

60后/70后/80后/90后照相时的差别⑥

热点关注

【慈善明星诈捐】

温故知新

2008年5月12日,汶川大地震发生,举国悲痛,章子怡第一时间在戛纳以个人名义发起慈善募捐,向国际友人募得善款共计100万元美金。

2010年1月,爆出章子怡所募善款下落不明,任何慈善机构中均未寻获款项,网友发帖质询善款下落,一时形成了对章子怡“诈捐门”的声讨。

有问必答

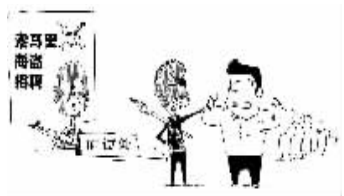
问:波波,她到底算是捐了还是没有捐啊?

答:真正的慈善是不能被计算的,否则就是算计慈善了。

见招拆招

我本人很关注慈善,但是我看问题的角度跟人家不一样。不知道这种现象有没有人注意到,就是在各种赈灾、慈善晚会上,大家都要举着信封上去捐款,有的企业捐得多的,可以抱一块牌子上去。你们注意到了吗?捐款数字和在台上停留时间以及说话的长短是成正比的。比方说,一家捐了200万的企业,上去最多喊两句话:“同舟共济!××加油!”捐500万的就可以讲五句话……

【索马里海盗】



温故知新

索马里海盗,是一群专门在海上抢劫他国船只的犯罪者。1991年

索马里内战的爆发,令亚丁湾这一带海盗活动更趋频繁,曾多次发生劫持、暴力伤害船员事件。2009年12月,索马里海盗当选为《时代》周刊2009年年度风云人物。

有问必答

问:索马里海盗怎么这么猖狂?

答:物极必反。连中国海军都远征护航了,海盗的日子恐怕不太好了。

见招拆招

随着国际上打击海盗的力度不断加强,索马里海盗的损耗也日益扩大,为了维持规模,他们有可能会招聘的,已经有网友帮他们想了一点招聘启事。

索马里海盗(股份)有限公司(简称索海集团,英文简称“Somalia Pirate Group”)成立于2000多年前,是一家注册资本为0的具有光荣和悠久历史的武装集团。集团自成立日起发展十分迅速,虽然经历过历史上多次大起大落,但总体保持着健康向上的发展势头,依托“非洲之角”的天然地理优势和扼守重要海上要道曼德海峡之利,业务范围不断向外扩张。集团预计在未来5年内占领全部西印度洋市场。多年来索马里海盗集团在不断苦练内功做大做强的同时,也加强了同海外市场伙伴的合作,特别是加强了同军火贩子之间的合作。已经初步具备了对抗三流国家海军的水平。

索马里海盗集团总部:艾尔港
分支机构遍及索马里沿海

加入我们,你将:1.工作在索马里这个阳光充足沙滩美丽的无政府国度。2.进入非常有前途的绑船行业。3.拥有比同龄人高得多的工资,月收入百万不成问题。4.有机会绑架世界上最大的油轮,有机会见识世界各国海军火力。5.开名车,住别墅,要多少个老婆都不成问题。

招聘岗位

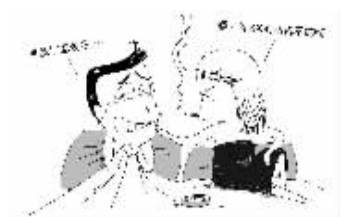
1.船长,负责驾驶绑架工具,人数不限。2.武器操作员,负责训练集团内部各种轻武器的操作和使用,包括RPG和便携式导弹,人数不限。3.会计,负责各国政府和各国公司清理财政收支问题,以及代表海盗集团参加赎金谈判,人数不限。4.管理培训师,接受训练后直接进入领导岗位,负责日常的小型船只绑架工作,为集团的长远发展积蓄力量,人数不限。5.储备干部,负责基地内部日常工作,必要时也可参加具体的海上作业,人数不限。

