

棉花升势未尽,苹果又成新领头羊

“涨声”响起来,公众需理性看待

当棉花价格仍然处在“上升通道”时,苹果价格近来反常地持续高涨,成为农产品价格上涨新的“领头羊”。此轮苹果价格上涨,到底是游资恶性炒作的结果,还是市场规律主导的必然趋势?新华社记者邓卫华、潘林青就此在我国苹果主产区山东进行了采访。业内人士就此认为,这次苹果价格上涨是陕西苹果减产、生产成本增加、物价普遍上涨等多种因素所致,是市场上买卖双方反复博弈后形成的结果,短期来看尚不存在大量游资炒作。

去年以来,我国农产品出现了一波又一波“涨价潮”,苹果价格的大举上扬,是否预示着农产品价格作为一个整体将继续保持强势,甚至向上突破。人们不禁要问,农产品为何“涨声”一片? ——编者

一台磅秤两个筐 路边一站就成经销商

金秋十月,正是苹果集中上市的季节。记者在山东烟台、威海等地苹果园看到,红彤彤的苹果压弯了枝头,果农们正忙于采摘、装运。在苹果产地附近的公路上,一辆辆满载着苹果的农用三轮车不停地穿梭,一派繁忙景象。

往年这个时候,由于新苹果短时间内大量上市,价格一般处于较低水平。然而,今年苹果价格持续上扬,令很多人“没有想到”。今年62岁的烟台市兆江果业总经理于兆江告诉记者:“我干了30多年的苹果经销,从没见过像今年这么好的行情。今年苹果价格太高了,直径85毫米左右的苹果每公斤7元至7.4元,直径80毫米左右的每公斤6.4元至6.6元,75毫米左右的每公斤5.6元至5.8元,每个品级的苹果比去年同期每公斤上涨了1.6元至2元。”于兆江说。

威海一家大型苹果经销企业的董事长官家宾对今年苹果价格高涨的行情也直呼“没想到”。“真是没有想到,今年新苹果大规模上市以来,价格一直居高不下,这在以前没有过。”

烟台牟平观水水果蔬菜批发市场是山东苹果重要的集散地之一,年交易苹果60万吨、交易额30多亿元。市场管理办公室主任徐虎说,从市场监测数据来看,今年每个品级的苹果每公斤都比去年同期贵了2元左右。

采访中,不少业内人士向记者反映,由于今年经销苹果收益特别高,不少原本从事别的行业的客商,也纷纷到山东抢购苹

果。“据我所知,在烟台、威海两大苹果产地,今年客商的数量大大超过了往年,而且不少客商是第一次进入这个行业。”官家宾说。徐虎对此也深表认同:“我们的统计显示,今年涌入果品市场的客商是往年的两倍多,苹果日流通量超过了20万吨。”

烟台市苹果协会会长赵培策说,近年来苹果价格一路走高,果农和经销商都发了财。由于进入门槛较低,不少人纷纷改行,当起了苹果经销商。“一台磅秤两个筐,路边一站就成了经销商”是这种现象最真实的写照。

苹果价高农民享实惠 后期苹果价格仍看涨

山东省烟台市牟平区观水镇二甲村村民于世勇今年种了4亩红富士苹果。得知近期要降温,于世勇这几天一直忙着采摘苹果。“今年苹果可金贵了,一个苹果都能卖到一两块钱,这两天赶紧把苹果摘了,要不冷空气来了苹果品质会下降,卖不上好价钱了。”于世勇告诉记者。

在苹果“金贵”价格的带动下,果农收入大幅提高。于世勇说,今年他4亩苹果的平均亩产量为2500公斤左右,平均售价为每公斤4.8元,价格比去年高了一倍,收入也翻了一番。

观水镇被称为“中国苹果第一镇”,这个镇果园面积10万亩,年产苹果30多万吨,是享誉中外的“烟台苹果”的主产地之一。镇党委副书记董瑞林说,2009年全镇果品收入达到7亿元,果农人均纯收入8800元,今年农民收入肯定比去年还要高,

按目前价格粗略估计,全镇果农至少比去年增收3亿元。

在山东另一个苹果种植大市威海,果农也是喜笑颜开。威海市崖子镇马石店村村民官俊财种了3亩苹果,由于管理水平较高,今年他一亩地收获了5000公斤苹果,个头也很大。“我的苹果今年平均直径80毫米,大约每公斤6元,一亩地毛收入3万余元,除去化肥、农药、人工等成本,一亩地纯收入2万多元不成问题,比去年至少提高五六千元。”官俊财说。

