

苏宁电器前三季净利28.3亿

开店提速 单季净增131家

快报讯 (记者 成小穿) 上周五,苏宁电器发布了2010年第三季度报表。季报显示,公司今年前三季度实现净利润28.3亿元,同比增长43.58%,每股收益0.4元。同时,三季度净增连锁店131家,总店数达到1235家,创下历年季度开店新纪录。根据对未来市场及公司发展的判断,预计2010年度公司归属于母公司所有者的净利润将比上年同期增长30%-45%。

季度开店数量创新高

2010年年初,苏宁电器针对一、二、三、四级市场制定细分策略,因地制宜开设连锁店。前三季度,苏宁新进入23个地级以上城市,新开常规店183家、县镇店95家、精品店7家,共置换/关闭连锁店20家,净增加连锁店265

家。其中7-9月,公司新进入9个地级以上城市,新开常规店87家、县镇店46家、精品店3家,置换/关闭连锁店5家。第三季度131家净增店面创下苏宁历年季度开店数量新高。

在国际市场,苏宁电器也呈现出成熟、稳健的发展态势。在优化香港地区原有连锁网络的同时积极进行网络拓展,前三季度,香港地区新开连锁店5家,置换/关闭连锁店5家。截至本报告期末,苏宁在香港地区拥有连锁店22家。同时,苏宁协助日本LAOX公司新开3家连锁店,截至报告期末,LAOX在东京、大阪地区已经拥有7家连锁店,经营状况稳步趋好。综上,截至报告期末,公司在中国大陆、中国香港地区、日本市场共拥有连锁店1235家。

经营业绩增幅明显

前三季度,国内宏观经济持续向好,消费激励政策深入实施,众多利好因素促成前三季度实现营业收入较上年同期增长30.61%,其中主营业务收入同比增长31.45%,继续保持较快增幅,可比门店、单店经营质量持续提高。

由于公司新开店数量增加较快,本年度1200工程新招应届毕业生大量入职到位,并围绕二十周年实施了一系列品牌提升计划,带来销售费用、管理费用绝对值较上年同期分别增长30.56%、23.52%,但公司依托较为成熟的预算管控、绩效分析体系以及信息化运用,运营费用率仍然得到有效控制,管理费用率、销售费用率较去年同期下降

了0.16个百分点。

中信证券商业零售行业首席分析师赵雪芹认为,苏宁电器近十年来着力打造连锁后台竞争力,在物流、信息、人才上持续投入,现在优势功效已经逐步体现,具备在快速发展的同时保持稳健的能力。

据三季报称,随着连锁网络规模的进一步扩大、经营变革的系统推进以及一系列费用控制措施的有效落实,公司经营质量稳步提升。苏宁于三季度末启动二十周年庆典“百日盛惠”大型促销活动,截至目前,由于准备充足、促销得当,各地销售呈现较好态势。随着第四季度二十周年庆典促销力度的加大,销售和品牌形象将会进一步提升,预计2010年度公司归属于母公司所有者的净利润将比上年同期增长30%-45%。

民生银行 前三季净利130亿

中国民生银行日前发布了今年第三季度报告。今年第三季度,民生银行实现净利润41.41亿元,同比增长46.48%;前三季度实现净利润130.07亿元,同比增长27.51%。如果剔除上年同期处置海通证券股权收益因素的影响,前三季度净利润同比增长达到99.36%。

在利润大幅增长和规模不断扩大的同时,民生银行的资产质量保持稳定。9月末,民生银行的不良贷款率为0.75%,较年初下降0.09个百分点。

快报记者 王海燕

江苏跨境人民币结算破百亿 三大钢企成大户

记者昨日从人民银行南京分行获悉,在试点工作启动四个月后,江苏省跨境贸易人民币结算金额突破一百亿,截至10月26日,13个省辖市全部顺利开办试点业务,16家银行共为257家企业办理试点业务累计549笔,涉及30个境外国家和地区,金额达到100.77亿元,在全国第二批试点地区中位居前列。

其中,资源类公司和跨国企业集团关联公司是主要结算需求企业。目前结算金额较大的业务主要来源于资源类公司和跨国企业集团关联公司。其中,业务量前三位的企业分别是江苏丰立集团有限公司(含其控股公司江苏永恒钢铁实业有限公司)、江苏沙钢国际贸易有限公司、南京钢铁集团国际经济贸易有限公司,结算量分别为14.73亿、9.66亿、7.84亿,三者占全省结算量的32%。

