

女儿送人, 4年后反悔了

怕女儿受苦, 生父告养父夺回抚养权

快报讯(通讯员 菲菲 记者 张瑜)“让小娜继续跟着他们肯定会受苦,咱们把孩子要回来吧!”四年前,孙海夫妇因家境困难,把刚出生的女儿小娜忍痛送给别人抚养。如今,孙海听说小娜的养父家发生变故后,就想要回女儿,但遭到拒绝。于是,孙海将养父告上法庭,争夺小娜的抚养权。

2006年,女儿小娜的出生让孙海夫妻俩感觉到前所未有的幸福,可同时又开始担心起他们一家三口的未来。孙海家的经济状况非常糟糕,没什么收入,看着漂亮的女儿,夫妻俩总担心孩子跟他们会受苦。“要不咱们把

孩子送出去吧,找个富裕的好人家。”孙海的提议得到妻子的赞同,虽然夫妻俩心里都极其痛苦和不舍。

后来,在朋友的介绍下,孙海夫妻俩认识了溧水的陈大峰。陈大峰忠厚老实,家庭条件也不错,结婚多年没有孩子,所以他们一直想领养一个。于是,经过两对夫妻的协商,小娜被送给陈大峰夫妻俩抚养。

刚把孩子送走,孙海与妻子就开始放心不下了,可他们觉得再反悔的话,又对不起陈大峰夫妻俩。虽然没法见到女儿小娜,可孙海却一直默默关注着小娜的成长以及陈家的情况。第二

年,小娜的养母因病去世,养父陈大峰工作忙,根本无暇照顾年幼的小娜,陈大峰只得把小娜交由他的父母抚养。

直到去年,孙海听说陈大峰给小娜找了新的养母,养母还给小娜带来了个17岁的姐姐。“都说孩子跟着后妈会受苦,更何况小娜还是义女呢!”孙海更加担心起来。没多久,他突然听说小娜的新养母又怀孕了,“唉,这可怎么办?他们更没精力来照顾小娜了!”孙海夫妻俩商量着决定把小娜接回家自己抚养。可他们把这话告诉陈大峰时,却遭到了拒绝。陈大峰非常气愤:“孩子跟了我四年,我们已经有了感情,怎么

可能再让她跟你?”亲生父母与养父商量好多次,都不欢而散。

于是,孙海夫妻俩找法律援助师讨女儿的抚养权。经过律师的多次协商后,陈大峰态度开始缓和,“我养了她四年,感情就不说了,至少孙海应该给我些经济补偿吧?”陈大峰提出经济要求,遭到孙海拒绝。既然协商不成,孙海夫妻俩便将陈大峰告上了法院。

近日,在溧水法院承办法官的调解下,双方当事人表示互相理解,陈大峰同意解除与小娜的收养关系,孙海夫妻俩也最终答应给对方一定的经济补偿。(文中人物系化名)

快递员被劣迹斑斑的舍友捅死 死者家属告快递公司“乱招人”

快报讯(通讯员 庆研 记者 李梦雅)儿子来南京打工没多久,就被同事一刀捅死,老王夫妇伤心欲绝。不过,令他们稍感欣慰的是,杀人凶手很快被绳之以法,且赔偿21万余元。不过,庭审中,老人得知凶手劣迹斑斑后愤怒不已,将快递公司告上了秦淮区法院,“公司招聘员工时没有审核,以致我们儿子死亡,公司也该负有责任。”

老王夫妇年近六旬,一直在河南老家务农。今年年初,高中毕业的独子王华来南京打工,很快在南京一家快递公司做了快递员。

3月的一天晚上,忙了一天的王华回到宿舍,刚躺下,舍友蔡斌回来了。一进门,蔡斌就打开电视机,也不知是什么节目,看得蔡斌是边笑边拍手。“你能不能小点声?我要睡觉!”王华提醒道。可蔡斌却认为王华是故意找茬,非但没调低声音,反而把音量开得更响,双方因此发生打斗。王华身强力壮,很快占了上风,蔡斌眼见自己要吃亏,从枕头下掏出一把尖刀捅了过去。“啊!”王华应声倒地,等其他人闻讯赶来,王华已没了呼吸。

