

“我能创富”本周推出两场见面会

满足创富者的不同需要,周日为常规综合场,周三为沃农有机蔬菜专场

越来越多的投资方和创业者加入到创富队伍中来,为了满足更多投资者和创业者的需求,除了本周日下午1点半举办第二十六期创富见面会外,还有本周三下午1点半的“沃农有机蔬菜招代理”专场推介会,欢迎大家届时根据自己的需求选择参与,地点均在南京市洪武北路55号置地广场8楼。

投资方、知名品牌“零距离”

昨天下午1点半,第二十五期创富见面会现场火爆异常,近百名投资方来到见面会现场,与来自安徽芜湖的美沃门窗、南京本地的沃农有机蔬菜以及来自江阴的新型电脑键盘等知名品牌项目进行了“零距离”接触。

从安徽芜湖赶过来的项目美沃门窗,阵势十分庞大。由公司招商部经理方女士带队,不仅带来了30份印有公司LOGO的环保袋,而且将门锁、纱窗等产品搬到了现场进行展示。沃农有机蔬菜也将有机胡萝卜、紫包菜和水果等产品摆放在展位上,供大家品尝。

投资方纷纷表示,最近知名品牌项目越来越多,同时,项目探店和线下见面会的完美结合让投资者和创业者受益颇多。投资者朱先生说:“前几天我看到美沃门窗的探店报告,今天是专门过来了了解这个项目的。”朱先生是创富工作室的忠实粉丝,“每篇探店报告我都会关注,如果看到好的项目,就会参加周日的见面会。”

美沃门窗现场“最火”

“没想到现场这么多人,我们带来的宣传单和名片全都被抢完了。”美沃门窗招商部方经理表示,此次南京之行收获很多。

“为了准备这次见面会,项目介绍还在公司提前演练过。”项目介绍的内容不仅有PPT,而且有一公司招商短片以及公司

视频简介。如此详实的介绍自然让在场的投资方对这个项目有了比较充分的了解和信任。

在自由交流阶段,美沃门窗的展位被大家围得水泄不通。“请问南京地区还需要招加盟商吗?”投资者朱先生是看过探店报告之后专程过来了解这个项目的。方经理表示,南京地区目前已经有了一名加盟商,负责鼓楼、下关、浦口等几个区域。“剩下的有白下、建邺、秦淮等几个区,我们打算再招1到2名加盟商,分管不同的地区。前期投资8万元左右,包括市场保证金、店面装修费等。”

朱先生表示,自己目前从事的行业与建材行业相去甚远,担心加盟后无法开展前期的运营工作。“我们公司有专门的团队为加盟商提供前期运作、市场营销等方面的指导,直到加盟商进入正式运营轨道。”方经理表示,欢迎感兴趣的投资者前往芜湖公司总部参观考察。

“直投杂志”现场双丰收

在本次见面会的活动现场,免费直投杂志项目不仅找到了合作机会,还联系到两位客户。据项目持有人何先生介绍,他的直投杂志目标受众是广大白领,对写字楼以及开发区的企业白领免费赠送,内容可以是与消费、时尚相关的各种资讯、指南。目前,何先生需要5万元左右的资金用于杂志的运作。

有专业传媒运营经验的张先生在会后找到何先生,详细询问



第二十五期创富见面会吸引了大批投资者和知名品牌

了直投杂志的成本、内容以及运营相关事项,“我是想投资一本面向白领的直投杂志,这个项目我有兴趣,方向也是正确的,但是还应该更加清晰,结合我以前的工作经验,合作机会挺多。”

何先生表示,自己之前从事印刷行业,能够在源头上控制好成本。“一般的直投杂志印一份的成本可能要接近8块钱,但是我这份直投杂志的成本将控制在3块钱。”

从事房地产经纪业务的李先生和从事商品销售的许先生都跟何先生交换了联系方式,“先可以找你印刷一些广告,以后杂志运作起来,还可以进一步合作。”