通讯员 黄小强 快报记者 王海燕

浪潮信息：“云计算”业绩贡献尚不确定

自10月27日起停牌的浪潮信息今日披露了核查公告。浪潮信息表示,公司未发生对股票交易价格产生较大影响的未公开重大信息;公司、控股股东和实际控制人不存在应披露而未披露的重大事项,并且也没有买卖公司股票的情形发生。不过,对于市场爆料的“云计算”概念,浪潮信息做了简明的解释。浪潮信息表示,虽然公司已将“云计算”操作系统

以及大服务器等核心装备作为突破重点,“行业云”也成为公司当前主要发展的领域,而且预计年底可以推出自主开发的“云计算”操作系统。但是,“云计算”操作系统目前对浪潮信息营业收入尚未产生贡献,“云计算”操作系统推出后存在市场推广风险。“云计算”对公司未来业绩的影响亦有较大不确定性。

资料显示,浪潮信息10月22

日、10月25日和10月26日连续3个交易日收盘价格涨幅偏离值累计超过20%,自27日开始停牌自查。由于10月22日,工信部和国家发改委确定五个城市先行开展云计算服务创新发展试点示范,从该日起,“云计算”概念股集体连续上演疯狂上涨行情,浪潮信息、华胜天成、卫士通、鹏博士、中卫国脉和华东电脑等个股表现十分活跃,甚至几度涨

停。作为涉足“云计算”时间较早的浪潮信息在这3天的表现更为抢眼,继22日强势大涨之后,25日和26日连续两天封涨停板,股价上涨至19.24元,创下了历史新高。有关人士指出,“云计算”已被国家列入“十二五”规划的新型战略性新兴产业,“云计算”概念股的炒作还将持续。浪潮信息将于今日复牌。

见习记者 刘相华



南京站 KT.DSQQ.CN

万圣节不给糖就捣乱

瑞思学科英语超值体验套餐

让你和美国小朋友一起学英语



78元

秒杀价

原价:980元
秒杀价:78元
折扣:0.8折
节省:902元

限量800份! 每个ID限购2份!

超值推荐

秒杀价12元! 原价80元阿源视觉个人完美证件照特辑! 提供服装、妆面、后期精修,送24张照片及底片! 红白蓝三种底色任选!

温馨提示

- 1.本次秒杀仅限未在“瑞思学科英语南京山西路中心”办理课程的客户参加,每位孩子仅限体验一次,不可重复体验,谢谢配合
- 2.无实物券,活动须提前预约,请于团购结束次日(11月3日)14点后凭快团用户名、姓名和电话预约上课时间,预约电话见网站(kt.dsqq.cn)
- 3.本次秒杀课程上课时间较长,网友须在2010年12月31日前致电中心报名预约课程,过期作废
- 4.具体地址:南京市中山北路宏图大厦五楼
- 5.团购秒杀商品,非质量问题,一经售出,概不退换

店家介绍

瑞思学科英语南京山西路中心是继2008年瑞思首次进驻南京之后,应广大家长的强烈需求在南京增设的第二家豪华学习中心,于2009年隆重开业,上千平米的豪华青少儿英语校区包含多个少儿多媒体教室、多功能机房、外文原版少儿图书馆、家长无限畅饮上网陪读休息区、人性化儿童专用卫生间等众多豪华功能区。

万圣节活动开始啦!

活动一

- 1.快团注册账户方可参与,每个快团用户只有一次点击机会,中奖率为50%。
- 2.此游戏中奖所得奖金,将直接打到您的快团账户余额中,该款项只能用于快团团购使用,不能申请退款。
- 3.没拿到糖?那就来捣乱!在留言板发泄你心里的“愤愤不平”,写出你心中的恶作剧,会即刻显示在你的微博发言里哦!活动结束后,小编会选择有趣好玩的“捣乱发言”50条,入选会员即可获得“最佳捣乱奖”,可获得快团返利5元。

“糖果”奖励 棒棒糖:即得快团返利10元 牛皮糖:即得快团返利5元 棉花糖:即得快团返利1元 粒粒糖:即得快团返利0.5元

活动二

参与用户:仅限南京用户 活动内容:当天到南京客服中心自取快团或圈团购订购商品的用户,凭订单号用户名,可在客服中心抓一把糖果(每人仅限一次拿糖机会,限5颗糖果)。如抓到红色糖果,则可获得快团返利1元。

如果您对本活动有任何疑问或建议欢迎向我们反馈。

活动咨询电话:025-84783555



kt.dsqq.cn

每日一品 超惠秒杀

快团出品 限量商品 每天限量抢购 只有在线秒杀,才能专享优惠!

邀请好友 获取5层返利

每邀请一位好友首次购买成功,您至少获赠5元返利 (3个工作日内送货上门,合作快递)

客服中心

新街口正洪街东宇大厦28楼
025-84783554 84783555

商家加盟

广告招商、业务加盟
025-84783692 84783693