

“9·29新政”后，对于0.5%的购房补贴是否取消，相关人士表示，因为刚好碰上国庆7天长假，南京的政策最快也要到节后才有定论。

2010年10月1日 星期五  
责任编辑：许媛 joulist@163.com 美编：时芸 组版：竺巍

# “9·29新政”后：首购房

开发商表示，国庆推出房源超过1200套，肯定不会涨价

前天还喊着楼市回暖，昨天就风云突变，“9·29新政”再次让楼市变得扑朔迷离。受新政影响，一些首次购房人大呼“被误伤”而放弃购房，一些被阻贷款的买房人也嚷着要退房。同时，原定国庆期间开盘的一些楼盘也显得“左右为难”：国庆期间肯定不会涨价了，但接下来房子到底该怎么定价呢？

## »市场

**三套房贷叫停  
购房人纷纷要退房**

有网友报料说，昨天上午江北一家楼盘聚集了10多名买房人，要求开发商退还购房定金，理由是“他们是外地人，现在楼市新政出台，贷款办不下来”，遭到开发商拒绝。

今年4月17日“国十条”楼市新政出台后，就要求“对不能提供一年以上当地纳税证明或社会保险缴纳证明的非本地居民暂停发放购房贷款”，但部分银行依然对外地人大开绿灯，最多在首付比例上稍作提高。

“我27日刚买了套房，是三套房，银行表示可以参照二套房的首付和利率来审批。”买房人周先生说，“9·29新政”出来后，银行工作人员告诉他，“你的审批还没报上来，现在三套房叫停了，我们不能做了”。于是，周先生要求开发商退还首付款，但开发商表示“首付款可以退，2万元定金要扣掉”。这让周先生很郁闷：一个政策，空空让我损失2万元。

## »影响

**急着收诚意金，有楼盘被吓着了？**

原定于10月中旬开盘的，开发商竟然提前通知我，让我去交诚意金。”购房人张先生说，之前在城南某楼盘登记了意向需求，开发商表示会在10月中旬左右开盘卖房子，可在9月29日晚上新政出台后，30日晚上突然打电话通知他，在国庆节当天就可以去交诚意金了。

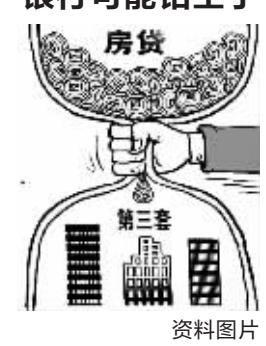
有业内人士笑言，这样“急吼吼”要收诚意金的楼盘，开发商似乎乱了方寸，难道是被新政吓到了？

**长假开售楼盘，均为“肯定不涨价”**

根据365地产家居网的最新统计，在国庆节期间，南京开盘

## »分析

### 成交量大降 银行可能钻空子



在9月29日公布的《中国人民银行、中国银行业监督管理委员会关于完善差别化住房信贷政策有关问题的通知》中，规定：“各商业银行暂停发放居民家庭购买第三套及以上住房贷款；对不能提供一年以上当地纳税证明或社会保险缴纳证明的非本地居民暂停发放购房贷款。”

类似支小姐姐这样的首次购房者，被新政误伤的不在少数。城南一家楼盘之前推出总价在50万元~70万元之间的小户型房源，根据他们测算，大概40%的购房人是首次置业，而选择首付两成的购房人比例约在15%左右。也就是说，如果后面再推房源，意味着15%的客户都要提高首付比例。

楼市政策的从紧，必然让部分外地购房者被阻。“新浪乐居南京站主编王小军说，这是每次新政都会遇到的事。原先银行对外地购房者放松的，现在肯定要从严；不能证明在南京工作的，当然有炒房的嫌疑，也肯定要被拒于南京楼市之外。

