

凯迪拉克动力尊驾营南京开营

10月16日,2010年全新一季凯迪拉克“V Lab极致动力尊驾营”南京站活动在南京国展中心开营。在由凯迪拉克授权经销商江苏天泓主办的本次尊驾营活动中,将产生一名“城市动力精英”,代表江苏天泓凯迪拉克跻身下一年度凯迪拉克“V Lab中国精英学院”,在专业赛道上感受和领略顶级专业驾控并与全球最快四门房车CTS-V亲密接触!

据悉,“V Lab极致动力尊驾营”将历时3个月,横跨全国19个重点城市,以极致动力科技和豪华尊崇服务为消费者营造完美体验空间,全面感知凯迪拉克美式豪华的品牌、产品、服务。据了解,占地达一万多平米的凯

迪拉克V-Lab尊驾营南京站活动,将有更为全面、专业的课程设计,将提供凯迪拉克全系车型日常驾乘操控和动力科技深度体验。

在产品族谱不及竞争品牌丰富的客观情况下,凯迪拉克凭借CTS、SLS、SRX等出色的产品表现,在各自细分市场攻城拔寨。凯迪拉克市场营销部部长陈威旭介绍,这种“单点突破”已成为凯迪拉克品牌运作的重要方式。而对于豪华车市火爆的南京市场,凯迪拉克南京地区授权经销商江苏天泓凯帝仅今年上半年销量就较去年同期增长了105%,半年销量直追去年全年销量。据了解,目前,南京已成为与北京、上海等一线城市并驾齐



驱的凯迪拉克全国重点市场。

面对凯迪拉克2010年的热销态势,位于南京大明路的凯迪拉克授权经销商江苏天泓凯帝的总经理安晓玲女士信心满怀地表示,“南京地区一直是凯迪拉克的战略重点市场,随着强有力的新产品的不断推出和尊驾营、精英学院等丰富的客户体验活动不断进行,凯迪拉克已成功吸引了大量豪华车消费者的关注。” 张颖

安全舒适更省心

江淮格尔发牵引车打出品质组合拳

作为国内自主品牌的资深车企,江淮汽车一直致力于生产安全舒适、性能高效的重卡产品,在与纳威司达、NC2正式签约后,江淮汽车努力寻求品牌与产品的双升级,贴心满足各类物流运输的市场需求。在2010年下半年重卡市场低迷的大背景下,格尔发却依然保持稳定的增长势头,依托4×2和6×4两种规格的牵引车,大打品质组合拳重击市场,力量不容小觑。

“品质需求”大行其道

老张是河北邯郸一家建筑

公司的老司机,谈起重卡,老张侃侃而谈,“在路上跑惯了,最关心的还是安全、动力和操控,它的质量关系到我们司机的生命。我现在帮工程队运送钢筋,用的是公司新购置的江淮H系4×2牵引车,动力大给劲足,人家都说老司机就是有经验,其实选好车也是很重要的。”

高效可靠 演绎省心的保证

格尔发不仅是老张的赚钱工具,在日常的相处中也成为他忠诚可靠的伙伴。格尔发在市场上拥有良好的口碑,已连续两年

获得“最省油重卡奖”以及“物流推荐用车”等荣誉,技术水平处于行业前列。

江淮格尔发牵引车在底盘技术上采用了国内独有的468悬架系统,重心更低、受力更均匀、高速行驶时稳定性更好;板簧采用国内先进的前三后四少片簧,在不牺牲整车承载性的情况下,降低整车自重。其整车大范围采用轻量化、耐腐蚀铝合金材料,美观同时自重更轻,达到了重卡轻量化的流行标准。据悉,江淮格尔发今年前9月便实现销量19477辆,同比增长110%的好成绩。

小车颠覆者

——试驾吉利全球鹰GX2



十分可爱的外观加上C-NCAP五星安全标准,让熊猫自然而然成为了众多女性消费者的大玩偶。而如何抓住男性消费者的视线,成为全球鹰设计人员需要攻克的难题。全球鹰GX2由此应运而生。10月18日,记者在杭州抢先试驾了这款运动范儿十足的小车。