本周三推出“沃农”专场

12月8日下午1点半,创富工作室将在南京市洪武北路55号置地广场8楼会议室推出沃农有机蔬菜专场见面会。现场南京沃农农业发展有限公司将对有机蔬菜宅配项目进行更全面、更完整的介绍,公司现状、长期规划、代理招商政策、公司的扶持政策等,只要你想了解的都会一一解答。现场还设置了产品品鉴环节,请你品尝利用有机蔬菜制作果汁、沙拉。此外,沃农公司特意

推出“现场签单送优惠”活动,同时签单成功的投资者还可参与抽奖,奖品是最高价值1650元的有机蔬菜季卡一张。

第二十六期创富见面会开始报名

第二十六期创富见面会将于12月12日(周日)下午1点30分举行,地点是南京市洪武北路55号置地广场8楼会议室。即日起,创富工作室开始接受大家的报名。欢迎有意参会的项目方和投资者登录我能网(www.wonengw.com)创富工作室报名。

同时,关于创富见面会的最新信息、项目报名的最新进展、项目探店的最新内容等,我们会第一时间在网上发布,欢迎广大项目方、投资者和网友登录我能网创富工作室专题页面,随时关注和查询您需要的创富信息。

报名方式:

1. 登录我能网(www.wonengw.com)→点击“创富工作室”→点击“项目报名”或“资金报名”进入报名页面

2. 电话报名:96060、(025)84783472

»项目探店

澳斯丹足浴盆招代理 探店小编:萍萍

走进南京江北的一家药店,柜台前立着展架,澳斯丹足浴盆的形象代言人温碧霞以一身露肩红色礼服微笑示人,两三个顾客正在咨询足浴盆的功效。正在挑选足浴盆的马女士说:“天气冷了,每天都要烧几次水给家人泡脚,干脆买个足浴盆,省事也健康。”

提到足浴,大家肯定都不陌生。足浴可以改善血液循环,促进新陈代谢,消除疲劳并改善睡眠,此外还具有养生美容的功效。很多人都有睡前进行足浴的习惯,特别是在天气寒冷时。资料显示,每天坚持用40°~45°的热水足浴30分钟,可令全身血液循环加快,活跃末梢神经,增强记忆,防止血管疾病。

澳斯丹江苏总代理林先生说,澳斯丹品牌是国家著名商标,其系列产品取得了多项权威认证,在很多城市已经建立了完善的销售网络。“目前江苏这边还在做市场拓展,通过在几家药店寄售,已经可以看出市场前景非常不错。”

市场上足浴盆种类繁多,澳斯丹足浴盆又有哪些特别之处呢?林先生表示,“澳斯丹足浴盆根据功效不同分为6种,价格从200元到800元不等,而且市面上大多数足浴盆热管是塑料材质,但我们的足浴盆热管是铝制的,更耐用,而且安全性更高。”

目前,澳斯丹足浴盆面向全省招代理,“足浴盆很适合创业者,因为基本没有门槛,不一定要有店面,在社区药店、诊所代售就能获得不错的收益。”

本版稿件和图片均由我能网提供
撰文 陈孔萍 邹笑 实习生 廖一宁

中国移动通信
CHINA MOBILE

新服务 星选择

9大服务,顶您所爱

喜欢就来顶一下!中国移动江苏公司“我最喜爱的移动服务”评选活动开始啦。

九大服务,无限精彩,谁才是您心中的NO.1?您的微笑就是最好的选票!赶快拿起手机,顶出您最喜爱的移动服务!

1. 3万家营业网点遍布全省
2. 10086热线贴心服务
3. 账单清晰易懂
4. 话费查询方便
5. 网上营业厅24小时不打烊
6. 掌上营业厅免GPRS流量费
7. 话单查询增加随机密码
8. 短信营业厅中文指令查询
9. 业务订购二次确认

中国移动通信集团江苏有限公司

参与方式:1. 编辑数字代码(只选一项)或意见建议发送短信至106585789,参与活动抽奖。

2. 您也可以登录网上营业厅(上网搜索“江苏移动”)或手机访问掌上营业厅(发送免费短信“WAP”至10086)进行投票或提交意见建议,参与活动抽奖。

注:移动客户短信发送服务代码上行下行均免费。每个号码在每种投票渠道均有三次投票机会。

非常礼遇:关怀奖:200000名,2010年12月11日和2010年12月21日每次抽取10000名,各奖5元话费。