招聘对象 全球2009届毕业的本科生、硕士研究生,专业不限,学历不限,博士生不要,太傻。

招聘要求

1.年轻力壮者优先。2.有过犯罪记录者优先,反国家、反科学、反人类者优先,对社会不满者、无政府主义者优先,杀人不眨眼者优先。3.具备武器使用能力者、具备交通工具驾驶能力者优先。

【90后非主流】



温故知新

90后指1990年至1999年出生的一代中国公民,有时泛指1990年以后出生的所有中国公民。“非主流”(FZL)是90后的一大标志。喜欢非主流的大都是生于上世纪90年代的男生女生。由于以年龄主导的

各种差异,包括思维方式、知识结构、交流平台等,“FZL”很少能被大众所理解。

有问必答

问:前段时间网上流传一个段子,说一个女孩当街打了一男的一个耳光并说:“去找你那个83年的老女人吧。”波波,现在的小鬼鬼悍吧?

答:你OUT了。这世界变化快啊。过去提上床,说你恋爱动机不纯;现在提恋爱,说你上床动机不纯。过去谈朋友是先问别人有朋友没有,现在要问别人是不是同性恋。

见招拆招

经过一番观察,立波发现可以用照相姿势区别人的出生年代。60后照相是双手后背,70后照相是双手抱臂,80后照相是手比V形口念“Oh,yeah!”90后照相是双目圆睁,作无辜状,单手握拳置于鼓起的腮帮处……一般在网上看到这样的照片,下面还有一行字:“喜欢就加我吧!”

90后,现在十七八岁,大家视之为异类,但说实话,与我十七八岁时干出的非主流勾当相比,他们那点事儿简直拿不上台面。

他们不过是上上网,谈谈恋爱,说点不着四六的话而已。

那算什么呀?想当年,我十七八岁的时候……年轻人都是逆反的。每个时代都有其独特性,反映在年轻一代身上显得格外刺眼。如果大家看着年轻一代似乎不太舒服,那不一定是年轻人的问题,多半是我们这个时代、我们的社会出了问题。

大家都曾经非主流过,不要因为你觉得自己主流了,就去非议非主流,宽容一些,非主流有一天会成为主流,并且主宰这个世界,也正是因为非主流的存在,我们的世界和社会才更加多彩。



周立波 著
上海人民出版社友情推荐

【内容简介】

继去年《诙词典》之后,今年周立波又出《诙新闻》,《诙新闻》保留了《诙词典》的风格,主打灰色幽默、诙谐麻辣的风格。以WHAT(事件)、WHERE(地点)、WHO(人物)、WHY(缘由)、WHEN(时间)分五大章节,以词条的形式“大话”时下热点,盘点重大事件、话题人物、焦点现象、特别地点、怀旧时刻五大类别50余个热门话题。在每条新闻的“有问必答”环节,周立波还要和美女记者过招,一一回答各种奇怪的问题。

【上期回顾】

美国统一一般都是第一年访欧日,第二年访华,第三年丢下烂摊子,第四年下岗。后来,我看奥巴马的籍贯,哦,非洲——怪不得那么能跑,波尔特的兄弟哦。

穷大学生创业发财记



雷坤强 著
北方文艺出版社友情推荐

【内容简介】

小说主人公名叫熊奇,是身居成都的一名大学毕业生,金融危机发生后,熊奇开始创业。他的创业貌似并不轰轰烈烈,不时髦,不搞怪,但很扎实,凭着聪明的才智,把企业做得风生水起……他并没有成为千万富翁,但他的实际经验可能对你更有启发。

【上期回顾】

雁翎打电话告诉我她被她公司裁掉了,我非常愤怒,居然在这辞旧迎新之际裁人。杨伟举办了一个元旦晚会,晚上我接到程灵珊的电话,她被我包养的男人勒索。我带了一帮人过去赶走了中年男人。而雁翎却醋意大发。

