

你的家“被软装”了吗?



房子装修好了,可是搬回家的饰品和装修风格却“格格不入”,原因就是缺少了专业软装设计师的指点。如今,在北京、上海等地都出现了软装设计师这个热门职业,软装设计费每平方米(按实用面积计算)的价格高得惊人,一般100平方米左右房子的软装设计费有的甚至要价两万。据了解,目前在南京,一统国际家居等商家推出了这样的软装设计服务,而且是免费的。

←一统国际家居软装设计师设计出品

»市场调查

软装市场份额逐年上升

简而言之,软装就是家装后期家具的配置、窗帘布艺、工艺品的选择、挂画、灯光效果等搭配。有人说,软装是家庭装修的灵魂,在家装中有着举足轻重的作用。一套房子,配齐了硬装、家具和电器之后,如果软装搭配不好也不完美。

中国建筑装饰行业协会有关负责人透露,预计今年中国家居市场消费超过10000亿元,改变居室氛围的软装饰占据的家居市场消费也会逐年上升,“软装市场背后有着巨大的潜力,硬装在装修第一年就可以完成了,以后的每年都没有硬装费用,但是一般家庭每年都会更换软装。”

一统国际家居南京地区负责人杜军表示,现在很多家具都搭配着软装

一起卖,比如一统就有和家具配套的壁画、干花、玻璃制品、陈列品等,正如衣服搭配了围巾、帽子一样,把家具和配套的软装一起搬回家,就真正有了样板间的感觉。

软装设计师开价要两万

由于软装种类和色系、材质很多,消费者看着样子好看,但是摆放在家里,却完全“不搭调”,这就需要专业的软装设计师来帮忙搭配。据了解,专业软装设计师是从室内设计师里面细分出的一个职业,需要具备室内设计师的大部分知识,而且还包括艺术品收藏品鉴赏知识、室内生态环境知识、绿化等方面。现在国内有了很多专业机构在培训软装设计师,每个软装设计师要考到专业的证件才能持证上岗。一位业内人士透露,在

北京、上海都有专业的软装设计师,一般设计费每平方米在100~300元不等,一套100平方米的房子就要价一万到二万。

“软装设计师可以根据居室空间的装修风格以及主人的生活习惯、兴趣爱好,从整体上综合策划装饰装修设计方案,体现出主人的个性品位,而不会千家一面。”杜军告诉记者,现在一统推出了一项“新服务”,即家访服务,就是软装设计师免费上门实地观察、设计之后,为业主一对一地“量身打造”软装设计方案。“一统的软装设计师会运用自己对色彩、质感和风格的整体把握和审美能力,将家具、灯饰、挂画、布艺、花艺、绿植、陈设品(如雕塑、烟灰缸等陈设品)等七大类家居产品进行统一规划,通过软装的不调整完成整体艺术效果。”杜军说。

»专家支招 如何搭配软装更“有型”?

1.摆件、抱枕、桌巾、小挂件等饰品是最容易上手的布置单品,可以先从这些着手,慢慢扩大到更大型的家具陈设。不要小看这些小型家居饰品,它们往往会成为视觉的焦点,充分体现主人的兴趣爱好。

2.如果房间不大,在软装上尽量选择简洁的东西,颜色尽量选择浅色,这样从视觉上扩大空间感。图案要选

择一些规则的、几何型的。如果选花的图案,不太适合选择大花,选择相应较小的小花是比较合适的。

3.要想把家居饰品合理组合在一起,使它成为视觉的焦点,形成对称平衡的感觉很重要。比如说,如果房间里大型的组合家具,摆放应该有一定的顺序,从高到低,以免视觉上出现不协调的感觉,还可以让两件家

具的重心保持一致。另外,可以把两件款式相同的灯具并列摆放,可以把两个色泽花式相同的抱枕并排摆放,这样不仅能制造和谐的韵律感,还能给人祥和温馨的感受。

4.在摆放饰品时,要做到前小后大、层次分明,就可以充分突出每件饰品的特色,在视觉上感到很舒服。

快报记者 袁阳

红星中央路店发VIP通行证

8月28日,红星VIP通行证将在红星美凯龙中央路店正式发行。顾客可以花2元购买,每人限购一张,收到邀约的业主,可凭邀约短信或邀请函免费领取。活动期间,顾客每逛完一个推荐品牌展厅,可请展厅家居顾问在VIP通行证上加盖印章一枚,集齐8枚印章,其价值可立即由2元升级为200元!

据悉,获得VIP通行证的客户,在红星中央路店购物满1000元参加商场统一收银时,可以持VIP通行证直接抵现金200元,单个品牌限抵用一次。“红星中央路店作为南京体量巨大、品牌最齐全的龙头家居卖场,每一次活动不但真刀实枪,而且覆盖品类之广,数量之

多,绝非其他搞噱头的卖场所能比拟。”红星中央路店相关负责人说。消费者只要稍加留意,就能在红星中央路店淘到真正的超值产品。

在享受VIP通行证优惠的基础上,红星还准备了精美的开单礼物——顾客购物满3000元,凭商场统一收银单据可至名品馆一楼总服务台领取电影票2张,每天限100张。本周六,在红星中央路店购买家具的消费者,如果是打车前来的,凭红星统一销货单及交通发票,商场还给您报销最高30元的打车费,通过网络或电话预约的顾客无须购物即可报销车费,让你感受“免费专车”的特别购物体验。(童婷婷)

元洲装饰总裁将现场签售

8月28日下午1:30,元洲装饰7周年庆将在金丝利大酒店5楼江海厅举办。元洲装饰集团总裁姚鑫将亲临现场,亲自为选择元洲的客户进行签售。

2003年,北京元洲装饰带着京城先进的装修理念,叩开了南京装饰市场的大门。经过7年的不断完善和历练,元洲装饰不仅练好了内功,而且在夯实品牌基础的同时也获得了消费者、行业的尊重。为了更好地服务于南京消费者,元洲装饰南京公司基于高品质的工程质量、独享无忧的私化服务理念,以诚信为

基准提出了南京家装行业独一无二的“元洲三大宣言”:设计不满意,订金退还;施工不合格,元洲买单;材料有虚假,假一罚十。“三大宣言”不仅是元洲对诚信的履践,也是企业实力的根本体现。

为庆祝七周年,元洲装饰备下了超值好礼:凡来访客户均有精美礼品赠送,交纳订金后赠送家装大礼包,时尚低碳礼品、《家装减碳宣言》手册、品牌浴霸、管理费、直接费、设计费超值特惠……还将举办“品质7周年,回报无极限”幸运大抽奖活动。(王燕)

O'BT 东方邦太[®]
ORIENT BANTA 整体橱柜

金盛国际家居
JINSHENG INTERNATIONAL HOME DECO
南京·江东门广场

东方邦太整体橱柜
中国绿色厨房领导品牌
China Green Kitchen leading brands

全城放价, 只在8月28-29日



拒绝噱头, 只给业主最实在的优惠 拒绝花哨, 只给业主最实用的礼券 拒绝浮夸, 只在最低价的基础上再折

- ◆全场满8000元送800元厨电券。(多买多送, 厨电券可购方太、西门子、帅康)
- ◆金盛贴现10%

[咨询热线:85066010]

更多详情请至现场咨询
地点: 江东门金盛国际家居建材楼、家具楼

金盛同期活动
活动一: 价格直降紧急通告
活动二: 百款商品限时1元秒杀
活动三: 爱心助学大行动
活动四: 进门有礼