有业内人士表示，

这次三套房的停贷应该

没什么争议，属于从紧的政策，但由此造成

的定金损失，让购房人来

承担确实有点过。

“对首次置业的刚需

购房者影响面很大。”南

京东凯旋地总经理包天

雷认为，这种影响应该是

短时间的，因为在高位运

行的房价是地方政府和

各家银行所愿意看到的，

如果成交量大幅下滑，保

不准这个政策又会松动，

甚至在短期内也有银行

会“钻空子”促进贷款房

的交易。

快报记者 陈英

另有消息称，部分开发商已

经启动了“应急预案”，在

房价的优惠上做了两套方案，一

套是正常开出的优惠，另一套是

特别的优惠政策。有开发商表

示，“二次调控”的新政影响对

购房人的心理作用不容小觑，接

下来该怎么定价呢？如果按照微

涨房价的销售策略，肯定讨好不

了购房者。

快报记者 陈英

# 苏宁海量特价、惊喜活动、特惠盛宴决胜黄金周

昨日，苏宁电器与中国联通、招商银行、南京电视台以及西祠胡同等众多商家单位，在苏宁新街口Expo超级旗舰店、商茂广场店、山西路店三大旗舰店同步举办930超级团购盛宴，领航先发，吸引了过万前来团购的消费者，现场8大惊喜特惠，新品、特价等联合助阵，彩电、空调、厨电、电脑、手机、数码等销售相当火爆，销售额较同期均有较大幅度的提升。苏宁相关人士介绍，此次销售火爆的原因其实很简单，就是消费者能够从中真正得到实

惠。借助这三场人气、销售双丰收的团购，苏宁电器十一黄金周促销盛惠也即时引爆。今天起至10月8日，苏宁电器南京各家门店火力全开，亿元资源全面爆发拿金陵黄周市场制高点。苏宁黄金周惊爆促销全面释放

结束节前各品类特惠促销，即日起，苏宁黄金周促销全面进入火爆释放阶段，在十一七天假期中，南京苏宁筹备的20亿元电器大单资源，以及全品牌电器厂商联合让利，共同为南京市民献上惊喜活动与特惠家电。

黄金周活动期间，苏宁高力度优惠全面独家展开。全场购彩电、冰洗、空调、厨卫、音响等产品，购单件送600，单件满2666送1100，另外，跨品类购买彩电、冰洗、空调、厨卫等家电产品两件以上，单件满1000元，即可参加满就送ipad，满就送液晶的假日疯狂回馈，累计满3666元送22英寸液晶、满6666元送32英寸液晶、满16666元送42英寸液晶、满26666元送64G ipad。另有知名品牌特惠签售，海尔今日10点至11点在苏宁新街口店签售，全品类优惠100~500元；美的今日10点在苏宁新街口店现场签售，全品类最高让利1000元；海信电视总经理今日14点在山西路店签名，LED系列最高优惠5000元。

另外，数千款家电商品黄金周特价促销，32英寸液晶跌破2000元，名牌笔记本电脑跌破2000元，名牌手机跌破500元，高清摄像机跌破3000元，三门冰箱跌破588元返600元；此外，苏宁还独家提供彩电整机2年，大尺寸平板4年保修，苏宁阳光包3倍积分及IT帮客等服务优惠。

LED、网络及3D电视还可获赠1680元高清机顶盒、200元名牌挂架及200元蓝光DVD优惠券等三大豪礼；电脑品类十万元礼金现场派发，活动期间，购台机满2999元获赠雷柏无线键鼠套装，笔记本再送联想笔记本电脑桌。厨卫产品全场最高满4000返1600，购冰洗单件满588返600、满4588返1200、满9588返2400；购空调单件满588返600；此外，苏宁还独家提供彩电整机2年，大尺寸平板4年保修，苏宁阳光包3倍积分及IT帮客等服务优惠。

售，全品类优惠100~500元；美的今日10点在苏宁新街口店现场签售，全品类最高让利1000元；海信电视总经理今日14点在山西路店签名，LED系列最高优惠5000元。

