

## 搭乘搜索营销动车 实现从零到百万突破



一家没有业务员的公司如何从单一业务迈向多元化模式?一个软件技术人员如何加入创业大军,从几个人的团队迅速成长为几十人的公司,实现从几万元到几百万元的飞跃发展?

或许正如江苏曼联科技有限公司江总的谦词,从2003年开始创业至今,他的创业感言可以概括为简单的一句话:“我们只是赶上了搜索营销这班车!”

“成立之初,没有业务员,怎么办?”

曼联科技是一家集电脑、灯光、KTV音响、电脑点歌系统及VOD配套等系列产品为一体的销售、安装及调试公司。

谈到成立之初的困惑,江总感慨颇多,“当时就三个人,没有业务员,销售渠道打不开,产品再好没有市场。”江总清醒地意识到这一点,由此,也打开了曼联科技不一样的业务开拓之道。

2004年,适逢网络营销热潮袭来,经与朋友们的交流及市场研究,江总便带领曼联科技走上了网络营销之路。抱着试试看的想法,江总接受了百度营销顾问的建议,开始采用百度推广拓展市场。“使用关键词推广之后,基于百度的搜索平台,果真见效很快!”搜索营销带来的低成本高效率的营销效果立刻让曼联科技摆脱了没有业务员的营销困境。

“市场趋同,竞争压力越来越大,怎么办?”

通过百度推广的成功实践后,曼联科技业务不断扩张。

然而随着近年来IT技术的迅猛发展,越来越多的企业开始加入到这个行业中来。曼联科技因此也面临着极大的竞争压力。鉴于多年来在音响及电脑点歌系统方面的沉淀,曼联科技将目光转向了会议音响系统,并延伸到会议灯光音响全套产品的安装与调试。

这对曼联科技而言,无疑是又一大跨越。“在初期,我们其实对这项新业务的发展渠道还没有明确的想法。就在今年4月份,安徽一家客户通过百度推广找到了我们,并最终与我们合作。这让我们信心倍增。”曼联科技江总谈到这一转变时,显得有些激动。“新拓展的业务能在这么短时间内得到市场的认可,要感谢搜索营销,百度推广在这一阶段又为我们带来了重大突破。”

“未来我们还要继续加大对百度推广的投入,经过这么多年的积累实践,百度搜索营销带来的业务提升效果是最显著的。到今天,我们的团队已由当年的三个人变成了几十人,业绩也从几万元到了如今的几百万。但是我们的业务员依然是少数,我们80%的业务量都来源于网络。因此百度一旦有新的推广产品时,我们会第一时间去尝试,我们相信搭乘百度这班搜索营销的快车,我们的业务还将继续扩大和发展!”曼联科技总经理江总对此胸有成竹。

## 联想启动圆梦万镇行 跑步下乡便农惠农



8月27日,联想集团在江苏华西村启动主题为“用联想电脑,圆生活梦想”的全国圆梦万镇行活动。活动当天,联想集团江苏大区总经理罗军发布了联想针对全国县镇、乡村地区的新兴市场策略。

联想集团江苏大区总经理罗军表示,联想今年将中国市场划分为成熟市场和新兴市场两大市场。六年的不懈耕耘已经让联想的足迹遍布16400多个县镇,为3000多万农村群众普及了电脑知识,让600万县镇用户实现了使用信息科技产品的梦想。

今年下乡电脑也呈现出由单一、低端产品向个性化、差异化产品过渡的趋势。针对这种变化趋势,联想为新兴市场用户推出了笔记本、一体机、台式机三大系列,五十多款产品,在电脑的配置、性能、外观等方面都有了较大的选择空间,满足了用户

个性化、多样化的需求。

此外,针对广阔的农村市场,联想将渠道不断下沉。在独创的“1+N+N”渠道模式的基础上,再加上“N”,形成“1+N+N+N”的渠道模式。其中的“1”是指县级地标店,“N”指的就是深入乡镇的联想专卖店,而“N”则代表联想在村里的便民窗口,“N”指的是深入各地乡村的联想乡镇网点。

据悉,今年联想服务站将实现县级市场100%覆盖,30公里内到达;同时,联想服务站能提供7×24小时服务,全年无休;2小时快速电话响应,第2个自然日提供上门服务,让广大农民朋友轻松就享受到联想优质贴心的服务,彻底打消农民购买电脑的后顾之忧。



每年的秋天都是新品发布高峰期,而随着秋季的到来,众多数码相机厂商都推出了自己的新款产品来替代之前的老款产品,而随着学生群体的开学,一些性价比超高的笔记本也从群体中登场亮相。在新品不断的IT市场,我们会看到其更新速度非常之快,同时,伴随着学生经济的到来,一些超高性价比的笔记本等产品,也有望掀起一股选购潮。

### 佳能EOS 60D

EOS 60D作为好评机型EOS 7D之后EOS数码单反系列“中级计划”的第2款机型,搭载了能够释放拍摄者表现力的丰富功能:3.0"可旋转宽屏液晶监视器、创意滤镜以及相机内RAW图像处理等功能,均为EOS数码单反系列中首次采用。EOS 60D不仅搭载了多种在EOS数码单反系列中率先使用的功能,同时还继承了EOS数码单反相机的优秀基本性能:它采用了佳能独立研发生产的有效像素约1800万的CMOS图像感应器,以及DIGIC 4数字影像处理器,常用ISO感光度范围为ISO 100-6400,并可扩展至最高ISO 12800,大大拓展了拍摄领域。搭载的高性能短片功能不但支持全高清短片拍摄,还拥有可获得普通拍摄时约7倍远摄效果的短片裁切功能。