毕业之声

我和雁翎拦了辆的士,死妮子钻进副驾驶,呆望着窗外一语不发。我寻机搭讪,她漠然不理,我就知道她要发飙。回家浴毕上床,她猛然问我:“你和她到底是啥关系?”我说除了普通关系没有任何关系。雁翎瞪我一眼别过头去。我随即打了个比喻:房东和房客的关系。她“嗤”的一声,说:房东和房客有这么亲密?我故作轻松,告诉她认识程灵珊的前前后后。

我将雁翎一把搂进怀里,说傻瓜你瞎猜啥呢,我和程灵珊只有友谊没有暧昧。她扭了扭身子,说:你少给我装,恐怕你俩都上过床了吧?我当即就跳了起来,故意下床来回走动,说:你这是什么话,你怎能这样想?你这是在玷污友情!

她似笑非笑,冷冷地说:“打死老娘也不信。”我一下底气全无,心头涌出阵阵无奈。我不敢直面雁翎,点燃香烟吸了几口,转身反问:“我发誓你才相信?”她沉默不语,我便高举右手,说:熊奇若和程灵珊上过床……这后半句当然是“天打雷劈,横尸街头”,话未说完,雁翎从后面将我抱紧,说:“老公,别发誓了,雁翎相信还不行吗?”一瞬间,所有的忏悔俱成悲凉。

我和雁翎的纠结没完,死妮子不动声色,暗中经常查我手机,不过搜寻数日,她也未发现蛛丝马迹,显得失望异常。有时我于心不忍,颇有告诉她真相的冲动,真实的答案会不会让她如愿以偿?她会因此以牙还牙还是和我大吵大闹?有时我也自我开脱,红尘浮杂人性贪婪,犯一次错误、偷一次腥都很正常,甚至不可避免。

此后几天,彼此少有言语,生活寡淡无味。这段时间雁翎极少外出,疯狂投递简历,希望东山再起。

表姐从深圳回蓉,人瘦面黄,收获不小,她谈了四家公司,赊销二十万服装。表姐说她督促厂家发完货

运才上的飞机,不出意外,货品将在三天后抵达成都,时间万分紧迫,我立马带表姐考察程灵珊的铺子,她十分满意,对程灵珊说:“这铺子我要了。”

程灵珊随即叫来房东,由他作证,双方签订转让协议。房东是个面和心善的老头,他儿子移民加拿大,留下这间铺面作为“赡养金”。

翌日程灵珊起程回眉山,我去送别。车站广播不停地催促……我和程灵珊却抱成一尊雕塑,引得闲散的旅客驻足侧目。

表姐找朋友设计好铺面装修图,责令我按照图纸执行。我回头就找杨伟帮忙。杨伟握有五十家装修公司老板的手机号,他们是建材供应商,和装修公司联系甚密,推荐一家“价廉物美”的装修公司不在话下。一个电话过去,说明缘由,他说这事你就该来找我。

翌日一早,杨伟带来五名工人,领头的和我签订装修合同。中午我请杨伟品茶,这厮心事重重,冷不丁说道:“告诉你一个不幸的消息,我和张旭面临双双下岗。”

我惊得连呛三口,说光天化日,你娃找不着玩笑开,就算公司有裁员计划,也轮不到业务骨干头上。杨伟叹道:“公司倒闭不远了,其实也不叫裁员,应该叫作鸟兽散。”突如其来变故使杨伟猝不及防,我们默默地吸烟,相视无言。这厮偶尔望向窗外,神情忧郁,目光呆滞,仿佛魂被狐狸精勾走了似的。

整整一个下午,面前的“烟囱”就没有停歇过,后来张旭打电话找他,两人说着说着就吵了起来。我看那架势,若是两人同场,非掐一架不可。我听得腻烦,劝他少争几句,这厮不闻不理,红眉绿眼的,朝张旭吼道:“房子月供不交了是不?你脑袋里除了麦当劳肯德基,就没计算过生活,

老子没有吃垃圾快餐的兴趣,花八块吃根鸡腿,不如去街边吃一碗素椒面!”

