

斯柯达(中国)总裁罗凯福近日接受记者采访时表示,斯柯达目前在中国虽然销售业绩表现突出,已经成为斯柯达全球最大市场,但品牌知名度需要提升。罗凯福先生表示,为迎合中国消费者的审美趣味,除了不断推出更加符合中国人需求的车型外,也在考虑对斯柯达的LOGO做适当修改。

# 斯柯达要换标?

## 专访斯柯达(中国)总裁罗凯福

### 要做离中国人心灵最近的品牌

记者:斯柯达在中国的发展势头很好,但品牌知名度还不够高,请问斯柯达品牌是如何定位的?

罗凯福:据调查,现在只有6%的中国人知道斯柯达这个品牌,这个情况需要变化。与大家分享一个好消息:虽然只有6%的中国人知道我们的品牌,但是我们今年还是能够销售到18万辆车左右,这就说明斯柯达品牌和产品的本质是非常好的,消费者一旦接触到我们的产品就会信服了。当然,我们需要告诉所有的消费者,我们是世界上第三个诞生的汽车制造厂,不是谁的子公司,我们就是斯柯达。在汽车制造行业当中,一个品牌形象被上流社会认同之前,需要花三代人的时间。斯柯达在中国短短的三年里发生了多么大的变化,我深信提升斯柯达的品牌形象将来还有巨大的潜力——斯柯达要成为离中国消费者心灵最近的品牌。

### 斯柯达标志体现稳定和速度

记者:恕我直言,斯柯达的

标志看上去与某个国产品牌的LOGO很相似,我觉得你们应该考虑换标.....

罗凯福:我们确实有这样的考虑,不过不是换标,而是做修改,让它更符合中国人的审美观。关于现在的这个LOGO我要说明一下,这个箭头不是箭的意思。1925年的时候,这家公司的主人叫斯柯达。斯柯达老先生特别喜欢美国和加拿大的某些有印第安人居住的地区。印第安人有一些弓箭,箭头上带飞羽,这些飞羽能让箭飞行更稳定,速度更快。斯柯达老先生爱上了飞羽这个既能加速又能稳定的小细节,从此他想利用这个标志作为自己公司的标志。再看我们斯柯达公司在中国的成功,确实印证了这个特殊的箭的功能,也就是稳定和速度这两个概念。

### 有可能为中国开发车型

记者:上海大众的朗逸市场表现非常出色,斯柯达会考虑专门为中国市场开发车型吗?

罗凯福:有可能,但是还没有决定。我们还有很多工作要做。现有车型的潜力还没有发挥到100%。假如说很多的中国人居住的地方旁边会有一个斯柯达的经销商,他肯定愿意买昂

锐、明锐或者是昊锐。也有人反映说我们的网络还不够密,所以这方面的认知度和觉悟还有待提高。哪怕我们的网络没有提升,哪怕我们没有增加车型,我们的销售总量还会增加。

另外我们在中国以外的市场上,像西欧的市场,我们销售一些现在在中国没有的车型;所以有可能在中国推出一个其他地方不销售的车型,当然这是未来的事情,不是短期内要解决的。

### 仪征将建新的斯柯达生产线

记者:我多次听到关于斯柯达产能扩建的说法,那么扩能的重点区域是哪些?

罗凯福:如果在捷克境内提高产能,瞄准的将是欧洲市场,如果是在中国扩大产能的话,瞄准的当然是中国市场。中国的汽车市场现在是世界上最大的汽车市场,西方有个别人士害怕这一点,因为增长趋势太快了。斯柯达对中国市场的开发刚满三年,每年的销售量增加3倍,这个数字让我们深感骄傲。我们现在占中国市场份额的1.7%,今后当然会争取更高,所以我们需要扩大在中国境内的产能。上海大众

在南京的生产工厂正在扩建,这不是个秘密。另外,也不是个秘密——上海大众在仪征也建了一个新的生产线。我现在就可以告诉你,在仪征将来也会有斯柯达的车下线。 快报记者 常青

### »相关链接

2006年至2009年,罗凯福先生在德国任职斯柯达品牌行政董事。罗先生以其卓越的领导能力,带着他的团队成功地把斯柯达品牌在德国市场进口车的排名从2005年的第四名提升到了2009年的第一名,并且成功保持到2010年。

2009年8月31日,罗凯福先生被任命为斯柯达中国总裁以及大众汽车(中国)的执行副总裁。



### 斯柯达汽车品牌大事记

1895年圣诞,机械师劳林先生(Vaclav Laurin, 1865-1930)和商人柯雷门特先生(Vaclav Klement, 1868-1938)的完美组合开启了百年品牌斯柯达汽车的发展历程。以Slavia做商标的这家公司开始只有7个人,而这就是后来闻名整个欧洲乃至全球的L&K公司。