噩耗传来,老王夫妇天天以泪洗面。今年5月份,蔡斌犯故意伤害罪被判死刑,同时赔付王家人21万余元。

不过,在庭审中,老王夫妇听说蔡斌前科累累,盗窃、抢劫都干过,在进入这家公司前,他才被判刑释放。“这样乱七八糟的人也能被招进公司啊?如果公司把关严一点,我们儿子也不会死!”老王夫妇气愤不已,把快递公司告上法院。

“经过派出所调解,我们双方签了协议,他们承诺只要我们支付2万元就不再主张权利了。钱给了,怎么转过头又把我们给告了呢?”快递公司同时认为,案发时王华不在工作岗位,他的死亡和公司没有任何关系。

而原告律师则认为,快递公司作为正规的单位,在招聘员工时存在重大过失,为故意伤害案埋下了严重的安全隐患。近日,秦淮区法院经审理认为,雇员在从事雇佣活动中致人损害、遭受人身损害的,雇主应当承担赔偿责任。但是案发时王华和蔡斌均不是处于从事雇佣活动状态,故老王夫妇要求雇主承担的补充赔偿责任于法无据,法院不予支持。(文中人物系化名)



货船设暗仓 截留19吨丙酮

快报讯(通讯员 孟军 记者 李梦雅)女船主杨琴把自己的货船隔出两个小暗仓,截留了客户19吨丙酮。据了解,此案是南京首例非法买卖制毒物品案。

2008年年底,杨琴在船厂对自己的货船进行改造时,设了两个暗仓,随时准备“暗箱操作”。今年4月份,机会来了。杨琴接到一笔业务,是帮南京一家化工公司从上海运输丙酮(也是制毒原料)到南京来。今年4月26日,杨琴和情夫吴刚去装货。装货时,杨琴让吴刚把暗仓都打开,这样丙酮就流进了暗仓里。货装好后,发货方根据液面高度很快算出吨数为499吨。两天后,化工公司收货时以同样的方法算出也是499吨。而卸货时,杨琴把暗仓的门关闭,神不知鬼不觉地截留了19吨多的丙酮,价值16.5万元。

事后,吴刚找到王强和高元将这批丙酮出售给开化工公司的陈老板。陈老板立即安排了一辆危险品运输车去装货。4月29日凌晨,当运输车开到二桥收费站过磅时,警方例行检查发现这批被偷的丙酮。日前,杨琴等五人以涉嫌非法买卖制毒物品罪被下关检方批捕。(文中人物系化名)

把30岁侄女介绍给54岁老光棍 一听警察来,“媒人”转身跑

快报讯(通讯员 江公宣 记者 陶维洲)把30岁的侄女介绍给54岁的老光棍,这个“姑姑”不仅要4000元彩礼,还让男方请吃饭、给手机充值。她的贪得无厌让男方断然拒绝了这门“婚事”,并报了警。听说警察要来,“姑姑”转身就跑。江宁警方调查发现,她是安徽警方网上追逃的骗婚嫌疑人,并于前天将其抓获。

汤山街道鹤龄社区的54岁男子张老根是个老光棍,因为家里穷,一直没娶上媳妇。今年11月中旬,一自称叫“王芳”的中年妇女将自己30岁的侄女李燕介绍给了张老根。11月26日中午,张老根和李燕见面,按照农村的规矩,他在小饭店摆了一桌招待李燕一家人。

在饭桌上,“王芳”作为李燕的“姑姑”,表现得相当活跃。在看出张老根挺喜欢李燕的时候,她便提出,张老根如果要娶李燕,要拿4000块

钱的彩礼。“另外,我给你跑了这么多趟,说了这么多好话,你怎么也得给我些好处,比如给我充点话费,请我吃吃什么的。”“王芳”说。

但是,张老根哪里拿得出4000块钱,双方当场就谈崩了。“这事情谈不成了,这顿饭钱不能我一个人出,你们也得得出一点。”张老根见谈不成婚事,就提出了饭钱共同负担的要求。“我们给你介绍对象,还要我们付饭钱,那可不成。”“王芳”坚决不同意。双方就此事产生纠纷,张老根为此报了警。

