



“做梦都想发财。”这句话放在如今,再没有褒贬之争,而成为高财商人士的追求。房产、股票、黄金……各种渠道融汇贯通之后,创富、理财游刃有余,对于有些人来说,赚钱真如做梦般简单。

8月,CPI同比增幅3.5%,创22月来新高。就在大家还在讨论加息预期的强弱之时,高财商者早已寻思如何在负利率时代获利。“2010现代快报读者置业理财创富节”,暨2010中国南京房产金融家居博览会已经进入倒计时阶段,届时,房产、银行、保险、证券等众多金融机构即将同台亮相,与著名经济学家谢百三共商创富之道。9月22日中秋佳节,本报邀您和家人一起圆一个财富梦。

团圆节,多圆一个财富梦

2010现代快报读者置业理财创富节开幕在即

置业梦

选房、贷款、装修一站到位

家,不仅仅是一套房子,它承载的还有血脉亲情。买房置业,是家的第一步。楼市政策调控下,或许你还在发愁,是继续观望还是适时出手?或许你还在烦恼,奔波于各个楼盘之间舟车劳顿。这些烦恼,在2010中国南京房产金融家居博览会上就能解决。据悉,目前已有20余家精品楼盘参展此次博览会,数千套房源供参观者挑选。逛一次展会,就能逛遍20余家楼盘,对购房者来说无疑是个省时省力的好消息。

看好了房子,下一步是什么?贷款、装修。这些,我们都为您想到了。房贷政策、贷款利率,本届博览会将有十多家银行参展接受咨询,让您连房贷都能货比三家。据了解,本届展会除了房产、银行等金融行业参展,还邀请了家装行业的知名品牌,打造一站式的置业梦想。

理财梦

投资论道,对话名人

完成了置业梦想,让手中的财富增值,又是一个关于投资的理财梦。本次博览会上,我们将汇集中资、外资银行的高端理财专家顾问、

知名券商的资深分析师、保险公司的专业人士,为您的家庭理财把关。

同时,为各种段位的理财者量身定做的理财课堂也将在展会中与读者见面。即使没有理财经验,也能在这里得到启发。

继今年5月高端物业解析会上邀请到著名经济评论人叶檀女士与我们分享她的中国式投资之后,在此次房产金融家居博览会上,复旦大学财务金融系博士生导师、金融与资本市场研究中心主任谢百三将做客现场,这位著有《中国巴菲特》的经济学家,将围绕“拿什么拯救你的财富”展开主题演讲,并与到场嘉宾充分互动,为读者守卫财富出谋划策。

留学梦

留学政策+出国金融

出国留学,对于现在的孩子来说,早已是一个志在必得的梦想。很多家长也是将其作为子女教育的长期规划。本次展会上,我们特邀了数家知名的留学中介老师、银行资深的留学金融专家,共同打造孩子的留学梦。

为期两天的2010中国南京房产金融家居博览会,在23日上午特别开设了子女教育与出国留学专题课堂。解读国内外最新留学政策,拟定留学金融规划,就在留学金融分析会。

收藏梦

专家鉴宝,现在预约

在展会筹备期间,快报与江苏省收藏家协会携手,共同策划为民鉴宝。消息一经传出,快报《第1金融街》的专用邮箱就收到50多封藏友发来的邮件,预约22日、23日现场鉴宝。

据悉,此次鉴宝分为玉器、瓷器、书画、杂项四个门类,分别邀请来自收藏家协会的八位相关专家坐镇,慧眼识珠,与藏友交流一二。考虑到鉴宝活动的现场秩序,快报今日起正式接受预约报名。

快报记者 谭明村

最佳理财团队评选白热化

投票方式

目前,读者可以继续通过快报96060短信互动平台,为您所支持的团队投票。您只需编辑代码TP+所支持的团队名称发送即可。1.移动用户:发送短信、彩信至1065830096060;2.电信用户:发送短信到10659396060;3.联通用户:发送短信到1065596060