据了解,目前经销商将苹果从农民手中收购后,大部分直接进入冷库保存,其中冷库的苹果可存放到来年6月1日前后,气调库可存放至10月1日前后。业内人士预计,今年苹果收购价格原本就高,再加上冷藏、运输等成本增加,明年苹果价格创新高几乎没有悬念。“来年苹果出库时,冷库库中的苹果在目前收购价的基础上每公斤至少加价1.2元左右,气调库至少加价1.6元左右才能保本,来年苹果价格肯定会再创新高。”官家宾说。

市场因素是涨价主因 应理性看待农产品涨价

去年以来,我国农产品出现了一波又一波“涨价潮”,有人认为这是游资大量介入炒作的结果。

业内人士就此认为,这次苹果价格上涨是陕西苹果减产、生产成本增加、物价普遍上涨等多种因素所致,是市场上买卖双方反复博弈后形成的结果,短期来看尚不存在大量游

资炒作。

于兆江认为,今年山东苹果长势较好,产量与往年基本持平;但我国另一个苹果主产区——陕西却因气候原因减产,国内不少苹果经销商只能到山东收购苹果,从而拉高了价格。

赵培策认为,不少经销商今年到山东收购苹果,主要是市场调节,说“游资炒作”并不恰当。与大蒜、生姜等农产品不同,我国苹果产量大、产地也较为分散,要想炒作苹果需要极大资金、风险也很大,“从我个人经验来看,目前说苹果涨价是游资炒作为时尚早”。

董瑞林也认为,目前苹果市场尚不存在游资炒作。“当前正值苹果大量上市,游资想要炒作的,应该是极力压低价格后大量收货,之后再高价出货以赚取最大利润。而目前苹果市场并不符合这个特点,苹果经销商不会傻到利用游资将苹果价格炒高后收购,从而减少自身利润。游资要炒作的话,也要等明年出货的时候。”

专家指出,社会和公众应理性看待农产品价格上涨。山东省社科院经济专家冯群力说,从长期来看,由于土地资源日趋稀缺、农资和人工等种植成本居高不下,农产品价格上涨应该是一个趋势。此举能够有效增加农民收入、保障我国农业持续健康发展。与此同时,国家也应密切关注农产品价格,防止其过快上涨影响公众日常生活,对于囤积居奇、肆意炒作农产品价格的行为坚决进行打击,将农产品价格控制在合理范围之内。

(新华社记者邓卫华、潘林青)

商品市场普遍回调 棉花价格意外“刚强”

近几个月来,商品市场总体涨幅较大,部分投资者选择落袋为安。本周上海期货交易的举动——程序化交易报备以及调整天然橡胶期货合约交易保证金标准和远期合约手续费,也使市场担心商品市场政策面有变。受以上因素影响,本周商品市场多以回落为主。与众不同的是棉花价格却意外“刚强”,大幅飙升8.35%。

本周原油价格虽有波动但总体仍处于高位,发展改革委发出通知,决定从10月26日凌晨起,将汽、柴油价格每吨分别提高230元和220元。由于国内柴油需求旺盛,即使价格上调,供不应求状况仍未改变。

前期有色金属累积涨幅较大,本周受获利了结影响,有色金属各品种冲高之后纷纷出现回调。周五收盘沪铜报价62460元/吨,下跌560元/吨。

值得注意的是,8月至今,棉花价格累积涨幅超过60%,领先整个商品市场,渤海所有人士分析,棉花价格的上涨主要还是受强劲基本面支撑。

首先,今年恶劣天气导致新疆地区不同程度减产,另外农户普遍惜售,导致籽棉价格连创新高。

其次,农民种棉积极性不高。一方面近几年粮食价格上涨,棉花相对收益较低;另外,棉花种植用工多,人工成本上升,此外“用工荒”也一定程度波及农业生产。随着加工企业向中部转移,华北地区农村很多劳动力进入工厂,导致农业劳动力减少。

第三,与国内其他行业,比如钢铁行业不同的是,成本转嫁至下游服装行业有一定空间。从目前纺织服装类上市公司来看,毛利率普遍维持在30%左右;另外,国家拉动内需政策的最佳受益者就是服装、电子等轻工行业。

(新华社记者陶俊洁、赵晓辉)

»对话 射阳棉花协会秘书长陈昌荣

棉花火了,轧花企业不敢接经纪人的货

就棉花的产业链来说,棉花收购、加工企业是其中很重要的一环。在射阳期间,快报记者采访了射阳棉花协会的秘书长陈昌荣,请他谈了相关问题。

星期柒新闻周刊:棉花协会是个什么样的组织?

