

都市生活

上进的螃蟹



谈芳波 绘



江湖传言

托公家车的福

省吃俭用买了辆比亚迪轿车,终于也算是有车族了。

有了车怎么也要回老家风光一番,老家在苏北,有车人还是很少的,很多儿时的朋友围着我的车,很羡慕,仿佛我是衣锦还乡,说以后要托我的福。此时,我多了个心眼,害怕说是自己的以后亲朋好友有事就找我借车,就说车是单位的。话音刚落,三叔家堂弟就笑嘻嘻地走到我眼前:“大哥你的车原来是单位的,那我得托你福,我的摩托车刚好没油了,你车反正是公家的,放点油给加上吧!”

站在一旁的二叔看着放油的堂弟,也不住帮腔,“公家油,报销,多放些。” 陶明好

本版诚向广大读者征集幽默漫画(四格和单幅)和稿件,欢迎大家踊跃投稿(谢绝一稿多投、一稿重投)。

本版专用信箱:
zhangkba@126.com
编辑热线:(025)84783612

三言两拍

红包送多少

同事大高的儿子结婚,这天,他打来电话叫我们晚上去喝喜酒,当然,红包肯定是少不了的。

去之前,我就有点为难了,我和大高算不上是铁杆朋友,不知道该送多少红包?送两百元吧,好像少了点;送六百、八百,我觉得有点吃亏。同事大张和大高关系最铁,肯定也去喝喜酒,我就想问问他送多少红包,这样,我就有了参考依据。

我骑着电动车早早地赶到了饭店门口,刚停好车,只见大张也紧跟着过来了,我连忙跟他打了招呼后,悄悄地把她拉到一边,压低声音,问:“大张,你准备给大高送多少红包?”大张伸了八个指头,说:“八百。”毕竟是铁哥们,送起红包来也特别大方,我当然不可能和大张比,但是我也想好了,打算采取折中的方案,送四百

元的红包。很快,我把四百元的红包送出去后,一转身又见到大张,大张好奇地问:“你送多少红包?”我苦笑着说:“我不能和你比,你送八百元的红包,我只能送四百元。”大张一听,惊讶地说:“我送八百元钱的红包是不假,但不是我一个人的,还有另外三个同事的,他们没时间来喝酒,就托我带来转交给大高的。” 张志松

涩男女

脚踩两条船

年近三十的我至今还是单身,这下子可急坏了老妈。上周,老妈跟我说她在婚介所为我物色了两个条件不错的女孩,一个是城南婚介所介绍的李洁,另一个是城北婚介所介绍的顾芳,让我抽空与她们见见面。

双休日,我决定先约李洁在“肯德基”见面。见面后,我发现李洁人长得漂亮不说,说话也相当得体。短短一个小时,我们聊得极其投缘,吃完饭后,我们留下了彼此的联系电话。

出于礼貌考虑,第二天,我还是约另外一个女孩顾芳见个面。到了约定时间,顾芳如期而来,我抬头一看,呆了:这个顾芳,不是别人,竟然就是我昨天见过的李洁。我一下子明白了,原来这女孩是个婚托,还同时在两家婚介所里做托。

我气愤地指责婚托:“小姐,你怎么能做这种道德败坏的事情呢?”没想到女孩不以为然地回答道:“先生,我们彼此彼此吧。你看看你自己呢,不也是脚踩两条船嘛。” 黄金芝

甲方乙方

这次真是一把抓

附近有海鲜酒楼,最近推出一项特色经营叫“一把抓”。即酒楼每天指定一样海鲜,价格定好后既不上秤称也不按盘计,而是由点这道菜的顾客自己抓一把,多抓多做。

妻子听说这件事后对我说:“这个周末正是咱们的结婚纪念日,干脆那天晚上咱们就到那家酒楼去庆贺。你的手那么大,到时肯定会赚大便宜。”我一边看着自己的大手,一边对妻子说:“你的主意不错,到时你就瞧好吧。”

到了结婚纪念日那天,我和妻

子如期而至。那家酒楼仿佛也很捧场,正好推出的“一把抓”是价格不菲的基围虾。我先是点了几样其他菜,然后就去狠狠抓了一把基围虾。抓虾完毕后,妻子小声提醒我说:“咱们不能太信他们,你悄悄跟在厨师后面看他是不是都给做上。”