候选团队代码

1.中国银行(ZH) 2.工商银行(GS) 3.建设银行(JS) 4.农业银行(NY) 5.招商银行(ZS) 6.交通银行(JT) 7.中信银行(ZX) 8.浦发银行(PF) 9.兴业银行(XY) 10.渣打银行(ZD) 11.南京银行(NJ) 12.光大银行(GD) 13.华夏银行(HX) 14.平安保险(PA) 15.信诚人寿(XC) 16.联泰大都会人寿(LT) 17.国泰人寿(GT)

参评标准

●团队建设

他们不仅是各自专业领域内的精英,更应该是按照企业文化建设要求,为共同的目标和事业携手前进的精英集群;

●业务创新

创新是一个团队保持活力、永远向前的要求,包括产品创新、管理创新、体制创新等多方面的要求;

●影响力

他们的工作是否推动了企业领先?是否开创了全新的市场空间?是否提升了企业形象?他们应该以自己具有前瞻性的思维、具有示范性的行动赢得全行业的共同瞩目;

●领导力

这个团队的领导者应该具备如下素质:卓越的领导才能,卓越的沟通技巧,卓越的专业知识;积极、负责、敬业的工作态度及协作团队精神。

8月中旬启动以来,由现代快报组织的“2010南京最佳理财团队”评选在南京市民中间引起了广泛关注,已有数千名热心读者参与评选。本周开始,活动组委会将巡礼评比过程中的“人气团队”,对这些团队进行实地考察,让读者了解更多关于他们的故事。



本期人气团队

工商银行城北支行理财团队 ——后起新秀

人气指数:★★★★★

在评委小组“突袭”位于鼓楼城市名人酒店楼下的工行城北支行时,该理财团队的大部分人员都去城北各营业网点见客户了,我们只见到了他们中的少数几个成员。

据介绍,现在的这支理财团队总共有10个人,分布在该行城北区域的各个网点。这个团队给人的第一印象就是年轻干练,几乎都是八零后,也是去年3月份从行里几百人中间精挑细选出来的个人业务精英。

他们的首要职责是维系城北支行系统内资产50万元以上的贵宾客户,其次是服务于各营业网点咨询理财的流动客户。

工行城北支行个人金融业务部副主任黄莉介绍说,在这支队伍正式上岗前,行里专门邀请了资深理财专家对于他们进行了为期数周的全面集训,从专业知识、服务礼仪、团队合作、理财方案等方面对团队成员进行磨练和考验。

我们还了解到,虽然现在这支队伍成立仅一年多,但城北支行理财团队的历史最早却可追溯到2001年。当时,闻名全国的国内首个以

个人名义命名的“理财工作室”——“顾海霞理财工作室”,就诞生在工行城北支行。

此外,在这支理财团队成立前,城北支行一直有3~4个人的理财团队存在。

“我们现在这只团队在城北支行近十年的理财业务基础上,发挥了他们年轻朝气、理念新颖、服务贴心的优势,经常组织客户活动,在我们客户和市民中间获得了高度好评,在行业也取得了众多荣誉。”黄莉介绍说。

农业银行城北支行金钥匙理财团队 ——行业楷模

人气指数:★★★★★

9月13日下午,评委小组代表来到了位于湖南路的农行城北支行,在2楼贵宾理财室内见到了这支颇有名望的理财团队。这支团队共3人,屋子里有许多辉煌闪耀的理财荣誉:2006年度南京金牌理财师,2007年十大理财师等。

虽然只有3个人,这个团队的来头却不小,他们都是从事金融10年左右的资深金融师,也是国内最早一批专业理财师。2005年前后国内真正意义上的理财业务刚起步时,这个团队就已经存在了,发生在他们身上的故事也是国内理财市场成长的一个缩影。

“我们是农行在江苏省的第一个理财团队,在同行中起步也算早的。当时,几乎没有成熟的经验和基础可供参考,全靠我们自己摸索。”该理财团队的领头人贾相平介绍说,因为城北支行当时在城市农行向商业化经营方面堪称典范,农行江苏省分行便将开拓理财业务市场的试点放在了城北支行,而他们团队就成了农行在江苏最早的一只理财团队。

这么多年以来,他们一直奋斗在城北支行,在城北区域的市民中间积累了众多的稳定客户和朋友。

快报记者 刘果

