

每5秒被抢购1台

荣威350火爆“秒杀”东方CJ

节目中,300台荣威350在短短45分钟内被抢购一空并追加到560台,爆出“平均每5秒被抢购1台”的惊人数字;节目后,消费者热情依旧不减,订购热线打爆棚。10月28日,借助东方购物节目,上海汽车荣威品牌旗下的首款A级家轿产品荣威350热销560台,用令人难以置信的“触电秒杀神话”再度印证“全时在线中级轿车”在城市家轿购车族中的巨大影响力。

产品强不强?“秒杀”才是硬道理

“真是太过瘾了,看着订购数字飞快地跳跃,听着耳边响个不停的热线电话铃声,如果你在现场也一定能感受到那种心跳加速近乎窒息的感觉,这才是真正意义上的秒杀。”促成此次合作的上海安吉销售负责人焦先生在事后接受采访时仍然情绪激动。



事实上,此次合作之初,当双方将销售预期定在前所未有的300台之时,即使在上海安吉内部也有人担心这个目标是否能够完成。面对最终取得的圆满结果,焦先生认为:“制定具有吸引力的定制优惠措施当然重要,但真正促使我们下定决心大胆一试的还是荣威350在A级家轿市场中的超强竞争力以及上市以来的强劲销售势头。”这一说法在28日的东方购物节目中得到了完美验证。45分钟内,伴随着两位主持人的现场演示和解说,荣威350切合城市家庭用车需求的众多亮点依次浮出。

营销新不新? 贴近80后成关键

然而在上海汽车看来,这次创新营销的成功尝试不仅是对荣威350产品力的又一次重要考验,更为重要的是它为上海汽车深入研究80后消费文化提供了宝贵经验。

随着80后逐步成为汽车产品尤其是中级车的主力购买人群,了解80后、贴近80后成为各大汽车厂家争相研究的重要课题。上海汽车市场部相关负责人认为“快消费”是80后消费倾向的重要特点。一方面,快节奏的生活氛围促使他们必须选择更有效率的行为方式;另一方面,成长于信息爆炸、传媒渠道不断推陈出新的时代,80后也更加容易接受和尝试新鲜事物。这次荣威350在东方CJ中能够赢得“秒杀神话”,定制版荣威350的震撼优惠措施也是功不可没。

阿文美驰新技术中心在宁奠基

11月3日,阿文美驰公司在南京为其先前宣布的新技术中心和生产基地举行了隆重的奠基仪式。

阿文美驰是一家为运输和工业车辆市场提供广泛集成系统、模块、零部件及相关售后产品的全球领先供应商。公司为商用车、挂车、特种车、相关售后业务及轻型车制造商提供服务。公司投资1600万美元建造的新厂房和技术中心,占地32000平方米,用以全面提升公司为中国用户提供专业技术支持、

先进产品解决方案和本地化生产的能力。在投入运营后,新工厂和技术中心预计拥有大约500名员工。

在1600万美元的投资总额中,800万美元将被用于建设中国技术研发中心。该研发中心将成为公司全球技术网络的一个新的重要组成部分。同时,作为公司技术和业务发展的一部分,阿文美驰还计划与南京多所高校合作,共同建立开发高技能人才储备库,以支持其在南京技术、制造和业务的可持续发展。汪庭竹

BMW儿童交通安全训练营抵宁

11月2日,BMW授权经销商南京宁宝/南京凡德在南京莫愁湖小学举办了2010 BMW儿童交通安全训练营南京站活动,共有100余名儿童和家长一起参与“汽车总动员”“环保小影院”“游戏乐翻天”和“安全小讲堂”一共4个不同模块的活动,学习如何在保障安全的情况下绿色出行。BMW还首次与教育部合作出版《BMW小学生交通安全读本》,并下发给包括南京市莫愁湖小学在内的全国12

万名小学生,让交通安全和绿色环保融入更多孩子的日常生活。

在“环保小影院”中,小朋友通过观看卡通片了解了什么是可持续发展能源,为什么要节约水电、什么叫绿色出行;在“汽车总动员”的教室里,他们又亲手制造出各种汽车模型。孩子们说,这些汽车都是使用新型新能源并搭载了各种节能发动机的产品,能更好地利用地球能源和环境保护做出巨大的贡献! 付蕾

南京广电年度感恩巨献

第二届奥体汽车狂购节

时间: 11月13日-14日 (9:00-17:00)
地址: 奥体中心西便门

即将盛大开幕

现场购车最高优惠5万元
60家经销商“盆地价”促销

千万好礼赠送 订车可得万元大礼

- ★ GPS导航6台
- ★ 数码摄像机12台
- ★ 折叠自行车15辆
- ★ 汽车吸尘器15个
- ★ 汽车防滑垫100个
- ★ 汽车靠垫200个
- ★ 床上三件套200件
- ★ 现金充值卡2000张

全场2500份礼品疯狂送

免费停车: 12月13日上午9:00 地址: 江北红太阳装饰城停车场

rein 瑞鹰

南京汇通·江淮全系周周有惊喜 - 每周一款特价车

- 11月1日 - 11月7日: 瑞风周·一家亲A7037066, 惊喜价 **113800元**
- 11月8日 - 11月14日: 瑞鹰周·舒适版A4005196, 惊喜价 **100800元**
- 11月15日 - 11月21日: 同悦周·豪华型A4304223, 惊喜价 **50800元** (另可享受节能补贴3000元)
- 11月22日 - 11月30日: 宾悦周·精英版A4102691, 惊喜价 **83800元**

*同悦三厢标准版4.28万元起限量发售中.....
*参加二手车置换更有多重好礼.....

2010, 瑞鹰上市三周年, 全新升级配置, 诚挚回馈用户。现在购买瑞鹰系列产品, 便可免费获赠价值6000元的智能可视倒车系统。过去三年, 瑞鹰始终确保稳定性能与驾乘安全。现在起, 更以尖端科技为爱车配置升级, 变被动为主动, 让倒车安全一手掌控, 一目了然。瑞鹰堪称10万元级SUV性价比榜样。(详情请咨询本地经销商)

JAC 安徽江淮汽车股份有限公司 www.jac.com.cn

南京汇通瑞风、瑞鹰特许销售服务店

销售热线: 57908898 服务热线: 57908818 特许店地址: 大明路595号
溧水网点太平洋店: 13813097759 六合网点贝壳店: 57107928

标致200年从“心”启程

东风标致 倾情献礼2000万

购车即享5重豪礼

- 一重礼: 408、307、207 200周年纪念版荣耀上市, 车展特供48台;
- 二重礼: 订购408即可获得周年增值礼包;
- 三重礼: 购207、307送全险(含车损、三责、不计免赔、盗抢、划痕、玻璃、自燃、座位、交强险);
- 四重礼: 购全系车型, 更享“精英关怀‘0’息购车”专案;
- 五重礼: 购东风标致1.6L及以下排量车型的客户可在上述优惠基础上再享受3000元节能补贴;

东风标致

207 两厢	207 三厢	307 两厢	307 三厢	408
--------	--------	--------	--------	-----

东风标致万帮外汽4S专营店 电话:86226666 地址:河西江东北路88号
东风标致江苏金能4S专营店 电话:87111999 地址:江宁区东山上坊汽车4S园
东风标致江苏致成4S专营店 电话:57908888 地址:雨花台区软件大道36号