这时,奇怪的事情发生了,“王芳”一听警察马上来,就说自己有事,匆匆离开了。当江宁上峰派出所民警赶到现场处理此纠纷时,“王芳”已经不见了踪影。之后,该纠纷以女方付100元饭钱了结。回到所里后,民警当即此事向所领导报告,经过分析,大家一致认为“王芳”有问题。经过广泛的信息比对,民警发

现,安徽繁昌警方网上通缉的一名犯罪嫌疑人王美芳和“王芳”的信息十分相似。民警立即将王美芳的照片让张老根辨认,确定“王芳”就是王美芳。身份明确后,民警排查走访,于前天下午3时许将出现在上峰集镇的王美芳抓获。

经审查,王美芳对其在安徽繁昌县诈骗的犯罪事实供认不讳。去年元月,王美芳化名“王芳”,将所谓的女儿张春雨介绍到繁昌县一农民家中,收取了3.6万元的彩礼。张春雨与男方登记结婚,但在婚后十多天,王美芳和张春雨就纷纷逃窜。据王美芳交代,她是苏北人,今年49岁,从安徽跑到南京后,便住在江宁土桥住了下来,平时还是以给人介绍对象,收取好处费为生。昨天下午,江宁警方已经将王美芳移交给安徽警方。目前,张春雨尚在逃。

(文中人物系化名)

南京维景国际大酒店圣诞小火车启动仪式

银装素裹的乡村、白雪皑皑的大地、松树、木屋、田野、高山,四列仿真小火车蜿蜒其间,载着希望和憧憬缓缓驶来,把圣诞的祝福送给大家。这精彩的一幕,于12月3日在南京维景国际大酒店大堂隆重上演。

维景国际大酒店的大堂飘荡着唱诗班的圣诞颂歌,小火车一切都已准备就绪。随着一声清脆的鸣笛声,维景圣诞小火车正式出发了!数列拖着长长车厢的小火车穿过险峻的山岭、神秘的古堡,最后停靠在古老小镇的车站。小朋友们在车站内欢快地追逐着小火车,欢声笑语让每一

个走过的人驻足观看。圣诞虽然还没到来,但快乐的圣诞气氛已经溢满了南京维景国际大酒店的大堂。

在西方,小火车和圣诞节、圣诞老人一样,是圣诞节的象征。它代表着希望、快乐和祝福。圣诞小火车不仅带来了欢乐,也为企业提供了一个展示形象的窗口。阿特拉斯科普克股份有限公司,中科集团股份有限公司,江苏万城置业有限公司等都登上了小火车宣传品牌形象,企业代表及知名媒体杂志记者也纷纷到场出席小火车启动仪式,把圣诞的祝福带给大家。

贺岁火车头一开,新年财运滚滚来。盛情邀请您与您的家人一起到南京维景国际大酒店来,把圣诞的温馨、欢乐带回家!



酒店总经理李皓先生(左一)与白雪公主及特邀客人一起开启小火车。

龙蔚为壮观。店堂收银台前、发奖台前挤满了等待交钱领奖的顾客,笔者粗略计算了一下从排队到交钱平均每位顾客所花费的时间都在20分钟左右,但是由于大家都买到了称心的家具因此没有一个顾客抱怨。活动现场,商场许多家具品牌也积极配合月星活动,砍价、团购、抽奖...实实在在的优惠感动了所有在场的顾客。

此次月星12周年庆典活动也得到了月星家居商场许多品牌的经销商的肯定,许多经销商在接受笔者走访时感叹,在12月初这样的传统淡季月星的销售能达到如此火爆程度非常难得,他们认为,这种现象的出现主要是月星品牌效应和口碑传播长期积累后的短暂爆发,是月星长期坚持品质第一、服务第一,视消费者为上帝,处处从细节着手的结果。