### SONY单电相机α55和α33

新的数码单电相机α55/α33,使用了全新开发的“半透镜”技术,抛弃了传统数码相机单反相机惯用的五棱镜技术,用电子取景器取代传统单反相机的光学取景器,带来具备自动对焦的每秒10张高速连拍能力(α33每秒7张),配合15点自动对焦带给更多

影像爱好者专业级的卓越画质享受和充满惊喜的拍摄体验。

### 全能娱乐小超人惠普CQ32

相对于之前的产品,CQ32新品不仅外观全新换装,采用3D立体IMR工艺打造金属质感外观,更增添了金属转轴的设计,为这样一款性价比极高的产品增添了美观度和稳定性。全新CQ32在性能配置上也不断提升,全面采用支持DX11的ATI HD5450 1G显存的独立显卡,而价格却依然平易近人,誓将“性价比之王”本色坚持到底!其中主打产品CQ32-107TX更是采用全新32nm英特尔酷睿TM i3-350M处理器,搭配全新支持DX11的ATI HD5450 1G显存的独立显卡,足可以让消费者在使用时体验如同超人般高速飞翔的感觉。而全新一代7200转速高速硬盘和DDR3极速内存的配置,则让小超人的大脑更加快速地进行“屏”方面,此款笔记本采用了16:9的13.3英寸LED背光液晶屏、节能环保,显示颜色更加鲜亮。

### 佳能喷墨打印机秋季新品

佳能提出全新理念“享受色彩”,结合家庭照片的输出方式与人们对照片打印的认知,提出“照片,就要打出来”的口号;让

人们重新认识到照片打印也是享受整个影像文化中不可缺少的重要一环,只有享受到照片打印的乐趣,才是完整的影像文化体验。不光是照片的打印输出,佳能新款产品还具有全高清短片打印功能,与佳能EOS单反相机的高清短片无缝对接,帮助用户将短片中的精彩画面打印成照片,拓展出新的照片输出方式,让用户获得全新的打印体验。

围绕“享受色彩”理念以及“照片,就要打出来”的口号,佳能发布了七款多功能照片一体机,包括四款采用独立式墨水盒的MG系列产品三款采用FINE一体式墨水盒的MP系列产品。MG8180、MG6180作为佳能首次推出的应用六色独立式墨水盒系统的产品,在照片输出品质上更臻完美,同时在底片扫描方面也有独特设计MG8180支持此功能,满足影像发烧友自己扫描加印照片的全面需求。MG5280和MG5180则以五色独立式墨水盒的优异输出品质,自动双面打印、双向进纸的环保设计,既满足了高端影像输出的要求,又兼顾了省纸环保的需求。配备FINE一体式墨水盒的MP498、MP288和MP259,则在性价比和成本方面继续优异表现,同时兼顾小型SOHO、家庭和学生和用户的需求。快报记者 徐勇



## 新生开学 e时代强推——惊喜“联通3G学生套餐”

新一年的大学即将开学,而作为90后的新一届大学生们将开始全新的大学新生活。对新潮前卫的他们来说,一些数码产品成了他们的必备“武器”。目前现代快报针对这些大学新生们的特点推出了“联通3G学生套餐”。

### 索爱J105i 3G手机

采用经典直板设计,按键设计充分利用键盘空间,2.2英寸TFT显示屏,具有26万色以及QVGA(240×320)的分辨率,显示效果细腻。市场价:998元

惊喜团购价:880元

### 联通3G学生套餐

两大套餐每月只需66元,其中A计划包含50分钟国内语音拨打分钟数,300MB国内流量,10分钟国内可视电话拨打分钟数,240条国内短信条数,超出部分国内语音拨打0.20元/分钟,在全国接听任何电话均免费。B计划包含200分钟国内语音拨打分钟数,60MB国内流量,10分钟国内可视电话拨打分钟数,在全国接听任何电话均免费。

市场价:66元

### 联想IdeaPad Z460A350笔记本电脑

Ideapad Z系列,新一代Intel 32nm CPU和40nm独立显卡提供更强劲性能,一键影音增强技术搭载全新Dolby音效,轻松拥有影院级高品质享受。

市场价:4999元  
惊喜团购价:4699元  
该套餐市场价为6063元,惊喜团购价只要5645元。

快报记者 俞婷

江苏互动 Interactive TV

# 影视新风暴 强势来袭

## “全城热映”版块震撼登陆互动电视!

南京有线互动电视倾力打造“全城热映”,掀起家庭娱乐新风暴。轻轻拨动遥控器,热门大片,热播剧集,一个都不少:玛雅预言(潘成微,末世之谜被揭开(2012));杜拉拉升职记(陈彦,麻雀变凤凰(杜拉拉升职记));徐静,王宝强的回途之旅(人在囧途);章子怡,范冰冰夺爱大战,芙蓉姐(非常完美);杨幂,胡歌俊男美女齐聚,演绎千年情缘(仙剑3)……

让互动电视带您即刻真播精彩影视新风暴吧!

详情咨询客服热线:96296 网址:www.njcatv.net

江苏有线网络电视股份有限公司南京分公司