听了妻子的话,我便尾随在了那位厨师的后面。果不其然,他一走进厨房便很老练地将我抓的那份基围虾倒掉了一半。看到这一幕,我咳嗽一声后大喊道:“原来你们就是这样愚弄顾客的!”那位厨师看到

我,脸色变得一片苍白。

不一会儿工夫酒楼经理闻讯赶来,他把我拉到一旁说:“兄弟,都怪我管理疏忽,你看这样好不好,干脆咱们私了算了。”我问怎么个私了法,他让厨师端过一盆海参说:“还是‘一把抓’,你能抓多少我会一个不少地给你做上。”我看了看那些成色不错的海参,又看了看刚被倒掉的基围虾,心中还是没有底。酒楼经理有些沉不住气了,说:“兄弟,不要再犹豫了,为了本店的名誉这次真是一把抓。” 王恩亮

章光101
ZHANG GUANG 101
中国驰名商标

秋季惠民工程启动

见报之日起十天无偿惠赠首次使用者5000名,请就近到各防脱生发中心领取。

国际友人、各界脱发朋友:现代人竞争压力大,身体常处于超负荷运转,我们在保持身体健康的同时注重头发健康是必不可少。尤其是正在脱发的人群,不要觉得为时尚早,如形成弥漫性脱落那消费就大了。我国著名科学家,发明家赵章光先生创建的章光101集团控股公司在中国斥资亿元解除人类脱发的烦恼。本着一定要照顾好客户的原则,本次江苏将惠赠5000名首次使用者,重塑完美自我。

8月27-9月10日毛发专家团免费诊发

超值惠赠

① 买一个月量:赠止脱生发产品2瓶(价值160元) ② 买三个月量:赠止脱生发产品6瓶(价值480元),另加50元送红豆杉枕1只(价值960元) ③ 买六个月量:赠止脱生发产品12瓶(价值960元)+10盒口服产品(价值300元),另加100元送红豆杉枕2只(价值1920元)

专家南京巡诊路线 全省咨询电话:025-52335101

27-28 健康路 52200139	27-28 洪武北路 84506591
27-28 中央路 83245101	27-28 迈皋桥 85698401
27-28 中山北路 83419541	27-28 瑞金路 84614010
27-28 中后标营 84483262	27-28 江宁招商街 52287101
27-28 珠江路 83227101	27-28 江宁胜太西路 52101159
27-28 上海路 86791102	27-28 六合 57122334
27-28 集庆路 52307101	27-28 大厂新区新华路 57063101
27-28 凤城路 86554499	27-28 高淳北漪路 57329842
27-28 淮海路 84215101	27-28 溧水庙巷口 83884101
27-28 和燕路 85600101	29-30 江浦文昌路 58181401

马可波罗文化陶瓷
MARCO POLO CULTURAL CERAMICS
陶瓷中的世界大师

马可波罗文化陶瓷
南京·江东门金盛·石尚精品店

盛装启航
倾情钜惠

大品牌
大手笔
错过今天
再等一年……

注:本次活动不与其他优惠活动同时共享

● 活动时间:2010年9月4日—9月5日 ●

盛典时间:2010年9月4日

全场满 **3000** 元砖 另送 **2000** 元砖
(标价基础上、特价品除外)

◆ **开业豪礼** | 9月4日上午9:18领取号牌,仅限江东门金盛马可波罗石尚精品店 |
(1) 588元水龙头 **免费** (2) 千元座便器只需 **99元/个** (数量各限100个)

◆ **开业大奖—100%中奖,倾情回馈**
名牌空调、高档智能电饭煲等——敬候尊驾

注:特价品除外;活动期间购砖,退货不超过购买金额的5%,退补货执行实际购买金额的相应优惠。工程销售和特价产品不享受以上优惠。

金盛一店:江东门金盛国际家居广场1楼D3、D4号 电话:85062136
金盛二店:江东门金盛水立方1楼B3、A4号 电话:86587912 详情敬请惠顾本店