月星家居12周年庆 淡季迎来黄金周末

“1分钱商品秒杀、时尚家具0元起、IPAD黄金疯狂抽……。”刚刚过去的双休日,南京最热闹的地方不是新街口湖南路,而是位于龙蟠中路和卡子门的月星家居。此次月星家居南京两店为庆祝月星进驻南京12周年进行的大型感恩回报活动引起了南京市民的极大反响,许多市民放弃了周末休息和休闲,纷纷赶至月星体验12周年庆带来的实惠和感恩,南京家居市场也因此在淡季迎来了一个“黄金”周末。

据了解,家具市场由于受到装修季节的影响有着明显的淡旺季之分,一般来讲经过国庆节等重大节日的集中爆发之后,到12月基本处于相对平淡的状态,消费者的家具需

求也会明显减少。此时,为了抢占有限的市场份额各大家居商场会轮番进行大型促销活动,但活动效果远不如国庆节,而此次月星开展的12周年感恩活动却异常火爆,堪称一景。据月星收银系统的数据显示,店庆两天月星每天的销售金额都几乎达到国庆节单日销售最高峰,特别是许多以前销售不佳的品牌家具也远远超出了销售预期,这不得不说是家具行业的新奇迹。

笔者双休日在月星两店走访时看到,原本车流量就比较大的龙蟠中路因为月星商场的活动而几次堵塞,卡子门月星门前停车场因为来参加活动的市民实在太多,许多顾客只有无奈地将车停在路边,汽车排起的长

南京电力百年之服务 师徒两人眼中的营业厅

陶如秀是南京供电公司退休职工,快60岁的陶师傅干了一辈子供电营业厅的服务工作,带出的徒弟多他自己也记不清数了,40岁出头的刘平就是其中之一。这两位同在供电营业厅台前兢兢业业多年的师徒说起对营业厅服务的感受却是大不相同。

陶师傅告诉笔者,她当营业员那会儿是80年代初,改革开放伊始,当时南京只有城北、城南两个供电所,营业厅也只是营业柜台。她所在的城北供电所营业柜台一共3个人,两人办业务,一人收电费。陶师傅的工作就是收电费。“那时候,用电量很少的,一年下来,申请用电业务的不过1000多户,基本都是大客户。居民三户以上才能装表。我们都是抄表的时候通知收费时间,然后带好收据发票上门收电费。”

虽然已经退休,但是陶师傅对供电营业厅的工作仍然很关心,经常到营业厅走走看看。看着现在营业厅的业务办理全部实现电脑操作,营业员们统一着装、服务规范,陶师傅喜上心头,不禁感慨,“当年,我们的营业柜台条件虽然远远不如现在,但是我们的服务可没有打折。”说起自己的师傅,刘平赞不绝口,“在陶师傅身上,我学会了‘客户无小事’。这也教会我一个道理,不管时代如何变化,始于客户需

求,终于客户满意是咱们营业员不变的准则。”刘平是南京供电公司“亲情服务法”的创始人,在营业厅工作10多年,说起自己对营业厅服务的感受,刘平充满了自豪感。“现在全市包括郊县供电营业厅一共有11家,仅城区营业厅就有5家。交电费也有了多种选择,营业厅交费、银行代扣、电费充值卡交费、苏果网点代收等多种方式,大大方便了客户。”

刘平告诉笔者,现在营业厅的服务早已走出咫尺柜台,让服务延伸到客户有需要的各个地方。“我们现在的窗口服务和以前大不相同,不仅要让客户满意,还要让客户享受到更多增值服务。为提醒客户及时缴纳电费,城北营业厅主动开展“电话提醒”服务,每月及时向需要提醒的客户致电提醒,最大限度地减少客户的经济损失和可能因欠费停电造成的生活不便。我们还在五所村社区设立了社区服务示范窗口,让供电服务真正贴近百姓,走进社区。”

“把服务工作做成精品,把优质服务落到实处”,是我们营业厅一直以来的服务宗旨。”刘平由衷地告诉笔者,“我曾经工作过的城北营业厅现在是全国巾帼文明岗、三八红旗集体、工人先锋号,今年还被评为中央企业红旗班组。这些荣誉是对我们工作的肯定,也让我们知道服务只有起点,没有终点。需要我们不断改进,不断提升。”薛堃