丰富配置

一键启动和无钥匙进入这两项原本最低在A0级车中才有的高端配置被完美移植到了全球鹰GX2上。同时在水滴造型的中控台上,DVD+GPS的三维立体导航完全将车主后续采购外置GPS的麻烦一并省去。而在导航时,对将要路过的复杂路况都有3D放大实景图显示,几乎杜绝了迷路的可能。

强劲动力

吉利的设计人员非常体贴地

为阳光大男孩的全球鹰GX2配备了一款1.5L VVT发动机,这款直列4缸16气门双顶置凸轮轴的汽油发动机,赋予了全球鹰GX2完全超越同级别车型的强劲动力。相比同级中还在采用1.0L、1.3L小排量发动机的车型,多出0.2L甚至0.5L排量的全球鹰GX2无论在最大功率和最大扭矩上都胜出一筹。

卓越安全

当然,在雨天路滑起雾的糟糕天气下行车,没有一身铮铮铁骨的保护措施也无法尽情压榨发动机的充沛的动力储备。继承自熊猫的安全设计理念,让全球鹰GX2毫无悬念地取得了C-NCAP五星的傲人成绩。笼型车身、ABS+EBD、6安全气囊(含双侧气帘)的硬件配置可谓将继续讲全球鹰GX2塑造成打破小车低配传统的先进标兵。 张颖

首家新能源汽车专营店试营业

奇瑞新能源首家合肥包河专营店近日试营业,这也是全国首家新能源汽车直营店。业内人士认为,奇瑞此次勇于探索新能源汽车商业模式的行为可谓开了国内新能源汽车行业先河,使得中国新能源汽车的商业化进程终于获得实质性进展。

据悉,奇瑞借此次新能源汽车专营店试营业之际,同时再度召开了第二届奇瑞新能源座谈会。在座谈会上,奇瑞新能源宣布了旗下新能源汽车M1EV即将正式“亮相”区域市场,可在近期接受预定。在奇瑞勇于探索创新的行动

背后,是奇瑞在实干中不断大步迈进的产业化进程。早于今年3月,奇瑞新能源就已在合肥市包河新区建立了新能源汽车专营店,并在合肥组建了汽车租赁公司,旗下新能源汽车QQ3EV已经在合肥市“开跑”。同时奇瑞新能源与Better Place公司、和国家电网三者欲在低碳经济、节能减排的契机下“抱团优势”被业内人士誉为“突破新能源发展瓶颈”的三赢模式,奇瑞新能源与Better Place公司联合开发的量产型可更换电池电动汽车应用方案亦被业界视为电动汽车产业化的新途径。

东风标致408

200周年限量版荣耀上市 限量20台

标配:原厂特供多媒体娱乐导航系统、200年环保丝圈脚垫、200年精钢迎宾踏板、200年精钢版车垫、200年车身纪念徽章

销售热线: 8622 6666 地址: 河西江东北路88号
销售热线: 87111 999 地址: 江宁上坊汽车4S店

值得信赖的万帮

史上最强的高级车 法式奢华时尚尊贵车型

万帮东风雪铁龙(4S) 地址: 南京市大明路188号 雪铁龙24小时救援热线: 5264 5588

销售热线: 025-5262 6665 5262 6666 138138 62620

MG3 27800元贷回家

MG6 66800元贷回家

0利息

上汽MG江苏宁枫店 大明路103号 18905185931

马自达3 经典款

10万-1800元起

1.6L车型更享3000元节能补贴

长安马自达南京天和4S店 销售热线: 025-52887502 52458333 4006559655 52341733

小而轻巧,轻松“贷”回家!

二手车置换“0”首付就可以开回家了!

经销商: 南京亿海汽车销售服务有限公司 地址: 南京市秦淮区大明路145号 电话: 52622193 52622194 13805172293

物流新生代 城市新风景

55800元 福田风景开回家!

贷款首付30%

北京福田汽车股份有限公司 销售热线: 010-80722348 80723994 24小时服务热线: 4008189199 24小时服务热线: 010-80722999