另外，数千款家电商品黄金周特价促销，32英寸液晶跌破2000元，名牌笔记本电脑跌破2000元，名牌手机跌破500元，高清摄像机跌破3000元，三门冰箱跌破588元返600元；此外，苏宁还独家提供彩电整机2年，大尺寸平板4年保修，苏宁阳光包3倍积分及IT帮客等服务优惠。

LED、网络及3D电视还可获赠1680元高清机顶盒、200元名牌挂架及200元蓝光DVD优惠券等三大豪礼；电脑品类十万元礼金现场派发，活动期间，购台机满2999元获赠雷柏无线键鼠套装，笔记本再送联想笔记本电脑桌。厨卫产品全场最高满4000返1600，购冰洗单件满588返600、满4588返1200、满9588返2400；购空调单件满588返600；此外，苏宁还独家提供彩电整机2年，大尺寸平板4年保修，苏宁阳光包3倍积分及IT帮客等服务优惠。

售，全品类优惠100~500元；美的今日10点在苏宁新街口店现场签售，全品类最高让利1000元；海信电视总经理今日14点在山西路店签名，LED系列最高优惠5000元。

另外，数千款家电商品黄金周特价促销，32英寸液晶跌破2000元，名牌笔记本电脑跌破2000元，名牌手机跌破500元，高清摄像机跌破3000元，三门冰箱跌破588元返600元；此外，苏宁还独家提供彩电整机2年，大尺寸平板4年保修，苏宁阳光包3倍积分及IT帮客等服务优惠。

售，全品类优惠100~500元；美的今日10点在苏宁新街口店现场签售，全品类最高让利1000元；海信电视总经理今日14点在山西路店签名，LED系列最高优惠5000元。

另外，数千款家电商品黄金周特价促销，32英寸液晶跌破2000元，名牌笔记本电脑跌破2000元，名牌手机跌破500元，高清摄像机跌破3000元，三门冰箱跌破588元返600元；此外，苏宁还独家提供彩电整机2年，大尺寸平板4年保修，苏宁阳光包3倍积分及IT帮客等服务优惠。

# 被误伤、忙着退三套房

## »现场

### 新政当头，江宁文鼎雅苑涨了700元/平米

买房人要求退还2万元诚意金 惊动警察到场协调

“新政才出来，开盘现场每平米竟涨了700多块。不买了，我们找开发商退钱去。”昨天上午，南京江宁文鼎雅苑挑高层公寓开盘，购房者因不满开发商坐地涨价，要求开发商退还此前交纳的购房诚意金。遭拒绝后，购房者长时间占据开盘仪式会场，导致租赁会场的酒店一度无法正常经营。在警察的协调下，得到开发商退款的承诺后，购房者才离开。

开盘每平米涨700元，购房者要退钱

上午9点，位于江宁大学城的文鼎雅苑楼盘举行开盘仪式，能容纳400余人的会场座无虚席。

在开盘仪式开始之后，不少购房者都围着销售经理询问此次楼市新政对他们购房的影响。

“按照你们的广告宣传首付只需两成，现在新政出来了，还能以首付两成购买吗？”对此，现场负责楼盘销售的经理称，之前交纳了2万元购房诚意金的，会尽量想办法按老政策办理，但不保证能办得下来。

在广告宣传中开发商曾承诺，开盘有300余套房源可供选择，均价为9800元，开盘前交纳2万元购房诚意金的购房者可享受每平米200元的优惠。

然而购房者发现，开盘现场公布的房源不到100套，一些朝南的中间楼层已注明无法认购。除了房源减少

大半外，均价则涨到了10500元/m<sup>2</sup>。

上午9点左右，开发商开始摇号认购。第一个号摇出后现场嘘声一片。“开发商坐地涨价，这不明摆着要我们吗？大家都不要买了，退钱去。”第一个号刚摇出，一位购房者便挤上摇号台，要求销售经理退还诚意金。此举得到其他购房者的响应。