1905年,斯柯达汽车开始了自己真正意义上的百年汽车制造生涯。

2005年4月,百年汽车品牌SkodaAuto与上海大众汽车有限公司合作,开启了斯柯达汽车中国之路。

2006年9月,Skoda品牌正式启动,宣布其中文名“斯柯达汽车”。

2007年6月6日,斯柯达在中国的首款战略车型Octavia明锐正式上市。

2008年12月22日,斯柯达品牌第二款车Fabia晶锐正式进入中国。

2009年8月18日,斯柯达汽车全新B级车Superb昊锐盛大上市。

2010年9月30日,斯柯达汽车公司全系列第二代环保型Green-Line绿动轿车亮相巴黎国际车展。

9年 中国汽车销售量第一  
7年 中国出口量第一

## 哈弗 M2 成首款节能惠民 SUV

### 最高补贴 8000元

即日起购买哈弗 M2, 全系可享受 3000 元 / 台国家节能补贴; 另外, 2010 年 11 月 1 日 -30 日购哈弗 M2 天窗版可额外获得长城汽车补贴 5000 元 / 台, 最高补贴额度 8000 元 / 台!

| 车型    | SMT (两驱) |       |       | CVT (两驱) |       |       |
|-------|----------|-------|-------|----------|-------|-------|
|       | 豪华型      | 精英型   | 天窗版   | 豪华型      | 精英型   | 天窗版   |
| 补贴额度  | 3000元    | 3000元 | 8000元 | 3000元    | 3000元 | 8000元 |
| 补贴后价格 | 6.29万    | 6.69万 | 7.19万 | 7.29万    | 7.69万 | 8.19万 |

隆重招商 长城汽车火热招商, 诚邀加盟。  
0312-2197610 2197953

www.gwm.com.cn

经销商: 南京佳荣025-68689555, 连云港泰火0518-85806283, 82592229, 张家港联发0512-58798525, 淮安金榜0517-83715911, 83977505, 13912085966, 徐州天驰0516-83899918, 83999961, 宿迁楚翔0527-81880999, 常州常城0519-86651538, 86691066, 盐城爱达0515-89891099, 南通金城0513-85708266, 85709266, 镇江中贸0511-88896837, 扬州御祥0514-82997999, 苏州恒通0512-68126107, 南通东驰0513-80112888, 80112889, 80112890, 80112891, 昆山海王0512-57350608, 57332200, 宜兴神峰0510-87960773, 87226566, 无锡中正0510-82137098, 82137590, 泰州顺城0523-89993999, 86662555, 沭阳翔宇0527-83200888, 江阴万隆0510-86250328

## 最低仅为4.89万元

### 凌傲11月限时优惠6000元

近日,笔者从长城汽车南京佳荣专卖店了解到,凌傲在11月特价限量优惠,购买凌傲最高可获得6000元让利,在车市逐渐回暖和购置税优惠或将取消的情况下,这个优惠幅度非常诱人,这也是凌傲第一次进入4万元的价格区间,性价比再一次提高。

1.3L锋尚版优惠6000元之后仅为4.89万起,1.5L锋尚版为5.29万元。而价格一向坚挺的超值版和尊贵版也有3000元的优惠,优惠之后价格分别为5.49万、5.89万元。凌傲搭载的1.3L和1.5L发动机均采用高压铸造全铝合金材质,配合E-gas电子节气门等先进技术,不仅保证了发动机的稳定、耐用性,更让其有充足的动力输出。

多重动力, 多重选择

- 三菱4G68S4M 10.78万元
- 4JB1动力 10.38万元
- 三菱4G63S4M 9.38万元

经销商: 徐州旭升汽车销售服务有限公司 0516-83363480 / 18914680480, 常州华凯汽车销售服务有限公司 0619-88853078 / 0619-89563058, 无锡力源0510-82129888 / 13601196111, 苏州市中南汽车销售服务有限公司 0612-85826277 / 13338706433, 上海锦泰南通分公司 15051282121

服务站点: 南京九华1025-52613755, 南京捷新025-52602834, 常州 0510-82841699, 苏州 0519-59187001, 无锡 0512-67211551

## 金龙客车2010年 全国巡展火热进行中

新增6个乘坐座位, 多认61座, 12立方米超大行李舱  
豪华内饰XMQ6129P8全新上市  
超大容量 非凡气度 高速客运商务座驾

新捷冠系列  
7.5米-10米车长可供选择, 2.0L和2.5L选择  
配件耐用性增强, 降低维修养护成本  
更多选择 更佳收益 中短途运输首选

金龙客车产品涵盖4.8米至18米各型客车, 畅销客运、旅游、团体、公交及特种车市场。

厦门金龙联合汽车工业有限公司 400-886-6700 www.king-long.com.cn  
江苏市场部 联系人: 郑旭东 13915578778 刘锐 13862448188 顾文强 13951888819  
销售电话: 025-84810511 范卫华 13616109162 高国兴 18851179009 卢红周 15366906066