

# 第16期创富会向全省征优质项目

融入“2010现代快报读者置业理财创富节”,为期两天,移师南京玄武门

创富工作室迄今为止已经成功举办了15期创富见面会,为广大创业者推荐了多达200个创业项目,获得了一致好评。第16期创富见面会,我们将于9月22日、23日移师位于南京玄武门的南京市规划建设展览馆,举办精品创富会。我们将把经过层层筛选的优质项目带到活动现场,推荐给各方投资人。

原定于9月19日举行的第十六期创富见面会,将延期至9月22日、23日两天举行。届时,创富工作室将依托“2010现代快报读者置业理财创富节”,将本期精品创富会移至位于南京市玄武门的南京市规划建设展览馆(原江苏展览馆)举办。

本期精品创富会将融入“2010现代快报读者职业理财创富节”,成为其中的一个核心板块。在活动现场,投资者除了参加本期精品创富会,还可以通过与来自地产与金融界的知名企业和银行、保险公司、证券公司、全国的基金公司、投资软件公司和财经媒体、中介等各家机构的接触,了解到最热门的投资方式、最赚钱的理财门道,让你创业、理财两不误。同时还可以参加各种财富讲座和投资论坛,其中,复旦大学金融与资本市场研究中心主任谢

百三教授将开设“拿什么拯救你的财富?”的主题讲座。

理财、投资、创业、创富这些核心关键词,必将使此次活动成为一场财富饕餮盛宴,为全省投资者带来高质量、全方位的服务。本次精品创富会以其更庞大的参与人数,更广泛的投资人群,更优质的创业项目,必将为项目方带来前所未有的推广效果,为投资方带来更具价值的投资信息。

即日起,创富工作室正式面向全省征集本期创富会的优质项目。欢迎广大项目方踊跃报名,我们将组织专家团队经过层层筛选,将最好的最优质的项目带到活动现场。我们将在现场为所有参与的项目提供展位,来展示项目信息。现场将不再设置宣讲环节,项目方可以自由装点、打理自己的展位,让自己的项目直接面向每天汹涌不断的投资人群。与此同时,我们还将筛选部分优质项目进入创富工作室本次活动的官方宣传册,在现场进行发放,让你的项目直接驶入发展的快车道。

#### 报名方式:

登录我能网([www.wonengw.com](http://www.wonengw.com))—>点击“创富工作室”专题—>填写报名资料。

#### 咨询电话:

025—84783472;96060

## 项目方给创富工作室送来锦旗



创富工作室绝佳的推广效果让项目方受益匪浅,项目方通过创富工作室不仅推广了项目,开拓了市场,甚至还解了燃眉之急。上周五圣泰泗滨砭石项目的负责人张先生特地给创富工作室送来了锦旗——“创业领路人致富好帮手”。

昨天举行的第15期创富见面会延续着此前的火爆场面,好项目依旧广受欢迎。精彩的宣讲,全面的展示,再加上项目的魅力,无不吸引着投资者的关注。刻乐圃印章项目甚至引发了众多投资者哄抢招商资料,宣讲一度中断。项目负责人何经理连连称奇,“没想到推广效果会有这么好。”

#### 刻乐圃印章受欢迎

第15期创富见面会还没有开始,刻乐圃(COLOP)印章的负责人何经理看到现场近百名投资者就有点担心:“我今天来得很匆忙,只

带了几本我们公司制作的关于刻章知识的宣传册,肯定不够发了。”

果然,几本宣传册在何经理进行项目介绍时就被感兴趣的投资者领取完了,随行的销售经理不得不下楼把放在车中的剩余宣传册全部取来。在自由交流阶段,投资者更是将展位围得密不透风。

“在听到刻章项目介绍时,我就产生了很大的兴趣,目前市场上规范的合格的刻章公司确实很少。”南京的赵先生说。

何经理表示,自己多年前就进入了印章这个行业,曾在香港研习过专业的印章知识,“我想将其他地区和国外先进的印章理念带到南京来,改变大家对刻章的传统印象。”目前公司在江宁和禄口都开了刻章店,为了快速扩大的市场,现寻求资金注入。

经过详细的咨询,赵先生当场表示要跟随何经理前往位于江宁竹山路的公司实地考察。赵先生说,遇到一个合适的项目不容易,不能轻易错过。

#### 汽车拉花店寻加盟

当汽车拉花项目的负责人潘先生展示了众多超炫、超可爱的车身拉花后,身边立马围上了不少女性创业者。“这个项目女孩子能做

吗?我感觉玩车的一般都是男孩子。”老家盱眙的刘小姐问。

“又不是什么体力活,女生当然可以做。”潘先生说,除此之外做汽车拉花没有太高技术难度,细心是关键,一周左右就可学会。

据了解,做汽车拉花投资小,风险小,可以完全实现零库存。一个店面、一台电脑、一个车贴专用刻绘机便已是全部的投入了。“交纳2万元的加盟费,我们会送你一个车贴刻绘机,一个车贴图库和全程教学。”潘先生补充道。

“现在满大街都是汽车,一些小型的车贴也随处可见,但是做整车拉花的车主毕竟是少数,你们业务量如何?”南京的王先生打听起了拉花店的经营情况。

潘先生说,搞整车拉花的以年轻人为主,现在他们店里基本1—2天就能接一单,但是一些小型车贴也很畅销,能占到营业额的一半左右。

而家住马鞍山的龚女士意向最为明确,创富会结束后和老公一起跟着潘先生去店里实地考察。

“我想在马鞍山开一家汽车拉花店,我以前在深圳呆了好多年,那里街上很多汽车都做了拉花。”

更多的内容请登录我能网查看。

本版稿件由我能网提供  
撰文 陈孔萍 袁卓华 邹笑

泸州老窖®  
年份特曲  
典藏岁月 尊荣上市

纪念泸州老窖特曲荣获1915年  
巴拿马万国博览会金奖95周年



南京/扬州/镇江/常州/无锡/苏州总经销: 南京秀益家商贸有限公司  
贵宾专享: 13675144900 明经理  
招商热线: 025—85499208 张小姐 13327810278 刘经理



泸州老窖·中国荣耀  
LUSHOU LAOBAI CHINA'S HONOR AND PRIDE