会场被长时间占据，酒店报警求助

摇号认购无法继续下去，现场更是一片混乱。几经交涉，购房者一致要求开发商退还诚意金，但开发商方面一直无人来处理。双方从上午9点多一直僵持到11点。而开发商与酒店方的会场租赁协议是到上午11点结束，因会场被占影响经营，开发商方面又不出面处理，酒店方只好报警求助。

“他们来租场地时只说是一个信息发布会。”据酒店一经理称，文

鼎雅苑的开发商欺骗了他们，导致酒店会议室被长时间非法占据，给酒店经营带来了很大麻烦。

帮助购房者维权，民警调来大白

民警赶到现场后，立即安抚情绪激动的购房者，并让现场的楼盘销售经理联系开发商前来处理此事。为了不影响酒店正常经营，帮助购房者维权，警方协调相关单位调来几辆大巴车，将购房者送到开发商办公地址，开发商方面已交纳的诚意金。下午1点多，有消息传来，开发商没拿到钱了，目前还在筹钱。

有业内人士称，此次文鼎雅苑开盘搞砸，一方面是开发商广告宣传方面可能存在问题，另一方面是开发商硬挺着新政涨价，诱发了矛盾。目前，购房者仍在与文鼎雅苑的开发商进一步协商处理此事。

快报记者 李绍富 文/摄

## 视点聚焦：中科番茄红素，掀起节日抢购热潮

### 中科番茄红素，金贵有理

适逢国庆佳节，礼品市场迅速火爆了起来。与往常不同的是，新兴时尚的番茄红素制品正成为人们聚焦和关注的新宠。其中，被誉为“前列腺忠诚卫士”和“美容抗衰老法宝”的中科番茄红素更是成为人们争相抢购的对象。在南京、西安、武汉、上海、深圳、北京等大城市中，中科番茄红素的销量逐日攀升，销售场面异常热烈。广大消费者纷纷奔走相告，送礼送健康，首选中科番茄红素！

#### 抗氧化之王

中央电视台在新闻联播中对番茄红素防治前列腺疾病和祛斑美容抗衰老的突出功效进行了重点介绍——番

茄红素是最强抗氧化剂，能快速清除致病自由基。其抗氧化能力比维生素E强100倍，比维生素C的1000倍。

价值堪比黄金

每吨西红柿中仅含20克番茄红素，生产工艺十分复杂，提纯技术要求高，生产成本极高。目前国际市场上3%含量的番茄红素价格每千

克已经高达数千美元。随着每一个百分点含量的提高，其价

格就会以几十倍、几百倍、甚

至几千倍上涨，因此，番茄红

素被誉为“植物黄金”。

#### 将人类寿命推进20年

番茄红素是一种类胡萝卜素，呈红色，因最早发现于番茄中而得名。番茄红素主要分布于人体的皮肤、血液、肝脏、肾、男性前列腺等脂肪组织中，一个番茄红素分子可以轻松消灭数千个敌人——致病自由基。当人体器官内番茄红素的含量较高时，就能快速清除致病自由基，从而全面保证人体的健康；反之，番茄红素含量较低时，致病自由基会猖獗肆虐，使得器官发生病变，甚至导致肿瘤和癌症的发生。

多项权威研究发现：

番茄红素是

每天仅需1粒，健康前列腺 + 美容抗衰老

#### 中科番茄红素——名门新贵 健康无忧

由于番茄红素是人体必需的一种健康元素，但是它不能通过人体合成再生，所以必须通过服用番茄红素制品予以补充。

中科番茄红素是中科院最新高科技产品，系出名门，是目前国内市场上最先引进及有效的产品。

其科技含量高、适用范围广、温度及浓度控制在规定范围内，确保产品优质高效。

5.全面严格的检测历经科学验证

中科番茄红素历时18个月严格的卫生学、稳定性、功效成份鉴定、毒理安全性评价、动物功能（抗氧化、增强免疫力）、人体试食试验，证明产品具有优秀的品质、功效确切并安全稳定。

消费者在购买产品时请认准“中科”商标。