两人吵得鸡飞狗跳,坐我对面的杨伟腮帮鼓起,直叫人哭笑不得。我说:女孩子嘛,该迁就的还得迁就。他杵我一句:“迁就个锤子,现在十块当一百块用,她一点不知道节约。”我熟悉他们俩的经济情况,父母都是下岗工人,假如两口子双双失业,撇开生活不谈,房子月供是个大问题。

雁翎投了一百五十份简历,翘首企盼五天,终于接到一个面试通知。当时我正在验收铺面装修结果,她打来电话,兴奋得像捡了枚金戒指,说:老公,我总算有人要了。我说:你到底是卖人还是卖艺,要是找工作辛苦,你帮我看看服装店吧。她立马就不乐意了,说:你明知我不适合干这份工作,来了也碍手碍脚。己所不欲勿施于人,我深知这事不能勉强。

雁翎打来电话说她面试完了。我问她感觉如何,她说没感觉。星期三雁翎又收到一家公司的面试邀请,她在网上申请的职位是“咨询顾问”,去了公司才知道对方招聘“电话营销”。这趟面试使雁翎的求职信心迅速递减,回家把包往沙发上一扔,黯然神伤。

表姐负责公司软件设备组建,划了五十万现金过户,成功注册了成都艺雅服饰有限公司。我对公司名称十分不满,用四川话说就是太“母”了。表姐说母就母吧,反正咱们专卖折扣女装。我认为根本没必要注册公司,还增加税务缴纳项目,无形增加经营成本。眼下只有一间门面,和老汉摆摊摊搞个体经营没啥区别。

在门店招牌的取意上,我殚精竭虑茶饭不思,苦熬三宿定下店名,牛逼烘烘的,叫“血战金融危机——名牌女装犒赏店”。挂牌当天,过路人驻足观望,一半好奇一半疑虑。下午我

将余姐的三百件库存转移至门店,所有货品不论款样,都以一点五的折扣计算,我把现金交到余姐手上,她高兴得合不拢嘴。

开业那天风高气爽,杨伟和王强预订了十个花篮。铺子临街,门头醒目,装修却很一般。开业当天宾客盈门,我估摸多数人是冲着招牌上的“血战金融危机”而来。不少人问我为何打“金融危机”的大旗,我笑而不答,将他们让进店里,体验“犒赏”与“折扣”的区别。

毋庸置疑,本店既满足了她们的虚荣又迎合了她们的钱包。雁翎来店里帮忙卖了半天,接到一个面试电话就跑了。临走前她将我拉到店外,说:“熊奇,我告诉你,可别打女营业员的主意,当心老娘阉了你。”我哭笑不得,说:“让你来卖衣服,你嫌工作低贱,难道我招大男人零售女装不成?”她扑哧一笑,说:“我谋一份高薪,咱们日后的生活不是更有保障吗?”我想了一想,觉得她说得挺有道理。目送她离去,心头却有酸酸的感觉。

这一天卖了四十件衣服,表姐乐滋滋的,招来的女营业员肖雪忙得头昏腿酸。我就想她一人吃不消,公司必须再招一个人分担销售任务。

下班后我给张小寒打去电话,话筒那头人声嘈杂。她说:“心情不好,饮酒买醉。”我又问:“你在哪里?”她说:“和寝室姐妹在南大门吃鹅肠火锅。”

赶到鹅肠火锅店,四名女生已醉倒俩,张小寒便是其一。我让服务生上了杯热茶,服侍她喝了几口,过了一会张小寒渐渐清醒,认清是我,头一歪就扑倒在我怀里,翻天覆地一番倾泻。另外两名女生滴酒未沾,我问她们张小寒出了啥事,其中一名女生告诉我:“她被人骗了。”

我当即愣了一愣,想要细问,自个却又守口如瓶。