陈昌荣:是全县的棉花收购、加工企业的会员组织。主要是做一些协调工作。

星期柒新闻周刊:现在有多少家会员?

陈昌荣:现在正常运营的有40家左右,今年真正动起来的十几家。

星期柒新闻周刊:是因为棉花价格太高?

陈昌荣:现在射阳的籽棉快要到6元一斤了,而且还不是太干的。在这种前提下,企业就会觉得搞棉花收购不如搞其他农产品,或许它们成本比较低,收

益比较快。现在一吨皮棉要26000多元。而轧花厂把26000多元的籽棉加工成皮棉,需要一个多月,而毛利润只有500多元。你看这个账怎么算?它会愿意收吗?现在很多企业收一些,不是为了赚钱,主要是为了开工,从而把工人留住。

星期柒新闻周刊:现在收购主要是经纪人?

陈昌荣:棉花流通体制改革以前,是供销社代收,轧花厂代加工。改革以后,现在基本上全都由经纪人也就是棉花贩子来收购。他们的服务是很到位的,上门,甚至到田头收购。但是有一点,他们不问什么质量,见棉花就收。

棉花流通改革10年,造成什么后果呢?一级花没有了,二级花也没有了。我们过去一级花纺60支都可以的,现在没有了。

经纪人是见棉就收。他们只要能赚到一毛两毛一斤,就收。现在在射阳这里,有两个比较大的经

人。他们就是这样的。

星期柒新闻周刊:你的会员企业不收购?

陈昌荣:这里有个截止到22日的统计,射阳一共收了32万担皮棉,我们的企业只收了其中的三分之一。其他都是经纪人收的。这里的皮棉应该换算成籽棉。

星期柒新闻周刊:经纪人进入棉花收购市场带来什么影响?

陈昌荣:有利有弊,只能这样说。对5年前开始的棉花质量体制改革,没办法推进。质量无法得到保证。

以前我们这个协会还行使政府职能,棉花卖不了,说服企业收购。现在都没有了。

星期柒新闻周刊:加工企业不收了?

陈昌荣:它可以收啊。但是收购前它要进行核算,要算回潮率。明知道亏,你说它会收吗?本身收购资金就紧张,还不赚钱,不如去收粮食了。

星期柒新闻周刊:回潮率?

陈昌荣:棉花收上来后,要晒,要整理,要四分,把好的坏的分开。现在是棉农把棉花一摘,经纪人就买去了。

星期柒新闻周刊:一些大的企业,譬如你们40多家会员单位,最近日子不是太好过?

陈昌荣:去年收购量多的,没有及时抛掉的,会好过一点。至少不会亏。

星期柒新闻周刊:今年的价格太高了。

陈昌荣:有的大企业,必须要收的。收过来,自己重新再整理。籽棉收上来,加工起来费用相对低。如果从小作坊那里收进皮棉,那费用太高了。皮棉里会出现许多异型纤维,如果不剔除出来,你生产出来的就是废品。要被投诉的。

星期柒新闻周刊:那就从大的加工厂进棉。

陈昌荣:是,现在是三条腿走

路,新疆棉、进口棉、地产棉。地产棉占的比重很少很少。

星期柒新闻周刊:这轮棉花涨价,得益的主要是棉农。大的棉纺企业反而会遇到很多麻烦?

陈昌荣:得益的主要是大的国字号的公司,人家资金不存在问题,去年进的货还都存在仓库里呢。

星期柒新闻周刊:经纪人收购要办什么手续吗?

陈昌荣:不需要,租一个场地,就可以开工。现在棉花收购市场是全国大流通。

星期柒新闻周刊:经纪人都是哪些人组成的?

陈昌荣:人员很复杂,有农民,有下岗工人,还有外地人。哪地方都有,山东的、苏南的。只要有钱就行。

星期柒新闻周刊:有传说中的浙江人吗?

陈昌荣:哪地方都有。只要有有利可图,自然有人会跑来。