍出了6万元。



天价成交的“三大葵花”茅台

一瓶酒卖6万元

江苏嘉恒的相关负责人夏经理告诉记者,首次引入茅台拍卖到南京,藏友反响十分热烈。据悉,拍卖会当天,众多茅台酒粉丝来到拍卖会现场,现场200多把椅子,一度加到300多把,人还是挤到了门口。最终一瓶估价在2万~4万元的“三大葵花”茅台以6万元成交。

据介绍,1966年,茅台商标“飞天牌”因有“四旧”嫌疑被“葵花牌”取而代之,1973年恢复“飞天牌”,1978年1月又恢复使用“葵花牌”,至当年10月。因正标有“葵花”图案,背标有“三大革命”,所以这种酒称之为“三大葵花”。也正是因为有特殊的时代烙印,因此“三大葵花”茅台非常受藏友追捧。

此外,另有一箱“铁盖茅台”从6万元一路拍到了16万元。据介绍,1951年,国家收购茅台镇三家私人作坊即“华茅、王茅、赖茅”,成立地方国营茅台酒厂。这箱酒就是在地方国营时代结束不久生产的,这一时期茅台酒仍是传统的制作方法,质优、量少。经过20多年长期存贮,酒中醛氧发生化学变化,生成芳香气味的乙酸乙酯,使酒质醇香。

这一箱“铁盖茅台”是1989年1月生产的,内装12瓶,生产日期与装箱单时间吻合,整箱保存完好。夏经理表示,酒类收藏和其他品类的收藏类似,整箱收藏好过单瓶,因此整箱的拍卖情况也往往好于单瓶。

玉白菜400万成交

玉价今年以来迅速攀升,拍卖行也随行就市及时推出了玉器专场。夏经理告诉记者,这次的玉器专场中有不少价格超过百万的精品籽玉。其中有一件籽玉白菜摆件从320万元起拍,以400万元成交。为保护客户的隐私,拍卖公司没有透露买家的信息,不过夏经理表示,这件籽玉白菜玉质润白,白菜上是一只栩栩如生的螭螂,此摆件获得过中国玉石百花奖金奖,这也为作品加分不少。

此外,作为南京拍卖的重头戏,书画专场仍然是整体成交情况最好的一个专场。夏经理表示,南京的书画市场主打传统书画,从近来的拍卖行情来看,林散之作品领衔已经不容怀疑。此外,钱松壘、宋文治、魏紫熙、亚明为代表的新金陵画派也出现了分化。“现在看来,钱松壘的作品更受市场认可。”夏经理表示。

快报记者 张波

金饰品涨到了379元/克

业内人士称突破400元指日可待

随着国际金价再次刷新纪录,最高达1427.45美元/盎司,国内黄金交易所的现货金也突破了304元/克的历史高位,南京金饰品零售价从375元/克调到了379元/克,个别品牌甚至突破了380元/克。一位不愿透露姓名的业内人士介绍,目前的这个价格已经是历史最高价,他认为,如果国际国内金价持续上涨,那么金饰品价格每克突破400元也是指日可待的。该人士告诉记者,三年多

以前,400元/克的价格是铂金饰品的价格,而当时金饰品价格每克仅250多元。而今,金饰品奔四而去,而铂金饰品的价格也已经突破了500元/克。

虽然价格已处于历史高位,但记者在南京一些商场的金饰品柜台发现,前来购买金饰品的消费者络绎不绝。某品牌的相关负责人告诉记者,这是因为目前正值年底,金饰品销售已进入旺季。

快报记者 张波