

太原刚玉前日尾盘15分钟从跌停到接近涨停,昨日震幅达13.86%

妖股缔造者出逃 谁是接盘冤大头



缘起 太原刚玉漂亮脱身

18日,因连续爆炒遭遇“特停”后复牌的太原刚玉开盘跌停,数十万手巨大卖盘将跌停板封得纹丝不动。然而,就在尾盘短短十几分钟内,买盘汹涌而来,跌停板巨量封单瞬间被吃掉,并出现连续拉升,最终股价直接从跌停板拉至上涨8.41%收盘,涨幅高达19.08%,可谓妖气十足。昨日太原刚玉全日震幅高达13.86%,换手率达26.86%。

值得注意的是,11月份以来,有色金属资源股行情大有“一鼓作气再而衰三而竭”的疲态,但是在短短8个交易日内快速翻番的稀土永磁概念冷门股太原刚玉,稍作调整之后便再次展开了此轮“特停”前的疯涨行情,10、11、12日连续三个交易日涨幅高达28.81%。

公开信息显示,11月10日再起波澜,直接将太原刚玉从黑马推升为妖股的缔造者,正是光大证券深圳深南中路证券营业部。当日,该营业部大举买入4009.99万元,位列买入榜第一名,次日获利后,光大证券深圳深南中路卖出2157.79万元减至半仓,第三日,也就是“特停”前,光大证券深圳深南中路再次大举买

“一直被模仿,从未被超越!”这说的不是公募一哥王亚伟,也不是私募一哥徐翔,而是深藏在光大证券深圳深南中路证券营业部中的一位大佬或一群大佬。

他,频频出没于超级黑马,所到之处必然是妖气冲天。从之前的海王生物,到后来的罗顿发展以及德赛电池,再到如今的太原刚玉,他是这些“黑马股”演绎成“妖股”的缔造者。

入1834.05万元的同时,卖出剩下的半仓2259.39万元,基本上实现了华丽出局,但华西证券广州江海路则狂扫5749.22万元成为了“冤大头”。实际上,记者调查发现,光大证券深圳深南中路证券营业部在甲流概念、海南板妖、稀土双雄以及如今的永磁黑马上均有“惊艳”表现,而且都是充当着从黑马到妖股的缔造者角色。

表现在 投资界引发轰动

在谈起近几年以来光大证券深圳深南中路证券营业部的表现时,一位投资界人士开玩笑地指出,“股价一次次把卖出者逗空,把每一个板块演绎得让人目瞪口呆,真乃宇宙第一猛男!”

上述人士表示,“深南中路总是以一己之力力挽狂澜,经常自己打起一个板块,在锁仓几个板后再放货,而且放货水平很好,很少伤人,不像有些游资走的时候留下一地鸡毛!”

记者调查发现,除了近期硬生生地将太原刚玉从黑马缔造成了妖股,光大证券此前还先后深度参与了中钢三环、广晟有色、包钢稀土、德赛电池、罗顿发展、罗牛山以及莱茵生物和海王生物等概念股炒作。

有知情人士表示,该席位背

后潜伏的大佬掌握的资金达数亿元,“对市场理解极为深刻,被交易所封了几次账号,警告无数次,承受那么大的压力还能迎难而上,不是一般人可以做得到的。”

另据市场人士透露,光大证券深南中路表现如此神勇的背后,除了雄厚的资金实力以外,幕后主使善于营造板块效应,选择题材概念中机构参与相对较少的冷门股,通过强化龙头股的市场地位进行疯狂炒作,本质还是难逃操纵股价之嫌。

谜团 逆转跌停板的是谁

接盘的“冤大头”华西证券广州江海路似乎已经认赔出局。

然而,在太原刚玉前日尾盘瞬间狂飙近19%的背后,究竟是什么力量如此强悍地逆转了股价呢?毫无疑问,如此逆转形势的最大受益者,还是此前进场的资金。公开信息显示,接盘的“冤大头”华西证券广州江海路似乎已经认赔出局,而深南中路“特停”前似乎也已经基本上平掉了底仓,但前一交易日买入的1834.05万元是否割肉出局仍然是个未知数。他们有没有可能出手自救?是否再次涉嫌操纵股价?谜底有待进一步揭晓。

《每日经济新闻》

名品折扣网大吸风投眼球

尽管出货量每天超过一万余单,但中国品牌商品折扣网站“唯品会”就像是“夜色中的野蛮人”,一直在主流视野之外,低调而肆意地扩张。11月12日,得到DCM及红杉资本2000万美元风险投资后,唯品会突然走进阳光下,召集媒体宣布,“上线奢侈品,在华东建仓等计划”,开启一场新的历险。

究竟,这头里蕴藏怎样的财富秘笈能吸引风投的眼球?名品折扣网站的商业模式其实是从美国 Gilt 和法国 Vente-privee 移植过来,很简单:一方面借助“名品限购”发展庞大的会员用户,另一方面借助用户群向上游的供应商获取更高的折扣,赚取佣金,最后反向用高折扣吸引更多会员客户,形成良性盈利循环。

采用这个模式, Vente-privee 在法国这个6000万人口的市场做出了相当于80亿元人民币的营业额, Gilt 在2009年的营业额也做到了1.7亿美元。显然,中国旺盛的消费力也将会是成功故事的引子,按照投资者的调查测算,到2015年,中国国际知名品牌消费总量将占全球的29%,销售额达115亿美元,成为全球国际知名品牌第一大市场。

魅力惠、佳品网、聚尚网、唯品会等等群雄并起,业界盛传,意大利的购物网站Y.O.O.X也打算明年在中国开设分站,目前正在积极寻找中国的合作方(中国政府尚不允许外资公司进入网上零售业)。这样,在整个电子商务行业因“千团大战”而天下大乱时,部分投资豪

客已开始将眼光转向名品折扣网站这匹悄悄现身的“黑马”上。

假如结果倒推,电子商务行业或许“只有第二,没有第一”。易趣最先踏入市场,但淘宝笑到最后;E龙是行业的先行者,但行业的垄断者是携程;这一次,聚尚网最先掀开中国名品折扣网站的战役序幕,但以获得资本市场的认可为标志,唯品会“后来居上”——获得DCM及红杉资本2000万美元风险投资,这也是中国B2C领域A轮的最大一笔投资。

上述迎合“购买趋势”的公司,都在尝试一种方式,用更低的成本接触更多的消费者。

“我们一周售四期,每期推七到八品牌,限售时间一到,库存商品马上从仓库撤掉,才能腾出空位上架新的单品。折算下来,每个品牌单品在仓库滞留的时间不会超过8天。”唯品会创始人及CEO洪晓波说,唯品会通过“买断”货品的方式进行供应链整合,结账周期约为两个礼拜,减少品牌商现金流压力。

“这种运作手法是零售业盈利的核心所在,即加速资金周转率,缩短供应链。”昭邑零售咨询公司首席咨询师刘晖告诉记者,提升资金周转率的关键在于库存快速周转。举例来说,卖场进一批货的营业收入是十万,毛利率是20%,从进货到,批发货物周转的频率是4次/年,算下来的总利润就是8万/年;假如货品的毛利润率降到10%,薄利多销,批发货物周转的频率就提升到14次/年,算下来的总利润就是14万/年。 《南方都市报》

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 红太阳, 东方通信, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.

Table with 4 columns: Code, Name, Close, Change%. Lists various stocks like 德赛电池, 罗牛山, etc.